



پیشنهاد جدید به دولت برای کاهش رسوب کالا

ادعای تحمیل هزینه ۱۷ درصدی تخصیص ارز

رئیس اتاق بازرگانی تهران در مکاتبه‌ای با رئیس جمهور در خصوص رسوب کالا در بنادر کشور تاکید کرد، هزینه انتقال ارز حدود ۱۷ درصد بوده و نزدیک به ۱۰ هزار پرونده بیش بود ارزش در گمرک تشکیل شده است.



ادعای تحمیل هزینه ۱۷ درصدی تخصیص ارز
رئیس اتاق بازرگانی تهران در مکاتبه‌ای با
رئیس جمهور در خصوص رسوب کالا در بنادر
کشور تاکید کرد، هزینه انتقال ارز حدود ۱۷
درصد بوده و نزدیک به ۱۰ هزار پرونده بیش
بود ارزش در گمرک تشکیل شده است.

اشتراک‌های خانگی برق به کنتورهای
هوشمند مجهز می‌شوند ۲
صادرات غیرنفتی در ۳ ماهه ابتدایی امسال
به ۴۰ میلیون تن رسید ۳
بررسی مراحل ورود «شرکت‌های با مسئولیت
محدود» به بازار سرمایه ۴
بسته‌های عملیاتی تدوین و اجرای آن‌ها را
مطالبه کنیم ۵
بانک‌ها برای تملک وثیقه‌های حوزه تولید
دست نگهدارند ۶
کنفرانس بین‌المللی توسعه خدمات فنی و
مهندسی ایران ۶
چهارمین کنفرانس بین‌المللی و اولین جایزه
ملی انرژی‌های تجدیدپذیر ایران ۷
فراخوان حضور در سومین نمایشگاه
بین‌المللی تخصصی برق و انرژی عمان ۷
فهرست اهم مناقصات کشور ۸



امکان ویژه برای اعضا سندیکای برق

با حضور در بازار انرژی ماهنامه گستره انرژی

تخفیف ویژه در چاپ تبلیغات در ویژه نامه‌های نمایشگاه‌های داخلی و خارجی
دریافت یک نسخه و چاپ اخبار شرکت به مدت یکسال رایگان

تلفن تماس: ۰۶۴۹۵۷۳۵-۰۲۱ واتساپ: ۰۹۱۲۳۰۲۱۶۵۶

خوشبختی از مسیر رقابت

احمد دوست‌حسینی/دنیای اقتصاد
درباره اینکه چرا بعضی جوامع توسعه می‌یابند و
در مدار ثروت‌آفرینی قرار می‌گیرند و بسیاری دیگر
گرفتار چرخه تهیدستی و نابرابری می‌شوند بحث‌های
تاریخی، ایدئولوژیک، اقتصادی، سیاسی و اجتماعی
فراوانی شده است.

مشاهده متن کامل

تجاری بزرگ به این سامانه مجهز شده‌اند. وی با اشاره به اینکه در مرحله دوم اجرای طرح فهم پنج میلیون مشترک ظرف دو سال به کنتورهای هوشمند مجهز خواهند شد، افزود: اجرای این برنامه تاکنون نتایج بسیار مناسبی را به همراه داشته است به طوری که تنها در تابستان امسال بیش از سه هزار مگاوات مدیریت مصرف از طریق پایش بار و مدیریت بر مصرف مشترکین بزرگ اعمال شده است.

مدیرکل مدیریت مصرف و امور مشترکان توانیر با اشاره به اینکه در مرحله دوم اجرای طرح فهم تعویض کنتورهای مشترکین زیر ۳۰ کیلووات در دستور کار قرار گرفته است، عنوان کرد: در این مرحله از طرح اولویت نخست با مشترکین سه فاز صنعتی، تجاری، خانگی، کشاورزی و سپس مشترکین تک فاز خانگی و تجاری است.

مدقق با تاکید بر اینکه در مرحله دوم طرح فهم اولویت با مشترکین پرمصرف است، ادامه داد: با توجه به مزایای کنتورهای هوشمند، در قانون اصلاح الگوی مصرف تکلیف شده است تا برای تمامی مشترکین تجهیزات یاد شده نصب شود. براین اساس طرح بنا به ظرفیت و منابع مالی داخل کشور قدم به قدم در حال پیشروی است.

وی یادآور شد: در قدم نخست اولویت با مشترکین بزرگ و در این مرحله اولویت با مشترکین پرمصرف سه فاز و تک فاز است و در ادامه این طرح تمامی مشترکین از کنتورهای هوشمند برخوردار خواهند شد.

مدیرکل مدیریت مصرف و امور مشترکان توانیر با تاکید بر اینکه تمامی زیرساخت‌های لازم برای اجرای طرح فهم در داخل کشور تهیه شده است، گفت: در حال حاضر نیز دانش فنی ساخت کنتورهای هوشمند در کشور وجود دارد.



مدیرکل مدیریت مصرف و امور مشترکان توانیر در گفت‌وگو با پاون:

اشتراک‌های خانگی برق به کنتورهای هوشمند مجهز می‌شوند

مدیرکل مدیریت مصرف و امور مشترکان توانیر گفت: در ادامه اجرای طرح فهم، اشتراک‌های خانگی برق نیز به کنتورهای هوشمند مجهز می‌شوند.

"هادی مدقق" در گفت‌وگو با پایگاه اطلاع‌رسانی وزارت نیرو (پاون)، با اشاره به آغاز اجرای مرحله دوم طرح ملی فهم، گفت: در مرحله نخست اجرای این طرح حدود ۴۰۰ هزار مشترک صنعتی، کشاورزی و

وجوه کالاهای توقیف شده، از ادامه این روند جلوگیری شود.

۳- در حال حاضر ارزشهای تخصیص یافته در بانک مرکزی با کسر تا ۱۷ درصد کارمزد و تقبل ریسک بسیار بالا قابل انتقال به حساب فروشندگان می‌باشد. به عنوان مثال وارد کنندگان ایرانی در مقابل پرداخت ۱۰۰ یورو به بانک مرکزی، در بهترین شرایط امکان دریافت ۸۵ تا ۸۳ یورو توسط فروشنده خارجی را چند ماه بعد از معطلی خواهند داشت اما با توجه به اینکه تعهد ارزی به بانک مرکزی معادل ۱۰۰ یورو می‌باشد هزینه رفع تعهد علاوه بر هزینه‌های انتقال ارز به طور غیرمنصفانه به تجاری ایرانی تحمیل می‌شود.

