



در اولین جلسه هیات مدیره در سال جدید صورت گرفت؛

بررسی راهبردها و اولویتهای کاری سندیکا در سال ۱۳۹۸

در ابتدای چهل و چهارمین جلسه دوره هفتم هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران که بیست و پنجم فروردین ۹۸ در محل سندیکا برگزار شد، گزارشی از اقدامات انجام شده از نوزدهم اسفند ۹۷ تا ۲۴ فروردین توسط دبیر سندیکا ارائه شد.



«داروینیسیم معکوس» در بازانه‌ها

رضا خسروی / دنیای اقتصاد

برای انجام کاری به دو نفر مراجعه می‌کنید نفر اول با اطمینان و قطعیت می‌گوید توانایی انجام این کار را دارد؛ اما نفر دوم برخی دغدغه‌های و چالش‌های را با شما در میان می‌گذارد و برای انجام درست کار خواهان وقت از شما می‌شود تا پس از بررسی همه جوانب به شما پاسخ دهد. اگر شما نفر اول را انتخاب کردید و نتیجه کار باب دل شما نبود و با هدف فاصله داشت گرفتار پدیده «داروینیسیم معکوس» شده‌اید.

در داروینیسیم، قوی‌ترها می‌مانند و ضعیف‌ترها حذف می‌شوند؛ ولی در «داروینیسیم معکوس» عامل یا متغیری مسلط می‌شود که مستحق تسلط نیست و باید در قیاس با سایر عوامل یا متغیرها مغلوب می‌شود. در این پدیده کسانی که اطمینان کاذب بیشتری تولید می‌کنند و ادعاهای گزاف‌تری مطرح می‌کنند، بیشتر پیروز می‌شوند و آنها که صادقانه بی‌اطمینانی‌ها، چالش‌ها و مشکلات

بررسی راهبردها و اولویتهای کاری سندیکا در سال ۱۳۹۸..... ۲

در ابتدای چهل و چهارمین جلسه دوره هفتم هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران که بیست و پنجم فروردین ۹۸ در محل سندیکا برگزار شد، گزارشی از اقدامات انجام شده از نوزدهم اسفند ۹۷ تا ۲۴ فروردین توسط دبیر سندیکا ارائه شد.

احتمال ادامه افزایش تعرفه پرمصرف‌ها در سال ۹۹..... ۳

طرح و بررسی مسئله رتبه‌بندی شرکتهای DCS کنترل و حفاظت..... ۵

مجمع عمومی کمیته مهندسی مشاور سندیکا برگزار شد/ انتخاب اعضای هیأت رئیسه..... ۵

فهرست اهم مناقصات کشور..... ۶

رشد منفی صنعت تعدیل می‌شود..... ۷

خط جدید کشتیرانی بین ایران و عمان در دو هفته آینده برقرار می‌شود..... ۸

ادامه کاهش نرخ دلار و یورو..... ۸

چطور درخواست ارتقای شغلی کنیم؟..... ۹

ایران زیباست؛ دشت شقایق وحشی..... ۱۰

را می‌گویند حذف می‌شوند. جوزف فیشر در سال ۱۸۷۷ در مقاله‌ای برای اولین بار از این اصطلاح استفاده کرد. از آن تاریخ این تعریف در همه شاخه‌های علم کاربرد یافته است. در علم اقتصاد نیز این تعریف کاربردهای متفاوتی دارد. در اقتصاد سیاسی، فساد باعث می‌شود تا افراد صاحب نفوذ و ناکاراً جای افراد شایسته را بگیرند. در اقتصاد رفاه، داروینیسیم معکوس موجب می‌شود تا سیاست‌های رفاهی به جای توزیع بین افراد نیازمند، بین گروه‌های ثروتمند توزیع شوند و نتیجه نهایی این است که گروه نامستحق بر گروه مستحق سیطره پیدا می‌کند. جلوه این پدیده در نظام توزیعی یارانه‌ای کشور است. نتایج مطالعه‌ای در سازمان برنامه و بودجه نشان می‌دهد در حدود ۹۰۰ هزار میلیارد تومان یارانه پیدا و پنهان در حال توزیع است؛ اما سهم پولدارها هفت برابر بیشتر از سهم فقرا است؛ یعنی کسانی که مستحق نیستند هفت برابر بیشتر از مستحقان یارانه دریافت می‌کنند. آیا این روش توزیع یارانه باید ادامه یابد و کماکان با قدرت در مسیر داروینیسیم معکوس حرکت کنیم؟ شگفت آنکه این پول‌پاشی بی‌هدف در شرایطی صورت می‌گیرد که دولت با مزیقه‌های شدید مالی و کسری بودجه پیدا و پنهان روبه‌رو است. اما کسی حاضر نیست این نظام وارونه را اصلاح کند؛ شاید به واسطه آنکه مدافعان داروینیسیم معکوس حاضر به قبول هیچ راه جایگزینی نیستند یا در راهبری اصلاحات نیروهای غیرمسلط بر نیروهای مسلط ترجیح داده شده‌اند.

در اولین جلسه هیات مدیره در سال جدید صورت گرفت؛

بررسی راهبردها و اولویت‌های کاری سندیکا در سال ۱۳۹۸

در ابتدای چهل و چهارمین جلسه دوره هفتم هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران که بیست و پنجم فروردین ۹۸ در محل سندیکا برگزار شد، گزارشی از اقدامات انجام شده از نوزدهم اسفند ۹۷ تا ۲۴ فروردین توسط دبیر سندیکا ارائه شد. در این گزارش به وصول بخش سوم از مطالبات اعضا از توانیر در روزهای پایانی سال، نهایی شدن امضای تفاهم‌نامه همکاری سندیکا و توانیر برای ارزیابی و تشخیص صلاحیت تامین‌کنندگان تجهیزات صنعت برق، دیدار نوری با روسا و هیأت رئیسه اتاق بازرگانی ایران و تهران، جلسه با معاون برنامه‌ریزی وزارت نفت و اعلام آمادگی ایشان برای همکاری در استفاده هرچه بیشتر صنعت برق از ظرفیت‌های ماده ۱۲ قانون رفع موانع تولید، جلسه با مدیرکل دفتر برق و الکترونیک وزارت صمت و اعلام آمادگی ایشان برای همکاری بیشتر با سندیکا و همچنین جلسه با مدیرکل برنامه ریزی و امور اقتصادی و قول مساعد ایشان برای اولویت‌بندی قراردادهای تا پایان فروردین بخشی از گزارش دبیر سندیکا بود.

