

فریخته گرامی، با سلام و احترام؛

مرکز پژوهش‌های اتاق ایران در نظر دارد نسبت به پیشنهاد حکمی مرتبط با خدمات پشتیبان صادرات غیرنفتی در برنامه هفتم توسعه اقتصادی کشور اقدام نماید. بدین منظور پرسشنامه حاضر درصدد احصاء چالش‌ها می‌باشد لذا از جنابعالی/سرکارعالی تقاضا می‌شود با تکمیل پرسشنامه ذیل و ارائه نقطه نظرات ارزشمندتان ما را در این امر مهم یاری رسانید.

با سپاس از همکاری صمیمانه شما

مشخصات فردی:

نوع فعالیت: بازرگان واحد تولیدی صادراتی
نوع مالکیت: خصوصی دولتی عمومی غیردولتی
سابقه فعالیت: زیر ۵ سال ۵ تا ۱۰ سال ۱۰ سال به بالا
حوزه فعالیت:

۱- به نظر شما وضعیت لجستیک و حمل و نقل صادراتی در ایران چگونه است؟

بسیار خوب	خوب	متوسط	ضعیف	خیلی ضعیف

۲- سه مورد از مهم‌ترین چالش‌های حوزه لجستیک و حمل و نقل صادراتی را ذکر نمایید.

- ۱-
- ۲-
- ۳-

۳- به نظر شما وضعیت فرایندهای گمرکی در ایران چگونه است؟

بسیار خوب	خوب	متوسط	ضعیف	خیلی ضعیف

۴- سه مورد از مهم‌ترین چالش‌های فرایندهای گمرکی را ذکر نمایید.

- ۱-
- ۲-
- ۳-

۵- میزان هماهنگی نهادها در شهرهای مرزی یا بنادر برای صادرات (وجود فرماندهی واحد) در ایران چگونه است؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۶- سه مورد از مهم‌ترین چالش‌های هماهنگی نهادها در شهرهای مرزی/بنادر (برای صادرات) را ذکر نمایید.

- ۱-.....
- ۲-.....
- ۳-.....

۷- آیا تابحال محصول صادراتی خود را بیمه صادراتی (از طریق صندوق ضمانت صادرات) کرده‌اید؟ بله خیر
چرا بله/چرا نه؟.....

۸- سه مورد از مهم‌ترین چالش‌های حوزه بیمه صادراتی را ذکر نمایید.

- ۱-.....
- ۲-.....
- ۳-.....

۹- روش‌های مرسوم برگشت ارز را به طور کلی چگونه ارزیابی می‌کنید؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۱۰- چه روش‌های دیگری برای برگشت ارز که تسهیل‌کننده صادرات غیرنفتی باشد پیشنهاد می‌کنید.

- ۱-.....
- ۲-.....
- ۳-.....

۱۱- وضعیت دستگاه دیپلماسی اقتصادی (وزارت امور خارجه) را در تسهیل صادرات غیرنفتی چگونه ارزیابی می‌کنید؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۱۲- نقش رایزنان بازرگانی در بازارهای هدف صادراتی را در جهت تسهیل صادرات غیرنفتی چگونه ارزیابی می‌کنید؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۱۳- چنانچه دولت برای تنظیم بازار کالایی تصمیم به محدود کردن صادرات آن کالا داشته باشد کدام روش زیر را ترجیح می‌دهید؟

- ممنوعیت صادرات آن کالا
 - وضع عوارض بر روی آن کالا

۱۴- برای بازاریابی صادراتی در بازارهای هدف کدام شیوه‌های زیر موثرتر است؟ لطفاً از ۱ تا ۸ اولویت بندی کنید.

- حضور در نمایشگاه‌های بین‌المللی اولویت:
- حضور در مراکز تجاری در بازارهای هدف اولویت:
- حضور در هیاتهای اعزامی اولویت:
- از طریق سایت‌های B2B اولویت:
- رایزنان بازرگانی اولویت:
- اتاق‌های مشترک بازرگانی اولویت:
- حضور در بازار هدف و انجام مطالعات میدانی اولویت:
- تبلیغات اینترنتی اولویت:

۱۵- بسته مشوق‌ها، جوایز و حمایت‌های صادراتی در شکل کنونی در جهت افزایش صادرات به چه میزان موثر است؟

خیلی کم	کم	متوسط	زیاد	بسیار زیاد

۱۶- به نظر شما کدام شیوه زیر در توسعه صادرات موثرتر است؟

- اعطای جوایز صادراتی به صورت پرداخت مستقیم
- اختصاص مشوقها به توسعه زیرساختهای تجاری

فريخته گرامى، با سلام و احترام؛

مرکز پژوهش‌های اتاق ایران در نظر دارد نسبت به پیشنهاد حکمی مرتبط با خدمات پشتیبان صادرات غیرنفتی در برنامه هفتم توسعه اقتصادی کشور اقدام نماید. بدین منظور پرسشنامه حاضر درصدد احصاء چالش‌ها می‌باشد لذا از جنابعالی/سرکارعالی تقاضا می‌شود با تکمیل پرسشنامه ذیل و ارائه نقطه نظرات ارزشمندتان ما را در این امر مهم یاری رسانید.