۴- مبنای تایید ارزش پایه گمرکی در گمرک ایران براساس شرایط عادی کشور و نرخهای مندرج در بورسهای بین‌المللی کالا است در حالی که شرایط بحرانی هزینه تمام شده تناسبی با نرخهای بین‌المللی نداشته و بی‌توجهی به این واقعیت موجب تشکیل پرونده‌های بیش بود ارزش برخلاف واقعیت در هیئت‌های حل اختلاف گمرکی شده است.

۵- تقاضا می‌شود ضمن تسریع در رفع موارد مذکور دستور فرمایید به منظور مدیریت صحیح تامین و توزیع کالای اساسی کارگروهی متشکل از قائم مقام وزیر صمت در امور بازرگانی، نمایندگان گمرک، بانک مرکزی، جهاد کشاورزی، وزارت بهداشت و نمایندگان تشکل‌های ذیربط با استقرار دبیرخانه در اتاق بازرگانی تهران تشکیل شده و از این طریق امکان پیگیری مشکلات با همکاری کارگروه تنظیم بازار فراهم شود.

در این مکاتبه آمده است، پیرو اقدامات دولت در طرح پیگیری مسائل و مشکلات تجاری کشور در بالاترین سطوح تصمیم‌گیری شورای هماهنگی سران قوا برخی از رقم مشکلات موجود به خسارت‌های جبران‌ناپذیری به فعالان اقتصادی و بخصوص در مورد کالاهای اساسی وارد نموده را به شرح زیر به استحضار می‌رساند:

۱- در حال حاضر بخش قابل توجهی از کالاهای وارداتی مجاز به ویژه کالاهای اساسی و بعضاً فسادپذیر که پس از طی تشریفات قانونی و ثبت سفارش براساس اعتبار بین‌المللی تجار وارد کشور شده‌اند به دلیل عدم امکان تامین ارز و یا عدم امکان انتقال ارز تخصص یافته کماکان ترخیص نشده‌اند و در گمرکات کشور رسوب نموده‌اند. این موضوع ضمن تحمیل خسارت شدید مالی به صاحبان کالا، ناشی از حق توقف کانتینرها لطمات جبران‌ناپذیری به اعتبار تجار ایرانی نموده است. در این خصوص ضمن درخواست عاجل برای تامین ارز این قبیل کالاها با اولویت زمان ورود به محوطه گمرکی، پیشنهاد می‌شود امکان ترخیص محموله‌های دارای مجوز فروشنده خارجی در قالب خرید نسبی فراهم گردد.

۲- سازمان اموال تملیکی بدون لحاظ شرایط و عوامل ناشی از تحریم که مانع انتقال ارز و ترخیص کالاهای وارداتی گردیده است اقدام به ارسال اخطار و بعضاً تملک این قبیل محموله‌ها نموده و موجب بروز آسیب‌های خسارت‌های مادی و معنوی فراتر از آسیبهایی ناشی از تحریم شده است. پیشنهاد می‌شود د راسرع وقت ضمن عودت اصل و کارمزد

در گذشته در برهه‌ای از زمان تا مرز نیم میلیارد دلار صادرات به سوریه داشتیم، اما این رقم سال گذشته به حدود ۱۶۸ میلیون دلار کاهش یافت. مودودی افزود: همه چیز به توافقات تجاری میان ایران و سوریه باز می‌گردد که اکنون در سطح تجارت آزاد آن را دنبال می‌کنیم به طوری که با توجه به ممنوعیت واردات برخی اقلام به ایران، سوریه خواسته که این کشور را از این قانون مستثنی کنیم؛ با توجه به اهمیتی که سوریه برای ایران دارد، می‌توانیم از این کشور به عنوان پایگاه خوب تجاری و سرمایه‌گذاری استفاده کنیم. وی بیان کرد: سوریه اکنون جزء ۲۰ کشور اول شرکای تجاری ایران نیست، اما به دلیل پتانسیل در بازسازی می‌تواند به سرعت به فهرست ۱۰ کشور اول تجاری ایران تبدیل شود. سرپرست سازمان توسعه و تجارت گفت: در واقع چشم‌انداز و سیاست ما حرکت به سمت خودکفایی است که تمام کشورهای دنیا این علاقه را دارند. مودودی گفت: امروزه واردات نشانه ضعف کشور نیست، مسئله اینجاست که سوری‌ها نمی‌خواهند مصرف کننده کالاهای مصرفی کشورهای دیگر باشند و می‌خواهند خودشان تولید کننده باشند و بنابراین این سیاست مانعی برای صادرات به سوریه نیست. وی اضافه کرد: سازمان توسعه تجارت برنامه‌هایی از جمله اعزام هیئت‌های تجاری به سوریه دارد تا تجار خودشان از نزدیک فضای حاکم به سوریه را مشاهده و از امنیت آن مطمئن شوند؛ در حال حاضر قبول داریم که هنوز سوریه با امنیت کامل فاصله دارد، اما بخش‌های عمده‌ای از فضای سوریه برای سرمایه‌گذاری و جلب مشارکت بخش خصوصی ایران امن است.

سرپرست سازمان توسعه تجارت ایران بیان کرد: ایران نیازهای کشور سوریه را تامین می‌کند، یکی از بحث‌های ما هم بازسازی این کشور است که امروز با همکاری در زمینه تجارت میان دو کشور زمینه رشد و شکوفایی میان ایران و سوریه فراهم می‌شود. مودودی گفت: خوشبختانه بیش از نیم میلیارد دلار صادرات با کشور سوریه داشتیم که متأسفانه با تحریم‌های ظالمانه این عدد کاهش پیدا کرد، اما آمارهای تجارت خارجی ما شاخص‌های موثری را نشان داده که توانسته ایم در بخش صادرات حرف برای گفتن داشته باشیم. وی ادامه داد: همچنین امارهای رسمی نشان می‌دهد که ۱۱ نیم میلیارد دلار صادرات داشته ایم به طوری که از ۲۷ میلیون تن صادرات در سال گذشته به ۴۰ تن صادرات در ۳ ماهه سال ۹۸ در کشور صورت گرفته است. سرپرست سازمان توسعه تجارت ایران گفت: سوریه به هر حال نیازمند بسیاری از توجهات بخصوص از سوی کشورمان است و این فرصت تجارت و سرمایه‌گذاری می‌تواند نقش خوبی را میان دو کشور فراهم کند. مودودی در جمع خبرنگاران، گفت: کشور سوریه دوره بازسازی خود را آغاز کرده و در بخش‌هایی مانند ساخت جاده و نیروگاه و در بخش صنایع نیاز به بازسازی دارد به طوری که همه این‌ها فرصت‌هایی برای سرمایه‌گذاران کشور است. وی ادامه داد: در زمان‌های گذشته کشور سوریه نزدیک به ۳۰ میلیارد دلار از دنیا واردات داشته است به طوری که واردات این کشور در اثر جنگ‌های رخ داده تقریباً به مرز ۸ میلیارد دلار رسیده است. سرپرست سازمان توسعه و تجارت تصریح کرد: البته



