



بازگشت همه بسوی اوست

شرکت برق منطقه ای آذربایجان

درگذشت سرکار خانم نیکورای را تسلیت عرض نموده و از درگاه خداوند متعال برای آن مرحومه علو درجات و برای همکاران و خانواده محترم ایشان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

سندیکای صنعت برق ایران

سندیکای صنعت برق ایران / در دور جدید فعالیت‌های کمیته سازندگان تجهیزات برقی صورت گرفت

صادرکنندگان ایرانی در هزار توی موانع

آرمان / جمشید عدالتیان شهر یاری *

تعیین محورهای راهبردی و انتخاب رییس و نایب رییس کمیته سازندگان تجهیزات برقی

موضوع کاهش فعالیت صادرکنندگان ایرانی در بازارهای خارجی به عوامل و دلایل متنوعی مربوط می‌شود و چنانچه این عوامل مرتفع شود، صادرکنندگان ایرانی، علی القاعده برای ورود به بازارهای بین المللی و گسترش فعالیت‌های بازرگانیشان، ظرفیت، تمایل و توان اجرایی دارند. توجه داشته باشیم که به دلیل بسط دامنه تحریم‌ها طی یک دهه اخیر، می‌توان گفت تقریباً تمامی امکانات بازرگانی برای صادرکنندگان ایرانی از بین رفته است. در دوره تحریم، حتی امکان مبادلات ارزی و پولی برای بخش تجارت خارجی وجود نداشت و در نبود امکان مراودات بانکی، طبیعی است که وصول مطالبات مالی از میان رفته و همین موضوع یکی از مهم‌ترین عواملی بود که باعث شد دامنه فعالیت‌های تجاری صادرکنندگان ایرانی در بازارهای بین‌المللی به شدت افت کند. از سوی دیگر، برخی از محدودیت‌های قانونی و اطاله امور اداری در داخل کشور هم به مثابه مانعی سر راه صادرکنندگان عمل کرده است.

ادامه در صفحه ۳ /

جلسه کمیته سازندگان تجهیزات برقی روز شنبه دوم مرداد ماه سال جاری در حالی برگزار شد که پیرو آغاز به کار دور جدید هیات ریسه کمیته، در ابتدای جلسه انتخاب رییس و نایب رییس کمیته در دستور کار قرار گرفت.

در ادامه پس از بحث و تبادل نظر در این خصوص با اکثریت مطلق آرا مهندس جمشید بردبار مدیرعامل شرکت الکترونیک افزارآرما به‌عنوان رییس کمیته و دکتر سعید احمدی قائم مقام مدیرعامل شرکت ژیتال به‌عنوان نایب رییس کمیته انتخاب شدند.

در ادامه جلسه ضمن بررسی اهداف، برنامه‌ها و اولویت‌های کمیته، مواردی در هشت بند به‌عنوان محورهای راهبردی کمیته سازندگان تجهیزات برقی مورد تصویب قرار گرفت.

بر اساس بند نخست از محورهای راهبردی کمیته بررسی کارشناسی و تهیه پیشنهاد جهت اصلاح تعرفه‌های گمرکی برای کلیه محصولات تولیدی شرکت‌های سازنده عضو سندیکا مد نظر قرار گرفت و در دو بند بعدی پیگیری ابلاغ هرچه سریعتر قرارداد تیپ خرید، همچنین رایزنی با اعضای هیات مدیره سندیکا در مورد تشکیل فدراسیون انرژی، تعیین استراتژی برای تشکیل سندیکای سازندگان و تعیین فرجه زمانی جهت تعیین تکلیف در دستور کار قرار دارد.

علاوه بر این در دیگر محورهای راهبردی این کمیته طی دوره جدید فعالیت آن قید شده است: پیگیری اجرای قوانین و مصوبات و بخشنامه‌های مربوط

به حمایت از ساخت داخل همراه با پیگیری تشکیل بانک اطلاعاتی جامع از سازندگان تجهیزات و محصولات برقی مد نظر بوده و بحث و تبادل نظر در مورد اصلاح و نودولریست سازنده‌ها در شرکت‌های توزیع با توجه به نامه معاونت هماهنگی توزیع شرکت توانیر به شماره ۹۵/۳۱۳/۱۳۵۴ مورخ ۹۵/۴/۲۲ صورت خواهد گرفت.

در پایان مقرر شد جلسات کمیته هر دوهفته یک بار روزهای یکشنبه ساعت ۱۶ الی ۱۷:۳۰ برگزار شود. همچنین به تصویب رسید جهت ایجاد فضای هم‌فکری، تبادل نظر و مشارکت تمامی اعضای کمیته سازندگان تجهیزات برقی و همچنین با هیات ریسه کمیته از شبکه اجتماعی تلگرام نیز استفاده و بهره برداری شود.



اخبار صنعت برق

انتخاب اعضای علی‌البدل در مجمع عمومی کمیته توسعه صادرات

مجمع عمومی کمیته توسعه صادرات روز سه شنبه بیست‌ونهم تیر ماه سال جاری با اخذ رسمیت از حضور نمایندگان ۱۹ شرکت عضو، جهت انتخاب اعضای علی‌البدل هیات ریسه این کمیته برگزار شد.ادامه خبر

برگزاری انتخابات هیات ریسه کمیته مهندسی بازرگانی

مجمع عمومی و انتخابات هیات ریسه کمیته تخصصی مهندسی بازرگانی سندیکا روز سه‌شنبه بیست‌ونهم تیر ماه سال جاری در حالی در محل سندیکا برگزار شد که این جلسه با اخذ رسمیت از حضور ۴۹ نماینده از شرکت‌های عضو کمیته و احراز ۱/۳ تعداد کل اعضا آغاز به کار کرد.ادامه خبر

هماهنگی نشست مشترک با مشاوران برتر نفتی در دستور کار کمیته اتوماسیون

هیات ریسه کمیته تخصصی اتوماسیون و مخابرات سندیکا روز سه‌شنبه بیست‌ونهم تیرماه سال جاری با حضور اعضا در محل سندیکا تشکیل جلسه داد.ادامه خبر

افزایش بدهی دولت به پیمانکاران براساس گفته‌های برخی از اعضای سندیکای برق، بدهی وزارت نیرو به تولیدکنندگان بخش خصوصی برق ۱۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان و بنا به گفته‌های

علیرضا دائمی معاون برنامه‌ریزی و امور اقتصادی وزیر نیرو این بدهی حدود ۹ هزار میلیارد تومان است.ادامه خبر

اصلاح شش هزار متر خطوط توزیع برق خروجی قره تپه-رامین با رویکرد مانور بحران

به گزارش دفتر روابط عمومی شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان، باحضور فرماندار، مدیر کل مدیریت بحران استانداری، معاونین و مدیران اجرایی این شرکت مانور مدیریت بحران و پدافند غیر عامل با رویکرد اصلاح و سرویس شبکه در مسیر روستاهای قره تپه-رامین از حوزه امور برق شرق شهرستان زنجان برگزار شد.ادامه خبر

قرارداد ساخت بزرگترین نیروگاه خورشیدی ایران امضا شد

.....ادامه خبر

بخش خصوصی برای توسعه نیروگاه‌های تجدیدپذیر آمادگی دارد

.....ادامه خبر

تولید انرژی‌های تجدیدپذیر در ایران و برنامه‌های تشویقی وزارت نیرو

.....ادامه خبر

بررسی ساز و کار حضور صنایع بزرگ و خرده‌فروشان در معامله‌های بورس انرژی

.....ادامه خبر

کلاف پیچیده صنعت برق چراغ‌ها را خاموش می‌کند؟!

.....ادامه خبر

پیک مصرف برق ایران ۱۵۰۰ مگاوات کاهش یافت

.....ادامه خبر

استفاده از لامپ پرمصرف در ساختمان‌های دولتی ممنوع شد

.....ادامه خبر

ابتکار محقق ایرانی در افزایش بازدهی انرژی خورشیدی

.....ادامه خبر

اقتصادی

۵۵۰ هزار میلیارد تومان برای رونق بخشی اقتصاد کشور اختصاص یافت

.....ادامه خبر

سه‌م بخش خصوصی از واگذاری‌ها به ۳۸ درصد رسید

.....ادامه خبر

نقدینگی ۹۸۰ هزار میلیارد تومانی و معضل منابع بنگاه‌های بخش خصوصی

.....ادامه خبر

تامین مالی، همچنان مهمترین مشکل پروژه‌های اقتصادی است

.....ادامه خبر

رایزنان بازرگانی از میان فعالان اقتصادی برگزیده شوند

.....ادامه خبر

سوئیفت باز نیست

.....ادامه خبر

جدول قیمت سکه و ارز روز دوشنبه منتشر شد

.....ادامه خبر

سه ضلع اثرگذار در صادرات

.....ادامه خبر

اعتقاد دولت به بخش خصوصی در حد حرف است

.....ادامه خبر



صادرکنندگان ایرانی در هزارتوی موانع

ادامه از صفحه ۱/

هرچند این شش تا ۱۰ درصد از صادرکنندگان فعال، همچنان در بازارهای سنتی خود اشتغال دارند، اما اگر سطح معضلات کنونی گسترده‌تر شود، دور از ذهن نیست که همین اندک بازار خارجی نیز از دسترس این تعداد از صادرکنندگان فعال هم خارج شود. از این رو مقتضی است یک اراده مشترک بین دولت و صادرکنندگان شکل گیرد تا دست‌کم مشکلات و موانع داخلی پیش روی بازرگانان و تجار برطرف شود. اقدامی که در این رابطه می‌توان انجام داد رفع قوانین دست و پاگیر در وهله نخست است. بعد از آن هم دولت باید مشوق‌های تسهیل‌کننده برای صادرکنندگان فراهم کند. از آن سو، صادرکنندگان و بخش خصوصی نیز باید فرصت‌ها و ظرفیت‌های تازه‌ای را در سطح کشورهای همسایه شناسایی کرده و روی آن تمرکز کنند.

* عضو اتاق بازرگانی

از بابتی، اوضاع سیاسی و امنیتی کشورهای منطقه خاورمیانه که در واقع از عمده‌ترین بازارهای هدف صادرکنندگان کشور بوده‌اند، اینک در بحرانی عمیق به سر می‌برد که این موضوع به نوبه خود باعث شده تا تجار ایرانی تمایل چندانی برای سرمایه‌گذاری در این کشورها نداشته باشند. این در حالی است که بازار آن دسته از کشورهای منطقه که همچنان ثبات سیاسی و امنیتی دارند، به دلیل پاره‌ای از اختلاف‌های دیپلماتیک با ایران، از دسترس صادرکنندگان کشور خارج شده است. اخیراً شاهد بودیم که در کشور امارات خرید کالاها و محصولات تولیدی ایران به دلیل سردی روابط دیپلماتیک با این کشور، مورد تحریم قرار گرفت. در واقع به نظر می‌رسد، از یک سو شرایط امنیتی منطقه و از سوی دیگر، روابط دیپلماتیک ایران با کشورهای همسایه، باعث شده تا هر روز سطح مراودات اقتصادی ایران با کشورهای منطقه خاورمیانه کاهش پیدا کند و متاثر از این موضوع بازارهای هدف از دسترس صادرکنندگان ایرانی خارج شده است. اما وجود تعداد معدودی از صادرکنندگان ایرانی که همچنان و با وجود مشکلات بی‌شمار، در این عرصه باقی مانده‌اند، نباید باعث شود تا در سطح دولت و بخش خصوصی، تلاش‌ها برای رفع موانع افول کند.



دار کمیته ارائه و برنامه مالی کمیته پس از بحث و بررسی توسط حاضرین مورد تایید اعضا واقع شد. پس از آن با برگزاری انتخابات مجمع در خصوص انتخاب اعضای علی‌البدل از میان ۵ کاندیدا که جهت احراز عضویت علی‌البدل هیات رییس کمیته اعلام آمادگی کرده بودند، مهندس ناصر یزدآبادی مدیرعامل شرکت نامدارافروز و مهندس ابوطالب نیازی مدیرعامل شرکت نصب نیرو، برای این سمت انتخاب شدند.

سندیکای صنعت برق ایران /
برگزاری انتخابات هیات رییس کمیته
مهندسی بازرگانی

مجمع عمومی و انتخابات هیات رییس کمیته تخصصی مهندسی بازرگانی سندیکا روز سه‌شنبه بیست‌ونهم تیر ماه سال جاری در

سندیکای صنعت برق ایران /
انتخاب اعضای علی‌البدل در مجمع
عمومی کمیته توسعه صادرات

مجمع عمومی کمیته توسعه صادرات روز سه‌شنبه بیست‌ونهم تیر ماه سال جاری با اخذ رسمیت از حضور نمایندگان ۱۹ شرکت عضو، جهت انتخاب اعضای علی‌البدل هیات رییس این کمیته برگزار شد.

در ابتدای این نشست مهندس باقری رییس کمیته ضمن خیر مقدم به مشکلات پسابرجام از جمله کمبود نقدینگی و افزایش تقاضا اشاره کرد و اظهار داشت: عملاً شرکت‌ها با مشکل بیکاری مواجه هستند و با ظرفیت بسیار پایین کار می‌کنند.

وی با بیان این مطلب خاطر نشان ساخت: راهکار کمیته ایجاد تقاضا در بازارهای خارجی و صادرات است. یکی از بحث‌هایی که در این رابطه در دستور کار قرار دارد تشکیل کنسرسیوم‌های صادراتی است که این بحث در وزارتخانه‌های مختلف نیز مطرح شده است و ما هم به‌طور جدی این موضوع را در کمیته پیگیری می‌کنیم.

در ادامه ضمن ارائه گزارشی از عملکرد کمیته در سال گذشته توسط دبیر کمیته، گزارش و توضیحات مربوط به بودجه کمیته و هزینه‌های آن توسط خزانه





حالی در محل سندیکا برگزار شد که این جلسه با اخذ رسمیت از حضور ۴۹ نماینده از شرکت‌های عضو کمیته و احراز ۱/۳ تعداد کل اعضا آغاز به کار کرد.

در ابتدای این نشست ضمن ارائه گزارش عملکرد هیات ریسه کمیته طی سال گذشته توسط رییس کمیته، موضوع لزوم یکپارچه سازی اعضای کمیته تخصصی مهندسی بازرگانی براساس ماهیت بازرگانی و مهندسی با اتفاق آرای حضار به تصویب رسید و تعیین پارامترهای مربوط در حین عضویت و ورود به این کمیته که صرفاً شرکت‌های بازرگانی را در برگیرد، به هیات ریسه جدید تفویض شد و پس از آن گزارش عملکرد کمیته به تصویب اعضا رسید.

در ادامه از میان حاضرینی که کاندیدا نبودند هیات ریسه مجمع جهت برگزاری تشریفات انتخابات دور آتی هیات ریسه کمیته، با حضور مهندس رجایی در مقام رییس، مهندس زمانی فر و مهندس سروشیان در جایگاه ناظرین، همچنین مهندس صیاد به عنوان دبیر و مهندس تیبانیان به عنوان منشی جلسه تشکیل شد و ضمن اعلام رسمیت جلسه، از نامزدهای انتخابات هیات ریسه کمیته مهندسی بازرگانی برای معرفی خود دعوت به عمل آمد.

بر این اساس تعداد ۱۱ نفر از اعضای کمیته با اعلام کاندیداتوری برای هیات ریسه کمیته به معرفی خود پرداختند که از آن میان پس از رای گیری و



شمارش آرا به ترتیب تعداد رای ماخوذه مهندس علیرضا دانشور مدیرعامل شرکت لیان ویژن البرز، مهندس اردلان تنباکوجیان مدیرعامل شرکت آرمان پارس تابان، مهندس علیرضا هاشمی مدیرعامل شرکت پویان ره پرنده، مهندس فریبرز توراجزن مدیرعامل شرکت بازرگانی ایران ترانسفو، مهندس ترانه خسروی مدیرعامل شرکت مهندسی و بازرگانی نیرورامشیر، مهندس نازیلا وفا مدیرعامل شرکت سهند انرژی توان، مهندس محمد طوورچی مدیرعامل شرکت نیرو سرمایه به عنوان ۷ عضو اصلی هیات ریسه کمیته انتخاب شدند. همچنین مهندس عادل صح‌خیزی مدیرعامل شرکت توان پادرای و مهندس نوید رضایی مدیرعامل اریکدکالای انرژی به عنوان اعضای علی‌البدل برگزیده شدند.

سندیکای صنعت برق ایران / هماهنگی نشست مشترک با مشاوران برتر نفتی در دستور کار کمیته اتوماسیون

هیات ریسه کمیته تخصصی اتوماسیون و مخابرات سندیکا روز سه‌شنبه بیست‌ونهم تیرماه سال جاری با حضور اعضا در محل

سندیکا تشکیل جلسه داد.

در این نشست در رابطه با جلسه مشترک مقرر شده در خصوص پروژه‌های اتوماسیون توزیع با مهندس مقیمی مدیرعامل دفتر هماهنگی نظارت شرکت‌های توزیع، ضمن اشاره به عدم همکاری از سوی معاونت مذکور، مقرر شد از معاونت‌های توزیع سایر استان‌ها مانند اصفهان و مشهد جهت مذاکره و تبادل نظر در جلسات هیات ریسه دعوت به عمل آید تا در صورت امکان برگزاری سمیناری مشترک در این رابطه در دستور کار قرار گیرد.

علاوه بر این در مورد بررسی آیین‌نامه شرکت‌های یکپارچه ساز سیستم اتوماسیون پست مقرر شد نتیجه نهایی این موضوع پس از یک ماه بررسی و مشورت اعضای کارگروه با شرکت‌های مشاور به هیات ریسه اعلام شود.

همچنین در خصوص برگزاری جلسه با مشاوران نفتی مقرر شد این مهم با هماهنگی دو تن از اعضای هیات ریسه کمیته در قالب جلسه مشترکی با شرکت‌های مشاور برتر نفتی مانند شرکت‌های نوآوران، نارگان، چگالش، سازه و ... در محل سندیکا در دستور کار قرار گیرد.



فرهیختگان / «فرهیختگان» تبعات رد شدن اصلاحیه

بودجه را بررسی کرد

افزایش بدهی دولت به پیمانکاران

براساس گفته‌های برخی از اعضای سندیکای برق، بدهی وزارت نیرو به تولیدکنندگان بخش خصوصی برق ۱۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان و بنا به گفته‌های علیرضا دائمی معاون برنامه‌ریزی و امور اقتصادی وزیر نیرو این بدهی حدود ۹ هزار میلیارد تومان است.

اما آمار اعلامی درباره رقم بدهی وزارت نیرو به بخش برق در شرایطی است که در لایحه بودجه ۹۵ برای تعیین تکلیف بدهی‌های دولت ۱۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان اوراق تسویه خزانه و هفت هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان اسناد خزانه اسلامی پیش‌بینی شده بود. همچنین در این لایحه به دولت اجازه داده شده بود معادل ۴۰۰ هزار میلیارد ریال از بدهی‌های خود به بانک‌ها و پیمانکاران را از طریق انتشار اوراق مالی اسلامی و واگذاری آن به طلبکاران مزبور تسویه کند. اما لایحه بودجه ۹۵ به دو دلیل که یکی از آنها مشخص نبودن میزان بدهی دولت نامیده شد، به تصویب مجلس نرسید و برای اصلاح به دولت بازگردانده شد، درحالی‌که اگر این لایحه تصویب می‌شد، دست دولت برای پرداخت بدهی‌های خود به بخش‌های مختلف از جمله تولیدکنندگان برق زودتر باز می‌شد. اما با این اقدام، تعیین تکلیف بدهی‌های دولت به بخش‌های مختلف همچنان با اما واگرایی روبه‌رو خواهد بود که بنا به گفته‌های برخی از اعضای سندیکای برق، دیرکرد در پرداخت این بدهی‌ها موجب می‌شود که هم امکان تولید فراهم نشود و هم نیروگاه‌ها از بین بروند.

تبعات دیرکرد بدهی‌های دولت

بدهی وزارت نیرو به تولیدکنندگان بخش خصوصی برق، رو به افزایش است و اگر فکری در این باره نشود، این بدهی همچنان روند افزایشی پیدا خواهد کرد.