تقدیر سندیکا از شرکت توزیع برق آذربایجان غربی بابت برگزاری مناقصه منطبق با الگوی قرارداد تیپ و انعکاس آن به وزارت نیرو و توانیر، پیگیری‌های انجام شده برای تسریع در اولویت‌بندی قراردادهای و ابلاغ به شرکت‌های تابعه توانیر و مشروط کردن اقدامات سختگیرانه قراردادی به هماهنگی با شرکت توانیر، اعلام آمادگی سندیکا برای کمک به رفع مشکلات مناطق سیل‌زده در نامه‌هایی به

وزارت نیرو، توانیر و برق‌های منطقه‌ای و توزیع خوزستان و همچنین اعلام آمادگی به اعضا برای جمع‌آوری کمک‌های غیرنقدی شرکت‌های عضو بخش دیگری از گزارش دبیر سندیکا بود. در گزارش دبیر سندیکا به احصا مشکلات مالیاتی اعضا جهت ارائه به اتاق بازرگانی و نیز احتمال تعویق کنفرانس توزیع برق به دلیل شرایط بحرانی استان لرستان و برخی دیگر از استان‌های سیل‌زده اشاره شد

در این جلسه گزارشی از آخرین وضعیت بخشنامه جبرانی ارزی توسط رئیس کمیته حقوقی و قراردادهای سندیکا ارائه و به تأکید رییس سازمان برنامه بر لزوم بازبینی و ابلاغ دوباره آن تا پایان ادربهشت ۹۸ اشاره شد. از اینرو مقرر شد سندیکا اصلاحات بخشنامه جبرانی ارز را با جدیت بیشتر و تا اعمال و ابلاغ نهایی این بخشنامه پیگیری کند. در ادامه با توجه به درخواست شرکت توانیر از سندیکا، در خصوص معرفی نمایندگان سندیکا به منظور حضور در زیرگروه بررسی مشکلات مناقصات جاری شرکت‌های برق منطقه‌ای و همچنین کارگروه بررسی چالش‌های شرکت‌های مهندسی مشاور صنعت برق، تصمیم‌گیری به عمل آمد. با توجه به اعلام آمادگی مشاور معاون امور صنایع وزارت صمت برای همکاری با سندیکا به منظور به روزرسانی سامانه توانمندی‌های ساخت داخل صنعت برق، مقرر شد سندیکا در این خصوص اقدامات و هماهنگی‌های لازم را بعمل آورد. در ادامه جلسه مقرر شد شرکت‌های عضو که واحدهای تولیدی یا پروژه‌های در دست انجام آنها به دلیل سیلاب‌های اخیر آسیب دیده است، شناسایی و میزان خسارات وارد شده به آنها برآورد و به شرکت توانیر منعکس شود.

ارائه گزارشی از نظرسنجی انجام شده از شرکت‌های عضو در خصوص راهبردها و اولویت‌های کاری سال ۱۳۹۸ توسط معاونت پژوهشی سندیکا محور دیگر جلسه بود. پس از بحث و بررسی در خصوص نتایج حاصل از این

نظرسنجی مقرر شد به منظور دستیابی به نتایج مطمئن‌تر فرم‌های نظرسنجی مجدداً در اختیار اعضای هیات مدیره و روسای کمیته‌های تخصصی و عمومی سندیکا قرار گرفته و نظرات ایشان دریافت شود. مقرر شد هیات مدیره در اسرع وقت بر اساس نتایج نهایی نظرسنجی و همچنین برآیند نظرات اعضای هیات مدیره، پنج اولویت اصلی برای اهداف و محور فعالیت‌های سندیکا در سال ۹۸ را تعیین کرده و در دستور کار قرار دهد. همچنین بنا شد الزامات تحقق شعار سال شناسایی و گردآوری شده و نتایج نهایی آن برای دفتر رهبری ارسال شود.

در ادامه مقرر شد کارگروه قرارداد تیپ که بیشتر در سندیکا تشکیل شده بود، موضوعات مربوطه را جدی‌تر پیگیری کند و از روسای تمامی کمیته‌های تخصصی برای حضور در این کارگروه دعوت شود. همچنین مقرر شد آخرین وضعیت قرارداد تیپ و روند ابلاغ و اجرای آن توسط شرکت‌های توزیع و برق منطقه‌ای بررسی و گزارش آن به هیات مدیره ارائه شود.

با توجه به اینکه موضوع بیمه به عنوان یکی از اصلی‌ترین چالش‌های شرکت‌های عضو مطرح است، تأکید شد کارگروه بیمه موضوعات مرتبط را جدی‌تر پیگیری کند و حل چالش‌های بیمه‌ای اعضا به عنوان یکی از اصلی‌ترین اولویت‌های این کارگروه مدنظر قرار گیرد. همچنین مقرر شد معاونت پژوهشی نیز در این مسیر با کارگروه همکار کند. همچنین مقرر شد کمیته مشاوران در خصوص بخشنامه جبرانی حق الزحمه مشاوران احصا و به سازمان برنامه منعکس شود.

در بخش پایانی جلسه تعیین حق عضویت علی‌الحساب سال ۱۳۹۸ مورد بحث و بررسی قرار گرفت و با توجه نرخ تورم، با افزایش ۱۵ درصد حق ورودیه و حق عضویت‌ها بصورت علی‌الحساب و تعیین خوش‌حسابی به میزان ۱۰ درصد برای اعضای که حق عضویت خود را تا پایان خرداد پرداخت کنند، موافقت شد.

اوج مصرف است که از خرداد تا شهریور ادامه دارد. بنابر این اگر میزان تقاضای برق در این زمان کمتر شود، در اصطلاح ضریب بار شبکه افزایش می‌یابد و به نفع اقتصاد برق است پس باید کاری کنیم که از نظام تعرفه‌ای اقتصاد استفاده کنیم تا تقاضای بی‌رویه کاهش یابد.

وی با بیان اینکه پیش‌آگهی‌ها و اطلاع‌رسانی‌ها بر روی قبوض از اردیبهشت‌ماه اعمال می‌شود، گفت: تعرفه‌های جدید از خرداد ماه برای پرمصرف‌ها اعمال و احتمالاً در پایان خرداد اولین قبوض برای آنها صادر می‌شود.