سرپرست سازمان توسعه تجارت خبر داد؛

صادرات غیرنفتی در ۳ ماهه ابتدایی امسال به ۴۰ میلیون تن رسید

مودودی گفت: صادرات غیرنفتی از ۲۷ میلیون تن در پارسال به ۴۰ تن صادرات در ۳ ماهه نخست سال ۹۸ در کشور صورت گرفته است. بیه گزارش خبرنگار صنعت، تجارت و کشاورزی گروه اقتصادی باشگاه خبرنگاران جوان، محمدرضا مودودی سرپرست سازمان توسعه تجارت ایران در همایش آشنایی با فرصت‌های سرمایه‌گذاری و تجارت در سوریه، گفت: این همایش با هدف بررسی راهکارهای افزایش مبادلات تجاری و گسترش روابط اقتصادی ۲ کشور برگزار می‌شود. او ادامه داد: با توجه به فراهم شدن فضای مثبت

جهت فعالیت در بازار سوریه و امنیت قابل قبول در این کشور، حضور تجار و سرمایه‌گذاران ایرانی در بازار سوریه و استفاده از فرصت‌های موجود، از اهمیت بالایی برخوردار است. سرپرست سازمان توسعه تجارت ایران افزود: روابط ما با کشور سوریه قدمتی تاریخی و قدیمی دارد، به هر حال در سال‌های گذشته اتفاقات مثبتی در زمینه تجارت میان ۲ کشور افتاد. مودودی تصریح کرد: سوریه تلخی‌ها و ناکامی‌های زیادی را تجربه کرد اما کشور ایران در کنار ملت بزرگ سوریه ماند و با تمام وجود کمک کرد، به طوری که یکی از افتخارات ما ایستادگی در مقابل توطئه‌های این کشور بود. وی ادامه داد: کشور سوریه امروز می‌تواند منشا تجارت با کشور ما باشد و ما از این فرصت و فضای وجود آمده نهایت استقبال را می‌کنیم.

اساساً بازار بورس محل عرضه اوراق است و هدفی که شرکت‌ها از ورود به بورس دنبال می‌کنند این است که وارد بازار سهام شوند و در بلندمدت بتوانند از مزایای این بازار بهره ببرند؛ در همین بازار افزایش سرمایه بدهند، مکرر امکان خرید و فروش سهام داشته باشند، شرکای استراتژیک جدید بگیرند و این بازار، مسیر بزرگ شدن این شرکت‌ها باشد. با این فرض، ماهیت فعالیت بورس با شرایط و ضوابط حاکم بر شرکت‌های مسئولیت محدود همخوانی ندارد.

علیرضا هادی، مدیرکل دفتر امور طرح‌ها و تأمین مالی وزارت صنعت، معدن و تجارت نیز با پذیرش اصل مسئله، قول مساعد داد و تأکید کرد: نظر ما حمایت از شرکت‌ها در ورود به بازار سرمایه است و با همین نظر مثبت به دنبال اصلاح این ماده خواهیم بود و تلاش می‌کنیم این قید را برای شرکت‌هایی که می‌خواهند وارد فرابورس شوند، برداریم.

در نهایت اعضای کارگروه دو پیشنهاد مطرح کردند. اول، اصلاح تبصره ۲ ماده ۱ بخشنامه شماره وزارت صنعت، معدن و تجارت با هدف رفع محدودیت انتقال جواز تأسیس به نام تنها یک شخص (حقیقی یا حقوقی) به منظور رفع آنی مشکلات شرکت‌های مستقر در شهرک‌های صنعتی که در مسیر رفتن به بورس قرار گرفته‌اند.

و دوم، استفاده از ظرفیت بند ب ماده ۲۲ قانون برنامه ششم توسعه و ارسال پیشنهاد اجازه تبدیل هر شرکت به انواع شرکت‌های دیگر با رعایت مفاد مندرج در متن لایحه قانون تجارت (مواد ۶۱۷ تا ۶۳۱) به وزارت اقتصاد برای طرح و تصویب در شورای عالی امنیت ملی که مقرر شد دبیرخانه این دو پیشنهاد را برای نتیجه‌گیری نهایی در صحن شورای گفت‌وگو یا کمیته ماده ۱۲ طرح کند.

شرکت‌های دانش‌بنیان علی‌رغم بنیه و توان علمی و اجرایی قابل توجه، به دلیل آنکه نوع آنها مسئولیت محدود است، نمی‌توانند وارد بورس شوند.

علیرضا دلیری، دستیار معاون علمی و فن‌آوری رئیس‌جمهور در این رابطه معتقد است بسیاری شرکت‌های دانش‌بنیان برای ورود به بورس یا انعقاد قرارداد با دستگاه‌های دولتی لازم است شرکت مسئولیت محدود خود را به شرکت سهامی تبدیل کنند. برای این کار مشکلاتی پیش رو دارند از جمله نقل و انتقال دارایی‌ها و تبدیل به شرکت سهامی که موجب از بین رفتن امتیاز دانش‌بنیان بودن آن‌ها می‌شود.

امین ستایش، رئیس اداره نظارت بر امور ثبت شرکت‌ها و مؤسسات غیرتجاری که به نمایندگی از سازمان ثبت اسناد و املاک کشور در جلسه حضور داشت، مشکل اصلی را خلاء قانونی دانست و تأکید کرد: در سال ۹۴ معاونت حقوقی ریاست جمهوری در پاسخ به مدیر حقوقی اتاق نظر داده است که اصولاً تبدیل شرکت‌های تجاری به یکدیگر در قانون تجارت و لایحه اصلاحی آن پیش بینی نشده است، بنابراین از نظر حقوقی جواز برای تبدیل انواع شرکت‌های تجاری وجود ندارد و لازم است لایحه مناسبی در این رابطه تهیه و تصویب شود.