اصغر آریانی‌پور، دبیر سندیکای شرکت‌های تولیدکننده برق با ارائه این توضیحات، به «فرهیختگان» می‌گوید: «این بدهی در اواخر ماه گذشته ۱۲ هزار میلیارد تومان بود که هم‌اکنون به ۱۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان افزایش یافته است.»

او با اشاره به ارقام تعیین شده در قانون بودجه امسال برای تعیین تکلیف این بدهی‌ها تاکید کرد در تبصره پنج قانون بودجه، ۱۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان تسویه خزانه و مبلغ هفت هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان اسناد خزانه اسلامی پیش‌بینی شده است. آریانی‌پور البته این توضیح را می‌دهد اگر رقم پیش‌بینی شده برای تعیین تکلیف بدهی‌ها صرفاً برای شرکت‌های تولیدکننده برق باشد، جوابگو است اما اگر سایر بخش‌ها به آن اضافه شود، نتیجه‌ای نخواهد داشت.

او درباره وضعیت این بدهی‌ها تا پایان امسال گفته است این شرکت‌ها به‌طور مداوم در حال تولید هستند و با تمام توان کار می‌کنند اما چنانچه این شرکت‌ها نتوانند حقوق پرسنل را پرداخت کنند و تعمیرات اساسی انجام دهند، امکان تولید فراهم نمی‌شود و نیروگاه‌ها از بین می‌روند.

آریانی‌پور همچنین در بخش دیگری از صحبت‌هایش درباره تبعات دیر پرداخت کردن بدهی‌ها این را اضافه کرد که پرداخت نکردن بدهی‌ها موجب شده بخش خصوصی نه نیروگاهی بسازد و نه دنبال خرید نیروگاه جدیدی برود؛ آنها هم که از طریق سازمان خصوصی‌سازی به فروش گذاشته می‌شود متقاضی ندارد بنابراین در صورت تداوم چنین شرایطی دیگر

نباید روی بخش خصوصی برای احداث نیروگاه یا خرید از سازمان خصوصی‌سازی حساب کرد.

او با بیان اینکه آنها هم که نیروگاه احداث کرده‌اند، پشیمان هستند، تاکید می‌کند: «وزارت نیرو باید هر چه زودتر این بدهی‌ها را صاف کند.»

عضو سندیکای صنعت برق ایران همچنین می‌گوید که پرداخت مبالغ ناچیز از سوی این وزارتخانه راه به جایی نمی‌برد و جوابگوی مطالبات صنعت برق نیست. ناصر شایان، عضو هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران هر چند اطلاع دقیقی از رقم بدهی‌ها ندارد اما تاکید می‌کند که وزارت نیرو باید هر چه زودتر بدهی خود را به این شرکت‌ها صاف کند تا تبعات آن به حداقل برسد.

انتشار اوراق راه‌حل مشکل

اظهارات اعضای سندیکای برق درباره تبعات دیرکرد بدهی دولت به تولیدکنندگان برق در حالی است که مقامات دولتی معتقدند که انتشار اوراق مشارکت و خزانه از جمله راهکارهایی است که می‌تواند بدهی دولت به پیمانکاران و تولیدکنندگان بخش خصوصی را کاهش دهد.

با این حال، علیرضادائمی، معاون وزیر نیرو پیش از این درباره راهکار دولت برای کاهش این بدهی‌ها به «فرهیختگان» گفته بود که «در قانون بودجه امسال، دولت بندهای مربوط به پرداخت بدهی‌ها را لحاظ کرده و قول پرداخت آن بخش از بدهی‌هایی هم که مربوط به نیروگاه‌های واگذار شده را هم داده است.» علی‌اصغر میرمحمد صادقی، مدیر اعتبارات بانک مرکزی پیش از این در گفت‌وگو با «فرهیختگان» گفته بود که تبدیل بدهی دولت به اوراق بهادار می‌تواند یک نوع تسویه بدهی دولت باشد و این بدهی

را کاهش دهد.

شایان درباره تاثیر انتشار اوراق مشارکت و خزانه می‌گوید که اگر این اوراق در بازار به فروش برسد تاثیر بسزایی در کاهش بدهی‌ها دارد اما در غیر این صورت فایده‌ای نخواهد داشت. کارشناسان معتقدند که انتشار اوراق بدهی، مقداری از فشار دولت را کاهش می‌دهد.

با توجه به این اقدامات به‌نظر می‌رسد دولت بتواند بخش اعظمی از بدهی‌های خود به بخش‌های مختلف را با انتشار این اوراق صاف کند.

روابط عمومی شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان/ اصلاح شش‌هزار متر خطوط توزیع برق خروجی قره تپه-رامین با رویکرد مانور بحران

به گزارش دفتر روابط عمومی شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان، با حضور فرماندار، مدیر کل مدیریت بحران استانداری، معاونین و مدیران اجرایی این شرکت مانور مدیریت بحران و پدافند غیر عامل با رویکرد اصلاح و سرویس شبکه در مسیر روستاهای قره تپه-رامین از حوزه امور برق شرق شهرستان زنجان برگزار شد.

به گفته معاونت بهره‌برداری و دیسپاچینگ شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان در مانور یاد شده ۴۰ تن از پرسنل اجرایی این شرکت در قالب ۸ اکیپ عملیاتی حضور داشتند که طی آن شش کیلومتر از شبکه توزیع برق منتهی به خروجی فردوسی طبق

سناریوی از پیش تعریف شده بطور ضربتی اصلاح و سرویس شد.

گفتنی است در این مانور عملیاتی که با هدف اصلاح وساماندهی خطوط برق منتهی به مراکز حساس شهرستان در حضور مسئولین ارشد استانی و مهندس فرخی فرماندار شهرستان زنجان اجرا می‌شد، تعداد ۱۱۲ مقره کششی، ۵۰ مقره ثابت، ۹ عدد کنسول و ۶ دستگاه فیوزکات‌اوت با صرف اعتباری بالغ بر ۳۰۰ میلیون ریال نصب و به بهره‌برداری رسید.



مهر/ با مشارکت ایتالیا و سوئیس؛

قرارداد ساخت بزرگترین نیروگاه خورشیدی ایران امضا شد

قرارداد ساخت بزرگترین نیروگاه برق خورشیدی ایران به ارزش تقریبی ۴۰ میلیون یورو با سرمایه گذارانی از ایتالیا و سوئیس امضا شد.

به گزارش خبرگزاری مهر، پس از امضای قرارداد ساخت چند نیروگاه برق خورشیدی بین ایران و آلمان، قرارداد ساخت بزرگترین نیروگاه برق خورشیدی ایران به ارزش تقریبی ۴۰ میلیون یورو با

سرمایه‌گذارانی از ایتالیا و سوئیس امضا شد. بر این اساس قرار است این نیروگاه برق خورشیدی با ظرفیت و توان تولید ۳۰ مگاوات در استان خراسان شمالی توسط سرمایه‌گذاران ایتالیایی و سوئسی طراحی، ساخت، نصب و راه‌اندازی شود. علیرضا صبوری در تشریح جزئیات امضای این قرارداد نیروگاه سازی، گفت: عملیات احداث این نیروگاه برق خورشیدی تا ۴ هفته آینده به طور رسمی آغاز خواهد شد.

این مقام مسئول در وزارت نیرو با اعلام اینکه قرارداد ساخت این نیروگاه ۳۰ مگاواتی خورشیدی توسط سازمان انرژی‌های نو با سرمایه‌گذاران اروپایی امضا شد، اظهار داشت: از این رو زمین ۶۰ هکتاری در ضلع غربی کارخانه آلومینای جاجرم که در مجاورت پست ۴۰۰ کیلوولت این شهر قرار دارد، برای احداث پروژه در نظر گرفته شده است.

مدیر عامل شرکت توزیع برق استان خراسان شمالی با اشاره به بخشنامه توانیر مبنی بر استفاده حداکثری سرمایه‌گذاران از تجهیزات و امکانات بومی، اظهار داشت: طرف سرمایه‌گذار به جز پنل‌ها و اینورترها، از تمامی ظرفیت‌های بومی برای احداث پروژه بهره‌برداری خواهد کرد.

وی افزوده شدن ۱۷ درصد به مبلغ تضمینی خرید برق از سرمایه‌گذاران را سیاست تشویقی برای این نوع همکاری عنوان کرد و یادآور شد: چنانچه دیگر سرمایه‌گذاران از ۱۰۰ درصد امکانات بومی استفاده کنند، تا ۳۰ درصد به مبالغ وعده داده شده خرید برق، افزوده خواهد شد.

صبوری همچنین به طرح توسعه نیروگاه‌های خورشیدی در خراسان شمالی اشاره کرد و خاطرنشان ساخت: شرکت سرمایه‌گذار سوئسی تا ۳۰۰ مگاوات

احداث نیروگاه را در دستور کار دارد که به تدریج مورد بهره‌برداری قرار می‌گیرد.

خانه ملت/ قره خانی تاکید کرد:

بخش خصوصی برای توسعه نیروگاه‌های تجدیدپذیر آمادگی دارد

سخنگوی کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی، با تاکید بر ضرورت مدیریت خاموشی‌های برق از سوی وزارت نیرو گفت: بخش خصوصی برای توسعه نیروگاه‌های تجدیدپذیر و اصلاح شبکه برق آمادگی لازم را دارد، اما بوروکراسی اداری در وزارت نیرو مانع راه شده است.

اسدالله قره خانی در گفت‌وگو با خبرنگار خبرگزاری خانه ملت، با اشاره به افزایش خاموشی‌ها در روزهای اخیر، گفت: مسئولان وزارت نیرو و توانیر در این خصوص اظهار نظر کرده‌اند که در روزهای اخیر میزان تولید و مصرف برق سر به سر شده است.

نماینده مردم علی‌آبادکتول در مجلس شورای اسلامی، با تاکید بر توسعه نیروگاه‌های تولید برق کشور، افزود: از آنجا که بین تولید و مصرف برق توازن وجود ندارد؛ خاموشی رخ می‌دهد. هر ساله باید حدود ۵ هزار مگاوات برای تولید برق و ساخت نیروگاه جدید سرمایه‌گذاری شود که متأسفانه این هدف عملیاتی نشده است و به خودی خود سبب کمبود برق شده است.

وزارت نیرو سرمایه‌گذاری برای توسعه نیروگاه‌ها و تولید برق را افزایش دهد

قره خانی با بیان اینکه با فعال شدن کارخانه‌هایی که در رکود به سر می‌برند، میزان خاموشی‌ها افزایش می‌یابد، ادامه داد: اگر در فصل پاییز و زمستان این کارخانه‌ها رونقی دوباره بگیرند، با توجه به کاهش دما و به تناسب آن کاهش مصرف برق حجم خاموشی‌ها کمتر می‌شود.

وی با اشاره به افزایش دما در روزهای اخیر، یادآور شد: با مدیریت مصرف باید جلوی خاموشی‌ها گرفته شود و وزارت نیرو سرمایه‌گذاری‌ها برای توسعه نیروگاه‌ها و تولید برق را افزایش دهد.

انتقاد از عدم افزایش بهره‌وری در نیروگاه‌های برق

قره خانی با انتقاد از عدم افزایش بهره‌وری در نیروگاه‌های برق، افزود: در این بخش باید به سمت سیکل ترکیبی، سرمایه‌گذاری در سیکل ترکیبی و افزایش بهره‌وری توربین‌ها حرکت می‌کردیم که متأسفانه اقدامات خوبی صورت نگرفته است.

وی با بیان اینکه در زمینه اصلاح شبکه اقدامات ناپذیری صورت گرفته است، ادامه داد: شبکه توزیع برق با استانداردهای اصلاح شبکه جهت جلوگیری از تلفات فاصله دارد و همچنین در خطوط انتقال مشکلاتی وجود دارد.

تاکید قانون بر گسترش نیروگاه‌های کوچک مقیاس در کشور، بخش خصوصی برای توسعه نیروگاه‌های تجدیدپذیر آمادگی دارد

این نماینده مردم در مجلس دهم، با اشاره به تاکید قانون برگسترش نیروگاه‌های کوچک مقیاس در کشور بیان کرد: قانون وزارت نیرو را مکلف کرده که

به سراغ احداث نیروگاه‌های کوچک با مقیاس ۵۰ مگاواتی در شهرک‌های صنعتی، کارخانه‌های فولاد و سیمان و کارخانه‌هایی که مصرف زیادی دارند، تاکید کرده است.

سخنگوی کمیسیون انرژی مجلس با انتقاد از بوروکراسی اداری و انتقباتی در وزارت نیرو، تصریح کرد: بخش خصوصی برای توسعه نیروگاه‌های تجدیدپذیر و اصلاح شبکه برق آمادگی لازم را دارد و مجلس مجوز قانونی آن را صادر کرده؛ اما وزارت نیرو اراده‌ای در این زمینه ندارد.

ایرنا/

تولید انرژی‌های تجدیدپذیر در ایران و برنامه‌های تشویقی وزارت نیرو

تهران- ایرنا- وزارت نیروی جمهوری اسلامی ایران با تسهیل قوانین و شیوه‌های سرمایه‌گذاری، افزایش زمان خرید تضمینی برق تجدیدپذیرها به ۲۰ سال، افزایش ۳۰ درصدی خرید برق در صورت استفاده از تجهیزات ایرانی، گام‌هایی اساسی برای افزایش سهم انرژی‌های تجدیدپذیر در سبد انرژی کشور برداشته است.

به گزارش روز دوشنبه ایرنا، برنامه کلان جمهوری اسلامی ایران استفاده بهینه از منابع انرژی‌های فسیلی و ارتقای میزان بهره‌برداری از منابع متنوع انرژی‌های تجدیدپذیر برای تامین بخشی از نیاز روزافزون انرژی کشور است.

کشور ایران از لحاظ برخورداری منابع مختلف انرژی یکی از غنی‌ترین کشورهای جهان محسوب می‌شود

و علاوه بر وجود منابع گسترده سوخت های فسیلی و تجدیدنپذیر نظیر نفت و گاز دارای قابلیت فراوان انرژی های تجدیدپذیر از جمله باد، خورشید، زیست توده و زمین گرمایی است.

در لایحه برنامه پنجساله ششم توسعه کشور ساخت ۲۶ هزار مگاوات نیروگاه جدید برنامه ریزی شده است که ۱۶ هزار مگاوات آن با تبدیل نیروگاه های گازی موجود به سیکل ترکیبی، سه هزار مگاوات آن با ساخت نیروگاه های تولید پراکنده، DG (نیروگاه تولید پراکنده) و CHP (تولید همزمان برق و حرارت) و پنج هزار مگاوات دیگر آن با ساخت نیروگاه های تجدیدپذیر بادی و فوتوولتائیک (خورشیدی) تامین خواهد شد.

براساس آمارهای وزارت نیرو، ظرفیت کنونی نصب شده نیروگاهی کشور در بخش انرژی های تجدیدپذیر فقط یک درصد سید انرژی کشور است و پیش بینی می شود در افق سال ۱۴۰۰ ظرفیت تولید انرژی نیروگاه های تجدیدپذیر به پنج هزار مگاوات برسد. ظرفیت کنونی نیروگاهی کشور افزون بر ۷۵ هزار مگاوات است که از این نظر، ایران در رتبه نخست منطقه و چهاردهم جهان قرار دارد.

**** قابلیت بسیار بالای ایران در انرژی بادی**

«جیلز دیکسون» مدیر عامل انجمن علمی انرژی بادی اروپا در چهارمین همایش انرژی بادی ایران که هفته گذشته در محل وزارت نیرو برگزار شد، در جمع خبرنگاران گفته بود، ایران از قابلیت های بسیار بالایی در انرژی بادی برخوردار است که به مراتب بیشتر از پتانسیل های موجود در اروپا است.

وی افزود: انجمن علمی انرژی بادی اروپا آماده است تا سرمایه گذاران فعال در عرصه توربین های بادی را

ترغیب به حضور بیشتر و پر رنگ تر در ایران کند و قادر است در این راه، انواع فناوری های تولید انرژی های تجدیدپذیر را از جمله خورشیدی، بادی و ... به ایران بیاورد.

دیکسون تصریح کرد: در حالی که وزیر نیرو ایران از برنامه ریزی برای وارد کردن پنج هزار مگاوات برق از محل انرژی های تجدیدپذیر در ایران در پنج سال آینده خبر می دهد، ما آمادگی داریم تا زمینه تولید ۶ برابر این میزان برق یعنی ۳۰ گیگاوات را در ایران فراهم کنیم.

مدیر عامل انجمن علمی انرژی بادی اروپا تاکید کرد: بررسی های کارشناسان حاکی است آنقدر میزان وزش باد در ایران بالا است که حتی می توان با کمتر از نرخ ۶۰ سنت یورو در هر کیلو وات ساعت، برق در ایران تولید کرد.

**** توسعه انرژی های تجدیدپذیر**

تعهد ایران در کاهش گازهای گلخانه ای کره زمین در همایش بین المللی زیست محیطی پاریس فرانسه مشهور به «کاب ۲۱» که از ۳۰ نوامبر تا ۱۱ دسامبر سال ۲۰۱۵ (۹ تا ۲۰ آذرماه ۹۴) در پاریس برگزار شد، موجب شده تا توسعه انرژی های تجدیدپذیر در قالب لایحه برنامه ششم توسعه در دستور کار قرار گیرد.

وزارت نیرو نیز با اعتقاد به اصل سازگاری زیست محیطی، فعالیت و توسعه انرژی های پاک و تجدیدپذیر با نگرش پیوند میان آب، انرژی و محیط زیست، مدیریت ریسک، پایبندی به اصول توسعه پایدار و اهداف توسعه هزاره، برنامه ریزی وسیعی انجام داده است.

سازمان انرژی های نو ایران (سانا) متعاقب

سیاستگذاری های معاونت امور انرژی وزارت نیرو از سال ۱۳۷۴ عهده دار پرداختن به این مهم بوده و متولی امر دستیابی به اطلاعات و فن آوری های روز دنیا درباره استفاده از منابع انرژی های تجدیدپذیر، قابلیت سنجی و اجرای پروژه های متعدد (خورشیدی، باد و زمین گرمایی، هیدروژن و بیوماس)، خرید و فروش تضمینی برق تجدیدپذیر برای جلب مشارکت بخش خصوصی در این حوزه، سیاست پژوهی برای طرح جامع توسعه انرژی های تجدیدپذیر در کشور و همچنین آگاه سازی و آموزش های ترویجی در این زمینه بوده است.

سانا در بخش برنامه ریزی، اتخاذ سیاست ها و راهکارهای مناسب و آگاه سازی عمومی گام های موثری برداشته که از اقدامات انجام شده در این بخش می توان به انجام مطالعات سیاست پژوهی در زمینه تدوین چارچوب استراتژی انرژی های تجدید پذیر کشور، برنامه توسعه صنعت انرژی بادی و سایر منابع تجدیدپذیر و همچنین فعالیت های صورت گرفته در خصوص ترویج و آگاه سازی شامل شرکت در نمایشگاه ها، تشکیل دوره های آموزشی، تدارک بازدید های علمی از سایت های انرژی های نو، نشر کتب و نشریات تخصصی اشاره کرد.

هم اکنون سانا نقش اساسی و همکاری موثری را در ستاد انرژی های نو در معاونت علمی، فناوری ریاست جمهوری با هدف هم افزایی تمام بازیگران و ذی نفعان انرژی های نو در کشور ایفا می کند.

**** اقدامات انجام شده برای توسعه انرژی های تجدیدپذیر**

یکی از مهمترین وظایف محوله به سانا به عنوان نقطه تمرکز ملی و مرکز هماهنگی فعالیت های تحقیقاتی و

اجرای توسعه انرژی های تجدیدپذیر، ایجاد بسترهای مناسب برای مطالعه، اجرای طرح های پایلوت و طراحی و ساخت پروژه های نیروگاهی با مشارکت بخش های دولتی و غیردولتی و مهیا کردن مسیر دستیابی به منابع متنوع انرژی های نو با استفاده از ظرفیت ها و پتانسیل های بالای کشور است.