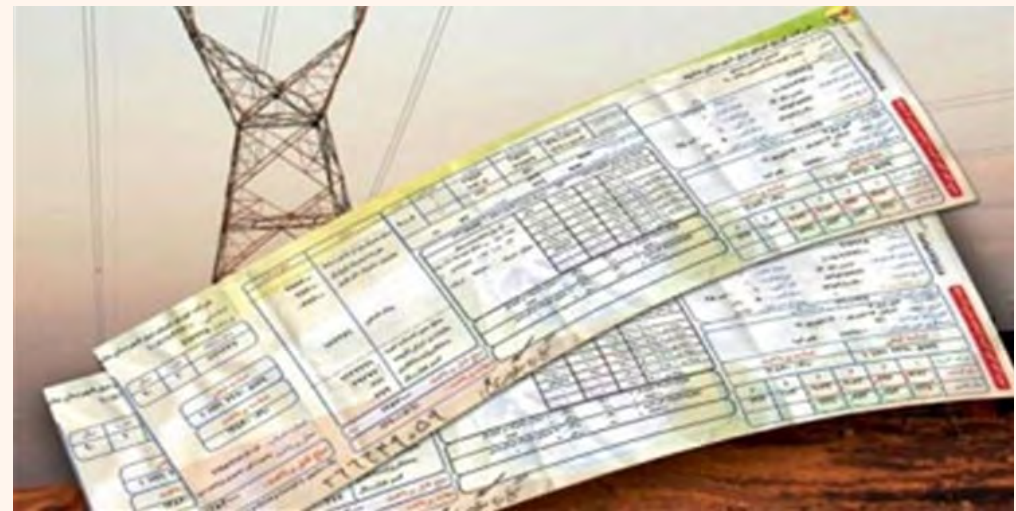
معاون توزیع شرکت توانیر گفت: دو نکته اساسی به هیأت دولت وعده داده شده است که اولین موضوع آن در مورد مشترکان پرمصرف بوده است، به طوری که از خرداد ماه قرائت کنتور به صورت ماهانه انجام خواهد شد، چرا که اعتقاد داریم، باید مشترکان پرمصرف متوجه شوند و مدل مصرف خود را اصلاح کنند.

وی خاطرنشان کرد: وزارت نیرو و توانیر به دنبال مدیریت مصرف برق است چرا که قرائت کنتور سخت شده و مراجعات دو برابر و صدور قبوض دو برابر می‌شود پس ما تلاش خواهیم کرد بر اساس میزان مصرف سال گذشته که از خرداد تا شهریور ماه مشترکان مصرف برق داشته‌اند را محاسبه و بر اساس آن برنامه‌ریزی برای سال جاری کنیم.

وی در پاسخ به سوال خبرنگار فارس میزان الگوی مصرف چقدر است گفت: برای مشترکان عادی ماهانه ۳۰۰ کیلووات ساعت مصرف برق در ماه الگوی مصرف برای ماه‌های گرم است و ۶۰۰ کیلووات ساعت برای دو ماه مصرف است، حال اگر مشتری کمتر از این عدد مصرف کند خوش‌مصرف و بالاتر از این عدد باشد، پرمصرف محسوب می‌شود.

صدور اولین قبض برق پرمصرف‌ها تا آخر خرداد/ احتمال ادامه افزایش تعرفه پرمصرف‌ها در سال ۹۹ به گزارش خبرنگار اقتصادی خبرگزاری فارس، محمودرضا حقی‌فام امروز در جمع خبرنگاران در مورد جزئیات افزایش تعرفه‌های برق و نظام جدید تعرفه‌گذاری گفت: افزایش ۷ درصدی تعرفه‌های برق برای تمامی مشترکان و افزایش ۲۳ درصدی برای پرمصرف‌ها نشان می‌دهد که ما به سمت یک نظام جدید تعرفه‌گذاری حرکت کرده‌ایم و این نظام جدید به منزله افزایش درآمد نیست، بلکه تلاش ما این است که پرمصرف‌ها به جرگه خوش‌مصرف‌ها بپیوندند.

وی ادامه داد: افزایش تعرفه‌های برق نسبت به تورم کشور عدد پایین‌تری است و تعرفه‌های برق به طور عمومی ۷ درصد و برای کسانی که مشترک پرمصرف محسوب می‌شوند ۱۶ درصد خواهد بود. وی اضافه کرد: با این حساب افزایش تعرفه برق به طور کامل برای مشترکان پرمصرف ۲۳ درصد خواهد بود که این ۲۳ درصد تنها در ماه‌های خرداد، تیر، مرداد و شهریور محاسبه خواهد شد. حقی‌فام با اشاره به اینکه نظام تعرفه‌ای برق نظام پلکانی است، گفت: تعرفه برق به میزان مصرف نرخ آن متفاوت خواهد بود، پس به طور مساوی برای تمام مشترکان تعرفه برق ۷ درصد افزایش یافته است، اما اگر مشترکان الگوی مصرف را رعایت نکنند، در همان بازه زمانی که به آن اشاره شد ۲۳ درصد به پله تعرفه برق آنان افزوده خواهد شد. وی در پاسخ به سوال خبرنگار فارس که پرسید چند درصد مشترکان کشور پرمصرف هستند و اینکه آیا سال آینده نیز در پیک مصرف تعرفه برق مشترکان پرمصرف افزایش خواهد یافت، گفت: اعتقاد ما این است که عمده مشکل مصرف برق از ۴ ماه در زمان



صدور اولین قبض برق پرمصرف‌ها تا آخر خرداد

احتمال ادامه افزایش تعرفه پرمصرف‌ها در سال ۹۹

معاون توزیع شرکت توانیر با اشاره به اینکه اولین قبض برق پرمصرف‌ها که ۲۳ درصد خواهد بود تا آخر خرداد ماه صادر می‌شود، گفت: چنانچه پرمصرف‌ها به خوش‌مصرف‌ها تبدیل نشوند، افزایش تعرفه‌ها در سال ۹۹ باز هم برای این گروه اعمال خواهد شد.

وی با بیان اینکه یک درصد مشترکان برق کشور که از لحاظ تعدادی دو میلیون و ۹۰۰ هزار مشترک می‌شوند ۹ درصد برق تولیدی کشور را مصرف می‌کنند، گفت: به هر حال تلاش ما این است که با این اقدام مشترکان پرمصرف به خوش‌مصرف تبدیل شوند.

وی در پاسخ به سوال خبرنگار فارس که پرسید درآمد حاصل از دریافت پول برق از مشترکان پرمصرف صرف چه اموری خواهد شد، گفت: درآمد حاصل از این برنامه در مصارف جاری صنعت برق مصرف نخواهد شد بلکه قرار است آن را در یک صندوقی نگهداری و صرف کاهش تلفات مصرف برق شود.

به گفته وی، در پایان شهریور سال جاری گزارش چگونگی این برنامه به اطلاع دولت خواهد رسید.

معاون توزیع شرکت توانیر با اشاره به اینکه دریافت برق از مشترکین ۶۶ تومان است در حالی که قیمت تمام‌شده برق ۹۶ تومان است، گفت: اگر بحث سوخت در خصوص اختصاص یارانه به صنعت برق محاسبه شود این عدد بیشتر خواهد شد. پس نظام تأمین برق باید اصلاح شود، به طوری که هر چقدر میزان مصرف برق پرمصرف‌ها کاهش یابد می‌توانیم برق تأمین شده را به سمت مشترکان صنعتی سوق دهیم.

معاون توزیع شرکت توانیر با تأکید بر اینکه نظام تعرفه‌ای جدید به معنی افزایش درآمدها نیست، گفت: اگر می‌خواستیم درآمد بیشتری کسب کنیم، از افزایش یکنواخت تعرفه‌ها استفاده می‌کردیم و به جای اینکه تعرفه برق را ۷ درصد افزایش دهیم ۱۵ درصد افزایش بدهیم، پس سیاست ما این است که به پرمصرف‌ها سیگنالی بدهیم تا میزان برق

مصرفی خود را کاهش دهند.