رضا غلامعلی پور، معاون پذیرش فرابورس ایران نیز با اشاره به موانع موجود برای ورود شرکت‌های مسئولیت محدود به بورس تشریح کرد: طبق قانون شرکت‌های مسئولیت محدود نمی‌توانند وارد بازار بورس شوند. در واقع حوزه فعالیت سازمان بورس عرضه سهام شرکت‌های سهامی است و شرکت‌های سهامی خاص هم تنها می‌توانند معاملات بلوکی و معاملات عام خود را بازار سوم انجام دهند.

بر اساس اظهارات معاون پذیرش فرابورس ایران،

در حال حاضر شرکت‌های دانش‌بنیان و شرکت‌های مستقر در شهرک‌های علمی و تحقیقاتی و شهرک‌های صنعتی که قصد ورود به بازار سرمایه را دارند، به دلیل محدودیت قوانین و مقررات در تغییر شخصیت حقوقی از مسئولیت محدود به سهامی (خاص و عام)، ناچار به تأسیس شرکت جدید شده‌اند. سهامداران در مرحله انتقال اموال و دارایی‌های شرکت با مسئولیت محدود (جواز تأسیس و زمین مربوطه) به صاحبان سهام شرکت سهامی جدید به عنوان آورده نقدی و غیرنقدی، دچار مشکل شده‌اند. چرا که به واسطه محدودیت اعمال شده توسط وزارت صنعت، معدن و تجارت، صدور جواز تأسیس به نام چند شخص حقیقی و یا چند شخص حقوقی مجاز نیست.

بر این اساس، دبیرخانه کمیته ماده ۱۲ کارگروه تخصصی با حضور نمایندگانی از معاونت حقوقی رئیس‌جمهور، معاونت علمی و فن‌آوری رئیس‌جمهور، سازمان ثبت اسناد و املاک کشور، فرابورس ایران، وزارت امور اقتصادی و دارایی، وزارت صنعت، معدن و تجارت، سازمان صنایع کوچک و شهرک‌های صنعتی ایران، شرکت شهرک‌های صنعتی، شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان و فعالان بخش خصوصی تشکیل داد.

علی چاغروند، مدیر پژوهشی کمیته ماده ۱۲ در تشریح موضوع گفت: شرکت‌های مستقر در شهرک‌های صنعتی اگرچه این ضرر و زیان معنوی را پذیرفته‌اند و علی‌رغم وجود سابقه فعالیت و صادرات و برند مطرح، حاضر شدند شرکت را منحل کرده و شرکت جدیدی تأسیس کنند، اما برای انتقال دارایی‌ها از شرکت مسئولیت محدود قبلی به شرکت جدید، اجازه انتقال از طریق بخشنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت را ندارند و در مورد



در نشست کارگروه تخصصی کمیته ماده ۱۲ انجام شد

بررسی مراحل ورود «شرکت‌های با مسئولیت محدود» به بازار سرمایه

اعضای کارگروه تخصصی کمیته ماده ۱۲ در تازه‌ترین نشست خود دو پیشنهاد برای حل مشکل ورود شرکت‌های با مسئولیت محدود به بازار سرمایه مطرح کردند که قرار شد برای نتیجه‌گیری نهایی این پیشنهادها را در صحن شورای گفت‌وگو یا کمیته ماده ۱۲ مطرح و اعضای کارگروه تخصصی کمیته ماده ۱۲ در تازه‌ترین نشست خود دو پیشنهاد برای حل مشکل ورود شرکت‌های با مسئولیت محدود به بازار سرمایه مطرح کردند که قرار شد برای نتیجه‌گیری نهایی این پیشنهادها را در صحن شورای گفت‌وگو یا کمیته ماده ۱۲ مطرح و بررسی کنند.

پارلمان بخش خصوصی باید جایگاه سیاست‌گذاری داشته باشد

محمد رضا مس‌فروش، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت خراسان رضوی نیز در این نشست، با تأکید بر اینکه‌شان و جایگاه اتاق بازرگانی فراتر از وجه مشورتی آن است، گفت: پارلمان بخش خصوصی باید جایگاه سیاست‌گذاری داشته باشد.

او چالش‌های اقتصادی را جدی برشمرد و گفت: اگر عزم‌ها برای رفع مشکلات جزم نشود و در همه بخش‌ها و جهت‌گیری‌ها، تغییری مؤثر رخ ندهد، گرهی گشوده نخواهد شد و انباشت مشکلات نیز افزون می‌شود.

این مقام مسئول تأکید کرد: اگر اتاق بازرگانی نیز به‌عنوان عالی‌ترین مرجع فعالان بخش خصوصی، همراهی لازم را به عمل آورد و مطالبه‌گر باشد؛ تحولات مثبتی در بخش‌های مختلف رقم خواهد خورد. تقاضای ما نیز همراهی پارلمان بخش خصوصی و کمیسیون‌های تخصصی آن با برنامه‌ها و اهداف اقتصادی استان است.

مس‌فروش خاطرنشان کرد: حدود ۷ درصد از واحدها، ۶ درصد از سرمایه‌گذاری و ۸ درصد از اشتغال صنعتی کل کشور متعلق به خراسان رضوی است اما مؤلفه‌هایی نظیر اشتغال و سرمایه‌گذاری دارای ظرفیت‌های بیشتری هستند و باید توسعه یابند. رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت خراسان رضوی خواستار همگرایی بخش خصوصی در راستای مطالبه‌گری شد و بر ضرورت تسریع اقدامات تأکید کرد. مس‌فروش، نقبی به مشکلات سیستمی زد و گفت: البته شاید بخشی از این مشکلات ناشی از ناکارآمدی نباشد و بیشتر از ضعف انگیزه‌ها نشات بگیرد. در این راستا باید در ساختارهای اداری بستر انگیزه‌سازی فراهم آید.