در راستای دستیابی به توسعه پایدار، اقدام های مهمی در توسعه منابع انرژی تجدیدپذیر انجام شده است که در تیرماه ۱۳۹۴ شاهد به وقوع پیوستن رویداد مهمی در زمینه تجدیدپذیرها در کشورمان بوده ایم. در این رخداد مهم وزارت نیرو برق تولیدی از منابع انرژی های تجدیدپذیر را بر اساس تعرفه های جدید که با توجه به منابع مختلف نرخ های متفاوت دارد، خریداری می کند و مدت زمان خرید برق که به پنج سال محدود شده بود، به ۲۰ سال افزایش یافته است. از دیگر اقدام های صورت گرفته در راستای توسعه پایدار می توان به ایجاد ردیف اعتباری مشخص برای دریافت مبلغ ۳۰ ریال به ازای هر کیلووات ساعت به عنوان عوارض برق (ماده ۶۹ قانون بودجه سال ۱۳۹۲) و مجوز عقد قرارداد به روش بیع متقابل با سرمایه گذاران بخش خصوصی و دولتی با اولویت استفاده از تجهیزات ساخت داخل تا سقف ۱۲۰ هزار میلیارد ریال (ماده ۱۹ قانون بودجه سال ۱۳۹۲) اشاره کرد.

**** سهم ۷۵ درصدی تجدیدپذیرها در نیروگاه های ساخته شده در سال ۲۰۱۵**

به گزارش ایرنا، کاهش قیمت انواع سیستم های استفاده از انرژی های تجدیدپذیر در جهان و قابلیت رقابت آنها با شیوه های سنتی تولید برق، نشان از تحول قابل ملاحظه ای است که در این صنعت رخ

داده است.

به گفته وزیر نیرو، برنده شدن برخی صنایع فعال در این عرصه در برخی مناقصه ها با قیمت های بسیار نازل، از جمله در مراکش با نرخ سه سنت یورو در هر کیلووات ساعت تولید برق و یا کشور امارات با نرخ ۲،۹۹ سنت یورو در هر کیلو وات ساعت تولید برق خورشیدی، حاکی است که باید به سرعت برای توسعه این نوع از انرژی ها در کشور حرکت کرد.

چیت چیان می گوید، نزدیک به ۷۵ درصد از مجموع ظرفیت جدید نیروگاهی که در سال ۲۰۱۵ در جهان ساخته شده، به انرژی های تجدیدپذیر اختصاص داشته است.

«وجود ۱۱ هزار و ۵۰۰ مگاوات نیروگاه های برق آبی، نیروگاه های گازی و بیش از هزار مگاوات نیروگاه های تلمبه-ذخیره ای در کشور، قابلیت ذخیره سازی برق را در ساعت های مورد نظر فراهم کرده و این انعطاف را به شبکه برق کشور می دهد تا کمبود نیروی برق را بویژه در ساعت های پیک شب جبران کند.»

**برجام و انرژی های تجدیدپذیر

ایران که پس از توافق هسته ای سال گذشته، درهای خود را به روی سرمایه گذاران بین المللی گشوده، در ماه های گذشته به محل حضور سرمایه گذاران تولید انرژی پاک تبدیل شده است.

در مدت ۶ ماه از لغو تحریم ها، دست کم ۱۵۰ هیات تجاری به تهران سفر کرده اند. تجار و دیپلمات ها از باز شدن درهای بازار نزدیک به ۸۰ میلیون نفری ایران سخن می گویند، اما به دلیل زمان بر بودن دوره اعتمادسازی همکاری بانک ها و موسسات مالی غربی، روند انعقاد قراردادهای کند بوده است.

وزیر نیرو، ساخت نیروگاه های تجدیدپذیر و تامین

هفت هزار و ۵۰۰ مگاوات انرژی از این محل را در دستور کار این وزارتخانه عنوان می کند و می گوید، در یکی از بندهای لایحه پیشنهادی قانون بودجه سال جاری هفت هزار میلیارد ریال اعتبار به این منظور در نظر گرفته شده است.

وی با اشاره به شرایط تهران برای همکاری با سایر کشورها تصریح کرد: تهران به دنبال همکاری با کشورها و شرکت هایی است که بهترین شرایط مالی را پیشنهاد می کنند و وزارت نیرو در حال مذاکره با برخی از بزرگ ترین شرکت های فعال در زمینه انرژی های تجدید پذیر از جمله «وستاس ویند سیستمز» و «زیمنس ویند پاور» است.

«هوشنگ فلاحتیان» معاون برق و انرژی وزیر نیرو هفته گذشته در چهارمین همایش دو روزه انرژی بادی ایران در محل وزارت نیرو افزود: در یک سال گذشته و با پشت سر گذاشته شدن تحریم ها و فشارهای اقتصادی، دشواری های توسعه تولید انرژی های تجدیدپذیر در کشور کاهش یافته و بسترهای قانونی برای توسعه آن فراهم شده است.

وی از تعیین تعرفه جدید وزارت نیرو برای خرید تضمینی برق از تولیدکنندگان خبر داده و گفته بود، اطمینان می دهیم این تعرفه برای درازمدت حاکم خواهد بود و تغییری در آن ایجاد نمی شود.

معاون وزیر نیرو با اشاره به حمایت دولت و مجلس از توسعه تولید و استفاده از انرژی های تجدیدپذیر در کشور، یادآور شد: در یک سال گذشته تقریباً روزی نبوده است که شاهد مراجعه سرمایه گذاران خارجی به وزارت نیرو برای فعالیت در عرصه انرژی های تجدیدپذیر نباشیم؛ مراجعه هایی که بویژه در دوران پساتحریم و پسابرجام بیشتر شده است.

وی بیان داشت: بیشترین تقاضای سرمایه گذاری در

این زمینه، مربوط به ساخت نیروگاه ها با ظرفیت بیش از یک هزار مگاوات است و در فضای اطمینان بخش ایجاد شده بین ایران و اتحادیه اروپا و کشورهای آسیایی، هر روز پیشنهادهای بسیار جذاب با قیمت های مناسب در این عرصه به وزارت نیرو اعلام می شود.

فلاحتیان تصریح کرد: امروز و با تدوین قوانین دائمی، مستحکم و پایدار و انعقاد تعرفه مناسب خرید تضمینی برق، در شرایط مناسبی برای توسعه انرژی های تجدیدپذیر در کشور به سر می بریم، اما در مقابل خارجی ها نیز انتظار دارند نوع قراردادهای گونه ای باشد که مورد پذیرش شرکت های بیمه و بانک های بین المللی قرار گیرد.

معاون وزیر نیرو تاکید کرد: البته خارجی ها نباید فضای کنونی کسب و کار ایران، دانش موجود در کشور و قدرت فناوری و توان ساخت داخلی ما را دست کم بگیرند، زیرا هم اینک و در حوزه نیروگاه های حرارتی، شرکت مپنا پس از جنرال الکتریک آمریکا و زیمنس آلمان، مقام سوم جهان را دارد.

فلاحتیان گفت: ظرفیت نیروگاهی کنونی کشور افزون بر ۷۵ هزار مگاوات است که در پنج سال آینده به بیش از ۱۰۰ هزار مگاوات خواهد رسید، البته تا آن زمان باید ظرفیتی نزدیک به پنج هزار مگاوات آن از محل انرژی های تجدیدپذیر تامین شود.

فلاحتیان خطاب به سرمایه گذاران داخلی و خارجی تصریح کرد: پول و اعتبار لازم برای توسعه تجدیدپذیرها حتی تا سه سال آینده، فراهم است و آماده استقبال از سرمایه گذاران هستیم.

وی با اشاره به سهم ۴۵ درصدی کنونی بخش خصوصی کشور در تامین برق، گفت: در پنج سال آینده این سهم باید به بیش از ۷۰ درصد افزایش یابد

و بر این اساس باید شرایطی فراهم شود تا سرمایه گذاران به راحتی فعالیت کنند.

این مقام مسوول خاطرنشان کرد: در شرایط کنونی پساتحریم، بخش خصوصی به راحتی می تواند با استفاده از فاینانس خارجی به ساخت نیروگاه اقدام کند و ضمانت های لازم نیز توسط سرمایه گذاران به بانک های ایرانی داده می شود، بدون اینکه ریسکی متوجه سرمایه گذاری باشد.

وی با اشاره به کاهش دو پله ای ریسک سرمایه گذاری کشور (از هفت به پنج)، استفاده از منابع مالی خارجی را در آینده نزدیک امکانپذیر برشمرد.

فلاحتیان همچنین با اشاره به ظرفیت قابل توجه انرژی های تجدیدپذیر در کشور که تاکنون به خوبی مورد استفاده قرار نگرفته است، از مسوولان سازمان انرژی های نو ایران (سانا) خواست در کوتاه ترین زمان ممکن به تامین اراضی مورد نیاز سرمایه گذاران اقدام کنند و علاوه بر آن، در قالب یک برنامه زمانبندی مشخص پاسخگوی سرمایه گذاران باشند.

**حضور خارجی ها در بازار انرژی های تجدیدپذیر ایران

در همین پیوند، در ماه های گذشته نمایندگان از کشورهای آسیایی و اروپایی با حضور در وزارت نیرو یا سازمان انرژی های نو ایران (سانا) و برگزاری جلسه با مسوولان، برای همکاری در زمینه انرژی های تجدیدپذیر ایران اعلام آمادگی کرده اند.

از جمله، خانم «اود لیسه نورهیم» سفیر نروژ در ایران، از تمایل سرمایه گذاران و صنعتگران نروژی برای سرمایه گذاری در ایران در بخش نفت و گاز خبر داد که به تازگی برخی سرمایه گذاران به فعالیت در عرصه انرژی های تجدیدپذیر ابراز تمایل کرده اند.

در ماه های گذشته یک شرکت سرمایه گذار اسپانیایی-آلمانی، برای سرمایه گذاری ۵۰ مگاواتی نیروگاه خورشیدی در حوزه برق باختر اعلام آمادگی کرده بود.

همچنین، سفیر دانمارک در تهران از آمادگی کشورش برای گسترش همکاری ها با ایران در بخش های آب و آب وفاضلاب (آبفا) و انرژی تجدیدپذیر بادی خبر داده بود.

ساخت ۶۰۰ مگاوات نیروگاه خورشیدی در کشور توسط چینی ها و مشارکت شرکت های کره جنوبی در ساخت نیروگاه های برقی، تجدیدپذیر و حرارتی در ایران با تاکید بر انتقال فناوری و تامین مالی (فاینانس)، دیگر مواردی از این دست بودند که در سال جاری به مرحله انعقاد تفاهم نامه یا قرارداد رسیدند.

«دنی عنان» سفیر دانمارک در تهران در دیداری با مسوولان وزارت نیرو پیشنهاد کرد، یادداشت تفاهمی بین دو کشور در سفر وزیر نیرو به دانمارک در بخش آب و آبفا و انرژی های تجدیدپذیر بادی به امضا برسد. پیش تر وزیر نیرو از پیشنهاد دانمارکی ها برای ساخت کارخانه تولید توربین بادی و همکاری دوجانبه برای توسعه انرژی های تجدیدپذیر در ایران خبر داده بود. همچنین شرکت هایی از ایتالیا، آلمان و اسلواکی نیز برای توسعه انرژی های تجدیدپذیر در کشورمان اعلام آمادگی کرده و شماری از آنها نسبت به عقد قرارداد نیز اقدام کردند که آخرین آنها امضای تفاهمنامه همکاری صنعتی بین وزارتخانه های نیرو ایران و توسعه اقتصادی ایتالیا در تهران برای ساخت چند نیروگاه تجدیدپذیر در زمینه های زیست توده، خورشیدی و زمین گرمایی با مجموع ۵۰۰ مگاوات بود.

همچنین، شرکت فرانسوی CNIM از جمله شرکت های باسابقه اروپایی که در زمینه استحصال انرژی از زباله های شهری فعالیت دارد و با همکاری شرکت آلمانی «مارتین» و استفاده از تجهیزات این شرکت و همچنین تجهیزات و لوازم متعلق به خود، تاکنون طرح ها و پروژه های زیادی را در سطح جهان اجرا کرده است، با حضور در سانا درباره مطالب فنی، نحوه همکاری های مشترک و مقوله هایی همچون امحای زباله، استانداردهای مواد منتشره از نیروگاه ها، بازدهی نیروگاه و بازدهی برق بحث و تبادل نظر کردند.

** افزایش ۳۰ درصدی خرید برق تضمینی تجدیدپذیرها در صورت استفاده از تجهیزات ایرانی

وزیر نیرو با اشاره به نظام تعرفه جدید که برای خرید تضمینی برق تجدیدپذیرها در تیرماه سال گذشته ابلاغ شده است، گفت: در این نظام تعرفه ای، مدت زمان تضمین خرید برق از پنج به ۲۰ سال افزایش یافته و برخلاف گذشته، برق حاصل از فناوری های مختلف تولید انرژی از تجدیدپذیرها با قیمت های متفاوتی خریداری می شود که به این ترتیب، تعادلی در این عرصه ایجاد شده تا سرمایه گذاران با اطمینان خاطر و پذیرفتن ریسک کمتر به فعالیت بپردازند.

وی یادآور شد: بر این اساس و با متعادل تر شدن قیمت ها، اردیبهشت ماه گذشته قیمت های جدید اعلام شد و این مساله به اطمینان بیشتر برای خرید برق از تولیدکنندگان و متضرر نشدن شبکه برق و دولت خواهد انجامید.

این مقام مسوول همچنین اعلام کرد: از این پس در صورتی که سرمایه گذاران داخلی و خارجی از فناوری ها و تجهیزات ایرانی برای تولید برق استفاده کنند،

وزارت نیرو متناسب با آن تا ۳۰ درصد قیمت بیشتری پرداخت خواهد کرد.

** قراردادهای ۲۰ ساله خرید تضمینی برق

«سیدمحمد صادق زاده» مدیرعامل سانا در این زمینه می گوید: تعرفه کنونی انرژی های تجدیدپذیر در ایران در مقایسه با کشورهای همسایه و بسیاری از کشورهای دیگر برای سرمایه گذاران بسیار جذاب است.

وی افزود: دولت تصمیم گرفته است قوانین و شیوه های سرمایه گذاری در این زمینه را به منظور توسعه انرژی های تجدیدپذیر تسهیل کند.

صادق زاده تصریح کرد: در این راستا، قراردادهای خرید تضمینی برق ۲۰ ساله بوده و دولت ۳۰ درصد مشوق ساخت داخل را علاوه بر نرخ پایه به تجهیزات و فناوری های تجدیدپذیر اختصاص داده است. صدور مجوزها در کوتاه ترین زمان ممکن و خرید تضمینی برق تولیدی به مدت ۱۰ سال، از جمله مشوق هایی است که وزارت نیرو فراهم کرده تا فعالیت سرمایه گذاران عرصه انرژی های تجدیدپذیر را اقتصادی کند.

ایسنا/

بررسی ساز و کار حضور صنایع بزرگ و خرده فروشان در معامله های بورس انرژی

ساز و کار حضور صنایع بزرگ و خرده فروشان در معامله های بورس انرژی و تأمین برق مشترکین

بالای ۵ مگاوات از طریق بورس انرژی و معاملات دو جانبه در نشست با حضور نمایندگان بورس انرژی، توانیر و شرکت مدیریت شبکه برق ایران بررسی شد.

به گزارش ایسنا، این نشست با حضور مدیران بازار برق و روسای ادارات خدمات مشترکین شرکت های برق منطقه ای در شرکت مدیریت شبکه برق ایران برگزار شد.

در پی مصوبه هیئت دولت و مصوبه وزیر نیرو در خرداد ۹۵ مقرر شده که مشترکین بالای ۵ مگاوات، برق مورد نیاز خود را از طریق بورس انرژی و معاملات دو جانبه تأمین کنند.

در این نشست «فرید فیاض منش» مدیرکل دفتر برنامه ریزی توسعه توانیر، «حمیدرضا باقری» مدیر توسعه بازار برق و هماهنگی با بورس انرژی و «رضا ظریفی» مدیریت قراردادهای بازار برق، مفاد این مصوبه ها را تبیین و روش های انجام کار را بیان کردند. در این نشست، نمایندگان شرکت های توانیر، مدیریت شبکه و بورس انرژی، با تشریح مراحل اخذ کد معاملاتی و دستورالعمل نحوه محاسبه صورتحساب مشترکانی که برق خود را از طریق معاملات دوجانبه یا بورس تأمین می کنند، به پرسش ها و ابهام های پیش آمده پاسخ دادند.

براساس اعلام وزارت نیرو، در ماه های اخیر به دنبال مصوبه ها و ابلاغیه های مربوطه توسط دولت و وزارت نیرو، زمینه برای تعامل مستقیم تولیدکنندگان و مصرف کنندگان از طریق قراردادهای دوجانبه و معاملات بورس فراهم شده و در این فرآیند شرکت های برق منطقه ای بهای ترانزیت متناظر با معاملات را دریافت می کنند.

طبق ابلاغیه معاونت برنامه ریزی و امور اقتصادی

وزارت نیرو، تأمین برق واحدهای صنعتی از طریق قراردادهای دوجانبه و بورس انرژی و نیز حمایت از ایجاد شرکت‌های خصوصی بازرگانی برق در سطح خرده فروشی از جمله اقدام‌های اساسی وزارت نیرو در راستای اجرای سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی عنوان شده است.

برای دستیابی به این اهداف، در آبان ماه سال ۹۴، مصوبه شرایط تأمین برق مشترکان تعرفه تولید (صنعت و معدن) شرکت‌های برق منطقه‌ای از طریق انعقاد قرارداد با تولیدکنندگان غیردولتی ابلاغ و نرخ ۴۹ هزار و ۵۰۰ ریال در ماه، برای هر کیلووات ظرفیت ترانزیت تعیین شد که این ابلاغیه در آذرماه سال ۹۴ و دستورالعمل نحوه محاسبه صورت‌حساب مشترکان در دی ماه سال ۹۴ توسط شرکت توانیر به شرکت‌های برق منطقه‌ای برای اجرا ابلاغ شد.

ایسنا/

کلاف پیچیده صنعت برق چراغ‌ها را خاموش می‌کند!

در شرایطی که صنعت برق متحمل ضرر میلیاردی می‌شود و ثبات قیمت موجب افزایش مصرف بی‌رویه برق شده اما همچنان دولت با درنظر گرفتن مصلحت اجتماعی به فکر عدم تغییر تعرفه‌هاست، موضوعی که برخی کارشناسان می‌گویند می‌تواند تبعات منفی در پی داشته باشد.

به گزارش ایسنا، صنعت برق که جزو یکی از اصلی‌ترین صنایع به حساب می‌آید سالانه بیش از ۱۰ هزار

میلیارد تومان متحمل ضرر و زیان می‌شود که همین مساله نیز موجب عدم استقبال سرمایه‌گذاران بخش خصوصی از این صنعت شده است.

همچنین در حال حاضر ۴۱ نیروگاه خصوصی تولید کننده ۳۲ هزار مگاوات برق در ایران هستند. این آمار نشان می‌دهد که ۶۰ درصد برق ایران توسط بخش خصوصی تولید می‌شود و پیش بینی شده که تا سال ۱۴۰۰، تولید ۸۰ درصد برق کشور بر دوش این بخش باشد.

اما در این میان فاصله زیاد قیمت تمام شده و آن چه از مردم اخذ می‌شود شکافی برای حضور بخش خصوصی در این صنعت ایجاد کرده و مسوولان وزارت نیرو بر این باورند که تفاوت قیمت تمام شده و تعرفه تکلیفی از عمده‌ترین مشکلات صنعت برق به حساب می‌آید که پس از هدفمند شدن یارانه‌ها به این صنعت تحمیل شده است، چرا که صنعت برق به ازای هر کیلووات فروش برق به طور تقریبی ۵۵ تومان ضرر می‌کند که در مجموع سالانه ۱۰ هزار میلیارد تومان می‌شود.

این مساله موجب شده که عدم تعادل زیادی در صنعت برق به وجود آید و گلايه بخش خصوصی نیز روز به روز از وزارت نیرو بیشتر شود با این وجود باید گفت که اگر تدبیری برای این مساله چاره نشود مشکلات صنعت برق ارتقا می‌یابد.

