

در این شماره می‌خوانید:

۲..... سرمقاله / نیازمند دقت، مشارکت و درک متقابلیم

پرونده / صادرات صنعت برق ایران

۴..... سهم ۶۰ درصدی صنعت آب و برق از صادرات خدمات فنی و مهندسی

۶..... عزم جدی وزارت نیرو برای حمایت از صادرکنندگان

۸..... فراکسیون برای توسعه صادرات غیرنفتی

۱۰..... انعقاد پیمان دو جانبه پولی؛ کوتاه ترین راه تا تسهیل صادرات

۱۶..... توانمندی ها و مشکلات صادراتی صنعت برق

۲۰..... فراز و فرودهای یک بازار منطقه ای

پرونده دوم / آسیب شناسی تعامل تشکل ها با اعضا

۲۵..... بدون مطالبه گری اصولی اعضا، هیچ حرکتی موثر نیست

۲۸..... ریشه مشارکت فعال اعضا؛ باور تشکلی و امکانات شرکت‌ها

۳۴..... از انتقاد سازنده استقبال می کنیم

۳۶..... بازنگری کمیته های سندیکا در الویت است

۳۸..... تشکل ها قدرت اجرایی ندارند

۳۹..... تضاد منافع عامل مهم دو دستگی اعضا

۴۰..... تعامل سازنده تشکل ها و اعضا نیازمند گذر زمان است

۴۱..... ضرورت بازنگری در نظام آموزشی برای ترویج فعالیت های گروهی

گفت‌وگو

۴۲..... صنعت اتوماسیون؛ نوپا، حیاتی و پرچالش

یادداشت

۵۲..... احراز آمادگی برای لغو تحریم ها

گزارش

۵۴..... رسانه ها از قول سندیکا چه نوشتند

۵۹..... در افتتاحیه چهاردهمین نمایشگاه صنعت برق چه گذشت

۶۱..... بار دیگر حضوری موثر و قدرتمند از سندیکا

۶۴..... در تولید برق به ۸۰ درصد خودکفایی رسیده ایم

مقالات

۶۸..... سلول های خورشیدی و بررسی آن در بازارهای جهانی

۷۳..... بررسی حق فسخ پیمان برای پیمانکار در صورت استنکاف کارفرما از صدور چک صورت وضعیت

۷۸..... ضرورت توجه به مدیریت توسعه تکنولوژی در توسعه صنعتی کشور

اخبار

۸۳..... سندیکا

۹۶..... شرکت های عضو

۹۸..... صنعت برق

۱۰۵..... اقتصادی



صاحب امتیاز: سندیکای صنعت برق ایران
مدیر مسئول: مهندس غلامرضا ناصح
سر دبیر: مهندس سید علی اصغر میرشکرای
جانشین سر دبیر: مهندس علیرضا سیاسی راد
اعضای شورای سیاستگذاری: مهندس ولی اله بیات،
مهندس محمد پارسا، مهندس فریبرز تقفی،
محمدصادق جنان صفت، مهندس بهروز سلطان زاده،
مهندس حمیدرضا صالحی، مهندس محمد فارسی،
مهندس حامد گرشاسی، دکتر احمد میدری،
مهندس غلامرضا ناصح، مهندس محمدعلی وحدتی

دبیر تحریریه: سمیه کاظم زاده
تحریریه: نازنین احمدی، صونا علیقلی زاده
نقیسه زارع کهن
طراح گرافیک: فرشید نجاریان
عکس روی جلد: نعیم احمدی
مدیر اجرایی: مهندس سپهر برزی مهر
مدیر مالی: متوجه بختیاری
سایت: زهرا ولی پور
توزیع: سپیده گرچی
امور آگهی ها: بهارک باقرپور
امور اداری ماهنامه: سمیه برادران
لیتوگرافی، چاپ و صحافی: فارابی

نشانی: تهران، خیابان مطهری، بعد از خیابان مفتاح
پلاک ۱۸۶، طبقه اول، کدپستی: ۱۵۷۵۹۴۳۵۵۱
تلفکس: ۶-۸۸۸۳۱۹۹۴، ۸۸۸۲۸۵۵۸
سازمان آگهی ها: ۶-۸۸۸۳۱۹۹۴
سایت: www.ieis.ir
ایمیل: setabran@ieis.ir

نیازمند دقت، مشارکت و درک متقابلیم

فعالیت جمعی صاحبان کسب و کار در قالب انجمن‌های صنفی، از وجوه مختلفی دارای اهمیت است. از منظر جامعه‌شناسی سیاسی، بسیاری از صاحبان نظران، تشکیل انجمن‌های کسب و کار را واکنشی به سازمان‌دهی عمل جمعی سایر طبقات به ویژه جنبش‌های کارگری تحلیل کرده‌اند. اگرچه ظهور اتحادیه‌های قدرتمند کارگری در اروپا رانه موثری برای شکل‌دهی به تشکلیابی کارفرمایان بوده است، اما تحلیل سیر تطور سازمان‌های کارفرمایی نشان می‌دهد، عوامل موثر بر گرایش کارفرمایان به تشکیل انجمن، تحت تاثیر محرک‌ها و نیازهای دیگری نیز بوده است. مطالعات نهادگرایی، بویژه با تاکید بر نقش نهادها و زمینه‌هایی که شرایط کسب و کار سهل و با هزینه مبادله اندک را ممکن می‌سازند، سازماندهی انجمن‌های کارفرمایی را تلاشی برای حل نواقص و ناکارایی‌های اساسی دو نهاد اصلی یعنی دولت و بازار تلقی کرده‌اند.

هیچ مبادله‌ای امکان پذیر نخواهد شد، مگر بواسطه وجود اعتماد میان دو طرف و یا وجود نهاد ناظری (شخص ثالث)، که اجرای توافق را در شرایط فقدان اعتماد، تضمین کند. مجموعه قوانین و مقررات، استانداردها و فرآیندهای اجرایی که توسط نظام سیاسی، سیاست‌گذاری و اجرا می‌شود در کنار نظام حقوقی، سنن و رسوم اجتماعی رسمی یا غیر رسمی اما فعال و موثر، بستری اصلی عملکرد نهاد بازار را شکل می‌دهند. از سویی خود نهاد بازار نیز به علت عدم توازن در دسترسی به اطلاعات (خریدار و فروشنده به یک میزان از اطلاعات موثر در تصمیم‌گیری مطلع نیستند) و یا انواع ساختارهایی که با بازار رقابت کامل فاصله دارند (مونوپولی، موناپسونی و...) نیازمند رفع نواقصی است.

سازماندهی انجمنی کسب و کار، از این منظر تلاشی برای حل مشکلات نبود بازار رقابت کامل از یکسو و بهبود سیستم سیاست‌گذاری و نهادهای حاکم بر عملکرد بازار است. این موضوع به ویژه در مورد نظام اقتصادی کشور ما که به علت نقش و حضور گسترده دولت در آن، فعالیت کسب و کار خصوصی‌اش بطور دائمی تحت فشار و تاثیر محیط سیاست‌گذاری کلان قرار دارد، دارای اهمیت مضاعف است. در ایران امروز، فعالین تشکلی بخش خصوصی، مهمترین هدف تشکلیابی خود را تاثیرگذاری بر محیط کسب و کار و حضور در فرآیند سیاست‌گذاری عمومی می‌دانند. بر این اساس تحقق هدف "بهبود محیط کسب و کار" به عنوان یکی از مهمترین مطالبات اعضای تشکلی کارفرمایی، یکی از شاخص‌های مهم ارزیابی میزان توفیق تشکلی کار ایران قلمداد شده است. عطف توجه به علل ناکامی کارفرمایان ما در اثرگذاری بر سیاست‌ها، قوانین، مقررات و رفتار مدیران اجرایی و سیاست‌گذاران کشور، حاوی نکات مهمی است. برآستی چرا علیرغم وجود صدها تشکلی کسب و کار در ایران و وجود منابع کافی مالی، اطلاعاتی و انسانی، شاخص محیط کسب و کار ایران در تمام سالیان گذشته در زمره کشورهای بسیار نامساعد رتبه بندی شده است؟ علی‌رغم تلاش‌های انجام شده و کار داوطلبی بسیار که مدیران و صاحبان کسب و کار طی سال‌های گذشته در قالب تشکلی‌های خود صرف کرده‌اند، چرا بطور مداوم اعضای تشکلی‌ها نسبت به اثر بخشی کار انجمنی، اعلام گلابه و نارضایتی کرده‌اند؟ برای تبیین معضل تاثیرگذاری اندک بر محیط سیاست‌گذاری، نیازمند درک فرآیند سیاست‌گذاری عمومی و عوامل موثر بر تصمیمات سیستم سیاسی هستیم. کارآفرینان و کارفرمایان، بویژه در تشکلی‌های عضویتی مستقیم (بنگاه‌های فعال در یک کسب و کار به طور مستقیم در تشکلی عضو هستند)، به علت نیاز به غلبه بر تعارض و تضاد منافع با سایر گروه‌های هم منفعت، تمایل شدیدی به جذب اعضای مشابه و همگن دارند. این گرایش نتایج عملی گسترده‌ای دارد. در حالیکه در درون انجمن میزان هماهنگی را افزایش و امکان هدف‌گذاری آسانتر را فراهم می‌کند، در بیرون به علت کوچکی دامنه عضویت و محدودیت منابع مورد نیاز برای حضور در فرآیند سیاست‌گذاری، به شدت بر اثربخشی عملیات انجمن تاثیر منفی می‌گذارد. دولت‌ها و نهاد‌های عمومی، در پاسخگویی به مطالبات و مسایل گروه‌های مختلف اجتماعی، به شدت تحت تاثیر اندازه گروه، ابعاد مسایل و موضوعات اعلام شده گروه و گستره تاثیر تصمیم‌هایشان هستند. گروه‌های کوچک اجتماعی که مسایل صنفی محدود تعداد کوچکی را نمایندگی می‌کنند، برای جلب توجه مقامات سیاسی و اجرایی به مشکلاتشان، با محدودیت‌های فراوان مواجهند. هر چه مساله‌ای عمومی‌تر و یا دارای تاثیر بر تعداد بیشتری از شهروندان باشد، از منظر مقامات سیاسی دارای اهمیت بیشتر و در نتیجه احتمال توجه جدی‌تری است. بنابراین مساله اساسی در سازماندهی فعالیت‌های جمعی کارفرمایی، یافتن راهی برای حل تناقض میان الزامات اثربخشی با مساله اندازه عضویت و دست‌یابی به هماهنگی درونی و حل تعارض منافع میان اعضاست. در حالیکه تاثیر جدی بر محیط سیاست‌گذاری نیازمند تعداد بیشتر و متنوع‌تر عضو است، دست‌یابی به حداقلی از هماهنگی و وحدت در هدف، مستلزم همگونی پایه عضویت و کاستن تنوع است. چه باید کرد؟ تجارب موفق تشکلی‌های کارفرمایی سایر کشورها نشان می‌دهد، توسعه انواع مدل‌های همکاری بین انجمنی، که طیف گسترده‌ای از همکاری‌های موقتی/پروژه‌ای تا تشکیل فدراسیون‌ها و کنفدراسیون‌های چندبخشی را شامل می‌شود، به عنوان راه‌حل انتخاب و بسته به ویژگی‌های پایه عضویت، گستره منافع و مسایل مشترک، فوریت و دوره موضوعات فعالیت، سابقه و تجارب همکاری‌های قبلی و منابع در دسترس، مدل همکاری را انتخاب و بکار گرفته‌اند. سندیکای صنعت برق ایران، به عنوان تشکلی که حدود یک دهه از توسعه پایه عضویت و تکمیل زیرساخت‌های نرم‌افزاری و سخت‌افزاری آن می‌گذرد، در آستانه انتخابی سرنوشت‌ساز در حل تعارض میان تنوع درون و اثربخشی بیرون است. گذر موفق از این چالش، نیازمند درک درست تعارض‌های درونی از یکسو و شناخت موقعیت کم‌نظیر سندیکا در محیط سیاست‌گذاری صنعت برق کشور از سوی دیگر است. تعجیل در حل مسایل پیچیده و ساده‌سازی‌های ناموجه درباره موضوعی سرنوشت‌ساز، نه تنها به کاهش مسایل و مشکلات گروه‌های عضویتی سندیکا منجر نمی‌شود، بلکه همه ظرفیت‌های ایجاد شده را نیز، از بین می‌برد. این عبور سخت، نیازمند دقت، مشارکت، درک متقابل و به رسمیت شناختن یکدیگر است. ■

پرونده اول

صادرات صنعت برق ایران

سهم ۶۰ درصدی صنعت آب و برق از صادرات غیرنفتی

پری شاکرین

چهار میلیارد و ۳۵۷ میلیون دلار

اتیوپی، جمهوری آذربایجان، ارمنستان، ازبکستان، آفریقای جنوبی، افغانستان، الجزایر، امارات متحده عربی، پاکستان، تاجیکستان، ترکمنستان، سریلانکا، سوریه، سودان، عراق، عمان، کنیا و ونزوئلا خدمات فنی و مهندسی صادر می‌کنند. و اگرچه این روند در هشت سال گذشته بیشتر با کشورهای ناشناخته و مطرح جهان صورت گرفته و کاهش چشمگیری داشته است ولی برای مثال ایران در دولت محمود احمدی نژاد با توجه به نزدیکی روابط با کشور ونزوئلا توانست چندین پروژه بسیار بزرگ از جمله ساخت ۱۰ هزار واحد مسکونی در این کشور را برعهده بگیرد. پروژه ای که ساخت آن به اتمام رسیده و برآوردها نشان می‌دهد در زمان اجرا برای بیش از ۱۲ هزار نفر به صورت مستقیم و غیرمستقیم علاوه بر آرزوی اشتغال زایی به همراه داشته است. نگاهی به روند رشد صادرات خدمات فنی و مهندسی پرداخت جایزه صادراتی از سوی دولت نشان می‌دهد که زمانی که دولت به شرکت‌های صادر کننده جوایز صادراتی پرداخت می‌کرده است حجم صادرات خدمات فنی و مهندسی نیز رشد سریع تری داشته است. رشدی که از سال ۸۵ به بعد با کاهش شدید رو به رو شده است و از ۳ میلیارد و ۸۱ میلیون دلار در سال ۸۸ به ۲ میلیارد و ۲۶۱ میلیون دلار کاهش یافته است.

سهم صنعت آب و برق از صادرات خدمات فنی و مهندسی

۸۳ به ۲ میلیارد و ۲۶۱ میلیون دلار افزایش یافته است البته در این بین روند صادرات خدمات فنی و مهندسی روندی پر تنش بوده است زیرا در سال‌هایی نیز با کاهش شدید رو به رو بوده است. براساس آمارهای سازمان توسعه تجارت در حال حاضر وزارت خانه‌ها، نهادها و شرکت‌های خصوصی ایرانی بیش از ۳۰۰ پروژه فنی و مهندسی شامل سد سازی، ساخت نیروگاه، ساخت مجتمع مسکونی، راه و... در کشورهای مختلف در دست اجرا دارند که بیش از ۲۲۰ پروژه آن در بخش صنعت آب و برق است. وزارت نیرو اعلام کرده است ارزش پروژه‌های اجرا شده از سوی این وزارت خانه در سال گذشته یک میلیارد و ۵۶۷ میلیون دلار بوده است. در سال‌های گذشته رقابت سرارزآوری کشورها از طریق اجرای پروژه‌هایی در خارج از مرزهای جغرافیایی رونق گرفته است؛ تا آنجا که بسیاری از کارشناسان، اجرای پروژه‌های خدمات فنی و مهندسی در دنیا را عرصه‌ای برای رقابت‌های جدید سیاسی بین کشورها می‌دانند و حتی در مذاکرات سران کشورها بخشی از مذاکرات به گرفتن پروژه‌های فنی و مهندسی و بستن قراردادهای دو جانبه اختصاص پیدا می‌کند. ایران در سال‌های گذشته توانسته است با توجه به شرایط کشورهای همسایه و همچنین روابط نزدیک با برخی از کشورهای آسیایی و آفریقایی پروژه‌هایی را در این کشورها برعهده بگیرد و هم اکنون شرکت‌ها و نهادهای ایرانی به بیش از ۲۰ کشور جهان از جمله

آن طور که رییس سازمان توسعه تجارت چندی پیش خبر داد صادرات غیرنفتی در ۶ ماهه اول سال جاری ۲۰ درصد رشد داشته است و حجم تجارت خارجی در این مدت به بیش از ۵۰ میلیارد دلار رسیده است. طبق آخرین آمار گمرک ۲۳۰۲ میلیارد دلار با احتساب میعانات گازی به خارج از کشور صادر شده که رشد نزدیک به ۲۰ درصدی دارد و از این میزان ۱۶۰۷ میلیارد دلار مربوط به صادرات کالا بدون احتساب میعانات گازی است و نسبت به سال گذشته ۱۰ درصد رشد داشته است.