عامل حیات دوباره واحدهای تولیدی باشند و پس از بازگشت به شرایط عادی نیز می‌توان، امتیازات اعطایی را جبران کرد. رئیس اتاق ایران افزود: البته طرحی در دست بررسی است تا چنانچه میسر شود، شماری از قوانین که در شرایط کنونی جنبه بازدارنده دارند، در سال‌های ۹۸ و ۹۹ اجرایی نشوند که اگر این مهم محقق شود، نتایج خوبی حاصل خواهد آمد. البته که نظارت‌ها نیز باید به‌گونه‌ای باشد تا بستر سوءاستفاده نیز شکل نگیرد. او به رسالت‌های بخش خصوصی نیز اشاره‌ای داشت و خاطرنشان کرد: ایرادی نیز متوجه بخش خصوصی است که «فراوان» نقد بیان می‌کند اما «اندک»، راهکار ارائه می‌دهد. در شرایط کنونی برای ثمر یافتن مطالباتمان باید به انضمام انتقاد و پیگیری، تحلیل و راهکار مؤثر نیز بیان کنیم.

وی تأکید کرد: خوشبختانه امروز انجمن‌ها و تشکلهای اقتصادی توانمندی در کشور فعال هستند که می‌توانند به مدد ظرفیت‌های کارشناسی خود، بر چند مشکل عمده متمرکز شده و برای آن‌ها چاره‌جویی کرده و مسیر حل چالش‌ها را نیز مستندسازی کنند. شافعی متذکر شد: برگزاری سمینارها و همایش‌ها، نمی‌تواند به‌تنهایی راهگشا باشد و باید برای حصول اطمینان از کسب نتیجه، بسته‌ها و راهکارهای عملیاتی تدوین کرده و روی میز مسئولان بگذاریم و سپس تحقق آن‌ها را مطالبه کنیم. او در ادامه نقبی بر اهمیت توسعه تعاملات تجاری و اقتصادی با کشورهای همسایه زد و عنوان کرد: تأکید بر اهمیت توسعه این تعاملات بسیار جدی بوده و هفته گذشته برای این منظور اعتبار خوبی از سوی ارکان متولی تخصیص یافت. در خراسان رضوی نیز اتاق مشهد باید طرحی عملیاتی تهیه کند تا بتوانیم از این اعتبار بهره لازم را ببریم.



شافعی در نشست اتاق مشهد

با سمینار و همایش مشکل اقتصاد حل نمی‌شود؛ بسته‌های عملیاتی تدوین و اجرای آن‌ها را مطالبه کنیم

غلامحسین شافعی در نشست اتاق مشهد خطاب به فعالان بخش خصوصی گفت: برگزاری سمینارها و همایش‌ها، نمی‌تواند به‌تنهایی راهگشا باشد و باید برای حصول اطمینان از کسب نتیجه، بسته‌ها و راهکارهای عملیاتی تدوین کرده و روی میز مسئولان بگذاریم و سپس تحقق آن‌ها را مطالبه کنیم.

رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران گفت: گروهی، فعالان اقتصادی را «سرباز» و چه‌بسا «سردار» جنگ اقتصادی خطاب می‌کنند اما در عمل، اقداماتشان به‌گونه‌ای است که عرصه را بر فعال اقتصادی تنگ کرده است.

غلامحسین شافعی در نشست مشترک هیات نمایندگان اتاق مشهد با رئیس جدید سازمان

صنعت، معدن و تجارت استان خراسان رضوی افزود: موانع موجود در مسیر فعالیت‌های اقتصادی به دو بخش «داخلی» و «خارجی» تقسیم می‌شود که چالش‌های «بیرونی» شاید از توان و اراده ما خارج باشند اما راه‌حل عمده مشکلات «درونی» در اختیار خود ماست. او تأکید کرد: بپذیریم چالش‌هایی که خودمان ساختیم و مانع‌تراشی‌هایی که انجام دادیم به‌مراتب بیشتر از مشکلات و تحریم‌های تحمیلی خارجی است. البته که این تحریم‌ها باعث سوءاستفاده گروهی نیز شده اما نباید تخلفات آن‌ها به همه فعالان این عرصه تعمیم پیدا کند و مانعی برای فعالیت‌های اقتصادی در کشور شود.

رئیس اتاق مشهد با بیان اینکه بارها تأکید کرده‌ایم با قوانین دوران صلح نمی‌توان ساختارهای ایام جنگ اقتصادی را اداره کرد، گفت: بسیاری از بندهایی که در دوران صلح به‌پای فعالان اقتصادی بسته شده، از مشکلات مربوط به چک‌های برگشتی گرفته تا مباحث و مسائل حوزه مالیاتی، باید در وضعیت دشوار جنگ اقتصادی گشوده شود.

به عقیده شافعی، گشایش‌هایی از این دست می‌تواند



فراخوان حضور در کنفرانس بین‌المللی توسعه خدمات فنی و مهندسی ایران

نخستین کنفرانس بین‌المللی توسعه خدمات فنی و مهندسی ایران با حمایت سازمان توسعه تجارت ایران، وزارت نیرو و سایر وزارتخانه‌های مرتبط در تاریخ ۳۰ و ۳۱ مردادماه سالجاری در سالن همایش‌های خلیج فارس محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار خواهد شد.

قابل ذکر است برای حضور اعضای سندیکا در کنفرانس تسهیلاتی در نظر گرفته شده و مذاکرات مرتبط جهت حضور شرکت‌های عضو توسط کمیته توسعه صادرات سندیکا انجام شده است.

از شرکت‌های علاقمند به حضور در این رویداد درخواست می‌شود ضمن اعلام مراتب حضور به دبیرخانه کمیته توسعه صادرات، جهت کسب اطلاعات بیشتر و تکمیل فرآیند ثبت نام با ستاد اجرایی و دبیرخانه مرکزی کنفرانس، موسسه بین‌المللی پژوهش‌های صنعتی ایران (آقای نقره تاب) به شماره ۸۸۴۸۱۳۲۷ تماس حاصل فرمایند. [مشاهده پیوست‌ها](#)

از سوی بانک‌ها اعلام و خاطرنشان کرد: مشکل اکثر واحدهای تولیدی کشور و استان کمبود نقدینگی و منابع مالی است به طوری که در یک سال اخیر با بالا رفتن نرخ ارز و تشدید تحریم‌ها و تورمی که در خرید مواد اولیه به وجود آمده اکثر واحدهای تولیدی با دغدغه‌ها و نگرانی‌های جدی روبرو شدند.