البته این در حالی است که وزارت نیرو تمایل زیادی به واقعی شدن قیمت‌ها دارد و به گفته وزیر نیرو ملاحظات اجتماعی در دولت و مجلس موجب می‌شود که به این مسأله توجه کافی صورت نگیرد اما نمی‌توان این مسأله را منکر شد که منطقی شدن قیمت برق می‌تواند مشکلات زیادی را در این صنعت برطرف کند و درست است که می‌تواند در کوتاه‌مدت

نارضایتی اجتماعی به وجود بیاورد، اما در صورت عدم سرمایه‌گذاری کافی در صنعت و خاموشی احتمالی در سال‌های پیش‌رو، این نارضایتی بسیار گسترده‌تر رخ می‌دهد.

از سوی دیگر چیت‌چیان، وزیر نیرو علت افزایش مصرف براق توسط مشترکان را قیمت برق دانسته و می‌گوید: با توجه به اینکه قیمت برق در ایران بسیار پایین است مردم نسبت به نحوه مصرف برق توجه کافی ندارند اما اگر برق به مقدار واقعی خود به فروش برسد مردم قطعاً در مصرف برق صرفه‌جویی خواهند داشت.

به گفته وزیر نیرو به طور مثال خانه‌های ما به نحوی ساخته می‌شود که دیوارها عایق مناسبی ندارد که همین مسئله موجب هدررفت بسیار انرژی می‌شود همچنین وسایلی که مردم می‌خرند همچون یخچال و تلویزیون به برچسب انرژی آن توجه نمی‌کنند چرا که برای خرید یک یخچال با رده انرژی بالاتر باید قیمت بیشتری را پرداخت کنند اما چون پول برق بسیار ارزان است ترجیحی به انجام این کار نمی‌دهند. البته در کنار این مسئله مواردی همچون آموزش و مقررات نیز بسیار تأثیرگذار است.

وی با بیان اینکه مقررات باید به گونه‌ای باشد که مصرف‌مازاد انرژی به صورت سختگیرانه‌ای کنترل شود خاطر نشان کرد: در کشور ما تفکر این است که اگر قیمت برق افزایش یابد برخی از افراد ممکن است دچار آسیب شوند اما در عمل اینگونه نیست چراکه قیمت‌قرار نیست برای تمام افراد به یک اندازه افزایش یابد.

چیت‌چیان ادامه داد: منطقی نشدن قیمت برق می‌تواند آسیب‌های متفاوتی را به وجود آورد که من جمله می‌توان به افزایش مصرف برق، کاهش

سرمایه‌گذاری‌ها و عدم جذب بخش خصوصی به صنعت برق اشاره کرد.

وی با بیان اینکه زمانی که درآمد شرکت‌های برق پایین است امکان سرمایه‌گذاری کاهش می‌یابد گفت: در این شرایط ممکن است که کشور دچار خاموشی شود بنابراین می‌توان گفت که منطقی شدن قیمت برق می‌تواند موجب صرفه‌جویی، افزایش سرمایه‌گذاری، ایجاد جذابیت حضور بخش خصوصی شود.

از سوی دیگر سایر دست‌اندرکاران برقی نیز اتفاق نظری مبنی بر افزایش قیمت این انرژی دارند تاجایی که به گفته سیدحسین سجادی مدیر عامل سازمان بهره‌وری انرژی ایران، ارتقا بهره‌وری صنعت برق در گرو افزایش قیمت آن است و باید برای این مهم تدابیری اندیشیده شود.

علاوه بر این نیز دانش مدنی قائم مقام سابق شرکت توزیع برق نواحی تهران تنها راهکار کاهش مصرف برق و فاصله گرفتن از احتمال خاموشی را واقعی شدن قیمت این انرژی دانست و معتقد است که تنها راه حل عملی و زودرس در این برهه از زمان واقعی کردن و افزایش قیمت برق است.

وی با بیان اینکه در همه کشورهای دنیا قیمت برق واقعی است، اظهار کرد: افزایش قیمت برق و یا به عبارتی واقعی کردن قیمت این انرژی ۵۰ درصد در مصرف تأثیر دارد لذا باید سازمان‌های ذیربط همچون دیوان محاسبات این مساله را به جد رسیدگی کنند و انتظار می‌رود که دیوان محاسبات با رسیدگی به مدیریت قیمت برق و در نظر گرفتن خواسته‌های مردم و منافع ملی قیمت واقعی برق را در نظر بگیرد. وزارت نیرو مکلف است که هر سال ۵ هزار مگاوات به سبد انرژی کشور اضافه کند و این در شرایطی تحقق

می‌شود که در هیچ کجای دنیا مصداق ندارد، می‌توان دلیل این افزایش مصرف در ایران را فاصله زیاد قیمت تمام شده برق و قیمت فروش آن دانست لذا لازم است که دولت فکر اساسی برای این مساله کند. علاوه بر این افزایش بیش از حد معقول از انرژی برق نه تنها می‌تواند کشور را در خاموشی فرو ببرد بلکه سدی بزرگ برای صادرات برق و ارز آوری برای کشور می‌شود با این تفاسیر اینگونه به نظر می‌رسد که منطقی شدن قیمت برق تنها گرانی باشد که بتواند برای مردم منفعت به همراه آورد.

مهر/

پیک مصرف برق ایران ۱۵۰۰ مگاوات کاهش یافت

با کاهش چند درجه‌ای دمای هوا در تهران و برخی از کلانشهرها تب پیک مصرف برق ایران با کاهش حدود یک‌هزار و ۵۰۰ مگاواتی در کشور فروکش کرد.

به گزارش خبرنگار مهر، پس از ۱۰ روز جهش بی‌سابقه مصرف برق در کشور و بالا رفتن سطح مصرف به بیش از ۵۰ هزار مگاوات در ساعات پیک، با کاهش چند درجه‌ای دمای هوا در نیمه شمالی کشور، تب مصرف برق هم فروکش کرد.

در طول ۱۰ روز گذشته پیک مصرف برق ایران در هشت روز به بیش از ۵۰ هزار مگاوات رسید و حتی چهارشنبه هفته گذشته ۳۰ تیر ماه رکورد بی سابقه ۵۲ هزار و ۶۹۲ مگاوات در ساعات پیک مصرف به ثبت رسید و حتی خاموشی‌های پراکنده‌ای در سطح

شبکه برق برخی از شهرها از جمله تهران گزارش شد. با این وجود کاهش چند درجه ای دمای هوا در نیمه شمالی کشور و حتی احتمال بارش‌های پراکنده در برخی از استان‌های جنوب ایران منجر به کاهش بیش از یک‌هزار و ۵۰۰ مگاوات برق در روز گذشته شد و این احتمال دارد این شرایط تا پایان هفته جاری ادامه یابد. بر اساس گزارش مدیریت شبکه برق ایران روز گذشته یکشنبه سوم مرداد ماه در ساعت ۱۴:۴۰ بعد از ظهر پیک مصرف برق به ۴۹ هزار و ۹۴۶ مگاوات رسید و بالاترین پیک مصرف برق شبانه هم در ساعت ۲۲:۰۳ دقیقه شب هم به میزان ۴۸ هزار و ۶۳۸ مگاوات به ثبت رسید.

از این رو با وجود کاهش پیک مصرف اما میزان مصرف برق در ساعات پیک روز گذشته در مقایسه با مدت زمان مشابه سال گذشته باز هم افزایشی حدود ۴۰۰۰ مگاواتی را تجربه می‌کند.

علاوه بر این میزان ذخیره برق نیروگاه‌ها در ساعات پیک روزانه حدود دو هزار و ۷۲ مگاوات و در ساعات پیک مصرف برق شبانه حدود یک هزار و ۸۲۵ مگاوات گزارش شده است.

روز گذشته کل مبادلات برق ایران حدود یک هزار و ۷۳۲ مگاوات بوده که از این میزان سهم صادرات حدود یک هزار و ۳۹۳ مگاوات و واردات برق سهمی حدود ۳۳۹ مگاواتی داشته است.

در این بین در حالی برنامه‌های متعددی برای کاهش مصرف برق و انرژی صنایع و کارخانه‌ها در ساعات پیک تابستانی پیش بینی شده است اما روز گذشته متوسط مصرف برق صنایع به یک‌هزار و ۷۹۲ مگاوات رسید که افزایشی حدود ۲۰۰ مگاواتی در مقایسه با هفته گذشته را تجربه می‌کند.

در مجموع پیش بینی می‌شود با توجه به کاهش

دمای هوا، در ادامه هفته جاری با ادامه روند کاهشی مصرف در ساعات پیک، اعمال خاموشی‌های پراکنده هم به حداقل کاهش یابد.

مهر/ بخشنامه جدید برقی دولت؛ استفاده از لامپ پرمصرف در ساختمان‌های دولتی ممنوع شد

همزمان با پیشی گرفتن مصرف از تولید برق در تابستان، دولت با صدور بخشنامه‌ای استفاده از لامپ‌های رشته‌ای و پرمصرف برق را در تمامی ساختمان‌های وابسته به دولت ممنوع اعلام کرد.

به گزارش خبرنگار مهر، با اوج گیری پیک مصرف برق تابستانی، این روزها یکی از مهمترین سیاست‌های صنعت برق برای مدیریت جهش مصرف، از رده خارج کردن تولید، واردات، توزیع و استفاده از لامپ‌های رشته‌ای و پرمصرف است.

بر این اساس با گذشت حدود یک ماه از صدور مصوبه هیات دولت مبنی بر ابطال پروانه تولید لامپ رشته‌ای و پرمصرف در کارخانه‌های لامپ سازی کشور، وزارت نیرو هم بخشنامه جدیدی به منظور ممنوعیت استفاده از لامپ‌های رشته‌ای در ساختمان‌ها و ادارات دولتی ابلاغ کرده است.

سازمان بهره‌وری انرژی ایران امروز با انتشار اطلاعیه‌ای، اعلام کرد: ممنوعیت استفاده از لامپ‌های رشته‌ای در تمامی ساختمان‌ها و ادارات دولتی، مطابق با مصوبه شماره ۷۱۴۴/ت/۵۱۳۴۷ هیات دولت ابلاغ شده است. در شرایط فعلی بخش بزرگی از مصرف انرژی الکتریکی در ساختمان‌ها و ادارات دولتی، مربوط به

سیستم‌های روشنایی بوده و قابلیت صرفه‌جویی قابل توجهی در این حوزه وجود دارد. براساس این مصوبه هیات وزیران، بانک صنعت و معدن مکلف شد نسبت به اعطای تسهیلات لازم به منظور تغییر خطوط تولید لامپ‌های التهابی رشته ای بالای (۴۰) وات به لامپ‌های پربازده با برچسب انرژی حداقل B اقدام کند، به نحوی که خطوط مذکور در مدت هشت ماه پس از لازم الاجرا شدن این تصویب نامه جمع آوری شوند.

جایگزینی منابع نور استاندارد و فناوری های نوین نظیر LED به جای لامپ‌ها و چراغ‌های کم‌بازده از جمله لامپ‌های رشته‌ای التهابی که دارای بازده کمتر از ۵ درصدند، منجر به صرفه جویی قابل توجهی در مصرف انرژی الکتریکی و کاهش انتشار آلاینده‌های محیط زیست خواهد شد.

برآورد می‌شود یک لامپ LED با توان نزدیک به ۱۵ وات یا لامپ CFL با توان ۲۳ وات قادر به تولید نور معادل یک لامپ رشته‌ای با توان ۱۰۰ وات است. به گزارش مهر، هیات دولت پیشتر هم با صدور مصوبه‌ای، لغو پروانه تولیدکنندگان لامپ‌های رشته‌ای بالای ۴۰ وات را تصویب و وزارت صنعت را مامور کرد تا نسبت به ابطال پروانه این دسته از تولیدکنندگان اقدام کند.

از این رو صدور پروانه تولید جدید و یا افزایش ظرفیت خطوط تولید موجود لامپ‌های التهابی رشته‌ای بالای ۴۰ وات از سوی هیات دولت باطل اعلام شده است. علاوه بر ایران، تاکنون کشورهایی همچون کانادا، ایالات متحده آمریکا، ژاپن، روسیه، چین، کره جنوبی، استرالیا و کشورهای عضو اتحادیه اروپا، اقدام به حذف استفاده از لامپ‌های رشته‌ای و جایگزینی منابع پربازده مانند لامپ‌های کم مصرف و LED کرده‌اند.

ایرنا/

ابتکار محقق ایرانی در افزایش بازدهی انرژی خورشیدی

تهران- ایرنا- پژوهشگر جوان ایرانی با استفاده از یک ماده جدید موفق به بازیافت گرما از سلول های خورشیدی و افزایش راندمان انرژی تولیدی از این سلول ها شد.

دانش آموخته مهندسی شیمی گرایش طراحی فرآیند دانشگاه تربیت مدرس که اخیرا با راهنمایی دکتر «سید مجتبی صدرعاملی» از پروژه کارشناسی ارشد خود با عنوان «بازیافت گرما از سطح سلول های خورشیدی» دفاع کرد، جزئیات این پروژه تحقیقاتی را با خبرنگار علمی ایرنا در میان گذاشت.

«سیدرضا موسوی» اظهار داشت: پنل های فتوولتائیک از انرژی پاک و تجدیدپذیر خورشید برای تولید برق استفاده میکنند و سه عامل اصلی شامل جنس سلول، شدت تابش اشعه خورشید و دمای عملیاتی پنل، بر راندمان این سلول ها موثرند.

وی با بیان این که افزایش دما در پنل فتوولتائیک منجر به کاهش بازدهی آن می شود، گفت: به طور کلی در سلول های خورشیدی که برای تولید برق مورد استفاده قرار می گیرند، حدود ۸۰ درصد انرژی خورشیدی جذب شده، صرف تولید گرما می شود و در بهترین حالت، فقط می توانند ۲۰ درصد انرژی جذب شده را به برق تبدیل کنند.

موسوی خاطر نشان کرد: البته این میزان تلفات انرژی خورشیدی مربوط به زمانی است که سلول های خورشیدی در دمای ۲۵ درجه سانتیگراد قرار داشته باشند و به ازای افزایش هر یک درجه دمای محیط بیش از ۲۵ درجه سانتیگراد، بین سه تا پنج دهم

درصد افت راندمان خواهیم داشت.

وی ادامه داد: بنابراین در مناطقی که دمای سطح سلول های خورشیدی در آفتاب تابستان به بیش از ۶۰ درجه سانتیگراد می رسد، ۲۰ درصد انرژی خورشیدی جذب شده که قرار بود به برق تبدیل شود، افت بسیار زیادی پیدا می کند و عملا مقدار قابل توجهی از انرژی خورشیدی به صورت گرما هدر می رود.

این پژوهشگر جوان که از سال ۱۳۹۰ به دنبال چاره ای برای حل این مشکل برآمده است، گفت: در مطالعات اولیه مشخص شد که کار چندان در این زمینه در دنیا انجام نشده و فعالیت های تحقیقاتی این حوزه به چند کار آزمایشگاهی، محدود می شود.

وی به برخی روش های رایج در دنیا برای حذف گرمای اضافی از سطح سلول های خورشیدی و مزایا و معایب آنها اشاره کرد و بیان داشت: استفاده از جریان طبیعی هوا و پس از آن استفاده از جریان اجباری به کمک فن، اولین ایده های مطرح شده برای حل این مشکل بودند که جریان طبیعی هوا، تاثیر بسیار کمی در انتقال حرارت دارد و معایب زیادی همچون بالا بودن هزینه اولیه برای تجهیزاتی مانند فن و کانال کشی در مقیاس های بزرگ، هزینه جاری بالا برای تامین الکتریسیته فن و هزینه زیاد تعمیر و نگهداری آن دارد.

موسوی، استفاده از آب به صورت جاری روی سطح و یا به صورت کانال در پشت پنل را از دیگر روش های معمول برای خنک کردن سطح صفحات خورشیدی نام برد و گفت: این روش در مقایسه با روش جریان هوای اجباری، میزان انتقال حرارت بیشتری دارد اما هزینه اولیه آن به دلیل نیاز به پمپ بالاتر است و علاوه بر این، هزینه های تعمیر و نگهداری بیشتر،

مصرف برق بیشتر و عمر کمتر به دلیل خوردگی

تجهیزات از دیگر معایب این روش به شمار می آید. وی با بیان اینکه راه حل دیگری که میتواند برای رفع این مشکل مطرح شود جذب گرمای اضافی از سطح سلول توسط مواد تغییر فاز است، توضیح داد: مواد تغییر فاز (Phase Change Material) موادی هستند که گرما را طی فرایند ذوب در خود ذخیره کرده و طی فرآیند سرمایش (انجماد) آزاد می-کنند و یکی از مهم ترین ویژگی های این مواد ثابت بودن دما حین انجام فرایند جذب و سرمایش است.

این فعال دانش بنیان ادامه داد: به عنوان مثال، ما یک دمای ثابت را در نظر می گیریم و یک ماده مناسب را انتخاب می کنیم که دمای ذوب آن در حدود دمای مورد نظر ما باشد، وقتی دمای محیط به دمای مورد نظرمان رسید، ماده شروع به ذوب شدن می کند و انرژی به جای افزایش دما، صرف ذوب ماده می شود و به این ترتیب از هدررفت انرژی خورشیدی جلوگیری خواهد شد.

وی به مشکلات استفاده از این مواد در طرح تحقیقاتی خود اشاره کرد و گفت: تصمیم گرفتیم در پژوهش خود از مواد تغییر فاز استفاده کنیم ولی در مسیر اجرا با مشکلات زیادی روبه رو بودیم زیرا یک کار بسیار جدید بود که سابقه انجام آن در کشور وجود نداشت و از سوی دیگر، شرکتهای بین المللی تولید کننده مواد pmc به خاطر تحریم ها حاضر به فروش این مواد به ما نبودند.

موسوی تصریح کرد: با توجه به تنگناهای فراوان، خودمان دست به کار شدیم و طی پژوهشهای انجام گرفته برای یافتن ماده مناسب و موجود در کشور، پلی اتیلن گلیکول ۱۰۰۰ با دمای ذوب ۳۵ تا ۴۰ درجه سانتیگراد برای این امر انتخاب شد زیرا با توجه

به اینکه دمای بهینه برای عملکرد سلول فتوولتائیک، ۲۵ درجه سانتیگراد است، برای کنترل دمایی آن باید ماده ای با دمای ذوب ۲۵ تا ۳۰ درجه سانتیگراد مورد استفاده قرار می گرفت.

وی درباره تفاوت های این پروژه با دیگر روش های رایج به منظور خنک سازی پنل های فتوولتائیک در دنیا گفت: در پژوهش ما آزمایش خنک سازی سلول فتوولتائیک توسط مواد تغییر فاز و در شرایط جوی واقعی انجام شد درحالیکه آزمایشهای انجام گرفته پیش از این در مقیاس آزمایشگاهی و در شرایط مصنوعی (تابش توسط چراغ شبیه ساز خورشید و داخل آزمایشگاه) بود.

به گفته موسوی، ابعاد سلولهای مورد آزمایش گرفته پیش از این معمولا کمتر از ۱۰ سانتیمتر گزارش شده اند درحالیکه ابعاد سلول مورد آزمایش در پژوهش وی، ۵۰ در ۶۰ سانتیمتر است.

نتیجه این طرح پژوهشی، کنترل دمایی سلول های فتوولتائیک و افزایش هشت درصدی راندمان تولید برق از سلولهای خورشیدی است که می توان از آن در نیروگاه های خورشیدی، عایق های هوشمند، صنعت ساختمان یا نساجی استفاده کرد.

این پژوهشگر ایرانی، صرفه جویی در مصرف انرژی، افزایش راندمان انرژی خورشیدی و کمک به حفاظت از محیط زیست را از جمله مزایای استفاده از این روش برشمرد و یادآور شد: استفاده از این روش در کشوری مانند ایران که اکثر روزهای سال، هوای آفتابی دارد از توجیه اقتصادی بالایی برخوردار خواهد بود.

پروژه تحقیقاتی «بازیافت گرما از سطح سلولهای خورشیدی» در سال ۱۳۹۲ منجر به ثبت اختراع و کسب رتبه در جشنواره اختراعات بنیاد ملی نخبگان شده است و اکنون مراحل تکمیلی را می گذراند.