در همین حال بر مبنای آمار اعلام شده ۲۶ میلیارد دلار حجم واردات ایران بوده است که از رشد ۳۰ درصدی نسبت به سال قبل برخوردار است و امارات با ۶،۵ میلیارد دلار رکورددار واردات به ایران است و پس از آن چین با ۶ میلیارد دلار، هند با رقمی معادل ۲ میلیارد دلار، کره و ترکیه هر دو با ۱،۹ میلیارد جزء پنج مبدا نخست وارداتی هستند که ۵۰ درصد واردات کشور از آنها صورت گرفته است.

از طرفی مهمترین کشورهای مقصد صادراتی به ترتیب چین با ۴،۶ میلیارد دلار مقام اول، عراق با ۲،۸ میلیارد دلار کشور مقصد دوم و امارات با ۱،۹ میلیارد دلار مقام سوم هستند و افغانستان با ۱،۲ میلیارد دلار و هند با ۱،۱ میلیارد دلار در رتبه‌های چهارم و پنجم قرار دارند. با این وجود اما آن طور که دوماه قبل رییس سازمان توسعه تجارت گفته بود: "تجارت خارجی در ۶ ماه نخست سال با تراز منفی مواجه بوده گرچه این عدم توازن رقم زیادی نبوده و امید بر مثبت شدن آن می‌رود." اما به رغم بیان چنین آماری بر اساس سخنان ولی‌الله افخمی‌راد در آمار گمرک، صادرات خدمات فنی مهندسی، گردشگری، حمل‌ونقل و سایر بخش‌های خدماتی احتساب نشده است و در این بخش ایران بیش از ۳ میلیارد دلار صادرات داشته است.

براساس آمارهای سازمان توسعه تجارت میزان صادرات خدمات فنی و مهندسی در یک دهه گذشته در کشور تقریباً ۲،۴ برابر شده است به صورتی که میزان صادرات خدمات فنی و مهندسی از ۹۴۱ میلیون دلار در سال

جدول شماره (۱.۰.۱) - میزان صادرات، واردات و تراز طی هشت ماهه سال‌های ۲۰۱۴-۲۰۱۳ میلادی

رویه	هشت ماهه سال ۲۰۱۴		هشت ماهه سال ۲۰۱۳		درصد تغییرات نسبت به مدت مشابه سال قبل	
	وزن (هزار تن)	ارزش (میلیون دلار)	وزن (هزار تن)	ارزش (میلیون دلار)	وزن	ارزش
صادرات	۵۳،۱۹۱	۲۲،۰۳۲	۵۰،۴۷۸	۲۰،۳۲۱	۵،۲۸	۸،۴۲
واردات	۲۷،۸۸۸	۲۸،۲۹۶	۲۰،۴۲۸	۲۹،۲۷۱	۳۶،۴۵	۳۰،۸۳
تراز بازرگانی	-	-۱۶،۲۶۴	-	-۸،۹۵۰	-	۸۱،۷۲

ادارات خدمات فنی و مهندسی

ار پروژه در این حوزه در حال اجراست

چرا که به اعتقاد کارشناسان صدور خدمات فنی و مهندسی با توجه به نیاز روز افزون اقتصاد جهانی به توسعه عمرانی و زیرساختی، این نوع صادرات، یک فرصت جهانی محسوب می شود که کشورهای مختلف به خصوص کشورهای پیشرفته تلاش می کنند بیشترین سهم را از آن داشته باشند. اتفاقی که می تواند ارز آفرینی بسیار به همراه داشته باشد و نقش سیاسی و اقتصادی کشورها را تثبیت کند. اما نکته مهم در این است که برای اینکه ایران بتواند نقش موثرتری در بازار جهانی صادرات خدمات فنی و مهندسی بازی کند باید دولت و نهادهای دولتی فعال تر نقش بازی کنند و علاوه بر دیپلماسی قوی برای بستن قرار داد از شرکت های داخلی نیز حمایت کنند. این نقشه راهی است که امید می رود دولت به آن توجه کافی و لازم را مبذول دارد. ■

زیمبابوه، سودان، سوریه، عراق، عمان، غنا، قطر، کنیا، کوبا، لبنان، نیجر و ونزوئلا هستند.

اگرچه آمار دقیقی از این حجم مبادلات با کشورهای نامبرده مشخص نشده است اما به طور نمونه آن چه در حوزه آب و برق در کشور عراق انجام شده است درآمدی یک میلیارد و ۳۲۷ میلیون دلاری برای پیمانکاران ایرانی به ارمغان آورده است. هم اکنون ۳۱ پروژه آب و برق عراق با اعتباری افزون بر یک میلیارد و ۳۲۷ میلیون دلار توسط پیمانکاران ایرانی در حال انجام است و این در حالی است که پیمانکاران عراقی فقط دو پروژه کوچک به ارزش ۳۰ میلیون دلار را در داخل خاک خود در دست انجام دارند.

چنین است که به نظر می رسد با توجه به تغییرات رخ داده در دولت از یک سو و رشد ترازهای اقتصادی از سوی دیگر انتظار از دولت یازدهم و مدیرانش این است که تلاش کرده تا با حرکت دادن تراز صادرات غیر نفتی به سوی شاخص های مثبت و استفاده از صنعت آب و برق در رشد این شاخص بخش انرژی را در کشور یاری کنند

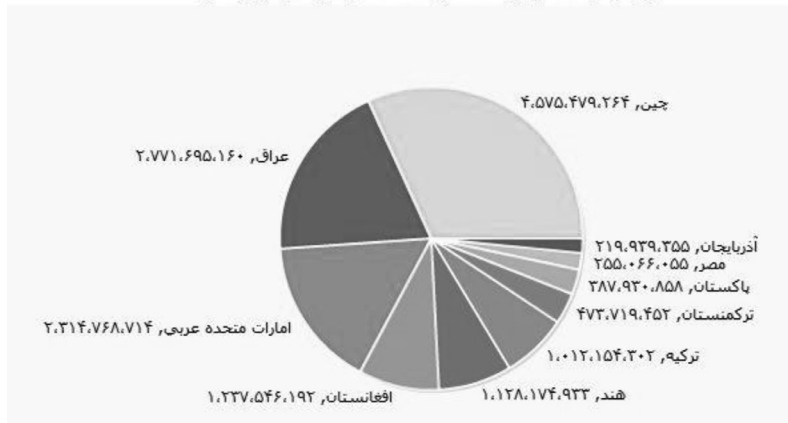
با این اوصاف اما اگر نگاهی به آمار و سخنان مطرح شده از سوی رییس سازمان توسعه تجارت انداخته شود به خوبی اهمیت صادرات در بخش خدمات فنی و مهندسی مشخص خواهد شد صادراتی که البته نقش مهمی از آن بر روی دوش صنعت برق و آب کشور است. بر همین مناسبت که به گفته "بهرام نظام الملکی" مدیرکل دفتر توسعه صادرات وزارت نیرو صنعت آب و برق از صادرات خدمات فنی و مهندسی ایران سهم ۶۰ درصدی داشته است.

بر اساس سخنان مدیرکل دفتر توسعه صادرات و خدمات فنی و مهندسی وزارت نیرو این وزارتخانه در زمان حاضر در کشورهای اتیوپی، جمهوری آذربایجان، ارمنستان، ازبکستان، آفریقای جنوبی، افغانستان، الجزایر، امارات متحده عربی، پاکستان، تاجیکستان، ترکمنستان، سریلانکا، سوریه، سودان، عراق، عمان و کنیا پروژه هایی را در دست اجرا دارد و شمار پروژه های در دست اجرا ۸۸ پروژه و به ارزش چهار میلیارد و ۳۵۷ میلیون دلار است که توسط ۳۰ شرکت ایرانی در حال اجرا هستند.

اما طبق آمار ارائه شده از پروژه های مهم این بخش می توان به پروژه احداث سد و نیروگاه اوماویا و برق رسانی به ۱۰۰۰ روستا در سریلانکا، سد و نیروگاه سنگ توده ۲ و سد و نیروگاه راغون در تاجیکستان، نیروگاه حیدریه، تصفیه خانه کربلا، سد رواندوز و تصفیه خانه کرکوک در عراق و احداث شش واحد تصفیه خانه در سودان اشاره کرد. تعداد پروژه های اجرا شده نیز ۲۲۹ پروژه به ارزش یک میلیارد و ۵۶۷ میلیون دلار است که توسط ۳۲ شرکت ایرانی اجرا شده اند.

این در حالی است که گفته می شود ۴۵ پروژه به ارزش دو میلیارد و ۴۵۳ میلیون دلار نیز در حال مذاکره است که این پروژه ها در کشورهای جمهوری آذربایجان، ازبکستان، بولیوی، پاکستان، تاجیکستان، ترکمنستان،

نمودار امار کل صادرات ج.ا.ایران در سال ۱۳۹۳
(در نمودار ۱۰ کشور اول لحاظ گردیده است - ارقام به دلار می باشند)





گفتگو با مهندس هوشنگ فلاحتیان؛
معاون وزیر نیرو در امور برق و انرژی

عزم جدی وزارت نیرو برای حمایت از صادرکنندگان

این روزها توسعه صادرات غیر نفتی به ویژه در حوزه خدمات فنی و مهندسی یکی از اصلی ترین اهداف اقتصادی و صنعتی دولت محسوب می شود. این مساله با تدوین لایحه خروج غیر تورمی از رکود و تاکید دولت بر توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی در این آن کاملاً روشن شد. وزارت نیرو هم در همین راستا در طول ماه های گذشته تلاش های گسترده ای برای تسهیل صادرات برق و خدمات فنی و مهندسی این حوزه داشته که تاثیر روشن آن در افزایش سهم صنعت برق از صادرات این حوزه بوده است. مهندس فلاحتیان، معاون وزیر نیرو در امور برق و انرژی اگر چه محدودیت های بانکی و فشار ناشی از تحریم ها را از اصلی ترین موانع توسعه صادرات می داند اما تاکید می کند که وزارت نیرو تمام برنامه های خود برای تسهیل صادرات را با در نظر گرفتن تداوم تحریم ها تدوین کرده است.

وی در این گفتگوی کوتاه که در حاشیه چهاردهمین نمایشگاه بین المللی برق صورت گرفته، بیش از هر چیز بر نقش بخش خصوصی در توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی صنعت برق و همچنین لزوم مشارکت فعالین این بخش با دولت و وزارت نیرو تاکید و اذعان کرد که فعالین اقتصادی در کشور ما باید الزامات حضور در بازارهای بین المللی را به درستی بشناسند تا حضوری موثر تر در این بازارها داشته باشند. آنچه در پی می آید حاصل گفتگوی اختصاصی نشریه ستبران با معاون وزیر نیرو در امور برق و انرژی است:

”
باید زمینه ای را فراهم کنیم که بخش خصوصی برای فرا گرفتن اصول تجارت جهانی و نحوه حضور در بازارهای بین المللی تحت آموزش قرار گیرد تا در کنار حمایت های دولتی، توانایی برقراری تعاملات سازنده را پیدا کند. این دو اصل در کنار هم می تواند زمینه ساز صادرات گسترده و البته پایدار باشد



■ وزارت نیرو در حوزه توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی به عنوان یک راهکار موثر برای خروج غیر توری از رکود چه سیاست ها و برنامه هایی را تدوین کرده است؟

پیش از هر چیز باید این مساله را مد نظر قرار دهیم که موفقیت در حوزه صدور خدمات فنی و مهندسی و همچنین صادرات کالا و تجهیزات برقی به سایر کشورها در گرو مدیریت صحیح چند متغیر اساسی و ایجاد بستر لازم برای توسعه فعالیت ها در این عرصه ها است. یکی از اصلی ترین متغیرهای موثر بر توسعه صادرات صنعت آب و برق، حمایت های وزارت نیرو و مشخصا صنعت برق کشور است. در همین راستا ما تلاش کردیم در هر زمینه ای از شرکت های فعال در این عرصه به درستی حمایت کرده و زمینه ای را فراهم کنیم که شرکت های صادرکننده بتوانند از امتیازات موجود در پروتکل ها و یا موافقتنامه هایی که بین جمهوری اسلامی ایران و سایر کشورها مبادله می شود، در قراردادهای بین المللی که با سایر کشورها منعقد می کنند، به درستی بهره بگیرند.

نکته دیگری که حائز اهمیت به نظر می رسد این است که معمولا از کشورها در ازای صادرات و یا واردات برق به آنها امتیازات متقابلی گرفته ایم که برای شرکت های صادرکننده قابل استفاده است. به این ترتیب اگر برای مبادله برق ایران با یک کشور، احداث یک خط انتقال و یا پست برق ضروری باشد، این پروژه با حمایت کامل شبکه بانکی کشور به شرکت های ایرانی واگذار می شود.

در این میان قطعا مدیریت تحریم ها می تواند تاثیر بسزایی در تسهیل صادرات برق، تجهیزات و خدمات فنی و مهندسی داشته باشد. در همین راستا می توان زمینه ای را فراهم آورد که برای تسهیل تبادل پول بین ایران و کشورهای خارجی که خریدار برق از جمهوری اسلامی ایران هستند، پول برق را به شرکت های ایرانی که در این کشورها فعال هستند، منتقل کنند.

نکته دیگر قوانین و تعرفه های گمرکی است که به منظور اصلاح و بازنگری آنها جلسات متعدد و مستمری با سندیکای صنعت برق و سایر تشکلهای مرتبط با حوزه برق داشته ایم. درخواست ها و پیشنهادات کتبی آنها را جمع بندی کرده و در نهایت پیشنهاداتی که می تواند راهگشا واقع شده و در توسعه فعالیت های این حوزه موثر است را به مسئولین و مراجع ذیربط که ممکن است شامل وزارت صنعت، معدن و تجارت، گمرک و یا حتی شبکه بانکی کشور باشد، منعکس کنیم. ما امیدواریم که دولت بتواند نقش موثری در این عرصه ایفا کرده و حتی الامکان موانع موجود در مقابل صادرکنندگان را از میان بردارد.

به طور خلاصه باید بگویم ما در وزارت نیرو عزم خود را جزم کرده ایم که از بخش خصوصی در همه حوزه ها حمایت کنیم. البته باید این مساله را هم مد نظر قرار دهیم که یکی از موارد کلیدی که می تواند در توسعه صادرات نقش آفرین باشد، بحث کارآمدی و کارایی بنگاه های اقتصادی ما در حوزه تجارت خارجی است. به هر حال باید این مساله را بپذیریم که اقتصاد کشور ما تا امروز به نحوی مدیریت شده که تولیدکنندگان همواره چشم به مصرف داخلی داشته اند و تمام توجه خود را به بازارهای داخلی معطوف کرده اند. لذا با این پیشینه، طبیعتا تجربیات ما در عرصه بازارهای بین المللی، فراقشوری، منطقه ای و جهانی نیاز به تکمیل شدن دارند.

با این رویکرد باید زمینه ای را فراهم کنیم که بخش خصوصی برای فرا گرفتن اصول تجارت جهانی و نحوه حضور در بازارهای بین المللی تحت آموزش قرار گیرد تا در کنار حمایت های دولتی، توانایی برقراری تعاملات سازنده را پیدا کند. این دو اصل در کنار هم می تواند زمینه ساز صادرات گسترده و البته پایدار باشد.

■ قرار بود که سیاست های دولت تا زمانی که تحریم ها رفع نشده، بر مبنای تداوم تحریم ها تدوین شود. آیا وزارت نیرو در تدوین سیاست های خود چنین رویکردی داشته است؟

بله کاملا؛ ما اساسا فرض را بر این گذاشته ایم که تحریم ها ادامه پیدا می کنند. لذا اگر مشکلی برای واردات تجهیزاتی مانند قطعات یدکی نیروگاه ها داشته باشیم، این پتانسیل را در کشور می بینیم که نسبت به ساخت آنها در داخل اقدام کنیم، هر چند که در حال حاضر هم بخش چشمگیری از تجهیزات نیروگاه ها، خطوط انتقال، پست ها و خطوط توزیع در داخل تولید می شود. ما توانسته ایم کلیه تجهیزاتی که در صنعت برق به آنها نیاز مبرم داشتیم و مشکلاتی برای واردات آنها وجود داشته، با کمک شرکت های دانش بنیان و دانشگاه ها به تولید داخل برسانیم.