حقی‌فام در پاسخ به سوال خبرنگار فارس که پرسید آیا احتمال اینکه سال آینده نیز تعرفه برق مشترکان پرمصرف در سه ماه تابستان بیشتر از ۱۶ درصد افزایش یابد وجود دارد یا خیر گفت: اگر امسال موفق شویم که پرمصرف‌ها را به خوش‌مصرف‌ها تبدیل کنیم تعرفه‌ها افزایش پیدا نمی‌کند اما اگر امسال ببینیم میزان افزایش تعرفه‌ها به پرمصرف‌ها سیگنالی نداده است سال آینده تعرفه‌ها برای پرمصرف‌ها باز هم افزایش خواهد یافت اما هنوز تصمیمی در این خصوص گرفته نشده است. به گفته وی، در شهریور ماه گزارش دقیقی به



وی در مورد وضعیت صادرات برق نیز گفت: سال گذشته به دلیل مصرف برق بالا در کشور محدودیت‌هایی در صادرات برق ایجاد شد اما امسال با توافقاتی که صورت گرفته به خصوص با کشور عراق با تأمین برق داخل کشور تلاش خواهیم کرد به تمام تعهدات خود در خصوص صادرات برق عمل کنیم.

شورای اقتصاد و هیأت دولت ارائه خواهد شد و در آن مشخص خواهد شد که آیا این نظام تعرفه‌ای برای اصلاح الگوی مصرف خوب بوده است یا خیر، پس اگر موفق نباشد و پرمصرف‌ها همچنان در مصرف برق مدیریت ندارند تعدیل نظام تعرفه‌ای را اعمال خواهیم کرد.

وی در مورد وضعیت صادرات برق نیز گفت: سال گذشته به دلیل مصرف برق بالا در کشور محدودیت‌هایی در صادرات برق ایجاد شد اما امسال با توافقاتی که صورت گرفته به خصوص با کشور عراق با تأمین برق داخل کشور تلاش خواهیم کرد به تمام تعهدات خود در خصوص صادرات برق عمل کنیم.

وی در پاسخ به این سوال که آیا با توجه به اینکه در برخی از نقاط کشور سیل رخ داده آیا برای این مشترکان نیز قبوض برق صادر خواهد شد یا خیر، گفت: به هر حال وقتی حوادثی مثل سیل در کشور رخ می‌دهد صنعت برق شرایط آن مناطق را در نظر می‌گیرد مثل همان اقدامی که سال گذشته برای خوزستان و اهواز پس از ایجاد گرد و غبار بخشودگی‌هایی برای پرداخت قبض برق انجام شد. وی اضافه کرد: پس صنعت برق خود را مقید می‌داند که در این شرایط در کنار مردم باشد.

حقی‌فام ادامه داد: تعداد مشترکانی که تحت تأثیر سیل قرار گرفته‌اند محدود هستند بنابر این در برخی از مناطق مثل گلستان که مردم از واحدهای مسکونی خود خارج و در اردوگاه‌های اسکان داده شده بودند نمی‌توانیم برای آنها قبض صادر کنیم، بنابر این این برنامه را به شرکت‌های توزیع برق ابلاغ کردیم.

وی خاطرنشان کرد: برای مناطقی که تحت تأثیر سیل قرار دارند دستور داده شده است به قرائت

کنتور برق این مشترکان متوقف شود و در مرحله دوم تا زمانی که شرایط به وضعیت عادی برگشته تأکیدی در وصول مطالبات صورت نگیرد و با بازگشت شرایط به وضعیت عادی روال عادی نیز برای صدور قبض صورت خواهد گرفت.

معاون توزیع شرکت توانیر میزان خسارت وارد شده ناشی از سیل به صنعت برق ۶۵۲ میلیارد تومان عنوان کرد و گفت: احتمال اینکه این عدد افزایش یابد وجود دارد، بنابر این کمیته‌ای وجود دارد که به محض فروکش کردن آن این کمیته مستقر و شرایط را بررسی و میزان تخمین دقیق خسارت و علل حادثه را گزارش خواهد کرد.

وی در خصوص میزان تولید برق گفت: امسال با توجه به افزایش تولید نیروگاه‌های برقی تولید برق این نیروگاه‌ها به حدود ۱۰ هزار مگاوات یعنی دو برابر سال گذشته خواهد رسید.

وی با بیان اینکه تأمین برق کشور به طور قالب توسط نیروگاه‌های حرارتی انجام می‌شود گفت: نیاز مصرف برق در ساعات پیک در سال جاری ۶۱ هزار مگاوات برآورد شده است.

وی افزود: قرار بود از سال گذشته تا کنون ۵۲۰۰ مگاوات نیروگاه حرارتی وارد مدار شوند و سه هزار مگاوات نیز با استفاده از برنامه مدیریت مصرف (۰۹۸) کاهش یابد بنابر این باید بتوانیم امسال با مدیریت مصرف به تأمین برق کشور بدون مشکل و به صورت پایدار اقدام کنیم.

حقی‌فام ادامه داد: امسال همانند سال گذشته نیز مجدداً مدیریت مصرف برق انجام خواهد شد که یکی از این برنامه‌ها، همانا همکاری ادارات دولتی در ساعات پیک و خاموش کردن وسایل غیرضروری آنها خواهد بود.

جاری با حضور نمایندگان شرکت‌های عضو کمیته و در محل سندیکا برگزار شد. با توجه به تعداد ۲۹ شرکت واجد شرایط حق رای و حضور ۱۵ نفر اصالتا یا وکالتا به نمایندگی از شرکت‌های عضو، جلسه به حد نصاب لازم رسیده و وارد دستور انتخابات هیأت رئیسه شد.

در ابتدای جلسه گزارشی از اقدامات و فعالیت‌های کمیته از سال ۱۳۹۵ تا پایان سال ۹۷ توسط ریاست کمیته ارائه شد و سپس اعضای کمیته به بحث و بررسی در خصوص اقدامات و چالش‌های موجود شرکت‌های مهندسی مشاور پرداختند.

در ادامه جلسه تقویت ارتباط کمیته با سایر کمیته‌های سندیکا از جمله کمیته توسعه صادرات، شناسایی راهکارهای توسعه کسب و کار شرکت‌های عضو کمیته مشاوران، افزایش تعداد شرکت‌های مهندس مشاور عضو سندیکا، تلاش برای بازتعریف جایگاه مهندس مشاور در صنعت برق و ارائه راه حل جهت دستیابی به پروژه‌ها در شرایط موجود، برگزاری دوره‌های آموزشی تجهیزات پیشرفته جهت مشاوران، پیگیری مشاوره پروژه‌های تعمیر و نگهداری تجهیزات برق و ارائه راه‌حل‌ها جهت تامین مالی پروژه به روش فاینانس و غیره مطرح و بررسی شد.