مهر/امسال؛

۵۵۰ هزار میلیارد تومان برای رونق بخشی اقتصاد کشور اختصاص یافت

رئیس کل بانک مرکزی گفت: امسال ۵۵۰ هزار میلیارد تومان تسهیلات بانکی برای رونق بخشی اقتصاد کشور اختصاص یافته است.

به گزارش خبرنگار مهر، ولی الله سیف پیش از ظهر دوشنبه در چهل و چهارمین کارگروه تسهیل و رفع موانع تولید آذربایجان غربی هدف اصلی نظام بانکی اعطای تسهیلات مالی در جهت تولید و اشتغال است افزود: در سال گذشته ۴۱۷ هزار میلیارد تومان تسهیلات بانکی برای رونق بخشی اقتصاد کشور اختصاص یافت این در حالی است که امسال این رقم به ۵۵۰ هزار میلیارد تومان می‌رسد.

وی با بیان اینکه با اصلاح خطوط تولید، واحدهای تولیدی می‌توانند ارزش آفرین باشند اظهارداشت: در سه ماهه اول سال ۹۵ نسبت به ۹۴ شاهد رشد ۴۴ درصدی پرداخت تسهیلات هستیم که در کشاورزی ۷۰ درصد است

سیف با تاکید بر اینکه براساس بخشنامه هدف اصلی در سال ۹۵ در بخش تولید، رشد ایجاد شود عنوان کرد: این در حالی است که در سال ۹۴ از نظر رشد اقتصادی راضی کننده نبود زیرا نسبت به سه درصد سال ۹۳ کاهش داشتیم.

رئیس کل بانک مرکزی با اعلام اینکه گزارش رکود در بعضی استان‌ها مثل یزد بعد از تحقیق مشخص شد که واقعیت نداشتند و بسیاری از آنان فعال بودند اظهارداشت: بانک مرکزی درصدد این است که ظرفیتهایی که توان کمک به بخش صنعت را دارد به صورت مشخص شناسایی و در خدمت تولید و اشتغال

قرار دهد.

سیف گفت: با توجه به وجود هفت هزار و ۵۰۰ واحد تولیدی کوچک و متوسط، اگر ۱۶ هزار میلیارد تومان از تسهیلات بانکی برای راه‌اندازی آن تخصیص یابد، می‌توان شاهد یک تحرک جدی در بخش اقتصاد، صنعت و تولید شده و حتی می‌توان با کمک آن شهرک‌های صنعتی را نیز فعال کرد.

وی با اشاره به اینکه در سال گذشته نظام بانکی کشور ۴۱۷ هزار میلیارد تومان تسهیلات بانکی به رونق بخشی اقتصاد کشور اختصاص داد تصریح کرد: این در حالی است که ۲۰۰ هزار میلیارد آن تزریق جدید بوده و بنابراین در کل نظام بانکی کشور، تخصیص ۱۶ هزار میلیارد تومان برای تحرک بخشی در صنعت و تولید واحد تولیدی کوچک و متوسط کار دشواری نیست.

رئیس کل بانک مرکزی با تاکید بر اینکه خود بانک‌ها نباید عوامل بازدارندگی در راه دادن تسهیلات بانکی ایجاد کنند بیان کرد: باید بانک‌ها اطمینان یابند که تسهیلات پرداختی آنان قابل برگشت است پس اگر این اطمینان حاصل شود سایر مسائل قابل حل بوده و باید در این کار تسریع شود و علاوه بر آن، اگر واحدی که ادامه فعالیت آن توجیه اقتصادی ندارد تسهیلات

سیف افزود: از کارگروه رفع موانع تولید انتظار می‌رود به محدودیت‌ها فکر نکرده و به واحدی تسهیلات بانکی ارائه کنید که استحقاق دریافت تسهیلات دارند اگر نظام بانکی و کارگروه رفع موانع تولید در این قضیه یک نظر باشند می‌توان به حل مشکلات اقتصادی کشور امیدوار شد.

رئیس کل بانک مرکزی ادامه داد: نظام بانکی دارای مشکلاتی متعددی بوده و از طرفی نیز شاهد مشکلاتی در بخش صنعت کشور هستیم لذا نظام بانکی قصد

دارد ظرفیتهای قابل استفاده از نظام بانکی را که می‌تواند به بخش صنعت کمک کند را به صورت مشخص شناسایی کرده و در خدمت هدف که اشتغال و تولید باشد قرار دهیم.

وی با اشاره به اینکه با توجه به اینکه در سال اقتصاد مقاومتی، اقدام و عمل قرار گرفته‌ایم لازم است در پایان سال عملکرد مشخصی از فعالیت نظام بانکی در جهت ارتقای سطح اقتصاد کشور ارائه کنیم گفت: نظام بانکی مصمم است در جهت رفع موانع تولید کشور فعالیت کرده و از ظرفیتهای لازم در جهت تحقق این مهم استفاده می‌کند.

فارس/ مشاور سازمان خصوصی سازی به فارس خبر داد

سهیم بخش خصوصی از واگذاری‌ها به ۳۸ درصد رسید

مشاور سازمان خصوصی سازی گفت: با گذشت ۱۵ سال از تاسیس سازمان خصوصی در کشور حدود ۱۴۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان واگذاری صورت گرفته که سهیم بخش خصوصی واقعی از این رقم به ۳۸ درصد رسیده است.

سید جعفر سبحانی مشاور سازمان خصوصی سازی در گفت‌وگو با خبرنگار بورس خبرگزاری فارس گفت: با گذشت ۱۵ سال از زمان تاسیس سازمان خصوصی‌سازی تا به امروز ۱۴۲ هزار و ۵۰۰ هزار میلیارد تومان سهام شرکت‌های دواتی در سه بخش مجزا واگذار شده است.

وی افزود: از رقم فوق حدود ۲۱ درصد از کل

واگذاری‌ها به ارزش بیش از ۳۰ هزار میلیارد تومان به سبد دارایی‌های سهام عدالت با حدود ۴۹ میلیون نفر مشمول این سهام تخصیص داده شده است، از سوی دیگر حدود ۲۱ درصد از کل واگذاری‌ها به ارزش ۲۹ میلیارد و ۵۰۰ میلیون تومان نیز از سوی دولت بابت رد دیون واگذار شده و مابقی این رقم که حدود ۵۸ درصد از واگذاری‌ها است، به ارزش ۸۳ هزار میلیارد تومان به بخش خصوصی واگذار شده که شامل شبه دولتی‌ها و نهادهای عمومی نیز می‌شود.

سبحانی با بیان اینکه سهم بخش خصوصی واقعی از کل واگذاری‌های اصل چهل و چهار قانون اساسی طی سه سال اخیر به بیش از ۳۸ درصد رسیده، عنوان کرد: در سال ۱۳۹۲ از مجموع ۵۸ درصد واگذاری‌های بخش خصوصی تنها حدود ۱۸ درصد از واگذاری‌ها به بخش خصوصی واقعی تخصیص داده شده بود، اما امروز این سهم به دو برابر افزایش یافته است.

هر چند که در آمار و ارقام محاسبه شده بر سر احتساب برخی تخصیص‌ها از جمله سهم ۵ درصدی سهام ترجیحی کارکنان شرکت‌های واگذار شده در زمره واگذاری‌های بخش خصوصی اختلاف نیز وجود دارد.

ایرنا/ رییس خانه معدن ایران مطرح کرد؛

نقدینگی ۹۸۰ هزار میلیارد تومانی و معضل منابع بنگاه‌های بخش خصوصی

تهران- ایرنا- رییس خانه معدن ایران معتقد است، امروز بنگاه‌های بخش خصوصی در حالی با معضل اصلی کمبود منابع روبرو هستند که

بانک ها ۹ تریلیون و ۸۰۰ هزار میلیارد ریال (۹۸۰ هزار میلیارد تومان) منابع مالی را به همراه موسسه های مجاز و غیر مجاز مالی و اعتباری در اختیار گرفته اند.

به گزارش روز دوشنبه ایرنا، محمدرضا بهرامن در تازه ترین سرمقاله فصلنامه سنگ و معدن آورده است، تسلط دولت در عرصه اقتصاد و وابستگی بسیار پررنگ و تعیین کننده عملکرد بنگاه ها به تسهیلات بانک های دولتی، نقش بخش خصوصی و دیپلماسی اقتصادی را برای یافتن شرکای بین المللی را به حاشیه برده است. وی بر این باور است، نقش مهم تر در حوزه تعامل فعال با بازارهای بزرگ سرمایه در سطح جهان را بخش خصوصی و تشکل هایش ایفا می کنند.

بهرامن می افزاید: درون نگری، اقتصاد کشور را بانک محور ساخته، بنابراین اقتصاد نفتی بانک محور است و وابسته به دولت و شرایطی را فراهم می سازد که در اوضاع کنونی با آن روبرو هستیم.

رییس خانه معدن ایران حجم نقدینگی در اختیار نظام بانکی را ناشی از یک بیماری بزرگ ساختاری دانست که در اقتصاد کشور توانسته نقدینگی را از تولید به مسیری غیر از آن انتقال دهد.

به اعتقاد وی اتخاذ راهبرد مناسب می توانست رشد پایدار صنعتی و معدنی را برای کشور به همراه داشته باشد، اما اکنون حجم نقدینگی مزبور به یک تهدید بزرگ ساختاری برای کل اقتصاد تبدیل شده است.

بهرامن نوشته است، اقتصاد تک محصولی و متکی به رانت نفت، بنگاه های اقتصادی ایران را تک بعدی بار آورده، یعنی تامین منابع مالی برای سرمایه گذاری و حتی تامین سرمایه در گردش و نقدینگی فقط از محل منابع بانکی مطالبه می شود.

رییس خانه معدن ایران خاطرنشان ساخته است:

متولیان وزارت صنعت، معدن و تجارت و بنگاه های بخش خصوصی امروز بر این باورند که کمبود نقدینگی اصلی ترین معضل تعطیلی اغلب بنگاه ها و شهرک های صنعتی به شمار می رود.

وی افزوده است: مسوولیت این معضل (حجم نقدینگی در اختیار نظام بانکی و مشکل کمبود منابع بنگاه ها) بر عهده دولت و شبکه بانکی است.

بهرامن این نکته را مطرح ساخته که در شرایط پسا برجام انتظار می رود با جذب سرمایه گذاری خارجی از نقش غیر معمول بانک های داخلی کاسته شود و منابع تامین مالی بنگاه ها متنوع شود، اما بنگاه ها همچنان به اخذ وام از بانک ها متکی شده اند.

به اعتقاد رییس خانه معدن ایران بزرگترین مشکل پیش روی سرمایه گذاری صنعتی و صنعت گستری در کشور ناکارایی های ساختاری و تامین مالی بر پایه واسطه گری بانک ها که ماهیت غیر صنعتی دارد.

وی پراکندگی و تعدد نرخ های بهره بانکی (نرخ تسهیلات اعطایی) را پیامد ریسک بالای اخذ وام از نظام بانکی کشور دانسته و بر این باور است که در واقع حجم بالای معوقه های بانکی و چک های برگشتی نفس اهالی صنعت و معدن را برده است.

بهرامن افزوده است: امروز نقش سرمایه گذاری خارجی در فرآیندهای تولیدی و صنعتی بسیار اهمیت یافته و رقابت برای تصاحب این منبع کمیاب در جهان بسیار فشرده است.

به گزارش ایرنا، بر پایه آمارهای منتشر شده از سوی بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران، کل تسهیلات پرداختی نظام بانکی به بخش های مختلف اقتصادی در سال ۱۳۹۲ به میزان ۳۴۱۴،۲ هزار میلیارد ریال بود که در مقایسه با سال ۱۳۹۲ رشد ۴۴،۵ درصدی را ثبت کرد.

اتاق تهران / فریال مستوفی در گفتگو با سایت خبری اتاق تهران گشایش بیمه های جهانی برای ایران تحلیل کرد

تامین مالی، همچنان مهمترین مشکل پروژه های اقتصادی است

بیمه های مختلف در حال همکاری دوباره با ایران هستند. در آخرین اقدام، بیمه هرمس آلمان همکاری با ایران را از سر خواهد گرفت. البته گویا مشکلات ارتباط بین المللی تنها به پوشش بیمه ای ختم نمی شود.

فریال مستوفی، رییس کمیسیون سرمایه گذاری اتاق ایران در گفتگو با سایت خبری اتاق تهران گشایش بیمه های مختلف جهان در ایران را تحلیل کرد. مستوفی معتقد است، مشکل تنها بیمه ها نیستند و باید فکری به حال تامین مالی پروژه ها کرد.

بیمه های مختلف در حال همکاری دوباره با ایران هستند. در آخرین اقدام، بیمه هرمس آلمان همکاری با ایران را از سر خواهد گرفت. البته گویا مشکلات ارتباط بین المللی تنها به پوشش بیمه ای ختم نمی شود. فریال مستوفی، رییس کمیسیون سرمایه گذاری اتاق ایران در گفتگو با سایت خبری اتاق تهران گشایش بیمه های مختلف جهان در ایران را تحلیل کرد. مستوفی معتقد است، مشکل تنها بیمه ها نیستند و باید فکری به حال تامین مالی پروژه ها کرد.

***بیمه های مختلف و مهم جهانی بعد از برجام دوباره همکاری هایشان را با ایران از سر گرفته اند. یکی از این بیمه ها، هرمس آلمان است. تاثیر گشایش بیمه ها بر اقتصاد کشور چیست؟**

هرمس، شرکت بیمه دولتی آلمان است که برای اینکه

یک شرکت آلمانی بخواهد پروژه ای را در هر جای دنیا انجام دهد، به آنجا می رود و پروژه را بیمه می کند. این اقدام به خاطر تشویق به صادرات آن کشور انجام می شود. البته این فقط مخصوص هرمس نیست، این برای تمام بیمه های دولتی همه کشورهاست. ما در ایران از بیمه هرمس استفاده کرده بودیم، ولی به دلیل تحریم ها ارتباط قطع شد.

***سازوکار این بیمه ها چگونه است؟**

بیمه می آید ریسک عرضه یک پروژه را پوشش می دهد؛ یعنی به این معنا که چنانچه کارفرما نتوانست هزینه اش را به طرف بانک پرداخت کند، بیمه می آید این پول را می دهد. بابت این هم یک حق بیمه می گیرد. در ایران ما با هرمس، ساچه و بیمه های دیگر کار کرده بودیم. بعد مساله تحریم ها پیش آمد.

***تحریم ها باعث شد ایران به این بیمه ها بدهکار شود و ارتباط هم قطع شود.**

واقعیتش این است که ایران نمی خواست پول ها را پرداخت نکند. بلکه به دلیل توقف نقل و انتقالات پول به دلیل تحریم ها ایران نتوانست بدهی هایش را بپردازد. به این ترتیب اکثر این شرکت های بیمه ای از ایران طلبکار شدند. آنها هم تا طلب هایشان را دریافت نکنند، بر اساس مقررات ECA نمی توانستند فعالیتشان را رسماً به عهده بگیرند. به همین دلیل هم از بعد از مساله برجام، بانک مرکزی ایران با این بیمه ها دائماً در حال مذاکره بود تا بتوانند این مشکلات را حل کنند.

***وضعیت ارتباط دیگر بیمه ها با ایران چگونه است؟**

این مشکلات با خیلی از بیمه ها از جمله ساچه و

اوی کب حل شده است. در آخرین اقدام هم مشکلات ایران با هرمس حل شد. حالا بانک مرکزی بدهی ها را یا کلی یا با قسط بندی پرداخت کرده است. تا جایی که اطلاع دارم، بیمه هایی مثلا ساچه و اوی کب اولین قسط هایشان را دریافت کرده اند. احتمالا هرمس هم مقداری از طلب هایش را دریافت کرده است. بنابراین هرمس می تواند برای پروژه هایی که در ایران قرار است انجام شود، پوشش بیمه ای بدهد؛ البته باید این موضوع را مدنظر قرار داد که این فقط پوشش بیمه است. مساله این است تامین مالی از کجا اتفاق افتاد. زمانی که شرکت های بیمه ای بیایند، تامین مالی به وسیله بانکها و موسسات مالی انجام می شود. اما چون بعد از مساله تحریمها هنوز بانکها ۱۰۰ درصد با ایران همکاری هایشان را آغاز نکرده اند، همچنان مشکلاتی بر سر راه وجود دارد. یعنی پوشش بیمه ای الان انجام می شود، اما زمانی که پوشش بیمه ای انجام شد باید یک موسسه مالی که حالا بانک باشد یا هر چه، پیدا شود که تامین مالی کند.

*مشکل تامین مالی چیست؟

تعداد بانکهایی که در حال حاضر با ایران همکاری می کنند، محدود است. آن تعدادی هم که همکاری می کنند، بانکهای کوچک هستند. به این ترتیب ما هنوز نتوانستیم با یک بانک بزرگ ارتباط بگیریم. بانکهای کوچک هم معمولا به آن صورت بنیه مالی ندارند تا بتوانند برای پروژه های بزرگ تامین مالی کنند. بنابراین تا زمانی که بانکهای بزرگ به صحنه نیایند، بانکهای کوچک با حدود تامین مالی زیر ۵۰-۴۰ میلیون یورو وجود دارند. البته از طرف دیگر چین هم با بیمه ensure، یکسری قراردادهای بیمه می کند و الان هم اگزیم بَنک (واردات صادرات) هم

مذاکراتی با بانک مرکزی برای تامین مالی کرده است. آنها از اینکه بخواهند رقم های بالا را ساپورت کنند، مشکلی ندارند. آنها برای پروژه های EPC می آیند تا تقریبا ۸۵ درصد پول پروژه را انجام می دهند. اما مطلبی که اینجا وجود دارد، این است که هم اروپایی ها و هم چینی ها «ساورینگ گارانتی» می خواهند؛ یعنی وزارت اقتصاد و دارایی ما باید تضمین کند.

*گفته می شود که مثلا اگر هرمس دوباره گشایش بیمه ای برای ایران انجام دهد، بیشتر به درد پروژه های بزرگ دولت می خورد تا بخش خصوصی. این وسط چه مزیتی برای بخش خصوصی وجود دارد؟

دو نوع گارانتی وجود دارد، یک گارانتی که به وسیله دولت انجام می شود. به این نوع گارانتی، «ساورینگ گارانتی» گفته می شود یعنی گارانتی دولتی. به این ترتیب در این گارانتی دولتی، دولت ایران متعهد به پرداخت می شود. بنابراین من متقاضی اگر پولم را ندهم، دولت باید بدهد.

یکی دیگر از انواع بیمه ها، بیمه هایی هستند که با بانک های ما تفاهمنامه امضا کرده اند. در این روش، قرض کننده بانک می شود. با گارانتی آن بانک، فاینانش را انجام می شود. حالا اینجا مساله این می شود که بانکهای ایرانی برای اینکه بخواهند چنین گارانتی ای را برای پروژه ای بدهند، چه می خواهند؟ بانک ها برای این اقدام، وثیقه می خواهند. این وثیقه ها برای پروژه های ۱۰-۲۰-۳۰-۵۰ میلیون یورویی قابل انجام است. یعنی به هر حال خریدار، احتمالا می تواند چنین وثایقی را تهیه کند. اما این مساله در پروژه های بزرگ به مشکل برمی خورد. بخش خصوصی نمی تواند چنین وثیقه هایی را جبران کند. این مشکل برمی گردد به

کمکی که دولت باید برای بخش خصوصی کند که نمی کند؛ از طرف دیگر هم چون در ایران اکثر پروژه ها به وسیله شرکت های دولتی انجام شده، اصلا توجیه اقتصادی ندارد. به هر حال دولت و سیاست است، شاید دولت بخواهد برای مساله اشتغال، حتی پروژه های بدون توجیه اقتصادی انجام دهد. البته کاری به درست یا غلط بودن این قضیه ندارم. بنابراین تمام پروژه ها تقریبا به آن صورت که باید و شاید توجیه اقتصادی نداشته، به همین دلیل است که این پروژه ها ممکن است که به موقع تمام نشود و هزینه زیادی داشته و زیان ده باشد.