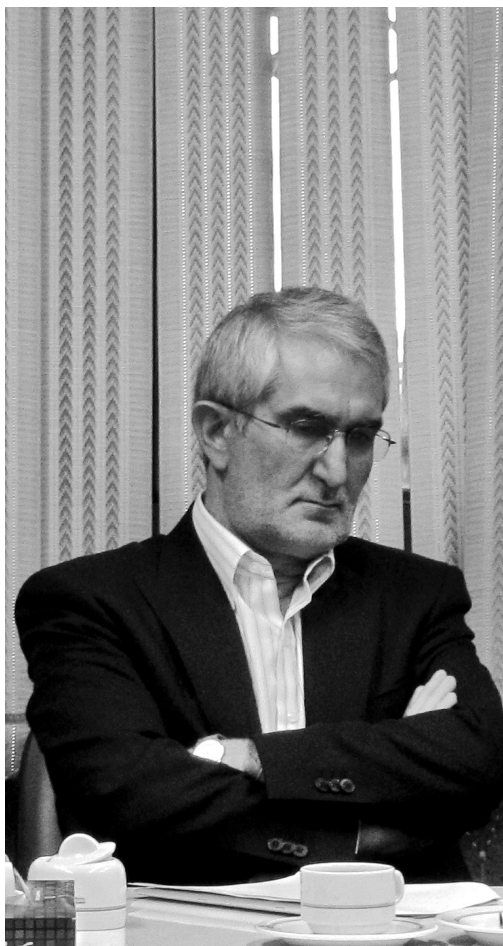
با اتکا به همین توان امروز می توانیم با اطمینان از خودکفایی ۱۰۰ درصدی در ساخت تجهیزات شبکه های توزیع و خودکفایی ۹۵ درصدی در حوزه تجهیزات شبکه های انتقال سخن بگوییم. افزون بر اینکه در حال حاضر ایران جزو ۷ کشور سازنده نیروگاه در دنیا محسوب می شویم. بنابراین باز هم تاکید می کنم که فعالیت های ما در وزارت نیرو و صنعت برق بر اساس اصول اقتصاد مقاومتی تدوین شده تا بتوانیم کشور را حتی طی یک دوره بسیار طولانی و تحت فشار ابرقدرت ها سر پا نگه داریم. ■

اگر چه سال‌ها و شاید دهه‌هاست که توسعه صادرات غیرنفتی به عنوان یک شعار الزام آور در جلسات و نشست‌ها و گردهمایی‌های مختلف توسط مسئولین دولتی، نمایندگان مجلس و حتی صاحبان بخش خصوصی مطرح می‌شود اما واقعیت این است که تنها چند سال است که صادرات غیرنفتی ایران از مرز تولیداتی مانند پسته، فرش، گاه‌ها محصولات پتروشیمی و اقلام انگشت شمار دیگری پارافراتر گذاشته است. عمر صادرات خدمات فنی و مهندسی به عنوان یکی از ارکان‌های اصلی صادرات غیرنفتی در کشور ماکمی بیشتر از ده سال است و رقم آن در مقابل صادرات مواد خامی مانند نفت و گاز آنقدر اندک است که گاهی قابل چشم پوشی به نظر می‌رسد. اما به هر حال قطعاً پیگیری جدی مجلس و دولت برای توسعه صادرات این حوزه کاملاً امیدوارکننده است.

دکتر حسین امیری خامکانی، رییس کمیته برق کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی که مدتی است در راس فراکسیون توسعه صادرات غیرنفتی مجلس نیز قرار گرفته، از سیاستگذاری‌های مجلس برای تسهیل صادرات و رفع موانع این حوزه سخن می‌گوید. وی در این گفتگو بیش از هر چیز به سیاستگذاری‌های دولت، مشارکت بخش خصوصی و ایجاد هماهنگی‌های هدفمند میان این دو بخش با مجلس تأکید می‌کند و اذعان می‌دارد که مجلس برای دنبال کردن سیاست‌های تسهیل‌کننده صادرات آمادگی کامل دارد. در ادامه مشروح این گفتگو را می‌خوانید:

فراکسیون برای توسعه صادرات غیرنفتی

گفتگو با دکتر حسین امیری خامکانی؛ رییس کمیته برق کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی



نمونه و نمایندگان بخش خصوصی جلسه بسیار ثمربخشی داشتیم که در نهایت به صدور بخشنامه‌ای از سوی معاون اول رییس جمهور منجر شد که بر اساس آن مقرر شد شوراهای عالی صادرات و شوراهای استانی صادرات دوباره آغاز به کار کنند. این شوراهای پیش‌تر تعطیل شده بودند و با جلسه‌ای که ما با آقای دکتر جهانگیری داشتیم، جرقه‌ای زده شد که دوباره این شوراهای راه‌اندازی شود. با آغاز به کار دوباره شورای عالی صادرات زمینه مناسبی برای شناسایی موانع صادراتی فراهم می‌شود و این شورا می‌تواند برای ایجاد انگیزه لازم در بخش خصوصی، مشوق‌های صادراتی لازم را تدوین و تصویب کند. به علاوه این شورا قادر است در سطح عالی کشور احکامی را صادر کند که زمینه‌ساز توسعه صادرات خواهد بود. شوراهای استانی هم متأسفانه کم‌رنگ و به بیان بهتر تعطیل شده بودند و امیدواریم که با این بخشنامه، مجدداً به این سمت احیای این شوراهای برویم.

دوباره تأکید می‌کنم که ما هم در قانون برنامه و هم در سایر قوانین موجود تأکید ویژه‌ای بر بحث صادرات غیرنفتی داشته‌ایم و امیدواریم که در لایحه خروج از رکود هم بتوانیم این موضوع را به شکل جدی‌تری دنبال و در کنار آن صادرات را به خصوص واردات مواد خام و اولیه را محدود کرده و در مقابل مشوق‌هایی برای صادرات محصولات نهایی و فرآورده‌ها ایجاد کنیم. باور ما این است که در صنعت نفت باید به سمت تولید

با توجه به اینکه توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی به عنوان یکی از راهکارهای خروج از رکود در نظر گرفته شده، در حال حاضر قوای مجریه و مقننه چه سیاست‌هایی را برای تسهیل صادرات در نظر گرفته‌اند؟

تفکر ما در مجلس شورای اسلامی این است که توسعه صادرات تنها راه پیش روی کشور برای توسعه اشتغال و رونق اقتصادی است. به خصوص در شرایطی که کشور دچار کمبود و خشکسالی مالی است، قطعاً صادرات کمک خوبی خواهد بود. بر همین اساس مجلس همواره تلاش کرده که به صورت کارآمد در بحث صادرات خدمات فنی و مهندسی و کالا و خدمات ورود پیدا کند. موضوع صادرات و به خصوص صادرات برق چندین بار در سیاست‌های اقتصاد مقاومتی تکرار شده است. بر همین اساس هم لایحه خروج غیر توری از رکود که توسط دولت تدوین و به مجلس تقدیم شده است بر روی بحث صادرات تأکید روشنی داشته است. به همین منظور ما هم در مجلس در نظر داریم وقتی این لایحه در صحن و یا در کمیسیون‌ها مطرح می‌شود، حتماً به شکل جدی روی بحث صادرات برق و کالا و خدمات این صنعت کار کنیم.

در همین راستا فراکسیون توسعه صادرات غیرنفتی که من مسئولیت آن را عهده دار شده‌ام، جلسات متعددی داشته و به نتایج خوبی دست یافته است. به عنوان مثال چندی پیش با معاون اول رییس جمهور مسئولین دولتی، صادرکنندگان



**با توجه به اینکه سندیکا و شرکت های عضو آن
خط مقدم تولید را تشکیل داده و مشکلات
را به خوبی درک می کنند، ارتباط ما با این
تشکل قطعاً می تواند در تدوین قوانین کاملاً
کارساز و راهگشا واقع شود، همانطور که تا
امروز هم اینگونه بوده است**

در قانون برنامه توسعه پنجم، به عنوان یک مساله کلیدی در نظر گرفته شده است. ما تلاش کردیم زمینه های قانونی لازم را برای دولت فراهم کنیم تا بتواند این امر را به صورت جدی دنبال کرده و برق صادر کند. به علاوه این آمادگی در مجلس وجود دارد که همکاری های لازم برای توسعه صادرات برق با دولت انجام شود. ما حتی در بند "ه" تبصره یازده و بند "ق" تبصره ۲ باز بر بحث صادرات برق تاکید کرده ایم. در این احکام آمده است که اگر بخش خصوصی در راستای کاهش تلفات اقدام کرد، می تواند برق صرفه جویی شده را صادر کند.

در بند "ق" تبصره دو هم این تمهیدات دیده شده و این امر به خوبی نشان می دهد که ما در مجلس تلاش کرده ایم انگیزه و زمینه لازم را برای دولت ایجاد کنیم تا صادرات برق و خدمات فنی و مهندسی را تسهیل کند. به علاوه این آمادگی را داریم که هم در برنامه ششم توسعه و هم در قانون بودجه سال ۹۴ مشوق های صادراتی و کاهش صادرات مواد اولیه و خام فروشی را به شکل جدی دنبال کنیم.

**چشم انداز صادرات را با توجه به عملکرد دولت
چطور می بینید؟**

به هر حال با فعالیت های دولت یازدهم آرامشی بر اقتصاد کشور حاکم شده و این روزها انگیزه و امید بیشتری در تولیدکنندگان و شرکت های دولتی ایجاد شده است. ما توانمندی بسیار گسترده ای در بخش خصوصی و البته کارشناسان دولتی سراغ داریم که می تواند زمینه ساز توسعه اقتصادی کشور باشد. اما به هر حال باید این مساله را هم مد نظر قرار دهیم که امروزه مشکل اساسی ما در بخش تولید صادراتی و مصرف داخل، مشکلات مالی است که متأسفانه بخش قابل توجهی از آنها ناشی از بدهی های معوق دولت به بخش تولید است.

در لایحه خروج از رکود دولت راهکارهایی برای جبران این کمبود منابع مالی پیش بینی کرده که به نظر می رسد کاملاً کارساز واقع خواهند شد. به عنوان مثال اوراقی را پیش بینی کرده که شرکت هایی که از دولت طلب دارند از این اوراق استفاده کنند و بدهی هایشان را به شرکت های

فرآورده و ایجاد ارزش افزوده حرکت کنیم و به همین دلیل در همه قوانین و سیاست های کلان مملکت تا حد امکان جلوسوی خام فروشی را بگیریم و به جای آن صادرات فرآورده داشته باشیم. محور سیاست های صادراتی ما در حوزه انرژی باید صدور فرآورده های نفتی و برقی باشد. با همین رویکرد باید صادرات گاز را که در واقع نوعی خام فروشی محسوب می شود، با احداث نیروگاه و تبدیل گاز را در قالب نیروگاه های سیکل ترکیبی به برق، به حداقل برسانیم و به جای صدور گاز، برق را صادر کنیم. قطعاً این کار ارزش افزوده بسیار بیشتری برای کشور به دنبال خواهد داشت.

**چه ظرفیت های قانونی برای توسعه صادرات در
قوانین بودجه و یا قانون توسعه وجود دارد؟
موضوع صادرات در احکام بودجه سال جاری و همچنین**



دولتی مثل اداره مالیات و تسهیلات بانکی بپردازند. اگر ما بتوانیم در مجلس به این لایحه شاخ و برگ داده و تضامین اجرایی آن را افزایش دهیم، بخشی از مشکلات مالی بخش خصوصی و تولیدکنندگان حل خواهد شد. اگر این کار انجام شود، قطعاً اقتصاد به ویژه در حوزه بخش خصوصی رونق خواهد گرفت. در حال حاضر برخی از بنگاه های اقتصادی به دلیل بدهی های بانکی و یا مالیاتی ممنوع الخروج شده اند، آن هم در شرایطی که همین مدیران از دولت مطالبات قابل توجهی دارند. قطعاً اگر این مساله حل شود، بسیاری از شرکت های خصوصی دوباره به شرایط رونق بازمی گردند و حتی زمینه برای ایجاد شرکت های خصوصی جدیدی که قطعاً می توانند به توسعه اقتصادی و توسعه صادرات کشور کمک کنند، فراهم می شود.

**از نظر شما سندیکا چطور می تواند در کنار مجلس
و دولت قرار گیرد به نحوی که به تسهیل روند توسعه
صادرات کمک کند؟**

سندیکا تا امروزه مشارکت بسیار موثری با کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی داشته است. ما جلسات مشترک بسیاری با سندیکا داشته ایم. به عنوان مثال در تدوین بند ۱۹ قانون بودجه پارسیال که در بودجه سال ۹۳ هم در قالب تبصره ۱۱ تکرار شد، از مشاوره و کمک قابل توجه سندیکا استفاده کردیم و این تشکل پیشنهادات بسیار خوبی روی مصوبات مجلس در حوزه صنعت برق داشته است. با توجه به اینکه سندیکا و شرکت های عضو آن خط مقدم تولید را تشکیل داده و مشکلات را به خوبی درک می کنند، ارتباط ما با این تشکل قطعاً می تواند در تدوین قوانین کاملاً کارساز و راهگشا واقع شود، همانطور که تا امروز هم اینگونه بوده است. لذا ما در کنار سندیکای برق باید با سایر تشکل های فعال صنعت برق هم ارتباط موثرتری برقرار کنیم.

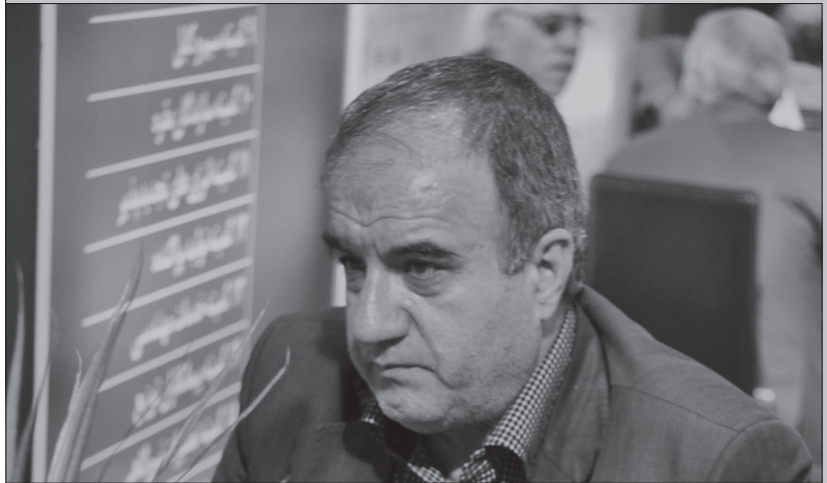
البته ذکر این نکته را ضروری می دانم که اگر چه در طول سال های گذشته مجلس از سندیکا کمک فکری خوبی گرفته ایم اما احساس می کنم که ظرف دو سه سال گذشته ارتباط سندیکا با مجلس تا اندازه ای کمرنگ شده بود. لذا پیشنهاد می کنیم که سندیکا دوباره مانند گذشته ارتباط هدفمندتر و موثرتری با مجلس شورای اسلامی و به ویژه کمیسیون انرژی برقرار کند و دوباره مثل گذشته فعالانه در کنار ما قرار گیرد تا بخش خصوصی، دولت و مجلس در کنار هم زمینه توسعه اقتصادی کشور را فراهم کنند. ■

این روزها که کاهش قیمت نفت به کابوس کشورهای نفتی تبدیل شده و خواب دراز آنها را بر نازبالش این طلای سیاه آشفته کرده است، گسترش صادرات غیر نفتی، تبدیل به مهم‌ترین و اصلی‌ترین شعار آنها شده است. هر چند از شعار تا عمل فاصله آنقدر طولانی است که رسیدن به مقصد اندکی دور و دشوار به نظر می‌رسد.

ایران هم این روزها نه تنها از جرگه اقتصادهای تک محصولی وابسته به نفت مستثنی نیست بلکه فشار ناشی از تحریم‌های بین‌المللی و رکود حاکم بر اقتصاد داخلی‌اش، قطعا وضعیت بسیار دشوارتری نسبت به سایر کشورها برایش ایجاد کرده است. شاید به همین دلیل سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی و لایحه خروج غیر توری از رکود هر دو با محوریت توسعه صادرات غیر نفتی ابلاغ شدند و امید می‌رود که این دو قانون زمینه را برای کاهش وابستگی اقتصاد کشور به نفت فراهم کند.