بخش بعدی جلسه به دستور کار انتخابات هیأت رئیسه اختصاص داشت که ۸ نفر از اعضای کمیته اعلام کاندیداتوری کردند که آقایان مهندسین سعیدی، امجدی، عربانی، درافشان و عباس‌زاده به عنوان اعضای اصلی و آقایان مهندسین مهندس موسوی و فرتاج به عنوان اعضای علی‌البدل انتخاب شدند. همچنین مقرر شد در جلسه آتی هیأت رئیسه، رییس و نایب رئیس مشخص و کمیته دور جدید را آغاز کند.



مجمع عمومی کمیته مهندسی مشاور سندیکا برگزار شد / انتخاب اعضای هیأت رئیسه
جلسه مجمع عمومی و انتخابات دوره جدید هیأت رئیسه کمیته مهندسی مشاور سندیکای صنعت برق ایران، بیست و ششم فروردین سال



در جلسه تخصصی اتوماسیون و مخابرات صورت گرفت:

طرح و بررسی مسئله رتبه‌بندی شرکت‌های DCS کنترل و حفاظت

جلسه هیأت رئیسه کمیته تخصصی اتوماسیون و مخابرات سندیکای صنعت برق ایران، بیست و هفتم فروردین سال جاری در محل سندیکا برگزار شد.

در ابتدای جلسه موضوع اسپیک و تدوین مشخصات فنی و روش اجرایی جامع سیستم‌های اتوماسیون پست‌های فشار قوی که از سوی شرکت توانیر به شرکت برق منطقه‌ای خراسان ارجاع اما مورد قبول واقع نشده و به دفتر انتقال توانیر عودت داده شده است، مقرر شد درخواست جلسه‌ای از سوی هیأت رئیسه کمیته با مدیرکل دفتر فنی انتقال نیروی توانیر صورت گرفته و مذاکرات لازم انجام شود.

در خصوص برگزاری جلسه مشترک کمیته با سایر کمیته‌های تخصصی و عمومی سندیکا مقرر شد هماهنگی‌های لازم جهت دعوت از آقایان مهندسین بخشی، سعادت‌ی و سعیدی در جلسه آینده کمیته، انجام شود.

در ادامه جلسه برگزاری دوره آموزشی سمینار آشنائی با اصول مخابرات در پست‌های فشار قوی در بازه زمانی ۲۰ تا ۳۰ خردادماه سال جاری بررسی و مقرر شد این موضوع توسط اعضای هیأت رئیسه بررسی و مدرسین مربوطه معرفی شوند.

در پایان موضوع رتبه‌بندی شرکت‌های DCS کنترل و حفاظت مطرح و مقرر شد تا جلسه آینده کمیته مورد بررسی کارشناسی کامل قرار گرفته و به دبیرخانه سندیکا ارسال شود.

منافسه

از این پس اهم عناوین آگهی مناقصات کشور در حوزه صنعت برق و الکترونیک جهت اطلاع اعضا محترم در این صفحه از خبرنامه رسانا منتشر می‌شود.

به منظور مشاهده کامل و شرح آگهی‌ها و بهره برداری از آنها، لطفا درخواست عضویت خود را از طریق تلفن ۶۶۵۷۰۹۳۰ داخلی ۱۳۸ به سندیکا اعلام کنید.

روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران

تاریخ انتشار: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸

استان: آذربایجان غربی

مناقصه گزار: توزیع برق آذربایجان غربی
آگهی: مناقصه خرید انواع سیم آلومینیومی
مبلغ تضمین: ۳۰۸,۰۰۰,۰۰۰ ریال
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۲/۰۵

تاریخ انتشار: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸

استان: آذربایجان غربی

مناقصه گزار: توزیع برق آذربایجان غربی
آگهی: مناقصه خرید ۳۱ ردیف انواع یراق آلات
مبلغ تضمین: ۵۱۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۲/۰۵

تاریخ انتشار: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸

استان: آذربایجان غربی

مناقصه گزار: توزیع نیروی برق آذربایجان غربی
آگهی: استعلام بها: ۱- خرید سیم ارت فولادی و کلمپ بی متال آلیاژی با کاور سائز ۱۲۰-۱۶
۲- خرید تابلو روشنایی معابر ۶۳ آمپر
۳- خرید انواع یراق آلات
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۲/۰۲

تاریخ انتشار: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸

استان: آذربایجان غربی

مناقصه گزار: توزیع نیروی برق آذربایجان غربی
آگهی: استعلام بها خرید انواع کابل فشارضعیف آلومینیومی و مسی
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۲/۰۲

تاریخ انتشار: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸

استان: آذربایجان غربی

مناقصه گزار: توزیع نیروی برق آذربایجان غربی
آگهی: استعلام بها برونسپاری بی نام پروژه های توسعه روستایی توزیع برق ماکو بصورت دستمزدی
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۲/۰۲

شماره آگهی: ۱۱/۲۱۰۰/۱۶۰

تاریخ انتشار: ۲۸/۰۱/۱۳۹۸

استان: اردبیل

مناقصه گزار: توزیع برق اردبیل
آگهی: مناقصه واگذاری عملیات و اتفاقات شبکه در محدوده امور برق نمین
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۲/۰۳

تاریخ انتشار: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸

استان: اصفهان

مناقصه گزار: عمران و مسکن اصفهان
آگهی: مناقصه ۱- تامین اقلام مکانیکی ساختمان ۲- تامین اقلام برقی ساختمان ۳- اجرای تاسیسات مکانیکی ۴- اجرای تاسیسات برقی
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۲/۱۰

تاریخ انتشار: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸

استان: اصفهان

مناقصه گزار: آب و فاضلاب کاشان
آگهی: استعلام بها تجهیزات برقی از قبیل کابل فشار ضعیف و فشار قوی
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۱/۲۹

تاریخ انتشار: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸

استان: اصفهان

مناقصه گزار: دادگستری کل استان اصفهان
آگهی: استعلام بها: ۱- ایزوگام فویلدار درجه یک صادراتی ترجیحا بام گستر: ۴۰۰۰ متر مربع
۲- لوازم برقی طبق فایل پیوست
مهلت دریافت اسناد: ۱۳۹۸/۰۱/۲۸



رشد منفی صنعت تعدیل می شود

مدیر مرکز آمار و اطلاعات اتاق بازرگانی ایران با بیان اینکه مثبت شدن شاخص شامخ در بخش صنعت طی اسفند ۹۷ به منزله رونق کل اقتصاد نیست، گفت: برخی صنایع تأثیر زیادی در مثبت شدن این شاخص داشتند.