*مشکلات دیگر این زیان ده بودن چیست؟

تصورات بانکها از پروژه ها زیان ده بودن آنها شده است. ما بحثمان سر این است، هر پروژه ای که قرار است انجام شود چه پروژه ای که دولت می خواهد انجام دهد و چه پروژه ای که ملت بخواهند انجام دهند، باید اولین دغدغه اش توجیه اقتصادی اش باشد. من همیشه می گویم اگر دولت، تاجر است؛ پس باید مساله توجیه اقتصادی برایش مطرح باشد؛ اگر تاجر نیست اصلا برای چی می آید تجارت می کند! بنابراین نظر من این است که حتما باید پروژه ها توجیه اقتصادی و فنی داشته باشند، زمانی که پروژه ای توجیه اقتصادی و فنی داشته باشد، خیلی راحت می شود خود این پروژه را به عنوان وثیقه معرفی کرد. یعنی بانکها باید بپذیرند که خود پروژه را با مقداری منابع اضافی تری-از مشتری به عنوان وثیقه بگیرند. چون مطمئن می شوند بعد از اینکه این پروژه راه افتاد، اقساطش را از درآمد خودش می تواند بدهد، ولی زمانی که پروژه توجیه ندارد تماما زیان ده می شود. به نظر من دولت باید تصمیمش را بگیرد که باید به بخش خصوصی کمک کند و به اصطلاح این مساله ساورینگ

گارانتی ها را هم برای پروژه های Feasible بخش خصوصی هم انجام دهد.

اتاق تهران / در بیستمین نشست کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات اتاق تهران مطرح شد: رایزنان بازرگانی از میان فعالان اقتصادی برگزیده شوند

اعضای کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات، در بیستمین گردهمایی اخیر خود به بحث و بررسی موضوع مسایل حول رایزنان بازرگانی در کشورهای هدف پرداختند.

در این نشست اعضای این کمیسیون با اشاره به عملکرد و بهره وری رایزنان بازرگانی طی سالهای گذشته تاکنون، خواستار این شدند که با اصلاح آیین نامه انتخاب رایزنان بازرگانی، بخش خصوصی هم در انتخاب آنان دخیل شود. هم چنین اعضای کمیسیون خواستار این بودند که شرایطی فراهم شود تا افراد بیشتری بتوانند برای احراز این مسوولیت مهم در حوزه تجارت خارجی معرفی شوند.

در ادامه نیز حمایت دولت از صادرات غیرنفتی مورد بحث و بررسی قرار گرفت و اعضای کمیسیون هر کدام از دید خود، نظرات و پیشنهادهای برای بهبود بسته حمایتی دولت ارائه دادند.

در ابتدای این نشست، رییس کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات با ارائه توضیحی در مورد دستور جلسه گفت: شیوه انتخاب رایزنان، مشکلات و محدودیت های آنان از موضوعات حائز اهمیت در حوزه تجارت است و به همین دلیل قرار است این موضوع

را مورد بررسی کمیسیون قرار گیرد و چنانچه لازم باشد، پیشنهادهاتی برای تغییر در آیین‌نامه گزینش آنها ارائه شود. محسن بهرامی ارض اقدس افزود: سازمان توسعه تجارت نیز در این زمینه با موانعی روبه‌روست؛ در این میان عدم هماهنگی کامل سازمان توسعه تجارت و وزارت امور خارجه در سال‌های گذشته نیز به شکل‌گیری این موانع دامن زده است. با این وجود، بخش خصوصی انتظار دارد که رایزنان بازرگانی نقش فعال‌تری در توسعه تجارت خارجی کشور ایفا کنند.

شرایط انتخاب رایزنان

پس از بیان این انتظارات از سوی رییس کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات اتاق تهران، رضا عباسقلی، مدیرکل دفتر امور نمایندگی‌های سازمان توسعه تجارت ایران که میهمان این نشست بود، به تشریح روند انتخاب و کارکرد رایزنان پرداخت. او گفت: سابقه اعزام رایزنان بازرگانی به دیگر کشورها به سال ۱۳۷۳ بازمی‌گردد. زمانی که مرحوم حسن حبیبی، معاون اول رییس‌جمهور وقت، به وزارت بازرگانی آن زمان، این مجوز داد که ۳۰ رایزن برگزیده شود. پس از آن تفاهم‌نامه‌ای میان وزارت بازرگانی و وزارت امور خارجه به منظور تعیین شرایط استقرار رایزنان منعقد شد.

عباسقلی درباره شرایط رایزنان گفت: یک رایزن بازرگانی باید حداقل ۱۰ سال سابقه اشتغال در وزارت صنعت، معدن و تجارت را دارا باشد. مدرک او، حداقل در سطح لیسانس و حداقل نمره آیلتنس این فرد باید در حد ۵ باشد. او ادامه داد: پس از اعلام فراخوان و بررسی شرایط اولیه، در دو مرحله مصاحبه شفاهی صورت می‌گیرد و رایزنان برگزیده می‌شوند. این افراد طی دو دوره، تحت آموزش قرار می‌گیرند. نخست،

دوره‌ای است که افراد با توانمندی‌های کشورهای هدف آشنا می‌شوند. در دوره‌ای دیگر، آنها از طریق بازدیدهای میدانی در جریان پتانسیل‌های ایران در استان‌های مختلف قرار می‌گیرند.

به گفته رضا عباسقلی اکنون ۲۲ رایزن بازرگانی در کشورهای هدف مستقر هستند و با احتساب رایزنانی که حکم دریافت کرده و هنوز مستقر نشده‌اند، تعداد آنها به ۲۵ رایزن می‌رسد. مدیرکل دفتر امور نمایندگی‌های سازمان توسعه تجارت ایران، درباره اختلافات وزارت صنعت، معدن و تجارت و وزارت امور خارجه گفت: در ابتدای شکل‌گیری پست رایزنی، اختلافاتی میان این دو نهاد دولتی ایجاد شد. به این دلیل که مسئولان وزارت امور خارجه مدعی بود که در مورد رایزنان، این وزارتخانه باید نظر بدهد. اما در نهایت وزارت امور خارجه، نظر وزارت بازرگانی وقت را پذیرفت و اکنون نیز اختلافی وجود ندارد. رضا عباسقلی افزود: برخی تجار بر این عقیده هستند که رایزنان باید در کشورهای هدف برای آنان بازاریابی کنند. در حالی که رایزنان دارای شرح وظایف معینی هستند و بخشی از وظایف آنها معطوف به ارائه خدمت به دولت و بخش دیگری از وظایف آنها، ارائه خدمات به بخش خصوصی است. در عین حال همه رایزنان در کشورهای مختلف دارای سایت شخصی هستند که در پرتال سازمان توسعه تجارت در دسترس است و در این بخش، فرصت‌های سرمایه‌گذاری کشورهای محل استقرار آنها ارائه شده است. او موضوع رایزنی تجاری را در ایران، موضوع نوپایی توصیف کرد و گفت: برخی سفرا در سفارتخانه‌های ایران با رایزنان همکاری می‌کنند. اما گروه دیگر نیز معتقدند رایزنان نباید در موضوعات صنعتی و معدنی دخالت کنند. عباسقلی افزود: در سال ۱۳۸۹ مجوزی صادر شده است که به

موجب آن ۱۰ رایزن در خارج از سفارتخانه‌ها در محلی با عنوان شعبه سازمان توسعه تجارت استقرار یابند. به طوری که اکنون این شعبه‌ها در کشورهای عراق، افغانستان، لبنان، ترکیه، هند، روسیه و ایتالیا تاسیس شده است. شعبه چین نیز به زودی افتتاح می‌شود.

لزوم اصلاح آیین‌نامه انتخاب رایزنان بازرگانی

بهرامی ارض اقدس با اشاره به یکی از شروط استخدام رایزنان، که اشتغال در وزارت صنعت، معدن و تجارت بود، گفت: این موضوع قابل بحث کردن است و شاید لازم باشد آیین‌نامه در این مورد اصلاح شود. چرا که افراد بسیاری هستند که سابقه فعالیت در این وزارتخانه را ندارند اما به دلیل فعالیت تجاری یا مطالعه دقیق در کشورهای هدف می‌توانند همکاری موثری داشته باشند. برای مثال، فعالان اقتصادی می‌توانند به تحقق اولویت‌ها کمک کنند. رییس کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات اتاق تهران، این پیشنهاد را مطرح کرد که رایزنان به جای آنکه از کارکنان وزارت صنعت، معدن و تجارت برگزیده شوند، از میان فعالان اقتصادی انتخاب شوند. در ادامه محمدعلی پاک‌سرشت که مدتی است به صورت افتخاری به امر رایزنی بازرگانی در بانکوک تایلند اشتغال دارد به ارائه تجربیات خود پرداخت و گفت: آغاز فعالیت رایزنان بازرگانی با اختلافات سنگین وزارت بازرگانی و وزارت امور خارجه همراه بود. گویی فعالیت رایزنان زیر نظر سفرا توأم با تفاهم منطقی، امکان‌پذیر نیست. این اختلافات منجر به کاهش کارایی رایزنان شده است. پاک‌سرشت که سابقه فعالیت در حوزه گردشگری و حضور به عنوان نماینده ایران در سازمان جهانی گردشگری را نیز دارد، افزود: ایران می‌تواند با الگوبرداری از دیگر کشورها، رایزنان خود را از میان فعالان اقتصادی انتخاب کند.

بخش خصوصی در انتخاب رایزنان نقش داشته باشد در ادامه این نشست علیرضا کلاهی، با اشاره به فعالیت یک دپارتمان مستقل در سفارتخانه‌های انگلیس گفت: اگرچه این دپارتمان بخشی از مجموعه سفارت است اما به صورت مستقل فعالیت می‌کند و کیفیت کار آنها نیز بسیار متفاوت است. این عضو کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات اتاق تهران پیشنهاد کرد که در حوزه رایزنی تجاری از چنین الگوهای بهره‌برداری شود.

عباس آرگون دیگر عضو این کمیسیون نیز گفت: بیست سال است که رایزنی بازرگانی در سفارتخانه‌ها آغاز شده است. اما باید پرسید خروجی ۲۰ سال فعالیت آنها چه بوده است؟ همه مسایل اقتصادی ایران به شیوه‌های کارمندی برطرف می‌شود، انتخاب رایزنان نیز کارمندی است. آرگون افزود: بخش خصوصی باید در انتخاب رایزنان نقش داشته باشد.

مهدی شریفی نیک‌نفس نیز این پیشنهاد را مطرح کرد که در مورد کشورهایی که اتاق بازرگانی مشترک تشکیل شده است، رایزنان بازرگانی از طریق اتاق‌های مشترک انتخاب شوند. این عضو کمیسیون تسهیل تجارت ادامه داد: اکنون فضای کاری رایزنان داخل سفارتخانه‌هاست و به این سبب آنها دچار محدودیت‌های سیاسی هستند و شرایط تجاری بر محیط کاری آنها حاکم نیست.

شریفی نیک‌نفس انتقاداتی را هم به عملکرد رایزنان وارد کرد و گفت: در شرایطی که هند درصد تعیین قواعد آنتی دامپینگ برای محصولات پتروشیمی ایران است، رایزنان بازرگانی ایران در این کشور هیچ واکنشی نشان نداده‌اند.

در ادامه این نشست، محمدرضا بختیاری، معاون امور بین‌الملل اتاق تهران، گفت: بخشی از عملکرد رایزنان

به سیاست‌ها داخلی و بخش دیگر به نوع سیاست‌های اقتصادی کشور بازمی‌گردد. ایران تاکنون اقتصاد بخش خصوصی نداشته است. بنابراین طبیعی است که رایزنان به دنبال تامین منافع اقتصادی دولت باشد. بختیاری افزود: باید در این زمینه به تعریف مشخصی در داخل برسیم و بر این اساس، رایزنان تربیت شوند. می‌توان این پیشنهاد را ارائه کرد که در انتخاب رایزنان با اتاق هماهنگی صورت گیرد.

مرتضی لطفی دیگر عضو کمیسیون نیز در این رابطه با اشاره به گذشت ایران از شرایط ده‌ساله تحریم گفت: به نظر می‌رسد باید برای رایزنان متناسب با شرایط کشورهای مختلف، شرح وظایف متفاوتی تدوین شود. پیشنهاد من این است که کمیته‌ای مشترک برای انتخاب رایزنان بازرگانی تشکیل شود.

محمد رضا طلایی عضو فدراسیون ICT و از مهمانان نشست کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات اتاق تهران نیز گفت که فعالان اقتصادی، دسترسی آسان و راه ارتباطی مناسبی با رایزنان ندارند.

سیدرضی آقا میری از دولت خواست که موضوع رایزنان تجاری را به اتاق بازرگانی بسپارد. او گفت: همچنین از دولت بخواهیم که سازوکاری پیش‌بینی کند که سفارتخانه‌ها با نمایندگان اتاق بازرگانی بیشتر همکاری کنند. محمد امیرزاده، دیگر عضو کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات نیز گفت: کادر اقتصادی سفارتخانه‌ها با بخش رایزنی ادغام شده و بخشی از سفارتخانه‌ها به مرکز اقتصادی تبدیل شود.

پس از آنکه اعضای این کمیسیون، دیدگاه‌های خود را مطرح کردند، عباسقلی به این نکته اشاره کرد که رایزنان بازرگانی هیچ کشوری از میان فعالان اقتصادی برگزیده نشده‌اند. او ادامه داد: عملکرد رایزنان به نگرش سفرا بستگی دارد. در یک کشور، سفیر ایران با رایزنان

همکاری می‌کند و در کشور دیگر، ممکن است، این همراهی وجود نداشته باشد. در نهایت پس از تبادل نظر اعضا در باب این موضوع، مقرر شد، اتاق تهران، پیشنهادی مبنی بر حذف محدودیت اشتغال ۱۰ ساله رایزنان در وزارت صنعت، معدن و تجارت را به نهادهای ذیربط ارائه کند و با شکل‌گیری کمیته‌ای موضوع ساماندهی رایزنان بازرگانی و بهبود روند انتخاب آنان را پیگیری کند.

نظرات بخش خصوصی در مورد بسته حمایت از صادرات غیرنفتی

در ادامه این جلسه، بررسی مصوبه حمایت از توسعه صادرات نفتی دولت نیز مورد بررسی قرار گرفت. محمد لاهوتی در این باره گفت: پس از آنکه بسته مشوق صادرات، بدون نظر بخش خصوصی تدوین و ابلاغ شد، اتاق تهران به آن اعتراض کرد. این اعتراض مورد توجه معاون اول رئیس‌جمهور قرار گرفت و ایشان آقای ویسه را مامور رسیدگی به این اعتراضات کردند. چنانکه اکنون اجرای این بسته تشویقی متوقف شده تا اصلاحاتی بر آن اعمال شود. لاهوتی ادامه داد: جلساتی با حضور معاونت اقتصادی وزارت اقتصاد و دارایی و پنج تن از مدیران سازمان توسعه تجارت برگزار شد که طی آن مطالبی جمع‌آوری و در نهایت پیشنهادهای ارائه شد. اکثر موضوعات محل اعتراض ما مورد توجه قرار گرفت و اصلاحاتی در بسته حمایت از صادرات غیرنفتی اعمال شد.

این عضو کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات اتاق تهران با اشاره به برخی از این اصلاحات گفت: در مشوق صادراتی سازمان توسعه تجارت، کارت بازرگانی حقیقی حذف شده بود که با تلاش‌های صورت گرفته به این مشوق بازگشت.

محمد لاهوتی سپس در مورد نرخ تسهیلات صندوق توسعه ملی برای صادرکنندگان گفت: نرخ این تسهیلات ۱۴ و ۱۶ درصد تعیین شده بود که ما این استدلال را مطرح کردیم که با توجه به تورم ۱۰ درصد نرخ تسهیلات حداکثر دو، سه درصد بالاتر از نرخ تورم تعیین شود. آنها هم گفتند برای کاهش نرخ سود تسهیلات، باید هیات امنای صندوق تصمیم‌گیری کند. لاهوتی افزود: در این بسته حمایتی صرفاً اعتبار خریدار پیش‌بینی شده بود، که ما درخواست کردیم اعتبار فروشنده را نیز به این مشوق‌ها اضافه کنند. ضمن آنکه ۷ مورد کمک هزینه هم پیش‌بینی شده بود که از نظر ما رقم آن اندک بود. در خصوص پنج مورد از این کمک‌ها توافقاتی حاصل شد. اما چنین پیش‌بینی شده بود که ۴ میلیون تومان و ۶ میلیون تومان برای کمک هزینه اموراتی چون اجاره غرفه در نمایشگاه‌ها و کمک هزینه انبار اعطا شود که ما پیشنهاد کردیم این دو با یکدیگر ادغام شود و ۱۰ میلیون تومان به یکی از خدمات اعطا شود که البته مورد موافقت نمایندگان توسعه تجارت قرار نگرفت و مقرر شد نظرات ما به آقای ویسه منتقل شود.

این عضو کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات توضیح داد: بر اساس این مشوق، صادرکنندگانی که حداقل یک میلیون دلار صادرات دارند، می‌توانند از این مشوق‌ها بهره بگیرند. در ادامه سیدرضی آقا میری گفت: دولت اکنون نیازمند افزایش رقم صادرات است و به همین سبب این بسته حمایتی را تدوین کرده است. اما وقتی قیمت تمام شده کالا همچنان بالاست، این بسته نمی‌تواند به کمک صادرات بیاید. محسن بهرامی ارض اقدس نیز افزود: صادرات غیرنفتی ایران، در گروگان نظام چند نرخ ارز است و این بسته اثری بر افزایش صادرات نخواهد داشت. او در ادامه

گفت: با پیگیری‌هایی که صورت گرفته است، مالیات تسعیر نرخ ارز لغو شده و تأثیر این اقدام بیش از اعمال مشوق‌های صادراتی است.

حمیدرضا صالحی هم پیشنهاد شکل‌گیری معاونتی تحت عنوان توسعه صادرات در نهاد ریاست‌جمهوری را مطرح کرد و گفت: در بسته صادراتی تدوین شده، هوشمندی برای توسعه صادرات مشاهده نمی‌شود. به نظر می‌رسد اگر متولی صادرات در دولت مشخص شود، موثرتر خواهد بود. فریدون طلایی‌زاده، معاون امور کسب‌وکار اتاق تهران هم با بیان اینکه پرداخت جایزه صادراتی که نیازمند تامین منابع است، از دیرباز بدبینی و یاس ایجاد کرده است، گفت: اختصاص درصدی از مالیات بر ارزش افزوده واردات به جوایز صادراتی می‌تواند، مشوقی بهتر، انگیزاننده‌تر و راهگشاستر باشد.

از صادرکنندگان حمایت می‌کنیم

در ادامه، مدیرکل دفتر صادرات گمرک نیز از برخی اقدامات نهاد متبوع خویش برای تسهیل صادرات سخن گفت. حسن علی‌دوستی عنوان کرد که با توجه به فرآیند طولانی صدور کارت بازرگانی، مقرر شده است که صادرات شرکت‌های تولیدی که صرفاً دارای کارت عضویت اتاق نیز باشند، انجام گیرد. علی‌دوستی با تأکید بر حمایت از صادرکنندگان افزود: همچنین در بخشنامه‌ای اعلام کردیم که حتی اگر کارت متقاضیان صادرات، در زمان گشایش اعتبار و انعقاد قرارداد نیز دارای اعتبار بوده باشد، تشریفات گمرکی آنها انجام گیرد. در پایان این نشست، بهرامی ارض اقدس با جمع بندی پیشنهادهای که برای توسعه صادرات مطرح شد، از عواملی که با پیگیری‌های خود زمینه‌ساز تحولات مثبت در حوزه حمایت از صادرات شده‌اند، قدردانی کرد.

فارس / رئیس اتاق بازرگانی آستاراخان
سوئیفت باز نیست

رئیس اتاق بازرگانی آستاراخان روسیه گفت: خدمات انتقال به علت وجود برخی مشکلات پول گران است و هنوز سوئیفت باز نشده که امیداریم با بازگشایی آن مشکلات انتقال پول بین ایران و آستاراخان حل شود.