تجهیزات و خدمات فنی و مهندسی صنعت آب و برق جزو صنایع موفق در زمینه صادرات بوده‌اند که به گفته رییس دفتر رییس جمهوری، ۹۲ درصد از صادرات شش ماهه ابتدای سال ۹۳ را به خود اختصاص داده است. همین تجربه موفق بهانه‌ای برای گفتگویی با مهندس بهرام نظام‌الملکی، مدیر کل دفتر توسعه صادرات وزارت نیرو بود.

وی در این گفتگو ضمن تاکید بر توانمندی‌های صنعت آب و برق در حوزه صادرات بر لزوم ایجاد تحول در نظام بانکی و انعقاد پیمان‌های پولی دو جانبه با کشورهای هدف تاکید کرد. آنچه در پی می‌آید حاصل گفتگویی ما با مهندس نظام‌الملکی است:



انعقاد پیمان دو جانبه پولی؛ کوتاه‌ترین راه تا تسهیل صادرات

گفتگو با مهندس بهرام نظام‌الملکی؛ مدیر کل دفتر توسعه صادرات وزارت نیرو

■ در حال حاضر وضعیت صادرات خدمات فنی و مهندسی صنعت برق چگونه است؟

وزارت نیرو در حال حاضر در کشورهای اتیوپی، آذربایجان، ارمنستان، ازبکستان، آفریقای جنوبی، افغانستان، الجزایر، امارات متحده عربی، پاکستان، تاجیکستان، ترکمنستان، سریلانکا، سوریه، سودان، عراق، عمان و کنیا پروژه‌هایی را در دست اجرا دارد. تعداد پروژه‌هایی که الان در دست اجرا است، حدود ۹۰ پروژه با اعتباری بالغ بر ۴ میلیارد و ۳۵۷ میلیون دلار بوده است.

اگر بخواهم راجع به شرایط حال توضیح دهم باید بیش از هر چیز بر این مساله تاکید کنم که متأسفانه به علت تحریم‌های ظالمانه غرب علیه ملت ایران و مشکلات بانکی که برای پیمانکاران پیش آمده، شرکت‌های ما نتوانسته‌اند در بازارها و مناقصات بین‌المللی در یک شرایط عادلانه حضور یابند. ولی علیرغم این شرایط ناعادلانه‌ای که بیش از هر چیز ناشی از اعمال تحریم‌های ظالمانه است، شرکت‌های توانمند ایرانی در حوزه آب و برق در کشورهای مختلف در مناقصات شرکت می‌کنند و برنده می‌شوند.

با یک بررسی ساده به این نتیجه خواهید رسید که عملکرد شرکت‌های ایرانی در کشورهای دیگر بسیار موفق بوده است. این شرکت‌ها در طول سال‌های اخیر موفق شده‌اند، پروژه‌هایی که عهده‌دار اجرای آنها بوده‌اند را به خوبی به اتمام رسانده‌اند و همین امر باعث شده که کشورهای مذکور مجدداً از شرکت‌های ایرانی که در حوزه آب و برق فعالیت دارند، دعوت کنند که در مناقصات جدید آنها شرکت کنند.

■ رقم ۴ میلیارد و ۳۷۵ میلیون دلاری که به آن اشاره کردید، مربوط به چه پروژه‌هایی است؟

این رقم مربوط به پروژه‌های در حال اجرایی است که قرارداد آنها در طول سال‌های گذشته منعقد شده است. ما در طول سال گذشته تاکنون جهشی در پروژه‌های کشور

عراق داشتیم. به طوری که در حال حاضر چیزی در حدود ۳۶ پروژه توسط شرکت‌های ایرانی در حوزه آب و برق در کشور عراق در حال اجرا است. البته باید به این نکته هم اشاره کنم که آماری که من به آنها استناد می‌کنم، آماری است که در بانک اطلاعاتی وزارت نیرو موجود است، گاه ممکن است شرکت‌های ایرانی بر اساس تبحر و تخصصی که در زمینه صادرات دارند، به صورت مستقیم در مناقصات شرکت کنند که طبیعتاً آمار مربوط به این دست از شرکت‌ها در بانک‌های اطلاعاتی ما ثبت نمی‌شود. بنابراین به طور قطع می‌توان گفت که تعداد پروژه‌ها در حوزه آب و برق بیش از رقمی است که در بانک اطلاعاتی ما ثبت شده است.

■ طبق آمارهای موجود بیش از ۹۰ درصد صادرات خدمات فنی و مهندسی در سال ۹۳، مربوط به صنعت آب و برق بوده است. آیا این اظهار نظر را تایید می‌کنید؟

بله؛ صادرات خدمات فنی و مهندسی صنعت آب و برق امسال ۹۲ درصد از کل صادرات این حوزه را در بر گرفته است. بر اساس آماری که سازمان توسعه تجارت اعلام کرده، ظرف ۶ ماه اول امسال، ۹۲ درصد پروژه‌هایی که در حوزه صدور خدمات فنی و مهندسی صورت گرفته، مربوط به صنایع آب و برق بوده است. البته پیش از آنکه به دنبال اعلام رقم مشخصی در خصوص میزان صدور خدمات فنی و مهندسی باشیم، باید این مساله را مد نظر قرار دهیم که عمدتاً این پروژه‌ها، بسیار بزرگ و زمان‌بر بوده و اجرای آنها بیش از ۲ سال زمان می‌برد. بر همین اساس باید بگویم که ظرف دو یا سه سال گذشته تاکنون بالغ بر ۶۰ درصد صادرات خدمات فنی و مهندسی، مربوط به صنعت آب و برق بوده است.

■ در طول مدت زمانی که از فعالیت دولت یازدهم می‌گذرد و تحولاتی که در زمینه سیاست خارجی دولت رخ داده، آیا تفاوتی در روند توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی هم ایجاد شده است؟

عمده مشکلاتی که در برابر صدور خدمات فنی و مهندسی مانع تراشی می‌کنند، بانکی است. به همین دلیل شرکت‌های صادرکننده خدمات فنی و مهندسی در حوزه‌هایی مانند صدور ضمانت‌نامه‌های بانکی، دریافت تسهیلات ارزان قیمت و استفاده از وام‌های کم بهره با مشکلات عدیده‌ای مواجه می‌شوند. بنابراین باید تاکید کنم که عمده مشکلات موجود که توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی را در همه زمینه‌ها از جمله صنعت آب و برق با موانعی مواجه می‌کند از همین جنس است.

حل این مشکلات که ریشه در سیستم بانکی کشور دارد، نیازمند یک عزم جدی در این سیستم است تا از این طریق بتوانند کاستی‌های موجود را از بین ببرند. در حال حاضر کشورهای رقیب ما، به پیمانکارانشان تسهیلاتی پرداخت می‌کنند که سود آنها لایبور به اضافه یک یا دو درصد است. کشوری مثل ترکیه که هم مرز و رقیب ما در حوزه صدور خدمات به کشورهای منطقه است، تسهیلاتی با سود ۴ تا ۵



علیرغم همه مسائل موجود باز هم اصلی‌ترین مشکل صادرکنندگان، سیستم بانکی کشور است. اینکه بانک بتواند تسهیلات ارزان قیمت در اختیار صادرکنندگان بگذارد اولین و مهم‌ترین گام برای توسعه صادرات کشور است





”

در ۲۴ بندی که در قالب سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی عنوان شده، تقریباً ۱۳ بار صادرات قید شده است. لذا سیستم اداری کشور باید بر مبنای صادرات بازتنظیم شود. متأسفانه در حال حاضر سیستم اداری کشور ما بر مبنای واردات برنامه ریزی شده و این روند باید تغییر کند

پیشنهادات و نظرات تشکل‌ها و شرکت‌های صادرکننده را در جلسات مختلف جمع بندی کرده و نتایج آن را به مرور زمان به مسئولین مربوطه ارجاع داده است. به نظر می‌رسد با توجه به قابلیت و توانمندی که در حوزه شرکت‌های آب و برق بوده، وزیر نیرو از سوی هیات دولت به عنوان یکی از اعضای شورای عالی صادرات انتخاب شد. به این ترتیب تقریباً از سومین ماه سال ۹۳ آقای مهندس پیت چیان فعالانه در این شورا حضور یافتند و پیشنهادات شرکت‌ها را ما توانستیم از طریق ایشان به دولت اعلام کنیم.

■ به نظر می‌رسد که صادرات خدمات فنی و مهندسی علاوه بر مشکلات بانکی، با موانع مالیاتی و گمرکی هم مواجهند. آیا گامی برای رفع این موانع برداشته شده است؟

طبق قانون برنامه پنجم توسعه، هر واحد صادرکننده باید پنجره واحد تجاری تشکیل دهد که متأسفانه این کار انجام نشده است. متولی تشکیل این پنجره واحد تجاری برای صادرکنندگان، وزارت صنعت، معدن و تجارت است. ما این موضوع را به صورت جدی پیگیری کرده‌ایم و مکاتبات گسترده‌ای با این وزارتخانه داشته‌ایم.

در صورت اجرایی شدن این برنامه هر شرکت صادرکننده‌ای می‌تواند به راحتی و در کمترین زمان ممکن کار خود را با گمرک و همه ارگان‌های مرتبط با صادرات که در این عرصه اثرگذار هستند، انجام دهد. این طرح، تجربه بسیار موفقی در کشور مالزی داشته است. نحوه کار به این صورت است که صادرکننده با مراجعه به یک ارگان خاص می‌تواند همه کار خود را در رابطه با همه سازمان‌های مرتبط با حوزه صادرات انجام دهد. امیدواریم که با برخورد جدی وزارت صنعت و معدن راه اندازی پنجره واحد تجاری برای صادرکنندگان طی یک سال باقیمانده از برنامه پنجم عملیاتی شود.

■ تا اجرایی شدن این طرح، وزارت نیرو چه اقدامی برای تسهیل صادرات حوزه آب و برق انجام داده است؟

کاری که ما انجام داده‌ایم این بوده که با مشارکت و همفکری شرکت‌ها پیشنهادهای راگردآوری و جمع بندی کرده و به دولت ارجاع داده‌ایم تا از این طریق تسهیلاتی برای صادرکنندگان فراهم شود. به علاوه در لایحه‌ای که دولت با عنوان خروج غیر تورمی از رکود تدوین کرده هم توجه جدی به مساله صادرات شده که امیدواریم با تصویب آن در مجلس شورای اسلامی تسهیلات لازم در اختیار صادرکنندگان قرار گیرد.

با وجود این من بر این باورم که علیرغم همه مسائل موجود باز هم اصلی‌ترین مشکل صادرکنندگان در سیستم بانکی کشور است. اینکه بانک بتواند تسهیلات ارزان قیمت در اختیار صادرکنندگان بگذارد اولین و مهم‌ترین گام برای توسعه صادرات کشور است. کاهش بیش از ۳۰ درصدی قیمت جهانی نفت و در کنار آن جلوگیری از فروش نفت ایران در بسیاری از کشورهای دنیا بیش از پیش این مساله را برای ما روشن می‌کند که توسعه صادرات غیر نفتی یکی از الزامات اساسی اقتصاد کشور ما است. لذا باید از این فرصت به درستی بهره برداری کنیم به نحوی که صادرات به جایگاه واقعی خود در اقتصاد کشور دست یابد.

در ۲۴ بندی که در قالب سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی عنوان شده، تقریباً ۱۳ بار صادرات قید شده است. لذا سیستم اداری کشور باید بر مبنای صادرات بازتنظیم شود. متأسفانه در حال حاضر سیستم اداری کشور ما بر مبنای واردات برنامه ریزی شده و این روند باید تغییر کند.

دولت پیش از هر اقدامی باید تسهیلات لازم را برای صادرکنندگان فراهم کند و اصلی‌ترین اقدام در این راستا اصلاح سیستم بانکی کشور به نفع صادرات است. اگر بخواهیم به اهداف پیش بینی شده در سند چشم‌انداز بیست ساله کشور دست یافته و بر همان اساس در افق ۱۴۰۴ به قدرت اول منطقه تبدیل شویم، باید زمینه‌ای را فراهم آوریم که بر اساس آن بانک‌های ما بتوانند همان تسهیلاتی را در اختیار صادرکنندگان بگذارند که بانک‌های چین و ترکیه و... به صادرکنندگان نشان می‌دهند.

مساله دیگری که باید فکری برای آن شود، ضمانت‌نامه‌های بانکی است. تضمین‌هایی که برای پوشش ریسک‌های تجاری و سیاسی صادر می‌شود و در همه کشورهای دنیا مرسوم است و عمدتاً توسط یک تشکیلات دولتی مشابه با صندوق ضمانت صادرات پشتیبانی می‌شود، در کشور ما وجود ندارد. موسساتی مانند موسسه «هرمس» در آلمان وجود دارد که وقتی پروژه را بیمه می‌کند، شرکت مورد نظر می‌تواند به استناد بیمه نامه مزبور از بانک وام بگیرد. در دنیا روال کار به این شکل است اما امروز بانک توسعه صادرات که اصلی‌ترین متولی بانکی صادرات در کشور است و همچنین صندوق ضمانت توسعه صادرات که مسائل بیمه‌ای حوزه صادرات را پوشش می‌دهد به این دلیل که سرمایه

درصد به پیمانکارانش می‌دهد. در مقابل وقتی در کشور ما پیمانکاران و تولیدکنندگان تجهیزات ناگزیرند تسهیلات بانکی با سود بالای ۲۵ درصد بگیرند، چطور انتظار داریم که در شرایطی برابر با پیمانکاران کره‌ای، ترکیه‌ای و یا چینی رقابت کند. بنابراین مهم‌ترین چالش حوزه صادرات این است که سیستم بانکی ما هنوز نتوانسته به عنوان یک اهرم در کنار صادرکنندگان قرار گیرد و بر این حل این مساله، ما نیازمند ایجاد یک تحول جدی در سیستم بانکی کشور هستیم. واقعیت این است که ما گرفتار یک بوروکراسی طولانی و پردرهم برای اعطای تسهیلات بانکی به پروژه‌های برون مرزی هستیم. متأسفانه این بوروکراسی در بسیاری از موارد به از بین رفتن فرصت‌های موجود برای شرکت‌های ایرانی منجر می‌شود. البته وزارت نیرو ظرف دو سال گذشته

درصد جایزه صادراتی دریافت می‌کند. شرکت‌ها با اتکا به همین امر، در مناقصه حضور یافته، قرارداد بسته و پروژه را به اتمام رسانده است اما هنوز هم از جایزه صادراتی اش خبری نیست.

متاسفانه مسئولین امر این مساله را در نظر نمی‌گیرند که شرکت‌ها در ارزیابی و تعیین قیمت خود این ۵ درصد جایزه صادراتی را هم محاسبه می‌کنند و ۵ درصد قیمت خود را پایین تر می‌دهند. اما می‌بینیم که جوایز صادراتی شرکت‌ها از سال ۸۸ همچنان پرداخت نشده باقی مانده است. با این روند نمی‌توانیم انتظار توسعه پایدار در حوزه صادرات داشته باشیم. به همین دلیل هم تاکید می‌کنم که سازمان توسعه تجارت و البته وزارت صنعت و معدن باید به شکل جدی به مساله صادرات به ویژه در حوزه خدمات فنی و مهندسی بپردازد.

■ دفتر توسعه صادرات وزارت نیرو گام‌هایی در راستای امضای پیمان‌های پولی دو جانبه برداشته است. این پیمان‌ها با چه شرایطی منعقد می‌شود و چه امتیازاتی برای شرکت‌های ایرانی دارد؟

پیشنهاد ما به شورای عالی صادرات این بود که با توجه به شرایط کنونی اقتصاد کشور از پیمان‌های پولی دو جانبه به عنوان یک راهکار استفاده کنیم. پیمان پولی دو جانبه قراردادی است که بین دو کشور بر اساس اعضای محلی آنها بسته می‌شود. مشکلاتی که به دنبال تحریم‌ها برای صادرکنندگان ایرانی ایجاد شده است، بیش از هر چیز ناشی از این است که منشاء قراردادهای ما بر مبنای دلار و یورو است. بنابراین هر کاری که انجام می‌دهیم، به هر حال از دلار و یورو متاثر می‌شود و دولت آمریکا و اتحادیه اروپا به نحوی می‌تواند آن را کنترل کند.

با وجود اینکه تا امروز بیش از ۵۰ پیمان پولی در کشورهای

می‌کند که در نهایت در کنار سود مصوب بانک‌ها برای تسهیلاتشان رقم بسیار بزرگی ایجاد می‌کند که قدرت رقابت را از صادرکنندگان ایرانی می‌گیرد. لذا باز هم تاکید می‌کنم که اگر بر این باوریم که صادرات تنها راه رونق بخشی و ایجاد تحول در اقتصاد کشور است و می‌تواند جایگزین صادرات نفت و خام فروشی شود باید سیستم بانکی را به شکل جدی در حوزه صادرات فعال کنیم.