محمدرضا دوست محمدی در گفت‌وگو با خبرنگار اقتصادی خبرگزاری فارس در پاسخ به این سوال که چگونه علیرغم افت منفی ۷ درصد صنعت، شاخص مدیران خرید (شامخ) برای صنعت به بیش از ۵۰ درصد رسیده است، گفت: اتاق بازرگانی ایران از مهر ماه سال ۱۳۹۷ اقدام به تهیه گزارش شاخص مدیران خرید (شامخ) کرده است که براین اساس شاخص شامخ در مهر ماه ۹۷ عدد ۴۱،۹۱، در آبان ۹۷ عدد ۴۰،۹۶ و در آذر ۹۷ عدد ۲۹،۲۱ بوده است.

وی با بیان اینکه اما عدد شاخص شامخ در دی و بهمن کمی بهتر شده است، گفت: این عدد در دی ماه ۹۷ به ۳۹،۳۵ و در بهمن ۹۷ به عدد ۴۷،۶۳ رسید.

دوست محمدی با بیان اینکه رسیدن عدد شاخص شامخ به بالای ۵۰ درصد نشانه رونق تولید است، گفت: در مهر، آبان و آذر ۹۷ این عدد همواره کمتر از ۵۰ بوده و اگرچه در دی و بهمن هم منفی بوده است، اما فرآیند منفی بودن کمتر شده که نشان می‌دهد، وضعیت

صنایع در ۳ ماه اول نیمه دوم سال ۹۷ کاملاً رکودی بود، در بهمن و دی ۹۷ اگرچه رکودی بوده، اما شدت رکود کم شده است.

مدیر مرکز آمار و اطلاعات اتاق بازرگانی ایران، افزود: بنابراین عدد شاخص شامخ با عدد حاصله توسط مرکز آمار ایران از رشد منفی اقتصادی در ۹ ماهه ابتدای سال ۹۷ با هم منطبق است به این دلیل که تا بهمن ماه ۹۷ کماکان صنعت در رکود به سر می‌برد و میزان تولید از ماه قبل کمتر بوده است.

* صنعتی که شاخص شامخ را افزایش داد

وی در پاسخ به این سوال که براساس چه فاکتورهایی شاخص مدیران تولید در اسفند ماه ۹۷ به عدد بیش از ۵۰ رسید، گفت: در این ماه تقاضا در بازار برای صنایع مختلف افزایش می‌یابد و در اسفند سال ۹۷ با توجه به اینکه گروه صنعتی ایران خودرو به عنوان یکی از صنایع بزرگ که تأثیر بزرگی در کل صنعت کشور دارد، اقدام به پیش‌فروش تعداد زیادی خودرو کرد و بر این اساس در نتیجه عدد شامخ هم تأثیرگذار بود و کل صنعت جابه‌جا شد.

مدیر مرکز آمار و اطلاعات اتاق بازرگانی ایران با بیان اینکه پس از تهیه ۶ ماه شاخص شامخ از مهر تا اسفند ۹۷ عدد شاخص شامخ برای اولین بار به بیش از ۵۰ رسید، گفت: اما این عدد به منزله رونق تولید در کل بخش‌های اقتصادی نیست، زیرا در حال حاضر اتاق بازرگانی ایران فقط گزارش شاخص شامخ صنعت را تهیه می‌کند و در آینده نسبت به تهیه شاخص شامخ بخش خدمات و کشاورزی هم اقدام خواهد کرد.

وی در پاسخ به این سوال که رسیدن به این عدد در شاخص شامخ اسفند ماه ۹۷ می‌تواند نوید بخش رونق تولید در بخش صنعت در سال جاری باشد، گفت: همان‌طور که بیان شد نمی‌توان براساس عدد حاصله در این بخش رونق تولید را به کل اقتصاد نسبت داد، اما با توجه

به سوالاتی که از مدیران صنعت مختلف برای تهیه این گزارش می‌شود می‌توان وضعیت را در ماه‌های آتی پیش‌بینی کرد.

* کاهش تولید در فروردین ۹۸

دوست محمدی با بیان اینکه یکی از سوالات ما در پرسشنامه‌ای که مدیران صنایع باید به آن پاسخ دهند این است که وضعیت صنعت را در ماه‌های آتی چگونه ارزیابی می‌کنند، بیان داشت: متأسفانه عددی که از این پرسش برای فروردین ۹۸ حاصل شده ۳۲،۴۰ است و براین اساس پیش‌بینی این است که در فروردین ۹۸ تولید کاهش می‌یابد.

وی افزود: پیش از این فعالین اقتصادی در پاسخ به این پرسش، رونق تولید در اسفند ۹۷ پیش‌بینی کرده بودند. مدیر مرکز آمار و اطلاعات اتاق بازرگانی ایران بیان داشت: با توجه به تعطیلات طولانی در فروردین ۹۸ و تعطیلی واحدهای صنعتی طی این مدت افت سطح تولید نسبت به اسفند ۹۷ کاملاً قابل پیش‌بینی است. وی اظهار داشت: اما در اردیبهشت دوباره رونقی در تولید خواهیم داشت که البته رونق تولید به عوامل مختلف از جمله محیط کسب و کار، ثبات قیمت‌ها و تأمین مواد اولیه بستگی دارد.

دوست محمدی با اشاره به اینکه در گزارش اتاق بازرگانی ایران گزارش تحلیلی خوبی در مورد صنایع مختلف تهیه شده است، گفت: در این گزارش مشخص شده که کدام یکی از صنایع مشکل تأمین مواد اولیه دارند و کدام یک از صنایع فروش خوبی داشته‌اند و همچنین کدام یک از صنایع صادراتشان کم شده است.

وی با بیان اینکه گزارش مرکز آمار ایران حکایت از رکود تولید دارد و گزارش اتاق ایران از شاخص شامخ حکایت از رونق تولید در اسفند ماه سال ۹۷ را دارد، گفت: این اختلاف به این دلیل است که مرکز آمار ایران گزارش ۹ ماه را منتشر کرده و هنوز گزارش ۳ ماه آخر سال ۹۷ را

منتشر نکرده که قطعاً با انتشار گزارش سه ماهه نرخ رشد منفی صنعت تعدیل خواهد شد.

دوست محمدی بیان داشت: اما براساس گزارش منتشر شده توسط اتاق ایران در رابطه با شاخص شامخ بیش از ۵۰ درصد در اسفند ماه ۹۷ نباید گفت که کل اقتصاد از رکود خارج شده، زیرا اقتصاد شامل بخش‌های دیگری از جمله کشاورزی و خدمات است که گزارش آن تهیه نشده است.

به گزارش خبرنگار اقتصادی خبرگزاری فارس، اتاق بازرگانی ایران طی روزهای گذشته با انتشار گزارش شاخص مدیران خرید (شامخ) اسفند ۱۳۹۷ که در بخش مرکز آمار و اطلاعات اقتصادی اتاق بازرگانی تهیه شده است، اعلام کرد که شاخص مدیران خرید (شامخ) در اسفند ماه سال ۱۳۹۷ به ۵۵،۳۶ واحد رسید.