به گزارش خبرنگار اقتصادی خبرگزاری فارس، اسدالله عسگراولادی امروز در نشست مشترک فعالان اقتصادی ایران و دولت آستاراخان در روسیه با بیان اینکه برای ما بسیار مهم است که کار آفرینان آستاراخان را بشناسیم، گفت: برای گسترش روابط اقتصادی رفت و آمد بازرگانان ضروری است. رئیس اتاق ایران و روسیه افزود: جمهوری اسلامی ایران دارای ۱۵ همسایه است که بزرگترین همسایه ما روسیه است، اما ۹۰ درصد ارتباطات بین ایران و روسیه از طریق دولت آستاراخان انجام می‌شود. عسگراولادی در ادامه در ارتباط با چگونگی نقل و انتقال پول بین ایران و روسیه از زینوکوروف رئیس اتاق بازرگانی آستاراخان سوال کرد که اظهار داشت: در حال حاضر فعالیت‌های بانکی بین ما ایجاد شده و میربیزینس بانک در آستاراخان کار حواله‌های بانکی را انجام می‌دهد. وی افزود: البته به غیر از این بانک بانک‌های دیگری هم این کار را انجام می‌دهند. رئیس اتاق بازرگانی آستاراخان تصریح کرد: وجود مشکلات برای انتقال پول طبیعی است و گاهی اوقات خدمات انتقال پول گران است. کوروف با تاکید بر اینکه تجارت بین ایران و روسیه وجود دارد، گفت: بروز مشکلاتی برای انتقال پول برای شرکت‌های آستاراخانی رنج‌آور است، اما با وجود مشکلات کار می‌کنیم و امیدواریم سوئیفت به زودی باز شود و مشکلات ما حل شود.

مهر/

جدول قیمت سکه و ارز روز دوشنبه منتشر شد

جدول قیمت انواع سکه و ارز روز دوشنبه در بازار منتشر شد.

به گزارش خبرنگار مهر، نرخ فروش هر قطعه سکه تمام بهار طرح جدید امروز دوشنبه در بازار یک میلیون و ۸۴ هزار تومان، طرح قدیم یک میلیون و ۸۳ هزار تومان، نیم سکه ۵۴۳ هزار تومان، ربع سکه ۲۸۰ هزار و ۵۰۰ تومان و سکه گرمی ۱۷۹ هزار و ۵۰۰ تومان اعلام شد. همچنین نرخ هر گرم طلای زرد ۱۸ عیار در بازار داخلی ۱۱۰ هزار و ۴۲۷ تومان و نرخ هر اونس طلا در بازارهای جهانی ۱۳۱۵ دلار است. در همین حال، صرافان بازار ارز نرخ هر دلار آزاد را برای فروش ۳۵۱۶ تومان، هر یورو را ۳۸۸۱ تومان، هر پوند را ۴۶۶۱ تومان، لیر ترکیه ۱۱۷۷ و درهم امارات را ۹۶۲ تومان اعلام کردند.

جدول قیمت سکه و ارز روز دوشنبه

نوع سکه	قیمت بازار
سکه تمام طرح جدید	۱۰۸۴۰۰۰
سکه تمام طرح قدیم	۱۰۸۳۰۰۰
نیم سکه	۵۴۳۰۰۰
ربع سکه	۲۸۰۵۰۰
گرمی	۱۷۹۵۰۰
هر گرم طلای ۱۸ عیار	۱۱۰۴۲۷
نوع ارز	
دلار	۳۵۱۶
یورو	۳۸۸۱
پوند	۴۶۶۱
درهم امارات	۹۶۲
لیر ترکیه	۱۱۷۷

دنیای اقتصاد / در گزارش صندوق ضمانت صادرات ایران بررسی شد
سه ضلع اثرگذار در صادرات

گروه بازرگانی: دولت یازدهم به منظور جبران عقب‌ماندگی در دستیابی به اهداف چشم‌انداز بیست ساله کشور و مقاوم ساختن اقتصاد ملی در برابر نوسانات قیمت نفت و میعانات گازی، توسعه اقتصادی صادرات محور را در دستور کار قرار داده است. اگرچه دولت تلاش کرده سایه تحریم را از اقتصاد کشور دور و زمینه را برای شتاب گرفتن صادرات غیرنفتی فراهم کند، اما ظاهراً هماهنگی خاصی بین سیاست‌های کلان اقتصادی مشاهده نمی‌شود.

به‌طوری که به اعتقاد کارشناسان، چنانچه دولت تصمیم بگیرد «سیاست جهش صادراتی» را در سال جاری دنبال کند، انتظار می‌رود سیاست‌های اقتصادی کشور شامل «سیاست‌های ارزی، پولی، مالی و تجاری» نیز با این اولویت تنظیم شود. از سوی دیگر، دولت باید در کنار توجه به توسعه صادرات غیرنفتی، صادرات خدمات فنی و مهندسی را هم مورد توجه جدی قرار دهد. براساس گزارشی که صندوق ضمانت صادرات ایران تهیه کرده است، تجربه جهانی کشورهای موفق صادراتی نشان داده که استفاده از «الگوی اعطای خطوط اعتباری» توسط کشورهای واردکننده کالا و خدمات، اثر مستقیمی بر افزایش صادرات کشور صادرکننده داشته است. بنابراین صادرات خدمات فنی و مهندسی، نیازمند حمایت‌های بیشتری از سمت دولت هستند؛ چرا که ورود به این‌گونه پروژه‌ها در یک دوره زمانی میان مدت و بلندمدت اتفاق می‌افتد و حمایت‌های سیاسی دولت صادرکننده از

پیمانکاران کشور متبوع، نقش کلیدی در حضور پایدار در بازار هدف دارند. براساس این گزارش که از سوی آرش شهرآئینی، عضو هیات‌مدیره صندوق ضمانت صادرات ایران تنظیم شده به نظر می‌رسد یکی از رویکردهای سند چشم‌انداز توسعه صادراتی، اصلاح ترکیب صادرات غیرنفتی به سمت «صدور خدمات با فناوری بالاتر» باشد؛ زیرا صادرات آن موجب رونق تولید و توسعه کیفی صادرات کالا در کشورهای هدف می‌شود. بنابراین تقویت صندوق ضمانت صادرات ایران می‌تواند نقشی محوری در تنظیم دیپلماسی اقتصادی در برنامه‌ها و راهبردهای تجاری کشور داشته باشد که ۳ عامل «گسترش روابط خدمات بانکی»، «پوشش ریسک‌های صادرات از سوی صندوق‌های ضمانت» و «سرمایه‌گذاری» از نیازمندی‌های اساسی توسعه صادرات به شمار می‌رود. در این گزارش، نحوه پوشش ریسک‌های صادرات تحلیل شده است. بر این اساس، صندوق ضمانت صادرات ایران در بازارهایی که ریسک بالایی دارند، ورود می‌کند تا از این طریق حضور صادرکنندگان ایرانی در این بازارها را آسان‌تر سازد. صندوق ضمانت صادرات ایران از مجموع ۲۰۰ کشور در حوزه‌های مختلف بیش از ۱۷۳ کشور را حائز رتبه برای پوشش ریسک اعتبارات میان مدت و بلندمدت برای انجام پروژه‌های صدور خدمات فنی و مهندسی می‌داند.

الگوی اعطای خطوط اعتباری

براساس این گزارش، تجربه جهانی کشورهای موفق صادرکننده نشان داده که استفاده از «الگوی اعطای خطوط اعتباری» توسط کشورهای واردکننده کالا و خدمات، اثر مستقیمی بر افزایش صادرات کشور صادرکننده داشته است. در این میان، صادرات خدمات

فنی و مهندسی، نیازمند حمایت‌های بیشتری از سمت دولت هستند؛ زیرا حمایت‌های سیاسی دولت صادرکننده از پیمانکاران کشور متبوع، نقش کلیدی در حضور پایدار در بازار هدف دارند. بر همین اساس یکی از بخش‌های کلیدی بسته مشوق‌های صادراتی ۱۳۹۵ به تخصیص منابع مالی برای اعطای اعتبار خریدار (Buyer's Credit) به کشورهای خریدار کالا و خدمات از ایران اختصاص دارد که یک میلیارد دلار سپرده‌گذاری ارزی دوساله در چند بانک عامل توسط صندوق توسعه ملی که تا سقف ۲ میلیارد دلار قابل افزایش است با نرخ ثابت حداکثر ۳/۵ درصد (به‌عنوان نرخ نهایی ارائه تسهیلات به متقاضی جهت ارائه تسهیلات ارزی به خریداران خارجی کالاها و خدمات ایرانی در قالب خریدار) پیش‌بینی شده است. از سوی دیگر، طبق آمار سازمان تجارت جهانی، صادرات خدمات جهان در سال ۲۰۱۵، افزون بر ۴۸۰۰ میلیارد دلار است که ۳۳۰۰ میلیارد دلار آن به وسیله کشورهای ثروتمند عضو OECD صورت می‌گیرد. البته اقتصادهای نوظهوری همچون ترکیه با ۴۶ میلیارد دلار و مالزی با ۳۵ میلیارد دلار، سهمی از این بازار برای خود خلق کردند. از این رو، انتظار آن است تا ایران نیز سهمی بیش از کشورهای مذکور به خود اختصاص دهد. این گزارش در عین حال می‌افزاید: با توجه به اینکه بیش از ۲۰ سال از شکل‌گیری و رشد شرکت‌های صادرکننده خدمات فنی و مهندسی در ایران می‌گذرد و در حال حاضر، این شرکت‌ها از قدرت رقابتی خوبی برای تسخیر بازارهای منطقه و همسایه برخوردار هستند، در صورت رفع مشکلاتی از جمله «تامین منابع مالی»، «صدور ضمانت‌نامه‌های حسن انجام کار» و «پیش‌پرداخت و شرکت در مناقصه»، این شرکت‌ها به راحتی می‌توانند حجم قراردادهای سالانه

خود را به بیش از ۱۰ میلیارد دلار برسانند. از این رو استفاده از ظرفیت روابط کارگزاری سیستم بانکی برای انعقاد قراردادهای تامین مالی و اعطای خطوط اعتباری خریدار، در شرایط پساتحریم دور از دسترس نیست. از طرفی با توجه به اینکه پوشش ریسک‌های سیاسی و تجاری این تسهیلات توسط صندوق ضمانت صادرات ایران انجام می‌شود، نگرانی بانک تامین‌کننده مالی از عدم بازپرداخت مطالبات از طرف کارفرمایان خارجی برطرف خواهد شد.

نقش صندوق‌ها در توسعه صادرات

براساس این گزارش، اگرچه ریشه‌های ایجاد «بیمه اعتبار» به قرن ۱۹ میلادی باز می‌گردد، اما با پایان پذیرفتن جنگ جهانی اول و با هدف تسهیل و توسعه تجارت برون مرزی و ایجاد رونق اقتصادی پس از جنگ، این دولت انگلستان بود که در سال ۱۹۱۹ اقدام به تاسیس نخستین صندوق ضمانت صادرات موسوم به ECGD برای تضمین مطالبات و اعتبارات صادراتی اعطایی به کشورهای خارجی کرد تا به تجدید حیات صادرکنندگان بریتانیایی پس از جنگ کمک کند. در فاصله میان دو جنگ جهانی، کشورهای دیگری چون آلمان، هلند، نروژ، سوئیس، سوئد و آمریکا، اقدامات مشابهی جهت تاسیس موسساتی انجام دادند که عملاً با آغاز جنگ دوم جهانی در سال ۱۹۳۹، فرصت فعالیت پیدا نکردند، اما با پایان یافتن این بحران، نقش تاریخی و تاثیرگذار صندوق‌های ضمانت صادرات با توسعه فعالیت این موسسات آغاز شد. به‌طور مثال، نقش اساسی «گزریم بانک آمریکا» که همزمان با پایان جنگ دوم جهانی و طی مصوبه کنگره در سال ۱۹۴۵ به‌عنوان موسسه‌ای مستقل تاسیس شد، در تنظیم

دیپلماسی تجاری ایالات‌متحده در ایام جنگ سرد، مورد بازشناسی قرار گرفت. اگرچه نقش «گزریم بانک آمریکا» در کمک به کشورهای کمتر توسعه‌یافته، پوششی ظاهری برای سیاست‌های ایالات‌متحده بود، اما اجرای موفق در پیاده‌سازی «دکترین ترومن» به‌عنوان شالوده سیاست خارجی آمریکا در سال‌های پس از جنگ دوم جهانی داشت. همچنین براساس آمارها، در سال ۲۰۱۵، میزان حمایت این موسسات از تجارت بین‌الملل از طریق پوشش اعتبارات صادراتی و سرمایه‌گذاری از ۲ هزار میلیارد دلار فراتر رفته که نزدیک به ۱۱ درصد تجارت جهانی را پوشش می‌دهد. اگرچه بخش عمده این مبلغ به حمایت از صادرات کالا اختصاص دارد، اما سهم پوشش‌های خدمات فنی و مهندسی سالانه در جهان افزون بر ۲۰۰ میلیارد دلار است. همچنین حدود ۱۰۰ میلیون دلار به وسیله صندوق‌های ضمانت صادرات برای پوشش ریسک‌های سرمایه‌گذاری مستقیم ارائه می‌شود. براساس این گزارش، یکی از درس‌هایی که این موسسات برای «راهبرد تجارت خارجی ایران» می‌تواند داشته باشد، این است که با توجه به سیاست ضد استعماری ایران، تقویت صندوق ضمانت صادرات ایران می‌تواند نقشی محوری در تنظیم دیپلماسی اقتصادی در برنامه‌ها و راهبردهای تجاری کشور داشته باشد. بخش دیگری از این گزارش به صادرات خدمات فنی و مهندسی در ایران اختصاص دارد که نشان می‌دهد در اهداف کمی برنامه پنجم توسعه، صادرات غیرنفتی معادل ۸۰ میلیارد دلار است که ۵۵ میلیارد دلار برای کالاهای غیرنفتی و ۲۵ میلیارد دلار برای صادرات خدمات لحاظ شده که براساس موقعیت جغرافیایی در برنامه پنجم برای سال‌های ۹۳ و ۹۴، سهم صدور برای قاره آسیا ۸۲ درصد پیش‌بینی شده بود، اما شرایط سیاسی

در منطقه به شکلی پیش رفت که عملاً بازار عراق هم در بخش کالاهای مصرفی و هم در زمینه صدور خدمات به مهم‌ترین بازار صادراتی کشور تبدیل شد. بر این اساس، یکی از رویکردهای سند چشم‌انداز توسعه، اصلاح ترکیب صادرات غیرنفتی به سمت «صدور خدمات با فناوری بالاتر»؛ یعنی «خدمات تخصصی» یک محصول قابل تبادل با ارزش افزوده بالا است که صادرات آن هم موجب رونق تولید در کشور می‌شود و هم باعث توسعه کیفی صادرات کالا و ماندگاری طرح‌ها برای سالیان متمادی در کشورهای هدف صادرات است که خود این کار بهترین سمبل و ابزار تبلیغی برای محصولات و خدمات ایران به شمار می‌رود.

براساس این گزارش، ۳ عامل «گسترش روابط خدمات بانکی»، «پوشش ریسک‌های صادرات» و «سرمایه‌گذاری» از نیازمندی‌های این امر است. اگرچه در سال‌های اخیر، روابط بین‌المللی راهگشای فعالیت‌های بازرگانی و هدایتگر مناسبات تجاری نبوده، اما صندوق ضمانت صادرات ایران کوشیده است بررسی قوانین و مقررات صادراتی از جمله «آیین‌نامه تامین مالی صادرات مصوب شورای پول و اعتبار» و «نظامنامه شرایط و ضوابط اعطای تسهیلات ارزی صندوق توسعه ملی» را برای تحکیم و نزدیک‌تر کردن همکاری‌های بانکی و بیمه‌ای، به منظور گشایش فضای صادرات کالا و خدمات به‌عمل آورد تا در دوره پساتحریم، ابزارهای آماده‌ای برای حمایت از صادرکنندگان خدمات تخصصی به‌وجود آید.

صندوق ضمانت صادرات ایران برای کمک بیشتر به صادرکنندگان، خدماتی را ارائه می‌کند؛ یکی از این خدمات «تامین مالی پیش از صدور کالا» است. گاهی یک صادرکننده برای شروع فرآیند صادرات، تهیه

مواد اولیه، تامین سرمایه در گردش یا خرید کالای موضوع قرارداد یا اعتبار اسنادی، نیاز به دریافت تسهیلات یا اعتبار دارد. در این صورت صندوق با ارائه «ضمانت‌نامه‌های ارزی، ریالی و ضمانت‌نامه اعتبار تولیدی»، نقش مهمی را در این زمینه ایفا می‌کند. دومین خدمت، «تامین مالی پس از صدور کالا» است. در چنین حالتی، بانک‌ها به کمک صادرکنندگان شتافته و با ارائه تسهیلات مالی پس از حمل، ضمن کمک به خریدار در جمع‌آوری منابع لازم جهت ایفای تعهدات، صادرکنندگان را در انجام صادرات و ایفای به موقع تعهدات مالی داخلی حمایت می‌کنند. «پوشش ریسک‌های سیاسی پروژه‌های سرمایه‌گذاری ایران در خارج از کشور از طریق بیمه‌نامه سرمایه‌گذاری»، «پوشش ریسک قراردادهای پیمانکاری فاقد فاینانس از طریق بیمه‌نامه خاص صدور خدمات فنی و مهندسی» و «صدور ضمانت‌نامه‌های حسن انجام کار و پیش‌پرداخت برای شرکت‌های ایرانی برنده در مناقصات بین‌المللی» از دیگر حمایت‌هایی است که توسط این صندوق انجام می‌شود.

سقف پوشش کشورهای جهان

همچنین براساس این گزارش، در آئین‌نامه تامین مالی صادرات مصوب شورای پول و اعتبار، وظیفه بررسی و درجه‌بندی ریسک کشورها و بانک‌های بازار هدف (ریسک سیاسی و تجاری) به عهده صندوق ضمانت صادرات ایران گذاشته شده است، از این‌رو هر سال، سقف پوشش کشورها و بانک‌های مورد قبول در آن کشورها توسط این صندوق به بانک‌ها و تشکل‌های صادراتی خدمات فنی و مهندسی اعلام می‌شود. صندوق ضمانت صادرات ایران از مجموع ۲۰۰ کشور در حوزه‌های مختلف بیش از ۱۷۳ کشور را حائز

رتبه برای پوشش ریسک اعتبارات میان و بلندمدت برای انجام پروژه‌های صدور خدمات فنی و مهندسی می‌داند به طوری که از مجموع ۴۵ کشور آسیایی ۴۲ کشور، از مجموع ۵۴ کشور آفریقایی ۴۱ کشور، از مجموع ۳۶ کشور در حوزه آمریکای لاتین ۳۳ کشور، از مجموع ۴۸ کشور اروپایی ۴۳ کشور و از مجموع ۱۴ کشور در حوزه اقیانوسیه ۱۰ کشور واجد پوشش برای اعتبارات میان و بلندمدت هستند. همچنین براساس آمار عملکرد صندوق ضمانت صادرات ایران در حمایت از صادرات خدمات فنی و مهندسی، صندوق ظرف دهه اخیر بیش از ۴ میلیارد دلار پوشش‌های صادراتی برای خدمات فنی و مهندسی ایران ارائه کرده است که سهم بخش‌های مختلف صادرات خدمات در حوزه پیمانکاری به این شرح است: بخش ساختمان ۳۴ درصد، نیرو ۲۱ درصد، راه ۱۹ درصد، تاسیسات و تجهیزات صنعتی ۱۱ درصد، آب و فاضلاب ۱۱ درصد و نفت و گاز و پتروشیمی ۴ درصد.