■ قطعا ایجاد تحول در سیستم بانکی امری زمانبر



امروز بانک توسعه صادرات که اصلی‌ترین متولی بانکی صادرات در کشور است و

همچنین صندوق ضمانت توسعه صادرات

که مسائل بیمه‌ای حوزه صادرات را پوشش

می‌دهد به این دلیل که سرمایه کافی را

در اختیار ندارند، نمی‌توانند ریسک‌های

سیاسی و اقتصادی بازارهای هدف

صادرکنندگان ما را پوشش دهند

است و حل آن ممکن است سال‌ها به طول بیانجامد اما به نظر می‌رسد ما در مورد راه حل‌های کوتاه مدتی مانند جوایز صادراتی هم عملکرد درستی نداشته‌ایم. نظر شما در این مورد چیست؟

بله؛ متاسفانه تاخیر در پرداخت جوایز صادراتی هم به یکی از مشکلات صادرکنندگان تبدیل شده است. به عنوان مثال به شرکت‌ها اعلام شده که در صورت برنده شدن در مناقصات بین‌المللی و اخذ پروژه‌های صادراتی ۵ تا ۶

کافی را در اختیار ندارند، نمی‌توانند ریسک‌های سیاسی و اقتصادی بازارهای هدف صادرکنندگان ما را پوشش دهند. پیشنهاد ما این بود که سرمایه بانک توسعه صادرات به مبلغ ۱۵ میلیارد دلار و سرمایه صندوق ضمانت توسعه صادرات هم به میزان ۵ میلیارد دلار افزایش یابد. به علاوه بیمه صندوق ضمانت باید برای همه صادرکنندگان اجباری شود. در این صورت می‌توانیم امیدوار باشیم که شرایط شرکت‌های صادرکننده ایرانی هم تا اندازه‌ای شبیه به رقبای خارجی شده است. اگر این اتفاق رخ دهد قطعا تحول بزرگی در حوزه صادرات رخ خواهد داد و در کنار آن صادرکنندگان هم با اتکا به بیمه صندوق ضمانت اطمینان خواهند داشت که در صورت بروز هر مشکلی، تمام ریسک‌ها توسط صندوق ضمانت پوشش داده می‌شود.

■ صادرکنندگان ما علاوه بر مسائل بانکی با تحریم‌ها محدودیت‌های بین‌المللی هم مواجهند که هزینه‌های زیادی برای آن به بار می‌آورد. رقابت در این شرایط چطور امکان‌پذیر است؟

کاملا درست است. در حال حاضر این مشکل وجود دارد که شرکت‌های ایرانی در عراق در مناقصات بین‌المللی شرکت کرده‌اند و علیرغم شرایط ناخوشایند ناشی از تحریم‌های ظالمانه غرب است و با وجود پیمانکاران ترک، مالزیایی و چینی، در مناقصه برنده شده است. اما وقتی زمان کار فرا می‌رسد متوجه می‌شود که سیستم بانکی به دلیل تحریم‌ها قفل است و شرکت برای گشایش ال سی و واردات تجهیزات با موانع جدی مواجه می‌شود.

اگر قادر به گشایش ال سی بود قطعا بخش قابل توجهی از مشکل با اتکا به اعتبارات بانکی حل می‌شد، اما شرکت‌های ایرانی به دلیل محدودیت‌های بین‌المللی بانکی، نیاز به نقدینگی دارند. در این شرایط تنها سیستم بانکی کشور است که می‌تواند به پیمانکاران و سازندگان تجهیزات کمک کرده و تسهیلات ارزان‌قیمتی را در اختیار آنها بگذارد تا حداقل شرایط دشوار بین‌المللی را تا اندازه‌ای برایشان تعدیل کند. اما متاسفانه ما چنین پشتیبانی برای صادرکنندگانمان نداریم.

شرایط نابرابر موجود در حقیقت ناشی از عدم توانایی ما برای تامین مالی است. به علاوه بر اساس یکی از بندهای آیین‌نامه صدور خدمات فنی و مهندسی که در سال ۸۹ به تصویب هیات وزیران رسیده، صادرکننده‌ای که موفق به اخذ یک پروژه صادراتی شود، می‌تواند ۲۰ درصد مبلغ پروژه را تسهیلات برای تجهیز پروژه دریافت کند. اما متاسفانه تا امروز این آیین‌نامه عملیاتی نشده است.

گروهی راه حل را در دریافت این تسهیلات از صندوق توسعه ملی می‌دانند، اما این صندوق هم در ازای نقدینگی که در اختیار بانک‌ها قرار می‌دهد، سود مشخصی دریافت



مختلف دنیا بسته شده، بانک مرکزی کشور ما هنوز حتی یک پیمان پولی هم با هیچ کشوری امضا نکرده است. ما تا امروز هیچ پیمان پولی نداشته‌ایم. کشورهایی که حتی

زا و برون‌گرا توجه بیشتری به این موضوع شود. مسئولین بانکی واقعا باید این را در دستور کار خود قرار دهند. ما این پیشنهاد را به هیات دولت و معاون اول رییس جمهوری



روابط نزدیکی با آمریکا دارند و یا به نوعی به این کشور و یا کشورهای اروپایی وابسته هستند، مثل پاکستان و یا کره و ژاپن، با هم پیمان پولی دارند. اما ما که با محدودیت‌های ناشی از تحریم‌ها مواجهیم و سیستم بانکی کشورمان به خاطر مشکلات ارزی یورو و دلار دچار مسائل عدیده‌ای شده، هنوز هم اقدامی برای امضای پیمان‌های پولی دوجانبه با کشورهای طرف قراردادمان نداشته‌ایم.

قوانین بانک مرکزی ایالات متحده آمریکا که تحت تسلط نظام حاکم بر این کشور است و ناخواسته قوانین این کشور از جمله اعمال تحریم‌ها حتی اگر یک جانبه توسط خود آمریکا وضع شود، بر مبادلات مالی هر بانکی که با دلار کار کند، حکمفرما خواهد شد. یعنی هر بانکی که با دلار در دنیا معامله کند، قوانین بانک مرکزی آمریکا بر آن حاکم است و مشابه این روند برای یورو هم وجود دارد. حوزه تسلط بانک مرکزی آمریکا یا اروپا تا جایی است که مبادلات بانکی به دلار یا یورو باشد. به عبارت دیگر کشورهایی که توانسته‌اند مستقل از یورو و دلار عمل کنند، قراردادهايشان از قوانین و محدودیت‌هایی که تابع قوانین بانک مرکزی آمریکا و اروپا است جدا می‌شود.

نکته قابل تأمل در اینجا این است که علیرغم نیاز مبرم کشور در شرایط تحریم‌های بانکی ناجوانمردانه و غیر انسانی غرب ما تاکنون با هیچ کشوری، پیمان پولی نداشته‌ایم. این در حالی است که بسیاری از کشورهای اقتصادهای مطرح دنیا، برای رهایی از تسلط دلار از سال‌های گذشته به چنین اقدامی روی آورده‌اند و تاکنون ۵۰ پیمان پولی دوجانبه بین کشورها منعقد شده است. چین و ژاپن، استرالیا و کره جنوبی، چین و هند، برزیل و آرژانتین، ژاپن و هند و ... به نظر می‌رسد با ابلاغ سیاست‌های اقتصاد مقاومتی با هدف بهبود شاخص‌های مقاومت اقتصادی با رویکرد درون

خارجی خود به کار گرفته‌اند که پیمان پولی یکی از آنها است و به عنوان ابزار مکملی در تجارت خارجی مورد استفاده قرار می‌گیرد. پیمان‌های پولی جایگزین یورو و دلار نیستند چرا که کشوری مانند کره جنوبی که به لحاظ سیاسی هم پیمان آمریکا محسوب می‌شود، افزون بر استفاده از دلار و یورو در تجارت خارجی خود، از این پیمان‌های پولی هم بهره می‌برد.

مطالعه‌های انجام شده حاکی از آن است که دولت هند در سال ۲۰۱۳ مذاکراتی برای استفاده از این ابزار با ۲۳ کشور به منظور باثبات سازی نرخ برابری روپیه با ارزهای پر قدرت آغاز کرده است که نشان از اهمیت روز افزون این پیمان‌های پولی برای تثبیت برابری نرخ‌های ارز در سال‌های اخیر دارد.

مطابق با تحلیل آماری انجام شده در مورد تجارت خارجی ایران در سال ۱۳۹۲ و بر اساس آمار گمرک برای تجارت غیر نفتی و آمار سازمان ملل برای فروش نفت و میعانات گازی، کل صادرات کشور در این سال ۷۱ میلیارد دلار بوده است که از این مبلغ ۴۹ میلیارد دلار صرف واردات کالا شده است. واردات ایران از کشورهای حوزه پولی یورو، حدود ۶ میلیارد دلار یعنی ۱۳ درصد کل واردات بوده است و کل واردات ایران از ۸۷ کشوری که زیر ۵۰۰ میلیون دلار با ایران تجارت داشته‌اند، در مجموع ۴ میلیارد دلار یعنی ۹ درصد است.

تنها ۱۶ کشور هستند که میزان واردات یا صادرات آنها به ایران بیش از ۵۰۰ میلیون دلار است و چنانچه با هشت کشور از جمله چین، هند، کره جنوبی، ترکیه، امارات متحده عربی، تایوان، پاکستان و روسیه پیمان پولی دو جانبه امضا شود، این امکان وجود خواهد داشت که بیش از ۵۵ درصد از واردات به صورت دو جانبه تسویه شود و نیازی به ارزهای واسط نباشد.

■ آیا پیشنهاد ارائه شده برای انعقاد پیمان‌های پولی از سوی هیات دولت پذیرفته شده است؟

بله؛ این پیشنهاد در حال حاضر در وزارت صنعت، معدن و تجارت در حال بررسی است و جلساتی در همین راستا برگزار شده و قرار است که انعقاد پیمان دو جانبه پولی با سه کشور روسیه، ترکیه و ترکمنستان به شکل جدی پیگیری شده و اقدامات لازم صورت پذیرد. این کشورها بر اساس تراز تجاری مرادات مالی و اقتصادی ایران با آنها، انتخاب شده‌اند. به علاوه از طریق این پیمان‌های پولی دو جانبه می‌توان برخی از مشکلات مربوط به ضمانت‌نامه‌های بانکی را حل کند.

از نظر من انعقاد پیمان پولی موضوعی است که باید جدی گرفته شود. نباید این مساله را فراموش کنیم که بارها پس از انجام مذاکرات هسته‌ای، مسئولین آمریکایی و اتحادیه

”
حوزه تسلط بانک مرکزی آمریکا یا اروپا تا جایی است که مبادلات بانکی به دلار یا یورو باشد. به عبارت دیگر کشورهایی که توانسته‌اند مستقل از یورو و دلار عمل کنند، قراردادهايشان از قوانین و محدودیت‌هایی که تابع قوانین بانک مرکزی آمریکا و اروپا است، جدا می‌شود

ارائه شده و کارگروهی هم در وزارت امور خارجه در همین راستا تشکیل شده است. البته به همین منظور جلساتی هم در وزارت صنعت، معدن و تجارت برگزار شده و امیدواریم که تصمیمات اتخاذ شده در این راستا به زودی اجرایی شود.

■ از نظر شما انعقاد این پیمان‌های پولی دو جانبه بین ایران و چه کشورهایی در حال حاضر می‌تواند در توسعه صادرات کار ساز واقع شود؟

بر اساس بررسی‌های انجام شده و بر اساس تراز نیاز ارزی که در کشور وجود دارد، ما می‌توانیم با انعقاد قرارداد با یکسری از کشورها، ۵۵ درصد نیاز ارزی کشور را با همین پیمان‌ها حل کنیم، بدون اینکه نیازی به خروج یورو و یا دلار از کشور داشته باشیم.

در حال حاضر کشورهای مختلف به واسطه اهمیت تجارت فرامرزی در اقتصاد خود به منظور کاهش ریسک ناشی از نوسان‌های ارزی، ابزارهای متعددی برای پرداخت‌های

منجر به صدور بخشنامه ای شده که بر اساس آن پیمانکاران و صادرکنندگان می توانند ارز ناشی از صدور کالا و خدمات فنی و مهندسی، را با نرخ آزاد در بازار به فروش برسانند.

■ نقش سندیکای صنعت برق ایران را در تسهیل مسائل و مشکلات موجود در حوزه صادرات چطور ارزیابی می کنید؟

با توجه به اینکه سندیکای صنعت برق و نیز سایر تشکل های بخش خصوصی با تعداد زیادی از شرکت های فعال در صنعت آب و برق در تعامل دائمی هستند، بهتر است که به عنوان پل ارتباطی میان وزارت نیرو و بخش خصوصی نقش بسیار فعال تری داشته باشند.

انتظار ما این است که سندیکا رابطه بسیار نزدیک تری را با شرکت ها داشته باشد تا بتواند نظرات و پیشنهادات آن شرکت ها را به ما منتقل کند. به این علاوه با وجود این رابطه سندیکای می تواند زمینه ای را فراهم کند که شرکت های فعال در حوزه صادرات خدمات فنی و مهندسی و همچنین تجهیزات افزایش یابد. در حال حاضر نزدیک به ۵۰۰ شرکت در سندیکا عضو هستند ولی از این میان تعداد بسیار کمی صادرکننده هستند. مشارکت سندیکا و وزارت نیرو باید به نحوی صورت پذیرد که شرکت های بیشتری را برای حضور در عرصه صادرات ترغیب کند. با انجام برنامه ریزی های مناسب، ارائه آموزش ها و همچنین زمینه سازی منطقی باید تعداد بسیار بیشتری از شرکت های عضو سندیکا و سایر تشکل های بخش خصوصی را به سمت بازارهای صادراتی سوق دهیم که این امر هم به تامین منافع شرکت ها منجر می شود و هم تامین منافع ملی را به دنبال

ارو، به این مساله اشاره کرده اند که تحریم ها اثرات سوئی بر اقتصاد ایران داشته و فشار مضاعفی را به آنها وارد کرده است، اما اگر بر اساس سیاست های اقتصاد مقاومتی حرکت کرده و صادرات را محور قرار دهیم، قطعاً انعقاد پیمان های پولی را در دستور کار خود قرار می دهیم و در قالب آن مشکلات مالی و بانکی بین المللی شرکت ها را تا اندازه ای حل خواهیم کرد. در نهایت تاثیر تحریم ها به حداقل خواهد رسید و کشورهای غربی را ناگزیر می کند که پای میز مذاکره بنشینند و شرایط ایران را بپذیرند.

در این صورت ما می توانیم از توانمندی ها و پتانسیل های کشور به درستی استفاده کرده و آنها را ارتقا دهیم و در کنار آن زمینه را برای حضور قوی تر شرکت های ایرانی در بازارهای بین المللی فراهم کرده و ارزآوری بیشتری برای کشور داشته باشیم و در نهایت با افزایش صادرات و توانمندسازی اقتصاد کشور، زمینه را برای حل بنیادی مسائلی مانند اشتغال فراهم کنیم.

■ هدف گذاری دفتر توسعه صادرات وزارت نیرو برای آینده چیست؟

ما تلاش کردیم با برقراری ارتباط نزدیک با تشکل های بخش خصوصی حوزه آب و برق و برگزاری جلسات مداوم با آنها، نظرات و پیشنهادات آنها را بگیریم و به مراجع مربوطه ارسال کرده و آنها را به صورت جدی پیگیری کنیم. مثلاً تا پیش از این ارز ناشی از صادرات در سیستم بانکی با نرخ رقابتی مبادله می شد. ما پیشنهادی را تدوین و در هیات دولت مطرح کردیم که پس از انجام پیگیری های لازم،

دارد. توسعه صادرات علاوه بر اینکه برای کشور ارزآوری، عزت، رونق اقتصادی و توسعه اشتغال را به دنبال دارد، زمینه بسیار مساعدی برای توسعه شرکت ها نیز محسوب می شود. چرا که بنگاه های اقتصادی هم برای راهیابی به بازارهای بین المللی ناگزیرند سطح تکنولوژیکی و کیفی محصولات و خدمات خود را ارتقا دهند و همین امر به پیشرفت آنها منجر خواهد شد.

■ و صحبت تکمیلی ...