براساس این گزارش شامخ یا همان شاخص مدیران خرید (PMI) مقیاسی است که مرکز آمار و اطلاعات اقتصادی اتاق ایران از طریق پاسخ‌بنگاه‌های نمونه در صنایع مختلف به سوالات مشخص، استخراج و اوایل هر ماه منتشر می‌شود و رونق، رکود یا ثبات کسب و کاری مورد بررسی را نشان می‌دهد.

در جریان استخراج این شاخص، اگر عدد شاخص بیش از ۵۰ درصد باشد نشان می‌دهد که اقتصاد در حال توسعه است در حالی که هر رقمی زیر ۵۰ درصد، از قرار داشتن اقتصاد در شرف انقباض و رکود حکایت دارد.

براساس محاسباتی که از سوی مرکز آمار و اطلاعات اقتصادی اتاق ایران برای استخراج شامخ اسفندماه ۱۳۹۷ انجام شده، شامخ این ماه ۵۵،۳۶ واحد بوده که هم نسبت به ماه قبل بهبود قابل توجه داشته و هم به محدوده بالای ۵۰ واحد، یعنی وضعیت انبساط اقتصادی رسیده است که حرکت خروج از رکود بنگاه‌های اقتصادی و پیش‌بینی رونق آنها در ماه‌های آتی خبر می‌دهد.



ادامه کاهش نرخ دلار و یورو

روند کاهشی نرخ دلار و یورو امروز نیز ادامه یافت و قیمت دلار به ۱۳ هزار و ۴۰۰ تومان رسید. به گزارش ایسنا، بانکها امروز (۲۸ فروردین) هر دلار آمریکا را ۱۳ هزار و ۱۳ تومان و هر یورو را ۱۴ هزار و ۷۱۰ تومان خریداری می‌کردند.

قیمت خرید دلار در روز گذشته در بانکها ۱۳ هزار و ۲۰۸ تومان و یورو ۱۴ هزار و ۹۲۸ تومان بود. همچنین بانکها پوند را با افزایش قیمت نسبت به روز گذشته ۱۶ هزار و ۹۹۲ تومان خریداری می‌کنند.

یورو مسافرتی نیز امروز در شعب ارزی بانکها ۱۵ هزار و ۴۴۹ تومان بود که با احتساب کارمزد بانک مرکزی و بانک عامل به حدود ۱۸ هزار و ۸۰۰ تومان می‌رسد. این در حالی است که صرافی‌های مجاز بانک مرکزی امروز قیمت خرید هر دلار آمریکا را ۱۳ هزار و ۳۵۰ تومان و قیمت فروش آن را ۱۳ هزار و ۴۰۰ تومان اعلام کرده‌اند که نسبت به روز گذشته کاهش حدود ۱۵۰ تومانی داشته است.

قیمت خرید یورو نیز در این صرافی‌ها ۱۵ هزار و ۳۵۰ تومان و قیمت فروش آن ۱۵ هزار و ۴۰۰ تومان اعلام شده است که نرخ یورو نیز نسبت به روز گذشته با کاهش حدود ۱۵۰ تومانی همراه بوده است.

دیگر نیاز به اخذ روادید ندارند و این بدین معناست که رفت و آمد آنها هم بسیار تسهیل شده و کار با آنها بسیار راحت‌تر شده که این امر برای رونق کسب و کار بسیار مفید است.

سفیر ایران در مسقط به افزایش پروازها از ۲۰ پرواز به ۴۸ پرواز در هفته نیز اشاره کرد و گفت: خطوط کشتیرانی نیز افزایش یافته به طوری که ظرف دو هفته آینده یک خط کشتیرانی دیگر نیز شروع به کار خواهد کرد. نوری شاهرودی با بیان اینکه باید به عمان به عنوان یک بازار ۵۰۰ میلیونی نگریست نه یک بازار ۵ میلیونی، خاطر نشان کرد: چرا که از طریق این کشور می‌توان حتی تا آفریقای جنوبی نیز به راحتی کالا صادر کرد.

به گزارش فارس، سفیر جمهوری اسلامی ایران در ادامه به حجم تجارت با عمان نیز اشاره کرد و افزود: حجم تجارت ما در ۱۱ ماهه سال ۹۷ بالغ بر ۷۰۰ میلیون دلار بوده که از این میزان ۲۵۰ میلیون دلار سهم واردات ایران از عمان بوده و ۲۸۱ میلیون دلار تبادل تجاری به نفع ایران بوده و برآورد ما این است که این مقدار در آینده نزدیک به یک میلیارد دلار افزایش خواهد یافت.

در ادامه این نشست سفیر ایران و «عبدالخانی» رایزن تجاری و بازرگانی سفارت به پرسش‌های حاضران در زمینه‌های مختلف پاسخ دادند.

لازم به ذکر است که هیات مزبور به لحاظ تعداد بزرگترین هیات تجاری ایرانی است که ظرف دو سال گذشته به عمان سفر کرده است.

به گزارش گروه سیاست خارجی خبرگزاری فارس، ۱۲۰ تن از فعالان در بخش‌های مختلف تجاری و اقتصادی دیروز (سه‌شنبه) ۲۷ فروردین در محل سفارت جمهوری اسلامی ایران در عمان با حجت الاسلام محمدرضا نوری شاهرودی سفیر کشورمان در مسقط دیدار و گفت‌وگو کردند.

در این دیدار که با حضور رایزنان تجاری و اقتصادی سفارت برگزار شد، سفیر جمهوری اسلامی ایران طی اظهاراتی عنوان کرد: ما در حال حاضر هیچگونه مشکلی با عمان نداریم که بارزترین نشانه آن سفر آسان چنین جمعی به عمان و برگزاری این نشست است. نشانه دیگر آن که در حال حاضر کمیته نظامی مشترک ما در عمان حضور دارد و در روزهای آینده مانور مشترک برگزار می‌کنیم. وی افزود: همزمان قائم مقام وزیر کشاورزی عمان هم در ایران است و قراردادهایی نیز به خصوص در زمینه شیلات امضاء خواهد شد. به همین خاطر ما علاوه بر قرابت‌های فرهنگی و همسایگی، از روابط مطلوب و پایداری نیز با عمان برخورداریم.

نوری شاهرودی با بیان اینکه سفارت ظرف دو سال اخیر بسیار تلاش کرده تا تسهیلات قابل توجهی را در زمینه رفت و آمد هموطنان ایرانی فراهم کند، اظهار داشت: در نتیجه آن و برخلاف گذشته که اخذ ویزا چند ماه طول می‌کشید، آن هم با هزینه بسیار بالا، در حال حاضر دریافت روادید در فرودگاه با هزینه بسیار اندک نسبت به قبل میسر است و از طرفی روادید عمانی‌ها را نیز لغو کرده‌ایم و عمانی‌ها برای رفتن به ایران



خط جدید کشتیرانی بین ایران و عمان در ۲ هفته آینده برقرار می‌شود

سفیر ایران در مسقط با اشاره به افزایش پروازها بین ایران و عمان از ۲۰ به ۴۸ پرواز در هفته گفت ظرف ۲ هفته آینده یک خط کشتیرانی دیگر نیز بین ۲ کشور برقرار می‌شود.