بازارهای هدف ایران

این گزارش در ادامه به بیان بازارهای هدف صادرات خدمات ایران پرداخته است که نشان می‌دهد بازارهای هدف ایران در حوزه صادرات خدمات با چرخش از سوی آمریکای لاتین و آفریقا به آسیا، از ۲۹ کشور در سال ۱۳۸۷ به ۸ کشور در سال ۱۳۹۳ محدود شد و از صادرات ۲/۲ میلیارد دلاری در سال ۹۲ به صادرات یک میلیارد دلار خدمات فنی و مهندسی در سال ۹۳ کاهش پیدا کرد. از جمله چالش‌هایی که پیش‌روی صادرات خدمات فنی و مهندسی می‌توان به «عدم مشارکت کافی بانک‌ها در تخصیص منابع لازم»، «محدود بودن منابع ارزی و عدم تامین مالی کافی در این حوزه»، «مشکلات آیین‌نامه‌ای در نظام‌نامه

صندوق توسعه ملی»، «عدم رتبه‌بندی موثر پیمانکاران که منجر به حضور برخی شرکت‌های ناتوان به‌عنوان ضدتبلیغ در عرصه بین‌المللی شده»، «عدم آشنایی صادرکنندگان خدمات فنی و مهندسی با ابزارهای حمایتی صندوق در قالب اعتبار فروشنده، اعتبار خریدار»، «بیمه سرمایه‌گذاری در قالب‌های BOT و BOO از طریق شرکت پروژه» و «بیمه خدمات فنی و مهندسی بدون نیاز به فاینانس» اشاره کرد. با وجود این مشکلات اما آمار اعلامی از سوی سازمان توسعه و تجارت نشان می‌دهد که در سال گذشته، صادرات خدمات فنی و مهندسی افزون بر ۲/۲ میلیارد دلار شده که از این میزان عراق به‌عنوان تنها بازار عمده صادرات خدمات ایران بوده است.

حمایت از صادرات به بازار عراق

همچنین براساس این گزارش، صندوق در بازارهایی که ریسک بالایی دارند، ورود می‌کند تا از این طریق حضور صادرکنندگان ایرانی در این بازارها را آسان‌تر سازد. عراق و افغانستان دو بازاری هستند که مورد توجه صندوق قرار گرفته است، به طوری که کارمزد صندوق برای افراد فعال در این دو کشور به نیم درصد کاهش پیدا کرده است. از این‌رو براساس مصوبه هیات‌وزیران در سال ۹۴، تسهیلات ارزی معادل ۲۰۰ میلیون دلار به منظور حمایت از صادرکنندگان خدمات فنی و مهندسی ایران به عراق در قالب «اعتبار فروشنده» تحت ضمانت صندوق ضمانت صادرات ایران اعطا می‌شود.

تعالی/ عضو هیات نمایندگان اتاق بازرگانی ایران درباره شورای گفت‌وگو مطرح کرد

اعتقاد دولت به بخش خصوصی در حد حرف است

شورای گفت‌وگوی دولت و بخش خصوصی در حقیقت کارگروه مشترکی است که میان بخش خصوصی و حاکمیت تشکیل می‌شود و البته با توجه به مشکلات بخش خصوصی مهم‌ترین دیالوگ میان بخش خصوصی و دولت قرار است در این جلسات برگزار شود.

با توجه به وظایفی که برای این نهاد تعریف شده است این نهاد پتانسیل بالایی دارد که استفاده از این ظرفیت و قابلیت‌ها مستلزم این است که از طرف دولت مورد حمایت قرار گیرد. اگرچه امروز اتاق بازرگانی به عنوان دبیرخانه این شورا روی این مساله مانورهای زیادی می‌دهد اما مساله این است که بعضی از چهره‌های قدیمی بخش خصوصی به شکل دیگری به این موضوع می‌نگرند. در این خصوص گفت‌وگویی با محمد حسین روشنگر عضو اتاق بازرگانی مشهد داریم که در ادامه می‌خوانید. روشنگر از چهره‌های مطرح تشکلی در خراسان رضوی است و سال‌ها رییس هیات‌مدیره اتحادیه صادرکنندگان این استان بوده است و چندین دوره عنوان صادرکننده نمونه کشور را به خود اختصاص داد.

چنانکه در برنامه‌های شورای گفت‌وگو آمده است قرار بر این بوده که جلسات این شورا هر ۲ هفته یک‌بار تشکیل شود اما در حال حاضر شاهد هستیم که این جلسات ماهی یک‌بار یا کمتر تشکیل شده‌اند. به نظر شما دلیل این

مساله چیست؟

اجازه بدهید که اول دلیل شکل‌گیری و ایجاد این نهاد و همچنین عملکرد آن را در طی این چند سالی که از ایجاد آن گذشته است را بررسی کنیم و بعد به دلایل لغو شدن جلسات بپردازیم. در همه دوره‌ها در کشور مشکلات اجرایی در قوانین اقتصادی وجود داشته است در دولت قبل برای حل این مسائل و نیز ایجاد رونق اقتصادی ایجاد کارگروهی میان دولت و حاکمیت و در مقابل نهادهای بخش خصوصی با عنوان شورای گفت‌وگو پیشنهاد شد که با پیگیری‌های مجلس و اتاق بازرگانی این نهاد با اهداف و برنامه‌های مشخصی تشکیل شد. در چند جلسه اولی که این شورا کار خود را آغاز کرده بود جلسات به شکل منظم و با حضور اعضای دولتی برگزار می‌شد اما متأسفانه پس از گذشت مدتی شورای گفت‌وگو به حاشیه کشیده شد و براساس اختلاف نظرهایی که میان دولت و اتاق بازرگانی به وجود آمد دیگر نتوانستند به همکاری‌های خود در شورا ادامه دهند. این ماجرا تا به جایی پیش که در اواخر دولت دهم به دلیل اینکه وزیران و نماینده‌های دولتی در جلسات شورای گفت‌وگو حاضر نمی‌شدند این جلسات تشکیل نمی‌شد. در حقیقت اهمیت این جلسه اصولاً به حضور اعضای آن است پس طبیعی است که وقتی اعضای اصلی آن یعنی دولتی‌ها حضور ندارند پس جلسات از اعتبار ساقط شده و اهمیت خود را از دست می‌دهد. در دولت یازدهم اتفاقی که افتاد این بود که شورای گفت‌وگوی دولت و بخش خصوصی مجدداً احیا شد و تا حدودی جلسات به شکل منسجم و بهتری برگزار شد اما مساله‌یی که هنوز وجود دارد، این است که از این نشست‌ها، کارگروه‌ها و همکاری‌های میان بخش خصوصی و دولت نتایج چشمگیر و مورد قبولی حاصل نشده است. در واقع در این جلسات

هماهنگی و تفاهم میان دوطرف وجود داشت اما در نهایت به تصمیم‌گیری ختم نمی‌شد. البته در این میان بحث شورای گفت‌وگوی شهرستان‌ها هم مطرح بود. در حقیقت اکثر زمان‌هایی که بحث شورای گفت‌وگو مطرح می‌شد همه فکرها به سمت شورای گفت‌وگوی اصلی میان دولت و حاکمیت و بخش خصوصی می‌رفت در حالی که در مسائل اجرایی به اندازه مسائل کلان، بحث شورای گفت‌وگوی شهرستان‌ها وجود دارد. در حال حاضر هم مشکل اصلی این است که شورای گفت‌وگو در استان‌ها از اختیار لازم بهره‌مند نیست. حتی اگر شورای استان تصمیم بگیرد باز هم از ابزار و اختیارات کافی برای عملی کردن آنها برخوردار نیست و این تصمیم‌ها یا اجرا نمی‌شود یا در همان جلسه مورد مخالفت قرار می‌گیرد.

سبب این مساله نبود مطابقت میان جایگاه و نقش شورای گفت‌وگوی دولت و بخش خصوصی است. برای اینکه برنامه‌ریزی‌ها و تصمیم‌گیری‌ها اجرایی شود باید شورا پشتیبانی قانونی و عملی داشته باشد. این مسائل باعث می‌شود تا از ظرفیت‌های بالای این نهاد بی‌بهره بمانیم.

با وظایفی که برای شورا تعریف شده است می‌تواند به راحتی مشکلات حوزه اقتصاد را رصد کند که این امر مستلزم این است که این کارگروه از طرف دولت و بخش‌های مربوط به آن پذیرفته شود. برای مثال سازمان امور مالیاتی باید مصوبات شورای گفت‌وگوی دولت و بخش خصوصی را بپذیرد و آنها را به رسمیت بشناسد.

با توجه این مسائل همکاری و عملکرد دولت را با شورای گفت‌وگو چطور ارزیابی می‌کنید؟

در دولت فعلی در ظاهر دولت اشتیاق و تمایل بالایی به همکاری و حمایت از بخش خصوصی نشان می‌دهد اما در عمل کمکی نشده است. در واقع به همین دلیل است که جلسات به شکل منظم تشکیل نمی‌شود و تا به امروز نتیجه درستی از آنها دریافت نشده است. چنان که بارها بخش خصوصی موارد مختلفی را به شورای گفت‌وگو ارجاع داده اما پاسخ درستی دریافت نکرده است، برای مثال در حوزه صادرات بحث مالیات برارزش افزوده که از طرف دولت تصویب شد مشکلات زیادی را برای تجارت و همچنین بخش خصوصی ایجاد کرد که تلاش شد تا با طرح این مساله در شورای گفت‌وگو از اجرای آن جلوگیری شود اما متأسفانه اقداماتی انجام نشد.

حتی در خصوص مشکلاتی که با تامین اجتماعی وجود داشت کارگروهی در اتاق تشکیل شد و رییس سازمان تامین اجتماعی حضور پیدا کردند اما در حقیقت هیچ نتیجه کارآمدی نداشت. زمانی شورای گفت‌وگو می‌تواند قدرت داشته باشد که قوای سه‌گانه به آن باور داشته باشند. در حال حاضر بخش‌های دولتی توسعه بیشتر فعالیت این نهاد را خواستار نیستند و آن را به رسمیت نمی‌شناسند. کارنامه هر نهادی به کارهای اجرایی آن شناخته می‌شود. زمانی که دولت اعتقادی به بخش خصوصی و به تبع آن نهادی از این دست که باعث تقویت بخش خصوصی می‌شود، ندارد طبیعتاً نمی‌توان انتظار عملکرد مثبت از سوی آنها را داشت.

دولت یازدهم حداقل در صحبت و سخنرانی‌ها تمایل زیادی به ایجاد همکاری و همفکری با بخش خصوصی و فعالان اقتصادی نشان می‌دهد

آیا این مغایرتی با بحثی که مطرح کردید، ندارد؟ برای مثال حضور رییس اتاق در سفرها و جلسات دولتی و مجلس مغایرتی با این دیدگاه ندارد؟

من به عنوان فعال اقتصادی که سال‌های سال در این حوزه فعالیت مستمر دارم معتقدم که تیم اقتصادی آقای روحانی اگر چه افرادی دلسوز هستند اما حقیقت این است که در طول این چند سال نتوانسته‌اند عملکرد خوبی داشته باشند و تنها دستاورد تیم اقتصادی دولت یازدهم این بود که تورم را مهار کرد که آن هم به بهای افزایش بیکاری تمام شد. درست است که تیم سیاسی دولت بسیار خوب عمل کرد اما انتظاراتی که از بخش خصوصی می‌رفت عملی نشد. این موضوع به مساله اتاق بازرگانی و شورای گفت‌وگوی دولت و بخش خصوصی نیز قابل تعمیم است.

اما بسیاری از نمایندگان مجلس و دولتی‌ها تاکید زیادی به برقراری این همکاری‌ها دارند!

درست است خوشبختانه مجلس شورای اسلامی هم در این دوره هم در دوره قبل علاقه‌مند به همکاری با بخش خصوصی بوده است. همچنین ما به این مجلس امیدوار هستیم زیرا نماینده‌ها کاملاً معتدل و بی‌طرف هستند و انتظار می‌رود که در این دوره مجلس به مسائل سیاسی غلبه نکند.

در مجموع مساله این است که تا وقتی اعتقاد به دولت در بدنه آن وجود دارد نمی‌توان انتظار زیادی برای بهبود اوضاع داشت. حتی اگر بخشی از مدیران ارشد دولت به اینکه بخش خصوصی تقویت شود اعتقاد داشته باشند اما نمی‌توان انتظار داشت که وقتی بدنه اجرایی دولت اعتقادی به این موضوع ندارد، مساله به سرانجام مطلوبی برسد.

تغییر ایجاد کنید، قبل از آنکه مجبور شوید

دنیای اقتصاد /

نویسنده: John Sviokla

مترجم: مریم رضایی

منبع: Strategy + Business

نیاز داشته باشند، به‌طور اتوماتیک ارتباط برقرار می‌کنند و بنابراین اتلاف وقت و کاهش بهره‌وری حذف می‌شود. جنرال الکترونیک با این اقدام - که جاه‌طلبانه‌ترین تصمیم شرکت از زمان «برنامه توسعه مهندسی ادیسون» محسوب می‌شود - قصد دارد به بازیگر برجسته عصر «اینترنت اشیا» تبدیل شود. جنرال الکترونیک تنها شرکتی نیست که یک برنامه تحول جاه‌طلبانه را راه‌اندازی کرده است. جنرال موتورز هم با انجام تحقیق در مورد خودروهای بدون سرنشین و سرمایه‌گذاری ۵۰۰ میلیون دلاری در شرکت شبکه حمل‌ونقل لیفت (Lyft) در حال حرکت به سوی صنعت به سرعت در حال تحول «هم‌پیمایی ۱» است. شرکت‌ها می‌دانند انتظارات مشتری به‌طور چشمگیری در حال تغییر است. جنرال الکترونیک می‌داند که با هوشمندتر شدن ماشین‌ها، مشتریان به دنبال بهره‌وری بیشتر هستند و جنرال موتورز هم می‌داند که با ظهور خودروهای بدون سرنشین و خدمات هم‌پیمایی، مردم بیشتر به

حمل‌ونقل عمومی علاقه‌مند می‌شوند و تمایل آنها به مالکیت خودرو کاهش می‌یابد. بر این اساس، جنرال الکترونیک و جنرال موتورز مشابه کارآفرینان میلیاردی خودساخته‌ای هستند که به همراه همکارم در کتاب مشترکمان مورد بررسی قرار دادیم. ما در این کتاب با عنوان «اثرگذاری میلیاردی خودساخته» با ۱۶ نفر از این میلیاردرها از جمله جفری لوری تهیه‌کننده فیلم و مالک شرکت فیلادلفیا ایگلز، گلن تیلر موسس شرکت تیلر، یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های الکترونیکی در آمریکا و جو مانسونو بنیان‌گذار شرکت مرنینگ‌استار شخصا مصاحبه کردیم. وقتی از آنها پرسیدیم ایده تولید محصولات یا خدمات متفاوت چگونه به ذهنشان رسیده، تقریباً همه میلیاردرها گفتند که مدت‌ها قبل از خود مشتریان، می‌دانستند که آنها چه می‌خواهند. آنها از چیزی برخوردار بودند که آن را «تخیل همدلانه» می‌نامیم. یعنی در یک سطح کاملاً عملی می‌دانستند

تغییرات تکنولوژیک، اجتماعی و بازار چگونه بر نیازهای مشتریان اثر می‌گذارد و این قدرت تخیل را داشتند تا محصولات و خدماتی که این نیازها را برطرف می‌کنند، تصور کنند. این توانایی برای پیش‌بینی اتفاقات مهم آینده جزو ویژگی موفق‌ترین کارآفرینان است، بدون توجه به اینکه در چه صنعتی فعالیت می‌کنند. لوری که علاقه زیادی به ورزش دارد، در اوایل دهه ۹۰ میلادی فهمید با ظهور تلویزیون‌های کابلی، بازی‌های فوتبال به بزرگ‌ترین سرگرمی تلویزیونی مردم تبدیل خواهد شد. او می‌گوید: «لیگ فوتبال ملی نمایش‌های تلویزیونی فوق‌العاده‌ای تولید می‌کرد که باعث می‌شد تولیدات هالیوود کمتر به چشم بیایند. پخش این نمایش‌های فوتبال با تلویزیون کابلی در حال آغاز بود و من احساس کردم یک تحول قابل توجه در این الگو در حال وقوع است.» برای تیلر نیز داستان مشابهی وجود دارد. وقتی او در یک چاپخانه کوچک محلی کار می‌کرد، متوجه

شد کارت‌های عروسی تنها منبع سودآوری قابل توجه برای آن چاپخانه هستند و می‌توانند محرک کسب‌وکاری بزرگ باشند. تیلر از دوستان و اطرافیانش پرسید که دوست دارند کارت‌های عروسی‌شان چه ویژگی‌هایی داشته باشد. آنها در پاسخ می‌گفتند که دوست دارند مثلا با لباسشان ست باشد یا دوست دارند آیتمی متفاوت و غیر از دو حلقه فرو رفته در هم روی کارت آنها وجود داشته باشد. «بنابراین روی محصولات کار کردم که عروس‌ها نظراتشان را در مورد آن ابراز کرده بودند.»

مانسوئو نیز در مورد خواسته مردم حسی درونی داشت. او به عنوان یک سرمایه‌گذار صندوق‌های مشترک در اوایل دهه ۸۰ عادت داشت اطلاعاتی فصلی که توسط شرکت‌های سرمایه‌گذاری منتشر می‌شد را مطالعه کند. یک روز که غرق در مطالعه بود، به این فکر کرد که جمع شدن اطلاعات موجود همه صندوق‌های سرمایه‌گذاری مشابه در یک نشریه در کنار ارزیابی فوری مقایسه‌ای آنها، چقدر مفید خواهد بود. او فکر کرد «این می‌تواند یک کسب‌وکار خوب باشد.»

مدیران ارشد جنرال الکتریک و جنرال موتورز نیز که شرکت‌های خود را وارد مسیرهای جدیدی کرده‌اند، از تخیل همدلانه برخوردارند. اما به هر حال آنها با چالشی مواجه هستند که این میلیاردی‌های مورد مطالعه با آن مواجه نشدند. درحالی‌که کارآفرینانی مانند لوری، تیلر و مانسوئو مبدع کسب‌وکارهای جدیدی بودند، شرکت‌های تثبیت شده‌ای همچون

جنرال الکتریک و جنرال موتورز باید یک مدل کسب‌وکار جا افتاده را در نظر بگیرند و سعی کنند آن را متحول کنند. این کار به بازآفرینی تمام و کمالی نیاز دارد که بزرگ‌ترین چالش کسب‌وکار آنها محسوب می‌شود. سختی این کار فقط این نیست که لازم است در همه جنبه‌های سازمان تغییر

اعمال شود، بلکه باید در مورد اولویت‌های مشتری که هیچ قطعیتی در مورد آن وجود ندارد، ریسک صورت بگیرد و این یعنی انجام یک فعالیت اقتصادی پرهزینه، قبل از آنکه وقوع بحران، مدیران شرکت را مجبور کند. به‌طور خلاصه، چنین فعالیت‌هایی به جرات و جسارت زیادی نیاز دارد که این نشانه



رهبری سازمانی قوی است. چه چیزی به جنرال الکتریک‌ها و جنرال موتورزهای دنیا این جرات و جسارت را می‌دهد؟ پاسخ این سوال پیچیده است، اما یک نکته واضح وجود دارد. آنها این ریسک را می‌کنند، چون مثل کارآفرینانی که تحلیل کردیم، دیدگاهی نسبی به آن دارند.

لوری، تیلر و مانسوئو همگی معتقد بودند آنچه می‌خواهند به دست آورند - یعنی یک بازار کشف نشده بزرگ - بسیار فراتر از چیزی است که ممکن است از دست بدهند. بنابراین، وقتی به دنبال فرصت بزرگ بعدی می‌گردید، نه تنها باید در مورد ماهیت آن بدانید، بلکه باید بدانید آیا جرات ربودن این فرصت را دارید یا نه.

پی‌نوشت:

Ride-sharing: به روش استفاده بهینه از ظرفیت خالی خودروهای شخصی گفته می‌شود، به طوری که افرادی که محدوده منزل و محل کار آنها به هم نزدیک است، با کمک سامانه‌های اطلاع‌رسانی، به‌صورت اشتراکی از خودروهای هم استفاده کنند.



روستای صخره ای کندوان

مخاطبان محترم بولتن الکترونیک سندیکای صنعت
برق ایران (رسانا) خواهشمند است نظرات، پیشنهادهای
و نقدهای خود را از طریق ایمیل ahmadi@ieis.ir و یا
شماره تلفن های ۰۶-۶۶۵۷۰۹۳۰ به ما اطلاع دهید.
با تشکر و سپاس از همراهی شما

نازنین احمدی
مسئول بولتن روزانه سندیکا

IRNA 1934