یکی از برنامه های ما این است که تعاملات و روابط خوبی که با سندیکای برق و سایر تشکل های فعال حوزه آب و برق داریم، را گسترش دهیم و از این طریق موانع و چالش های شرکت های صادرکننده حوزه آب و برق را شناسایی کرده و پیشنهادات آنها را به عنوان فعالین اقتصادی و صنعتی جمع بندی کرده و به مقامات مسئول منتقل کنیم.

انتظار ما این است که شرکت های حوزه آب و برق در این روزها که زمان تدوین برنامه ششم توسعه است با ارائه پیشنهادات کاربردی و عملیاتی به ما کمک کنند. ارائه این پیشنهادات می تواند زمینه را برای حل مسائل و مشکلات موجود از طریق فرصت های قانونی برنامه ششم توسعه فراهم آورد. در همین راستا کارگروهی با حضور سندیکا و سایر تشکل ها ایجاد کرده ایم تا بتوانیم پیشنهادات این تشکل ها را برای تدوین برنامه ششم توسعه از بخش خصوصی دریافت کنیم و زمینه ساز توسعه صادرات ظرف ۵ سال آینده برای کشور باشیم. ■



یکی از نشست‌های تخصصی که در چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق برگزار شد پانل تخصصی "توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی و تجهیزات صنعت برق (چالش‌ها و راهکارها)" بود که با هدف انعکاس توانمندی‌ها و بررسی مشکلات صادراتی صنعت برق و ارائه راهکارهای پیشنهادی در روز دوم نمایشگاه با حضور صاحب‌نظران این حوزه برگزار شد.

صادر می‌کند گفت: ۸۸ پروژه فنی و مهندسی صنعت آب و برق در بیش از ۲۰ کشور جهان توسط ۳۰ شرکت ایرانی با اعتباری افزون بر چهار میلیارد و ۳۵۲ میلیون دلار در حال اجراست. وی افزود: حدود دو میلیارد و ۵۰۰ میلیون دلار پروژه برون‌مرزی در حال مذاکره و توافق برای تحویل به متخصصان ایرانی است، این در حالی است که یک میلیارد

مالی پروژه‌ها از محل منابع صندوق توسعه ملی است که امیدواریم با اصلاحیه‌ها و حمایت‌های به‌موقع دولت، بتوانیم به شرکت‌هایی که در مناقصه‌ها برنده می‌شوند، کمک کنیم تا بتوانند پروژه‌های خود را عملیاتی کنند. وی افزود: انتظار این است که رایزن‌های تجاری و اقتصادی با حضور در این کشورها، اطلاعات مناسبی را از طریق سندیکاها به شرکت‌ها منتقل کنند تا این شرکت‌ها

در نشست موانع و چالش‌های بانکی در حوزه صادرات بررسی شد:

توانمندی‌ها و مشکلات صادراتی صنعت برق



مشکلات بانکی، مناقصات بین‌المللی، فاینانس و ضمانتنامه‌ها و مسائل گمرک از جمله محورهای مورد اشاره در این نشست بود و اعضا این پانل را مهندس محصولی، قائم مقام وزیر نیرو و در امور بین‌الملل، مهندس کلاهی، رئیس هیئت مدیره سندیکای صنعت برق، دکتر امیری خامکانی، رئیس کمیته نیرو و کمیسیون انرژی مجلس، مهندس پارسا عضو هیئت مدیره سندیکای صنعت برق، پورکاظمی معاون بانک توسعه صادرات و... تشکیل دادند.

اجرای ۴.۳ میلیارد دلار پروژه آب و برق در ۲۰ کشور دنیا توسط شرکت‌های ایرانی

چنین بود که در ابتدای این نشست تخصصی قائم مقام وزیر نیرو در امور بین‌الملل با اشاره به اینکه به ۴۰ کشور جهان در حوزه صنعت آب و برق خدمات فنی و مهندسی صادر می‌کنیم، گفت: هم‌اکنون ۸۸ پروژه فنی و مهندسی صنعت آب و برق در بیش از ۲۰ کشور جهان توسط ۳۰ شرکت ایرانی با اعتباری افزون بر چهار میلیارد و ۳۵۲ میلیون دلار در حال اجراست.

اسماعیل محصولی با اشاره به اینکه ایران به ۴۰ کشور جهان در حوزه صنعت آب و برق خدمات فنی و مهندسی

و ۶۰۰ میلیون دلار پروژه نیز به پایان رسیده و تحویل شده است.

محصولی ادامه داد: اغلب این فعالیت‌ها در کشورهای ایتوبی، آذربایجان، ارمنستان، ازبکستان، سریلانکا، کنیا، عراق، عمان، کشورهای آمریکای لاتین، آفریقای جنوبی و... بوده و شرکت‌های ما با تحریم‌ها و مشکلاتی همچون گشایش اعتبار و دیگر مسایل بانکی مواجه بوده‌اند.

وی افزود: در سال‌های ۹۰ تا ۹۳ توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی را داشته‌ایم به گونه‌ای که در چهار ماه ابتدای سال جاری سهم صادرات خدمات فنی و مهندسی صنعت آب و برق از کل صادرات به ۹۲،۵ درصد رسیده است.

محصولی با بیان اینکه وزارت نیرو در بخش توسعه صادرات تلاش می‌کند موانع و چالش‌های موجود بر سر راه شرکت‌های تولیدی و صادرکننده را از میان بردارد، افزود: وزارت نیرو با تعامل خوبی که با مجلس دارد، با ارایه راهکارها و پیشنهادهای سازنده به مجلس و دولت در صدد است در زمینه صادرات، مشکلات توسعه خدمات فنی و مهندسی را رفع کند تا بتوان هرچه بیشتر صادرات را گسترش داد.

محصولی اضافه کرد: یکی از مشکلات موجود تامین

بتوانند حضور فعال‌تری را در بیرون مرزها داشته باشند.

به مشکلات صادرکنندگان واقفیم

حسین امیری خامکانی، رئیس فراکسیون توسعه صادرات غیرنفتی مجلس دیگر سخنران این نشست بود که با اشاره به مسایل صادراتی گفت: در مجلس هم به صادرات و هم بخش خصوصی اهمیت داده شده است و به اکثر مشکلاتشان هم واقف هستیم.

این نماینده مجلس سپس ادامه داد: ما معتقدیم که موتور محرکه اقتصاد کشور باید بخش خصوصی باشد و سیاست‌ها هم در این راستاست که بتوان از توانمندی‌های بخش خصوصی استفاده کرد.

به گفته وی هم کمیسیون انرژی مجلس و هم کلیه مجلس بر این امر واقف است که این توانمندی‌ها باید در اقتصاد دنیا اثر خود را داشته باشد و اگر بخواهیم در اقتصاد مقاومتی فعال شویم باید به یکی از محورهای اصلی آن که بحث صادرات است دقت بیشتری داشته باشیم.

خامکانی سپس ادامه داد: صادرات در شرایطی که دولت و کشور با خشکسالی مالی و کمبود اعتبارات مواجه است راه نجات کشور از رکود است و باید تلاش کنیم با تسهیل فضای صادراتی و روانسازی قوانین بتوانیم صادرات کالا و

خدمات را در راستای تقویت توسعه کشور و اشتغالزایی و هم‌رهایی از وابستگی به نفت ادامه دهیم. عضو کمیسیون انرژی مجلس سپس با تأکید بر این که ما معتقدیم توسعه صادرات غیر نفتی و خدمات فنی و مهندسی به خصوص در زیر مجموعه برق و نیرو بسیار مهم است به اقدامات مجلس در حمایت از این صنعت اشاره کرد و توضیح داد: طرح حمایت از صنعت برق در مجلس

و در واقع درآمدهای دولت را افزایش خواهد داد. بنابراین تلاش ما این است که بتوانیم مشکلات صادرکنندگان را برطرف کنیم و در این راستا جلسات متعددی داشته‌ایم و تلاش کرده‌ایم پل ارتباطی بین دولت و فعالان حوزه صادراتی باشیم و مشکلات مالی صادرکنندگان را بتوانیم حل کنیم تا کارشان را پیش ببرند. وی با اشاره به مشکلات توسعه صادرات که در سه بخش

کارگران دنیا محسوب می‌شود. با این وجود اما نیروی کار متخصص ما از کیفیت و قیمت مناسبی برخوردار است. وی بازار بومی بزرگ را از دیگر مزایای صادراتی ایران دانسته و اضافه کرد: داشتن بازار بومی مناسب پیش نیاز رشد هر صنعتی است. ما رتبه ۱۴ تولید برق را در دنیا داریم و تمام زیرساخت‌هایی که برای انتقال و توزیع این برق مورد نیاز است توسط اعضای خودمان ساخته می‌شود.



تصویب شده است و این طرح پس از بیش از هشت ماه تبادل نظر با بخش خصوصی به ثمر رسید. رییس کمیته نیروی مجلس خاطر نشان کرد: در زمان تصویب بودجه هم به این مسئله توجه می‌شود و من به عنوان رییس کمیته نیرو تلاش دارم تا نظرات بخش خصوصی و سندیکای صنعت برق را داشته باشم که اگر در دولت نتوانستند نظرانشان را اعمال کنند در مجلس ما آن‌ها را به صورت پیشنهاد مطرح کنیم. بنابراین در کل ما در مجلس و در کمیسیون انرژی به توانمندی‌های بخش خصوصی در توسعه صادرات کالا و خدمات و البته توانایی‌های صنعت برق واقف هستیم و در تلاشیم تا راه را حداقل در مجلس باز کنیم. خامکامی با بیان این که مطمئنم صادرات موجب تولید رقابتی خواهد شد خاطر نشان کرد: تولید رقابتی می‌تواند هم کشور را در اقتصاد دنیا درخشان کند و هم در داخل اشتغال و توسعه ثابت ایجاد کند. وی ادامه داد: ما در کمیسیون صادرات غیر نفتی تلاش داریم تا در راستای جدایی بودجه و اداره کشور از نفت به سمت توسعه کالاهای غیر نفتی برویم چون توسعه و اشتغالزایی و درآمدهای مالیاتی کشور همه از آن جاست

گردش مالی و نقدینگی، بخش حمایت‌ها و بحث ورود به بازارهای هدف است توضیح داد که با افزایش سرمایه صندوق یا مشوق‌های مالی، تشکیل شورای عالی صادرات و شوراهای استانی و کمک وزارت خارجه می‌توان این مشکلات را حل کرد و ریزنی‌های گسترده‌ای در این باره صورت گرفته است.

صنعت برق صنعت بالغی است

سخنران قسمت دیگر این نشست علیرضا کلاهی رییس هیئت مدیره سندیکای صنعت برق بود. که مسایل و مشکلات صادراتی صنعت برق را مورد بررسی قرار داد و این گونه بود که رییس هیئت مدیره سندیکای صنعت برق خاطر نشان کرد: پتانسیل صادراتی صنعت برق ایران بر هیچ کسی پوشیده نیست و مزیت‌های نسبی بالایی در کشور داریم مثلاً مواد کلیدی صنعت مثل روی، فولاد و مس و مواد پتروشیمی همه در کشور ما موجود است و ما در تمامی این تولیدات رتبه اول خاورمیانه را داریم. کلاهی سپس با اشاره به وجود نیروهای متخصص کارآزموده خاطر نشان کرد: نیروی کار ایرانی برخلاف آن چه دیگران فکر می‌کنند نیروی کار ارزانی نیست و به خاطر مشکلات ساختاری و بهره‌وری که وجود دارد جز نیروهای

رییس هیئت مدیره سندیکای صنعت برق با اشاره بر این نکته که صنعت برق صنعت بالغی است توضیح داد: اگر چه شرکت‌های ما در بخش تحقیق و توسعه ضعف دارند، اما به خاطر ویژگی‌های خاص صنعت برق توانسته‌ایم با مهندسی معکوس و همین سیستم ناقص تحقیق و توسعه در این صنعت رشد داشته باشیم.

کلاهی با تأکید بر این موضوع که صادرات خدمات فنی و مهندسی را از کالای صنعتی نباید جدا کنیم اظهار کرد: کالای صنعتی ارزش افزوده بالایی بر اقتصاد کشور دارد و اشتغالزایی بالایی را هم دارد. دولت و سیاست‌گذاران باید سرفصل جدیدی بر کالای صنعتی و خدمات فنی مهندسی باز کنند و نحوه حمایت با این رده باید با صادرات مواد خام متفاوت باشد. کشوری مثل ایران با این جمعیت تحصیل کرده نباید مثل گینه و کونگو مواد اولیه صادر کند. بالا بردن چنین صادراتی افتخار آمیز نیست. وی ادامه داد: کل بازار عراق حدوداً سالی ۱۵ تا ۲۰ میلیارد دلار است ما باید به عنوان شرکت‌های ایرانی و نظام جمهوری اسلامی سعی کنیم حداقل ۳۰ درصد این بازار را به دست بگیریم که البته بالفعل کردن این بازار نیاز به همت بخش خصوصی و حمایت هدفمند دولت هم دارد.

کلاهی بهره بانکی را مهم ترین عامل بالا رفتن هزینه در ایران خواند و گفت: با توجه به شرایط تورمی که در آن هستیم در کوتاه مدت نمی شود برای این مسئله چاره اندیشی کرد ولی با جواز صادراتی باید به نحوی این هزینه بالا را جبران کرد.

وی مسئله بعد از مواد اولیه، نحوه قیمت گذاری و فروش

پیشنهاد افزایش ۱۵ میلیون دلاری سرمایه صندوق ضمانت صادرات

قسمت دیگر این نشست به سخنان معاون بانک توسعه صادرات اختصاص یافت و وی بزرگترین مشکل شرکت های صادرکننده خدمات فنی و مهندسی و تجهیزات کالا را مشکلات بانکی و ضمانت نامه ها دانست و گفت:

شرایط ۹۸ درصد سفته و دو درصد نقد تجهیز کارگاه، تامین مالی طرح های صادراتی با نرخ های بین المللی و... کار خود را در این کمیته انجام می دهد.

پورکاظمی ادامه داد: این کارگروه با کمیته با مسئولیت سازمان توسعه تجارت و با حضور نمایندگان تام الاختیار وزارت امور خارجه، معاونت راهبردی و معاونت برنامه



خواند و افزود: مثلاً چرا باید پلسی اتیلن خام به هند صادر شود و کامپوند آماده آن را ارزان تر برای شرکت های ایرانی تهیه کنیم.

رئیس هیئت مدیره سندیکا یکی از راهکارهای حل این مسایل را جواز صادراتی و معافیت های مالیاتی صادرات در زنجیره تامین صنایع پایین دستی خواند و راهکار دیگر را اخذ عوارض از صادرات مواد خام دانست و مثال زد: "به طور مثال در ستاد تنظیم در مورد مس موفق شدیم این حرکت را انجام دهیم و ده درصد روی کاتد و ۵ درصد روی مفتول مس عوارض قرار داده شده، هرچند هنوز مصوب نهایی نشده است."

کلاهی در قسمت پایانی خود به مسئله مناطق آزاد و ویژه اشاره کرده و اظهار کرد: بین یک شرکت ایرانی که در عسلویه و ماهشهر با رقبای اماراتی و... رقابت می کند با یک شرکت خارجی که سازمان امور مالیاتی از آن ها مالیات ارزش افزوده و... می گیرد تفاوت وجود دارد به شرکت خارجی جایزه صادراتی هم می دهند و این مسئله چالش عجیبی ایجاد کرده است. ما چندین سال است سعی داریم مسایلمان را با سازمان امور مالیاتی حل کنیم اما هنوز به هیچ نتیجه ای نرسیده ایم.

ما این مشکلات را از طریق آقای وزیر پیگیری کرده و به مراجع مربوطه پیشنهاداتی را هم داده ایم و چندتا از این پیشنهادات در دولت و در شورای عالی صادرات مطرح شده است. به طور مثال در مورد ضمانت نامه ها همان پیشنهاداتی که از سوی سندیکای صنعت برق و اهالی نظر مطرح شده بود مدون شده و در اختیار دولت قرار گرفته است و قرار است به زودی مصوبات آن ها از دولت گرفته شود.

پورکاظمی سپس پیشنهاد کرد سوالات و پیشنهادات مطرح شود تا بتوان هم مسائل را بررسی کرده و هم ایده های مختلف را جمع آوری و دسته بندی کرد.

به این ترتیب بود که معاون دفتر توسعه صادرات و خدمات اشاره ای به وظایف دفتر توسعه صادرات و خدمات کرد و گفت: دفتر توسعه صادرات خدمات از سال ۱۳۸۴ کار خود را شروع کرده و شاکله آن در بحث صادرات خدمات فنی و مهندسی اجرایی کردن آیین نامه حمایت از صادرکنندگان خدمات فنی و مهندسی مصوبه هیئت وزیران است.