و باز خورد دقیق بخواهید

«تام»، بنیان‌گذار و مدیر ارشد آژانس کاربایی LaSalle که در شیکاگو واقع شده، طی سال‌ها فعالیت کاری بارها درخواست ترفیع کرده و بارها ترفیع گرفته. او می‌گوید: «بزرگ‌ترین درسی که گرفته‌ام این است که هیچ کس دستتان را نخواهد گرفت. باید خودتان مسیر حرفه‌ای‌تان را تعیین کنید.» سال‌ها پیش، وقتی او فروشنده بود، تصمیم گرفت از مدیریت درخواست ارتقا کند. به موقع اقدام کرده بود. سال‌ها پرباری را پشت سر گذاشته بودند. او می‌گوید: «نه تنها به اهدافم رسیده بودم بلکه از آن فراتر رفته بودم، بسیار بیشتر از انتظاری که از من داشتند.» اما قبل از صحبت با مدیر، درباره جایگاه شغلی مورد نظرش، یعنی مدیر فروش بین‌الملل تحقیق کرد تا ببیند شامل چه چیزهایی می‌شود و مدیران فروش بین‌الملل چگونه مطرح می‌روند. او درخواستش را کاملاً صریح مطرح کرد. او می‌گوید: «به او گفتم که برای مسوولیت بیشتر آماده‌ام. از او پرسیدم که در چه جایگاهی هستم و در چه زمینه‌هایی نیاز به بهبود دارم.»

مدیرش پذیرفت که درباره درخواستش فکر کند. تام هم هر از گاهی پیگیری می‌کرد. «از مدیرم می‌پرسیدم که چگونه می‌توانم عملکردم را بهتر کنم. از او بازخورد می‌خواستم. همچنین به او پیشنهاد کمک دادم. هر فرصتی که پیش می‌آمد، برای کمک داوطلب می‌شدم.» سه ماه بعد، او جایگاه مورد نظرش را به دست آورد. او به کسانی که به دنبال پیشرفتند توصیه می‌کند: «چیزی را که می‌خواهید درخواست کنید و برای رسیدن به آن تلاش کنید. اما یادتان نرود، به محض اینکه درخواست ارتقا دادید، برای انجام کارهای بیشتر آماده باشید.»

منابع انسانی و جذب و استخدام نیرو برای شرکت بود. گرچن پیش از آنکه با رئیسش صحبت کند، رزومه‌ای از دستاوردهایش تهیه کرد. در این رزومه ده‌ها مثال آورده بود که نشان می‌داد در شغل فعلی‌اش، به مرحله استادی رسیده و برای قدم بعدی آماده است. مثلاً توضیح داده بود که چگونه با استفاده از مهارت‌هایی که پس از سال‌ها فعالیت در زمینه مشاوره کسب کرده و دریافت ایده‌های منابع انسانی از تیمش، کتابچه آیین‌نامه شرکت را اصلاح کرده. کتابچه در سراسر سازمان توزیع شده بود. او می‌گوید: «می‌خواستم نشان دهم که کارهایی که انجام داده‌ام خیلی فراتر از مسوولیت‌م بوده. و توضیح دهم که این اقدامات چه تاثیری بر بازدهی تیم و سازمان گذاشته.»

او همچنین یک استراتژی طراحی کرده بود تا اگر ترفیع گرفت، تیمش بتواند شرایط را مدیریت کنند. او می‌گوید: «برخی از اعضا را آموزش داده بودم. لیست وظایفی را که می‌خواستم به آنها محول کنم، نوشتم. سپس با مدیرم قرار جلسه گذاشتم. مقدمه چینی و صحبت‌هایم درباره رزومه، مختصر و شفاف بود.» او به رئیس گفت درباره زمان ارتقا گرفتن، واقع بین است. و البته رئیسش نیز بلافاصله او را ارتقا نداد. او نگرانی‌هایی داشت. گرچن می‌گوید: «او سوالات زیادی از من کرد. و پرسید چگونه می‌توانم از پس مسوولیت‌های جدید بربیایم، آن هم وقتی که سرم حسابی شلوغ است.» سپس مدیر به او قول داد تا ماه آینده دوباره صحبت خواهند کرد. در این مدت، چند مسوولیت جدید به او سپرد. گرچن موفق شد. او نهایتاً ارتقا یافت و حالا معاون منابع انسانی شرکت Stratex است، یک شرکت خدمات منابع انسانی.

مطالعه موردی دوم: زمان مناسبی را انتخاب کنید



مطالعه موردی اول: برای دفاع از ادعای‌تان، رزومه دستاوردهایتان را تهیه کنید

چند سال قبل، «گرچن» که مدیر منابع انسانی شرکتی در شیکاگو بود، به این نتیجه رسید که آماده است از رئیسش درخواست ارتقا کند. به‌عنوان اولین قدم، باید تعیین می‌کرد که چه شغلی می‌خواهد: «شکاف‌هایی در شرکت بود که باید پر می‌شدند. آنها را پیدا کردم. می‌دانستم که اگر بتوانم مسیر شغلی‌ام را با اهداف سازمان ارتباط دهم، درخواستم قانع‌کننده‌تر خواهد بود.» پس از مدتی تفکر و بررسی جوانب، او شغل مورد نظرش را پیدا کرد: معاون منابع انسانی. شغل، شامل مدیریت تیم

درخواست پیشرفت شغلی فقط یک گفت‌وگو نیست، یک فرآیند است

چطور درخواست ارتقای شغلی کنیم؟

درخواست ارتقای شغلی می‌تواند سخت و اعصاب‌خردکن باشد. اما اگر فکر می‌کنید آماده‌اید که یک پله بالاتر روید، باید بتوانید درخواست خود را مطرح کنید. چگونه خود را برای گفت‌وگو با مدیرتان آماده می‌کنید؟ چه اطلاعاتی باید به همراه داشته باشید؟ چگونه می‌خواهید مقدمه چینی کنید؟

ایران زیباست؛ دشت شقایق وحشی

با فرا رسیدن بهار و بارندگی‌های خوب در کشور، بزرگراه قم - تهران در فاصله ۲۵ کیلومتری قم شاهد رویش دشت بزرگی از شقایق وحشی است، که در نواحی مختلف ایران رشد می‌کند. این گل در ادبیات ایران با نام‌های لاله وحشی و شقایق وحشی معروف است.

ISNA PHOTO

Ahmad Zohrabi