رئیس اتاق اردبیل گفت: امیدواریم مدیران بانک‌های عامل اختیارات بیشتری را به مدیران استانی بدهند تا با سه برابر شدن این اختیارات بانک‌های استان در پرداخت تسهیلات به واحدهای تولیدی تصمیم گرفته تا در کمترین زمان بدون بروکراسی اداری توزیع منابع اتفاق بیفتد. پیرموذن ادامه داد: با توجه به تشدید تحریم دشمنان اکثر صاحبان واحدهای تولیدی هم در خرید مواد اولیه و هم فروش محصولات در فکر دور زدن این تحریم‌ها هستند که در این مسیر انتظار می‌رود بانک‌های عامل فعالان اقتصادی را حمایت کنند و با استمهال بدهی‌ها و فرصت سه‌ساله در بازپرداخت بدهی‌ها و کاهش بهره بانکی همسو با اهداف رونق تولید عمل کنند. این فعال اقتصادی خواستار توقف اجرائیات واحدهای تولیدی شد و گفت: نباید هیچ واحدی در سال رونق تولید از چرخه تولید خارج شود که در کنار توقف اجرائیات بهتر است صاحبان این واحدها از تسهیلات سرمایه در گردش نیز بهره‌مند شوند تا به چرخه تولید بازگردند. پیرموذن تصریح کرد: در استان اردبیل هم اکنون ۵۰ واحد با مشکل اجرائیات و تملک بانک‌ها روبرو هستند که امیدواریم با ایجاد شرایطی مناسب با پرداخت پنج درصد تسهیلات دریافتی اقاله انجام شده و صاحبان واحدها خود مدیریت این مجموعه‌ها را عهده‌دار شوند. وی خاطرنشان کرد: سیستم بانکی استان تبصره ۱۸ را به مرحله اجرا درنیاورده و با گذشت ۵ ماه خبری از پرداخت تسهیلات تبصره ۱۸ نیست که امیدواریم در این زمینه نیز به سرعت تعیین تکلیف نهایی انجام شود.



رئیس اتاق اردبیل در جلسه شورای هماهنگی بانک‌های کشور

بانک‌ها برای تملک وثیقه‌های حوزه تولید دست نگهدارند

حسین پیرموذن، رئیس اتاق اردبیل در جلسه شورای هماهنگی بانک‌های کشور در این استان، با اشاره به مشکلات تولیدکنندگان در خواست کرد در سال رونق تولید، بانک‌ها اجرائیات و تملک وثائق تولیدکنندگان را متوقف کنند و برای بازپرداخت بدهی بنگاه‌های اقتصادی صبور باشند.

رئیس اتاق بازرگانی، صنایع و معادن و کشاورزی اردبیل گفت: در سال رونق تولید و برای تحقق اقتصاد مقاومتی شایسته است جلوی اجرائیات واحدهای تولیدی گرفته شده و بانک‌های عامل با صبر و حوصله بیشتر با سرمایه‌گذاران مدارا کنند.

حسین پیرموذن در جلسه شورای هماهنگی بانک‌های کشور در اردبیل افزود: ما باید از این فرصت طلایی استفاده کنیم چراکه در یک اقدام بی‌نظیر با تلاش استاندار اردبیل و مدیرعامل بانک ملی پیش از سفر رئیس‌جمهور مدیران بانک‌های عامل کشور در استان گرد هم آمدند تا حمایت خود را از تولید انجام دهند. او شایسته رونق اقتصادی و تولید را تزریق منابع مالی



فراخوان حضور در سومین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی برق و انرژی عمان

سومین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی برق و انرژی عمان همزمان با نهمین نمایشگاه ساختمان و زیرساخت و حمل و نقل عمان روزهای ۱۵ الی ۱۷ مهرماه سال جاری در مرکز دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی مسقط در عمان برگزار خواهد شد.

با توجه به اهمیت بازار عمان، هماهنگی‌های لازم برای تسهیل حضور شرکت‌های عضو سندیکا در این نمایشگاه توسط کمیته توسعه صادرات انجام شده و برای حضور اعضا در نمایشگاه تسهیلاتی مانند تخفیف ۳۰ درصدی برای رزرو غرفه و یک صفحه آگهی رایگان رنگی در نظر گرفته شده است.

از شرکت‌های علاقمند به حضور در این رویداد مهم بین‌المللی درخواست می‌شود ضمن اعلام مراتب حضور از طریق تکمیل فرم ذیل به دبیرخانه کمیته توسعه صادرات، جهت کسب اطلاعات بیشتر و تکمیل فرآیند ثبت نام با سرکار خانم نصرالهی مدیر پروژه نمایشگاه عمان (شرکت نوژن راد) با شماره تلفن ۲۲۳۹۳۴۹۳ تماس حاصل فرمایند. [مشاهده پیوست‌ها](#)



برگزاری چهارمین کنفرانس بین‌المللی و اولین جایزه ملی انرژی‌های تجدیدپذیر ایران

چهارمین نمایشگاه و کنفرانس بین‌المللی انرژی‌های تجدیدپذیر و اعطاء جایزه ملی انرژی‌های تجدیدپذیر به همت انجمن انرژی‌های تجدیدپذیر ایران در تاریخ ۲۱ و ۲۲ مهر ماه برگزار می‌شود. جایزه ملی انرژی‌های تجدیدپذیر توسط انجمن انرژی‌های تجدیدپذیر ایران طراحی شده و در افتتاحیه این کنفرانس، به فعالان برتر و منتخب این حوزه در هفت سطح پروژه برتر انرژی‌های تجدیدپذیر، شرکت ارائه‌کننده خدمات مهندسی، تدارکات و ساخت (EPC) در حوزه تجدیدپذیر، تولیدکنندگان صنعتی و دانش بنیان تجهیزات تجدیدپذیر، رسانه برتر، شخصیت علمی تأثیرگذار، سازمان‌های عمومی و دولتی و شرکت‌های برق منطقه‌ای و توزیع برق استان اعطا خواهد شد.

علاقمندان جهت دریافت اطلاعات می‌توانند با شماره‌های ۶۶۰۶۳۱۴۸ و ۶۶۰۴۰۵۸۴ و همچنین آقای چمنده با شماره ۰۹۱۳۲۶۹۳۸۲۳ کارشناس دبیرخانه تماس حاصل فرمایند. همچنین جزئیات این رویداد و ثبت نام در لینک‌های <http://irec.ir/fa> و <https://b2n.ir/27737> قابل مشاهده است.

منافسه

از این پس اهم عناوین آگهی مناقصات کشور در حوزه صنعت برق و الکترونیک جهت اطلاع اعضا محترم در این صفحه از خبرنامه رسانی منتشر می شود.