به گفته وی این آیین نامه از ۲۱ ماده تشکیل شده است که ضمن تفکیک از بخش خدمات فنی و مهندسی اشاره به تسهیلات اعطایی از قبیل صدور ضمانت نامه های بانکی و شرکت در مناقصه، حسن انجام کار و پیش پرداخت با

ریزی و نظارت راهبردی ریاست جمهوری و دستگاه های اجرایی زیربنا براساس موضوع پروژه ها تشکیل شده است. وی هم چنین درخواست کرد: شرکت ها و فعالین اقتصادی موضوع ماده ۱۹ را مورد توجه قرار بدهند ضمن این که مهم ترین فعالیتی که کمیته ماده ۱۹ تاکنون انجام داده است صدور بیش از ۵۵۰ فقره ضمانت نامه است.

معاون دفتر توسعه صادرات و خدمات در بخش دیگر گفته هایش به خدمات دفتر شورای عالی صادرات اشاره کرده و گفت: در دبیر خانه دفتر شورای عالی صادرات پیشنهادات مختلفی از قبیل احیای پرداخت جواز صادراتی، پوشش ضمانت نامه های ارزی و افزایش ۱۵ میلیون دلاری سرمایه صندوق ضمانت صادرات داده شده است.

به گفته وی هم چنین بحث استفاده از منابع صندوق توسعه ملی مطرح شده و پیشنهاد یک و نیم میلیارد دلار افزایش سرمایه بانک توسعه صادرات داده شده است. ضمن این که خوشبختانه اخیراً آخرین مصوبه ای که از شورای عالی صادرات گرفته شده است بحث خروج موقت ماشین آلات موردنیاز جهت اجرای پروژه های خدمات فنی مهندسی است که مقرر شده در کمیته ماده ۱۹ مورد بررسی قرار بگیرد و بتوانیم تسهیلاتی را در اختیار متقاضیان

قرار بدهیم.

با یک جایزه صادراتی معقول مشکلات را حل کنید

محمد پارسا عضو هیئت مدیره سندیکای صنعت برق از دیگر اعضای حاضر در این نشست بود که در سخنان خود گفت: با کمال تأسف شنیده ام که پیشنهاد سازمان توسعه

می تواند رقابت کند.

به گفته پارسا طبق آمار انجمن صادرات از سال ۸۲ تا کنون ۲۰ میلیارد دلار صادرات خدمات فنی و مهندسی داشته ایم و نهصد میلیون دلار کالا از ایران رفته است و دلیل آن تنها تهیه این کالاها از خارج کشور بوده است. وی با طرح این سوال که برای برخورد با این مسئله چه باید

توسعه اسلامی مناقصه می گذراد و اعلام می کند سود و عوارض را در مورد اجناس محاسبه نکنید. وقتی سود و عوارض محاسبه نشود ایرانی‌ها نمی توانند کالا بدهند. پارسا با ابراز امیدواری نسبت به رها شدن اقتصاد از نفت و واقعی شدن نرخ ارز گفت: امیدواریم به گونه ای شود که صادرکنندگانی که یارانه نمی گیرند، برق ارزان و خوراک



تجارت برای افزایش سرمایه صندوق و بانک توسعه عدد بسیار کمی است. یعنی اگر بخواهیم به این موضوع کلان نگاه کنیم در سال ۱۴۰۴ دویست میلیارد دلار باید صادرات غیر نفتی طبق برنامه بیست ساله داشته باشیم از آن سو باید بگوییم از الان تا سال ۱۴۰۴ عقب افتادگی هم داشته ایم و چگونه این عقب افتادگی را جبران کنیم. وی ادامه داد: در بخش خدمات فنی مهندسی و صدور کالاهای مهندسی باید ۱۴۰ میلیارد دلار از این دویست میلیارد دلار را تهیه کنیم و این مقدار عمق عقب افتادگی ما را نشان می دهد. به این ترتیب اگر توجه کرده باشید لب کلام مقام معظم رهبری این بود که این دولت نفتی پولدار ما باید از مسئله نفت آزاد شود. یعنی اگر دولت ما وابسته به نفت نباشد در اقتصاد کلان قیمت ارز متعادل خواهد بود.

به گفته وی مشکل ما این است که سه سال است دلار ما به قیمت ۲۴۰۰،۲۵۰۰ و ۲۶۰۰ تومان است و برخلاف صد درصد تورمی که در این سه سال داشته ایم نرخ ارز سه درصد رشد داشته است و ما فقط وقتی دلار به بالاتر از ۲۴۰۰ تومان رسید کارگاه‌های خارج کشورمان توانستند رقابت کنند اما خدمات فنی مهندسی به خاطر این که کالایش را از اروپا و چین و هر جای دیگر دنیا می تواند تهیه کند همیشه

کرد اظهار داشت: ما باید به این بخش بها بدهیم که کالاهای با ارزش افزوده صادر کنیم. خودمان را نباید گول بزیم نگاه کنیم ببینیم صادرات غیر نفتی ما که نزدیک به ۴۵ میلیارد دلار است به چه میزانی از یارانه استفاده می کند. مواد پتروشیمی و میعانات چه مقدار از آن را تشکیل می دهد؟ وقتی می گوئیم ۱۸ میلیارد دلار کالای صنعتی صادر کرده ایم چه میزان از آن یارانه دریافت کرده است. وی سپس تاکید کرد: سیمان را با ۸۰ دلار صادر کردیم و برق ارزان و مفت به قیمت نابودی برق به صنعت سیمان می دهیم. سیمان ۸۰ دلاری در عراق به ۴۰ دلار رسید. چرا قیمت برق را تنظیم نمی کنیم تا عراقی‌ها به خاطر حفظ صنعت داخل ۱۵ درصد عوارض بگذارند. اگر می خواهیم یارانه بدهیم چرا عدالت را رعایت نمی کنیم به پتروشیمی و... یارانه می دهیم اما به تجهیز صنعتی (مانند کابل، توربین و...) که از اهمیت بالایی برخوردار است بی توجهی می کنیم. عضو هیئت مدیره سندیکای صنعت برق ایران ادامه داد: منطق آزاد مالیات، گمرک، سود و عوارض ندارد و اگر یک ایرانی به آن جا جنس ارسال کند صادرات است خوب پس چرا وزارت دارایی مالیات و مالیات ارزش افزوده دریافت می کند و جوایز صادراتی هم نمی دهیم. حتی در فاینانس‌های خارجی هم این مسئله حاکم است و بانک

ارزان ندارند واقعا بتوانند فعلا با یک جایزه صادراتی معقول مشکلات را حل کنند.

وی با اشاره به صندوق تضمین صادرات خاطر نشان کرد: بیمه ما باید بیمه کاملی باشد و پوشش ریسک سیاسی و تجاری را بکند و بانک‌ها باید بپذیرند و دوباره درخواست وثیقه نکنند و بیمه صندوق باید پوشش ریسک کامل داشته باشد.

پارسا با تاکید بر این که بیمه را باید اجباری کرد گفت: سرمایه صندوق باید سه تا چهار میلیارد دلار باشد و پشت تمامی صادرکنندگان قرار بگیرد، بیمه واقعی باشد و درآمد داشته باشد و البته در این میان بیمه ارزان هم نمی خواهیم و بیمه هم می تواند گران تر باشد.

عضو هیئت مدیره سندیکای صنعت برق در پایان تاکید کرد: به هر حال اگر این مسئله را حل کنیم و پیمانکاران دسته دو و دسته سه هم شامل جایزه صادراتی بشوند و بتوانند کالا بفروشند، کمی از بار قطعات سبک خواهد شد، چرا که از آن‌ها هم مالیات دریافت می شود در حالی که نباید گرفته شود و گرنه قیمت آن گرانتر می شود و پیمانکاری که آن کار را گرفته آن را به پیمانکار هندی یا کره‌ای می سپارد.

گفتنی است در پایان این نشست اعضا مشکلات صادراتی خود را مطرح کردند. ■

نشست بررسی توسعه صادرات برق به عراق در حاشیه چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق برگزار شد

فراز و فرودهای یک بازار منطقه‌ای

در خدمت صادرات کالا و خدمات فنی و مهندسی باشد.

بیمه پوشش نوسانات ارز راه‌اندازی شود

در همین حال در ادامه این نشست پیام باقری، رئیس کمیته توسعه صادرات سنندیکای صنعت برق ایران در مورد اهمیت صادرات گفت: امروز بحث صادرات به سیاست‌گذاری‌های کلان دولت بازگشته است. مقام معظم رهبری هم در سخنانشان بارها بر اهمیت توجه به صادرات تاکید کرده‌اند. در بحث‌های خروج از رکود هم فصل‌های متعددی به موضوع صادرات اختصاص داده شده است و تعبیر موتور پیشران در صنعت به صادرات نسبت داده شده است. طبیعی است با کاهش بودجه عمرانی کشور و کمبود منابع ارزی صادرات یکی از اهرم‌های موثر در جهت برون رفت از بحران اقتصادی قلمداد می‌شود.

خوشبختانه نشانه‌هایی از بازگشت صادرات غیر نفتی به سیاست‌های کلان اقتصاد کشور به چشم می‌خورد. گرچه به نظر می‌آید باید سرعت بیشتری داشته باشد. ما شاهد رشد بیست درصدی صادرات غیر نفتی نسبت به سال گذشته بوده‌ایم، اما با کمال تأسف باید بررسی کرد و دید چرا خدمات فنی و مهندسی نسبت به آمار همتای خود در سال گذشته افت داشته است.

رئیس کمیته صادرات سنندیکای صنعت برق با بیان این نکته که احیای مجدد شورای عالی صادرات و برگزاری جلسات آن نوید بخش این است که ما بحث صادرات را جدی تر گرفته ایم خاطر نشان کرد: افزایش سرمایه صندوق ضمانت صادرات، ارتقای رتبه جهانی ایران در تجارت فرامرزی، ثبات نسبی نرخ ارز در ماه‌های اخیر، برقراری مجدد مکانیسم جایزه صادراتی، شروط لازم برای ارتقای صادرات خدمات فنی و مهندسی هستند، اما باید تاکید کرد که شروط کافی این مسئله نیستند. در اهداف سند چشم‌انداز موزی که برای صادرات در نظر گرفته شده ۲۰۰ میلیارد دلار در افق ۱۴۰۴ هست و این عدد اصلا عدد رویایی نیست و کاملاً قابل دسترسی است اما طبیعتاً زیرساخت‌های لازم باید در این باره مهیا باشد.

وی سپس با اشاره به موضوع اصلی نشست با بیان این نکته که بحث بازار عراق در دسترسی به این اهداف بسیار مثر خواهد بود در توضیح دلایل این امر گفت: "منابع مالی سرشار ناشی

حاشیه‌های چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق از متنش پررنگ تر بود چراکه در کنار نمایشگاه اصلی نشست‌ها و جلسات تخصصی با محوریت مسایل و مشکلات این صنعت با حضور افراد و چهره‌های مطرح عرصه اقتصاد کشور برگزار شد و راه حل‌ها و پیشنهادهای برای حل این مسایل از سوی صاحب نظران ارائه شد.

به گزارش سستبران یکی از این نشست‌ها «پانل تخصصی فرصت‌ها و چالش‌های بازار برق عراق» بود که با حضور مهندس قاسمی مشاور معاون اول رئیس جمهور و دبیر ستاد توسعه اقتصادی ایران، عراق و سوریه، مهندس نظام‌الملکی مدیرکل توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی و تجهیزات وزارت نیرو، مهندس باقری رئیس کمیته صادرات سنندیکای صنعت برق، دکتر سنجابی رئیس اتاق مشترک بازرگانی ایران و عراق و حسینی نماینده مجلس و عضو کمیسیون امنیت ملی برگزار شد.

در ابتدای این نشست مهندس نظام‌الملکی با ارائه گزارشی درباره بازار صادرات انرژی به عراق گفت: ما در حال حاضر حدود سی و سه پروژه بزرگ در عراق توسط شرکت‌های ایرانی در حال انجام است. امروز وزارت نیرو مفتخر است که به همت شرکت‌های ایرانی در حوزه آب و برق بالغ بر ۶۰ درصد صادرات فنی و مهندسی در کشور در حوزه آب و برق صورت می‌گیرد. در حال حاضر بالغ بر یک میلیارد و پانصد تومان پروژه توسط شرکت‌های ایرانی در عراق در حال اجراست. ما در حال مذاکره برای ۸ پروژه در عراق هستیم که ۴ پروژه در حوزه برق و ۴ پروژه در حوزه آب خواهد بود. به گفته وی در تمام دنیا رکن اصلی صدور خدمات فنی و مهندسی بانک است و کشورهایی موفق هستند که سیستم بانکی



از صادرات نفت عراق این کشور را تبدیل به یک کارفرمای دارای منابع مالی کرده که راحت تر قابل تعامل است و می توان کالا و خدمات فنی و مهندسی را به این کشور صادر کرد. ضمن این که ۱۴۰۰ کیلومتر مرز مشترک با این کشور داریم؛ البته نیاز فراوانی هم در این کشور وجود دارد و بنابراین باید در بازارهای هدف به عراق نگاه ویژه ای داشته باشیم.

باقری سپس گفت: سابقه طولانی همکاری بین دو کشور، روابط دیپلماتیک مناسب، مشترکات تاریخی و فرهنگی فراوان و از همه مهم تر برنامه توسعه کشور عراق تا سال ۲۰۱۷ عددی در حدود ۲۷۵ میلیارد دلار است که اگر در صد قابل ملاحظه ای از این عدد سهم صادرکنندگان ایرانی باشد رسیدن به افق ۱۴۰۴ در صادرات قابل انجام است.

به گفته وی از جمله مهم ترین مشکلات در بازار عراق مسئله تامین مالی است. مناقصات عراق به ویژه در حوزه خدمات فنی و مهندسی نه تنها عمدتاً پیش پرداخت ندارد بلکه اخیراً بخشی از آن باید توسط برنده مناقصه فایننس شود. این موضوع مشکل اساسی برای شرکت های ایرانی ایجاد کرده است چرا که تسهیلات بانکی ارزان قیمت دارند و در عوض با نظام بانکی محافظه کار مواجه می شوند. به کارگیری قوانین دست و پاگیر در صدور تضامین و گشایش اعتبارات، اخذ وثیقه های سنگین حاکی از عدم ریسک پذیری بانک ها و انگیزه کم رنگ آن ها در تعامل با فعالان عرصه صادرات است.

این عضو سندیکا ادامه داد: در این راستا محافظه کاری بیش از حد نظام مالی و بانکی کشور فشار مضاعفی را به صادرکنندگان تحمیل می کند. کمبود تنوع و گران بودن نرخ تسهیلات تا ۳۰ درصد از یک طرف و بروکراسی پیچیده و تودرتوی موجود از طرف دیگر عملاً تقاضی را از دریافت خدمات و تسهیلات مربوطه مایوس و منصرف می کند. اخیراً شاهد افزایش تسهیلات نرخ ریالی بانک توسعه صادرات هم بوده ایم. از طرف دیگر صندوق ضمانت صادرات همچون بانک توسعه صادرات با محدودیت ناشی از کمبود منابع مالی مواجه است به گونه ای که سرمایه آن در مقایسه با حجم صادرات پیش رو و انتظارات افزایش صادرات در راستای سند چشم انداز ۱۴۰۴ بسیار اندک است. از این رو تاکنون تنها شرکت های معدودی در مقایسه با

حجم صادرات غیر نفتی محقق شده موفق به استفاده از امکانات صندوق شده اند.

باقری هم چنین خاطر نشان کرد: این در حالی است که دولت ها در سراسر دنیا به اهمیت نقش اگزیم بانک ها و بیمه های اعتباری در رونق صادرات، افزایش سرمایه گذاری، کنترل ریسک های صادراتی اذعان دارند. این گونه نهاد های تخصصی با هدف گسترش و تسهیل مبادلات تجاری بین المللی و پشتیبانی از امر صادرات تاسیس شده اند در همین ارتباط با سایر بانک ها و موسسات مالی در ارائه خدمات از جمله تامین منابع مالی نو و مدت اعتبارات اعطایی ریسک پذیری و جهت دهی بخش های تولیدی در راستای فعالیت های تولیدی و اقتصادی باید تفاوت داشته باشند که ندارند.