با سپاس از همکاری صمیمانه شما

مشخصات فردی:

نوع فعالیت: بازرگان واحد تولیدی صادراتی
نوع مالکیت: خصوصی دولتی عمومی غیردولتی
سابقه فعالیت: زیر ۵ سال ۵ تا ۱۰ سال ۱۰ سال به بالا
حوزه فعالیت:

۱- به نظر شما وضعیت لجستیک و حمل و نقل صادراتی در ایران چگونه است؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۲- سه مورد از مهم‌ترین چالش‌های حوزه لجستیک و حمل و نقل صادراتی را ذکر نمایید.

- ۱-
- ۲-
- ۳-

۳- به نظر شما وضعیت فرایندهای گمرکی در ایران چگونه است؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۴- سه مورد از مهم‌ترین چالش‌های فرایندهای گمرکی را ذکر نمایید.

- ۱-
- ۲-
- ۳-

۵- میزان هماهنگی نهادها در شهرهای مرزی یا بنادر برای صادرات (وجود فرماندهی واحد) در ایران چگونه است؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۶- سه مورد از مهم‌ترین چالش‌های هماهنگی نهادها در شهرهای مرزی/بنادر (برای صادرات) را ذکر نمایید.

- ۱-.....
- ۲-.....
- ۳-.....

۷- آیا تابحال محصول صادراتی خود را بیمه صادراتی (از طریق صندوق ضمانت صادرات) کرده‌اید؟ بله خیر
چرا بله/چرا نه؟

۸- سه مورد از مهم‌ترین چالش‌های حوزه بیمه صادراتی را ذکر نمایید.

- ۱-.....
- ۲-.....
- ۳-.....

۹- روش‌های مرسوم برگشت ارز را به طور کلی چگونه ارزیابی می‌کنید؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۱۰- چه روش‌های دیگری برای برگشت ارز که تسهیل‌کننده صادرات غیرنفتی باشد پیشنهاد می‌کنید.

- ۱-.....
- ۲-.....
- ۳-.....

۱۱- وضعیت دستگاه دیپلماسی اقتصادی (وزارت امور خارجه) را در تسهیل صادرات غیرنفتی چگونه ارزیابی می‌کنید؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۱۲- نقش رایزنان بازرگانی در بازارهای هدف صادراتی را در جهت تسهیل صادرات غیرنفتی چگونه ارزیابی می‌کنید؟

خیلی ضعیف	ضعیف	متوسط	خوب	بسیار خوب

۱۳- چنانچه دولت برای تنظیم بازار کالایی تصمیم به محدود کردن صادرات آن کالا داشته باشد کدام روش زیر را ترجیح می‌دهید؟

- ممنوعیت صادرات آن کالا

- وضع عوارض بر روی آن کالا

۱۴- برای بازاریابی صادراتی در بازارهای هدف کدام شیوه‌های زیر موثرتر است؟ لطفاً از ۱ تا ۸ اولویت بندی کنید.

حضور در نمایشگاه‌های بین‌المللی اولویت:

حضور در مراکز تجاری در بازارهای هدف اولویت:

حضور در هیاتهای اعزامی اولویت:

از طریق سایت‌های B2B اولویت:

رایزنان بازرگانی اولویت:

اتاق‌های مشترک بازرگانی اولویت:

حضور در بازار هدف و انجام مطالعات میدانی اولویت:

تبلیغات اینترنتی اولویت:

۱۵- بسته مشوق‌ها، جوایز و حمایت‌های صادراتی در شکل کنونی در جهت افزایش صادرات به چه میزان موثر است؟

بسیار زیاد	زیاد	متوسط	کم	خیلی کم

۱۶- به نظر شما کدام شیوه زیر در توسعه صادرات موثرتر است؟

اعطای جوایز صادراتی به صورت پرداخت مستقیم

اختصاص مشوقها به توسعه زیرساختهای تجاری