به منظور مشاهده کامل و شرح آگهی ها و بهره برداری از آنها، لطفا درخواست عضویت خود را از طریق تلفن ۰۹۳۰۶۶۵۷۰ داخلی ۱۳۸ به سندیکا اعلام کنید.

روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران

تاریخ انتشار : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳
استان : اصفهان
مناقسه گزار : برق منطقه ای اصفهان
آگهی : استعلام بها : ۱- خرید رله فیندر ۷/۵۵۳۴
آمپر ۱۱۰ و ۱۲۵ ولت DC با پایه
۲- تفکیک یک تابلو با ۲ عدد PMU به دو تابلوی
جداگانه هر کدام با یک PMU
مهلت دریافت اسناد : ۱۳۹۸/۰۵/۱۵

تاریخ انتشار : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳
استان : کرمان

مناقسه گزار : برق منطقه ای کرمان
آگهی : استعلام بها :

۱- تعدادی فیوز و کلید فیوز ساخت کارخانه
پیچاز الکتریک طبق مشخصات پیوست. کد
کالاهای انتخابی مشابه، ذکربرند بهمراه
تکمیل و بارگذاری مجدد فرم الزامیست.

۲- ۵۰ عدد تابلوی فلزی دیواری روکار ابعاد
۴۴*۵۴ طبق مشخصات پیوست. کد کالاهای
انتخابی مشابه، ذکربرند بهمراه تکمیل و
بارگذاری مجدد فرم الزامیست.

۳- ۴۰ عدد باطری ۱۲ ولت ۱۰۰ آمپر ساعت
سیلد مدل ساکن ساخت شرکت شرکت نیل
طبق شرایط پیوست. تکمیل و بارگذاری مجدد
فرم الزامیست.

مهلت دریافت اسناد : ۱۳۹۸/۰۵/۱۴

تاریخ انتشار : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳
استان : آذربایجان شرقی
مناقسه گزار : امور مالیاتی استان آذربایجان
شرقی
های پیوستی
۱- تابلو برق مطابق فایل
۲- تجهیزات ذخیره ساز تحت شبکه
۳- ذخیره ساز تحت شبکه
۴- سوئیچ سیسکو Cisco Catalyst
Cisco Catalyst و ۲۴ TS-L-۲۹۶۰ X
۲۴ S-E-WS-C۳۸۵۰
۵- سوئیچ سیسکو Cisco Catalyst
۲۴ PS-L-۲۹۶۰ X
مهلت دریافت اسناد : ۱۳۹۸/۰۵/۱۴

تاریخ انتشار : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳
استان : البرز

مناقسه گزار : آب منطقه البرز
آگهی : استعلام بها : ۱- تجهیزات کامپیوتری
۲- ساخت و استقرار تابلوهای پیش ساخته
بتنی هشدار شبکه آبیاری کردان
۳- برپای غرفه اطلاع رسانی
مهلت دریافت اسناد : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳

تاریخ انتشار : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳
استان : بوشهر

مناقسه گزار : آب و فاضلاب روستایی
آگهی : استعلام بها ۷۱۶- کابل آلومینیومی
مهلت دریافت اسناد : ۱۳۹۸/۰۵/۱۴

تاریخ انتشار : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳
استان : کهگیلویه و بویر احمد
مناقسه گزار : دانشگاه علوم پزشکی و
خدمات بهداشتی درمانی یاسوج
آگهی : استعلام بها تابلو برق فشار متوسط
صنعتی ولتاژ ۳۶ KV شدت جریان ۱۲۵۰
A مرجع عرضه کننده اروند نیروی دز
مهلت دریافت اسناد : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳

تاریخ انتشار : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳
استان : البرز

مناقسه گزار : مدیریت شعب بانک سپه منطقه
البرز
آگهی : استعلام بها : ۱- تابلو برق دیواری توکار
طبق فایل پیوست
۲- ریبون آبی کارت پرایمسی
مهلت دریافت اسناد : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳

تاریخ انتشار : ۱۳۹۸/۰۵/۱۳
استان : البرز

مناقسه گزار : راه و شهرسازی
آگهی : استعلام بها جایجایی تیرهای برق محور
روستایی جویستان - گته ده - گراب- آسکان - ده
در مهلت دریافت اسناد : ۱۳۹۸/۰۵/۱۶

این امر بودند که بودجه، سهم بازار و سود آنها در کسب و کار دچار افول شد و گاه نتایج ویرانگری را برای آنها به دنبال داشت.

چرا بعضی از شرکت‌ها می‌توانند تکامل یابند در حالی که برخی دیگر فاقد چنین توانایی هستند؟ من تصور می‌کنم این مساله بستگی به استخدام‌های شما دارد. اساساً مدیرانی که دارای طرز فکر رشد هستند بر این باورند که هوشمندی و موفقیت می‌توانند فرا گرفته شوند، در حالی که دیگران که دارای طرز فکر ثابت هستند بر این باورند که اینها ویژگی‌های ایستا هستند که فرد می‌تواند کنترل اندکی بر آن داشته باشد. در متن شرکت‌های بزرگ که به طور فزاینده شاهد نتایج مثبت هستند، مدیرانی که دارای طرز فکر رشد هستند خیلی بیشتر احتمال دارد که خود را تطبیق دهند، تغییر ایجاد کنند و دیگران را نیز برای این کار تشویق کنند. این مهارتی است که برای موفقیت نیروی کار امروز ضروری است. خوشبختانه، توانایی شما برای تطبیق‌پذیری می‌تواند رشد کند و یک جمع منحصر به فرد از افراد حرفه‌ای می‌توانند سرمشق همه ما برای رسیدن به این هدف باشند: کارمندان جدید کسب و کارهای کوچک موفق.

منظور من به ویژه گروهی است که من نام آنها را اولین استخدام‌ها می‌گذارم، یا افرادی که در مراحل خیلی اولیه به یک کسب و کار کوچک پیوسته‌اند، و تا به سرانجام رسیدن شرکت با آن همراه بوده‌اند (مثلاً تا رسیدن شرکت به مرحله ادغام یا عرضه در بورس) و به طور معناداری در موفقیت شرکت سهیم بوده‌اند. درک روش‌هایی که به اولین استخدام‌های شرکت‌های نوپا کمک می‌کند در محیطی که رشد در آن به سرعت صورت می‌گیرد و این موضوع جزو ماهیت شرکت‌های کوچک نوپاست می‌تواند به ما بینشی را بدهد که چگونه ما هم برای سازمان‌های

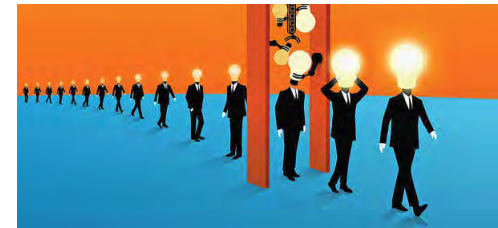
خود همان کار را انجام دهیم. طی یک سال گذشته من با ۲۵ نفر از این استخدام‌های اول مصاحبه کرده‌ام، از میان ۵۰ سرمایه‌گذار، فرهنگیان، کارآفرینان، مدیران شرکت‌ها و کارمندان کسب و کارهای کوچک که در مراحل اولیه استخدام شده‌اند تحقیق کرده‌ام و از تجربه خود به عنوان یکی از اولین کارمندان که اکنون مدیرعامل **General Assembly** است بهره برده‌ام. طی این تحقیق من بهترین روش‌هایی را که می‌توان از افراد فرا گرفت، جمع‌آوری کرده‌ام و پیشنهادهایی را برای نحوه اجرای آن در نقش و حرفه خودتان در سازمان ارائه کرده‌ام. هر چند بیشتر این روش‌ها از تجربه کارمندان کسب و کارهای کوچک الهام گرفته است، اما عناصری از آن می‌تواند مستقیماً برای موفقیت در سازمان‌های بزرگ‌تر به کار گرفته شود.

۱- قبل از درخواست کار زمینه را مساعد کنید وقتی محیط کسب و کار عوض می‌شود (مثلاً از طریق ورود به یک بازار جدید یا رقابت تازه) ساختار آن باید برای سازگاری با آن تغییر تطبیق یابد. این اغلب به آن معناست که نقش‌های جدیدی باید برای انجام این وظایف و ابتکارات ایجاد شوند. اما این تغییرات در خلأ اتفاق نمی‌افتند. این افراد هستند که آن را پیش می‌برند. استخدام‌های اول به جای آنکه خود را با این ساختارها همان‌گونه که هست متناسب کنند، در اغلب موارد قبل از آنکه سازمان این ساختارها را ایجاد کند نیازهای این بخش از کار را پیش‌بینی می‌کنند. بسیاری از استخدام‌های اول که من در مورد آنها تحقیق کرده‌ام شغل خود را این‌گونه به دست آوردند که انجام کاری را به رئیس خود پیشنهاد کردند که از قبل وجود نداشت، یا حداقل به طور سنتی وجود نداشت. کریس فرالیک به عنوان معاون سابق مدیرعامل در شاخه توسعه

کسب و کار در **half.com**، شغل خود را این‌گونه به دست آورد که یک شرح حال از خودش نوشت و آن را به موسس شرکت ارائه کرد.

تریسان والکر، دومین کارمند توسعه کسب و کار در شرکت **Foursquare** نیز روش مشابهی را برای گرفتن شغل خود در پیش گرفت و بعدها به سمت معاون مدیرعامل دست یافت و شاید یکی از مشهورترین آنها رایان گریوز، که اولین کارمند شرکت او بر است، شغل خود را از طریق توییت از مدیرعامل درخواست کرد. اما این روش تنها محدود به گرفتن شغل اول نیست. اولین استخدام‌ها به طور معمول نقش خود را همراه با تغییر در کسب و کار تغییر می‌دهند. جان بینگ به عنوان یکی از اولین کارمندان در **Drop box** هشت تغییر مختلف را در شغل خود تجربه کرد، از مدیر ارتباطات تا مدیر ارشد نوآوری تا «رئیس عملیات سری» و او به سرعت به نیازهای شرکت که متضمن تغییرات بسیار سریع بود پاسخ داد و مسوولیت‌های متنوعی را برعهده گرفت. بینگ به من گفت «اعتماد ضمنی زیادی نسبت به من وجود داشت تا بتوانم کاری را انجام دهم که برای شرکت سودآور باشد. البته قبل از انجام هر کار بزرگ همیشه موارد را با همکاران یا رهبران سازمان از لحاظ منطقی بودن بررسی می‌کردم.»

چگونه می‌توان این روش را در عمل به کار برد؟
یک شرح حالی برای خودتان بنویسید. چیزی بیش از یک رزومه ساده، نوشتن یک شرح حال موقعیت شما را به شکل ویژه‌ای مشخص می‌کند و شما را وامی‌دارد تا سوالات مهمی درباره حرفه خود بپرسید: کار ایده‌آل شما چیست؟ به حل چه مشکلاتی در سازمان می‌توانید کمک کنید؟ بهترین راه ارائه آنچه قبلاً انجام داده‌اید چیست؟



مهارت‌های تیم خود را برای آینده بسازید

آنچه کارمندان کسب و کارهای کوچک به ما می‌آموزند (قسمت اول)

در دهه ۱۹۵۰، متوسط سن شرکت‌ها مطابق با شاخص **S&P۵۰۰** معادل ۶۰ سال بود. امروز این عدد به ۲۰ رسیده است. این به آن معناست که بیشتر شرکت‌های بزرگ سه برابر سریع‌تر از گذشته رشد می‌کنند. برای موفق شدن با این سرعت تغییرات، کارمندان و مدیران کسب و کارها باید خود را با پذیرش طرز فکر رشد تطبیق می‌دهند، مهارت‌های تازه می‌آموختند و انعطاف‌پذیر بودن را با جان و دل می‌پذیرفتند. در حالی که در گذشته داشتن ثبات و برنامه‌ریزی طولانی‌مدت یک استراتژی خوب محسوب می‌شد، اکنون انطباق‌پذیری است که یک مزیت رقابتی به حساب می‌آید. این نیاز به انطباق‌پذیر بودن مساله جدیدی نیست، هر چند برای همگان چندان آسان هم نیست. طی دو دهه گذشته بسیاری از شرکت‌های بزرگ نتوانستند تکامل یابند و شاهد

میدان نقش جهان

میدان نقش جهان، میدان مرکزی شهر اصفهان است که در قلب مجموعه تاریخی نقش جهان قرار دارد. بناهای تاریخی موجود در چهار طرف میدان نقش جهان شامل عمارت عالی قاپو، مسجد امام، مسجد شیخ لطف‌الله و سردر بازار قیصریه است.