باقری در بخش انتهایی سخنانش پیشنهادات خود را این گونه بیان کرد: ۱- به منظور حمایت از تولیدات صادرات محور و ارتقای توان تولید و افزایش ظرفیت ریسک پذیری میزان سرمایه بانک توسعه صادرات و صندوق ضمانت صادرات در قالب بودجه سنواتی سالانه و بر اساس مطالعات کارشناسی تعیین شود تا بتوان انتظار نوع خدمات و کیفیت تسهیلات متفاوتی را از آن ها داشت که لازمه این امر حمایت بخش دولتی و استفاده از مزایایی هم چون اعتبارات بانک مرکزی و جبران خسارات توسط دولت است تا متعاقباً این گونه نهاد های مالی قادر به فراهم آوردن امکانات لازم در راستای فرایندهای صادراتی باشند. وعده وزیر محترم صنعت، معدن و تجارت مبنی بر افزایش سرمایه صندوق در بودجه سال ۹۴ به یک میلیارد حرکت خوبی است اما در مقایسه با حجم صادرات پیش رو این عدد قابل توجه نخواهد بود.

۲- اجباری کردن اجرای بیمه قراردادهای صادراتی توسط صندوق ضمانت صادرات در مقابل انواع

ریسک های سیاسی و تجاری است تا شرکت ها بتوانند با توثیق این گونه بیمه ها تسهیلات بانکی ارزان قیمت را دریافت نمایند. این موضوع به نفع صندوق هم هست چرا که اکنون صندوق با اخذ یک درصد هزینه و با ریسک بالا ضمانت نامه صادر می کند و چون این ضمانت نامه ها عملاً استفاده دیگری ندارند لذا تعداد کمی از صادر کنندگان به صندوق مراجعه می کنند چرا که هرگاه صادر کننده از کارش اطمینان داشته باشد به ضمانت نامه های صندوق مراجعه نمی کند و سبب صندوق همیشه از بخش پر ریسک صادرات پر خواهد بود. در نهایت این انتظار را داریم که مکانیسم بیمه پوشش نوسانات نرخ ارز راه اندازی شود که متأسفانه بسیاری از شرکت ها به علت عدم وجود چنین بیمه ای دچار ضرر و زیان های غیر قابل جبرانی شده اند.

به گفته وی اخذ ضمانت های بانکی و گشایش اعتبارات که مشکلی جدی در همه بازارها و از جمله بازار عراق است شرکت های صادر کننده در بازار عراق را با مشکلات متعددی روبرو کرده است. استفاده از بانک های واسطه و صرافیها برای انجام این امور قیمت تمام شده کالا و خدمات ایرانی را بالا برده و شرکت های ایرانی را در عرصه رقابت تضعیف می کند. لذا پیشنهاد می شود اول: پیمان پولی دو طرفه مبتنی بر پایه پولی ایران و عراق صورت بگیرد. دوم: توثیق مطالبات ارزی ناشی از فروش برق ایران به عراق جهت اخذ

ضمانت‌های بانکی و تامین نقدینگی برای شرکت‌های صادراتی فعال درون کشور در قبال تهاوت با مطالباتشان از وزارت نیرو.

به گفته این عضو سندیکا مشکل بعدی دیپلماسی اقتصادی کمرنگ ایران در کشور عراق است. گسترش صادرات به عراق اهتمام جدی بخش اقتصادی سفارت را برای رفع مشکلات فعالان عرصه اقتصادی و صادراتی به ویژه در امور صدور روادید، اخذ مجوزهای لازم، انتقال ماشین آلات و تجهیزات، دسترسی به مقامات محلی و اموری شبیه به این را می‌طلبد.

دبیر کمیته صادرات سندیکا با اشاره به این موضوع که به رغم پیگیری‌های متعدد به عمل آمده هم چنان اسم ایران در لیست مناقصات دیده نمی‌شود از چند مشکل دیگر در این زمینه نام برد و آن‌ها را چنین عنوان کرد:

- عدم ابلاغ مناقصات برنده شده توسط شرکت‌های ایرانی در ماه‌های اخیر.

- عدم پرداخت به موقع مطالبات دوستانی که با طرف عراقی قرارداد دارند.

- تاخیر چندماهه در تسویه حساب‌ها

- اخذ جرایم سنگین بدون در نظر گرفتن شرایط قراردادی

- پرداخت مبالغ قراردادهای ارزی به دینار توسط کارفرما

به گفته وی پیشنهادات در این خصوص عبارتند از: توسعه بخش اقتصادی سفارتخانه در امور نام برده شده.

- احیای مجدد معاونت بین الملل ریاست جمهوری جهت تقویت دیپلماسی اقتصادی

- حمایت جدی ستاد همکاری‌های مشترک ایران و عراق

- استقرار دفتر نمایندگی وزارت نیرو در عراق جهت پیگیری مشکلات بخش خصوصی که مسئولان وزارت نیرو به دنبال تجهیز این دفتر در عراق هستند.

- با توجه به بنیه مالی تضعیف شده شرکت‌ها که ناشی از عدم وصول مطالبات معوقه شرکت‌هاست آن‌ها رغبت چندانی به انجام امور تبلیغاتی و حضور پررنگ در نمایشگاه‌ها ندارند حال آن که در ماده ۱۵ آیین‌نامه اجرایی حمایت از صادرکنندگان کالا و خدمات به صراحت به نقش وزارت امور بازرگانی سابق یا صنعت معدن و تجارت امروز اشاره شده است.

از طرف دیگر تصمیم عجولانه مبنی بر حذف جوایز صادراتی هم‌زمان با تشدید تحریم‌ها نیز از جمله مواردی است که صادرکنندگان تحمیل شده است. به گفته‌ی وی حذف جوایز صادراتی یک دست انداز جدی در مسیر رشد و توسعه صادرات غیرنفتی کشور محسوب می‌شود. آن هم در میدانی که سایر دولت‌ها نسبت به

تقویت صادرات خود از طریق اعطای مشوق‌های نقدی و غیرنقدی فراگیر عمل می‌کنند.

باقری سپس برای رفع این موانع پیشنهاداتی را مطرح کرد که عبارتند از:

- ماده ۱۵ آیین‌نامه اجرایی حمایت از صادرکنندگان باید اجرایی شود.

- تسهیلات مناسب جهت برگزاری همایش‌ها، نمایشگاه‌ها، سفرهای تجاری و ایجاد دفاتر نمایندگی به ویژه نمایندگی تشکل‌هایی مانند سندیکای صنعت برق در بازارهای هدف اختصاص داده شود.

- لازم است پرداخت جوایز صادراتی به سرعت و با روشی هدفمند از سر گرفته شود، به گونه‌ای که صادرات کالا و خدمات فنی مهندسی کاملاً مبتنی بر تولید داخل سقف جایزه صادراتی را دریافت کند که پیشنهاد ۲۰ درصد است و در عوض صادرات کالا و خدمات فنی مهندسی بر پایه واردات صرف از جایزه مصوب فعلی برخوردار باشد و سایر کالا و خدمات نیز متناسب با میزان سهم بری از تولیدات داخلی در این طیف قرار گیرند.

صادرات ایران به عراق ۱۲ میلیارد دلار است

در قسمت دیگر این نشست رستم قاسمی مشاور معاون اول رئیس‌جمهور و دبیر ستاد توسعه اقتصادی ایران عراق و وزیر سابق نفت در این نشست تخصصی گفت: در صنعت برق به آمادگی خوبی رسیده‌ایم، به طوری که در حال حاضر در این صنعت به خودکفایی کامل رسیده‌ایم.

وی افزود: زمانی که در وزارت نفت بودم نیازمند کابل‌هایی بودیم که عنوان می‌شد کابل‌های موجود در بازار استانداردهای لازم را ندارند اما خوشبختانه با جلساتی که با شرکت‌های خصوصی فعال در حوزه کابل برگزار کردیم، توانستیم کابل‌هایی که قبلاً صد در صد وارد کشور می‌شد، را در داخل تولید کنیم.

به گفته وی وضعیت موجود یک وضعیت بالقوه است و در کشور منابعی داریم که باید آن را بالفعل کنیم تا بتوانیم اقلام بازرگانی، مواد غذایی، پیمانکاری و برق به کشور عراق بیش از پیش صادر کنیم.

قاسمی گفت: عراق کشوری است که به ظرفیت‌های ایران نیاز دارد و بر اساس برآوردهایی که به طور رسمی اعلام شده عنوان شده است، زیرساخت‌های عراق نیازمند ۴۰۰ میلیارد دلار سرمایه است و باید خود را آماده حضور در بازارهای خوب و مناسب عراق کنیم. وزیر سابق نفت با اشاره به اینکه این عدد دست یافتنی است، گفت: عراق کشور ثروتمندی است و ذخایر نفتی دارد و بودجه‌ای که این کشور برای سال ۲۰۱۴ داشته است، عددی بالغ بر ۱۴۷ میلیارد دلار بود. پس این کشور می‌تواند یک بازار صادراتی مناسب برای ایران

باشد.

وی ادامه داد: عراق در ۳۰ سال گذشته هیچ موجودی صنعتی نداشته و در حال حاضر در عراق هیچ کالایی تولید نمی‌شود و این کشور صرفاً واردکننده است. پس وقتی این ظرفیت‌ها وجود دارد، چرا از این ظرفیت‌ها استفاده نشود.

قاسمی ادامه داد: در حال حاضر ایران به کشور عراق سالانه ۱۲ تا ۱۳ میلیارد دلار صادرات انجام می‌دهد. وی افزود: برای اینکه بتوانیم حجم صادرات خود به عراق را که در حال حاضر حدود ۱۲ تا ۱۳ میلیارد دلار است، به ۳۰ میلیارد دلار برسانیم، باید تلاش و پیگیری بیشتری صورت بگیرد.

وی گفت: برآورد ما این است که بتوانیم تا دو سال آینده ظرفیت صادرات به کشور عراق را از ۱۳ میلیارد دلار کنونی به ۳۰ میلیارد دلار برسانیم. وی گفت: بعد از مسائل به وجود آمده در مورد وجود داعش واردات به عراق ۳۰ تا ۴۰ درصد افزایش یافت، در حالی که حتی یک درصد صادرات از ایران به عراق افزایش نیافت پس فرصت خوبی است برای ایران تا با تشکیل شدن دولت جدید عراق به هدفی که همانا افزایش صادرات به عراق است، برسیم.

قاسمی تأکید کرد: باید در ۱۰ سال آینده میزان صادرات ایران به ۲۰۰ میلیارد دلار برسد، بنابراین اگر می‌خواهیم رتبه و شاخص اول منطقه را داشته باشیم باید از هم اکنون به این عدد بزرگ فکر کنیم و برای آن برنامه‌ریزی کنیم.

وی با اشاره به اینکه باید نظام وارداتی کشور را به نظام صادراتی تبدیل کنیم، گفت: به تازگی یک بسته پیشنهادی به دولت ارائه شده است که بر اساس آن طرح برداشتن موانع صادراتی را به دولت پیشنهاد کرده‌ایم. وی افزود: باید دولت توجه زیادی به تولیدکنندگان داشته باشد، چرا که دولت در حال حاضر سهامدار بسیاری از کارخانجات است، اما وقتی تولیدکنندگان متضرر می‌شوند، هیچ سهمی در این ضرر برای خود قائل نیست.

وی افزود: پس وقتی به این باور برسیم که تولیدکننده تولیدات خود را افزایش دهد، تا سهم دولت نیز افزایش یابد می‌توان به توسعه و افزایش تولید در کشور امیدوار شد. وی تأکید کرد: اگر می‌خواهیم نگاه ما به اقتصاد و تولید عوض شود، باید به کسانی که می‌خواهند تولید کنند توجه شود و باید برای آنها ارزش قائل شد.

در ادامه سخنان قاسمی برخی حاضران در نشست دغدغه‌های خود را مطرح کردند. اینگونه بود که رهنما از شرکت گام اراک پیشنهاد داد همان بیست درصد جایزه صادراتی را دولت به صادرکنندگان عراق ببخشد و در عوض توسعه کسب و کار و کیفیت و رسیدن به

باشیم. دولت وظیفه دارد به سرمایه گذار اهمیت بدهد و امنیت را برای وی فراهم آورد و چارچوب قانون را مشخص کند. حسینی سپس خاطر نشان کرد: کمیسیون امنیت ملی آمادگی دارد تا مشکلات درباره بازار عراق را در جلسه ای با سرمایه گذاران بررسی کرده و به آن‌ها در رفع این موانع کمک کند.

نکاتی که برای بازرگانی با عراق باید مورد توجه قرار داد

اما آخرین سخنران این نشست تخصصی دکتر سنجابی رییس اتاق بازرگانی ایران و عراق بود که با تأکید بر این که فعالیت در حوزه عراق چندین نکته مورد توجه دارد که اگر به آن‌ها دقت شود می‌توان در حوزه عراق موفق بود خاطر نشان کرد: اولین اشتباهی که خیلی از تشکل‌های دولتی و سیاسی ما می‌کنند این است که تصور می‌کنند اثرات لابی‌های آن‌ها دائمی و ماندگار است در حالی که به طور قطع این چنین نیست چون عراق کشوری است که دموکراسی را تجربه می‌کند و دموکراسی در آن زنجیره مدیریتی می‌چرخد و نتیجه چیدمان‌ها تغییر می‌کند. بنابراین هم در دوره اقلیم کردستان هم دولت عراق نیاز به چانه زنی‌ها و تلاش‌های بسیاری است و در دولت جدید نیاز به تحرک است. سنجابی ادامه داد: الان نیاز به مدیریت ارتباط دارد، ضمن این که باید حتما خدمات خود را ارائه و پرزنت کنید. وی درباره جوایز صادراتی هم خبر داد: شورای عالی صادرات تا سقف ۱۰۰ میلیارد تومان را برای جوایز صادراتی امسال تصویب کرد منتها در دولت با مشکل مواجه شد چون بر سر منابع آن حرف داشتند منتها این مشکل با مساعدت آقای نوبخت حل شد و به زودی دستورالعمل آن خواهد آمد و تا ۶ درصد سوبسید تحصیلات اعطایی اعمال خواهد شد و پایلوت اجرایی آن هم کشور عراق خواهد بود.

وی با اشاره به مشکلات در حوزه عراق یکی از این مشکلات را در بخش کردستان عراق دانست و گفت: اگر مناقصاتی را در کردستان عراق پذیرفته‌اید و اعلام نشده به خاطر اختلافات و مشکلات مالی است که به زودی حل و فصل خواهد شد. رییس اتاق ایران و عراق با بیان این که باید نوع نگاهمان را اصلاح کنیم اضافه کرد: عدم آگاهی به متدولوژی کار یکی دیگر از موانع است که بسیار هم مهم است. ما به دنبال ایجاد کارگروه‌های بیشتر برای تعامل بیشتر با عراق هستیم اما مدام مرتکب اشتباه می‌شویم بهتر است بخش دولتی را در قسمت ستاد بگذاریم و از پتانسیل بخش خصوصی و اتاق هم بهره ببریم و کمیسیون‌ها را بیشتر تخصصی کنیم این همان کاری است که چندین با کمک سندیکا توانستیم ادامه‌اش بدهیم. ■

صادراتی به پیمانکاران داده شود. مشکلات اساسی این است که وقتی پول در کشور خوب کار کند کارخانه خوب کار نخواهد کرد. یک پیمانکار وقتی خارج کشور می‌رود در مقطعی نیاز به نقدینگی دارد منتها این نقدینگی را نمی‌تواند تهیه کند و نمی‌تواند به تعهداتش عمل کند پس باید به آن کمک کرد.

وی افزود: پیمانکار اگر بخواهد از بانک‌های ایرانی پول با بهره بانکی بگیرد معلوم است که پروژه برای وی سودی نخواهد داشت. ترکیه ای که شما مثال می‌زنید و کار می‌کند به علاوه نیم به تجار و پیمانکارانش پول می‌دهد. وگرنه قرار بود ۵ میلیارد از صندوق توسعه ملی به صادرکنندگان عراق با سود کمتر از سود داخلی کمک شود. ترکیه ای‌ها با سود نیم درصد آن جا کار می‌کنند. پیمانکاران ما نمی‌توانند با سود ۲۵ درصد هم آن جا کار کنند. ما مشکلات اساسی در دولت و بانک‌ها داریم که باید حل شود. دولت می‌تواند با کشور عراق ضمانت نامه امضا کند و در داخل از پیمانکاران تضمین داخلی دریافت کند و این پیشنهاد هم داده شده است. یک ضمانت نامه برای پیمانکاران در عراق ۵ و ۶ درصد هزینه می‌برد و نمی‌تواند رقابت کند و بخشی از سود صرف همین ضمانت نامه‌ها می‌شود.

مشاور معاون اول رئیس جمهور سپس گفت: یک تاجر و بازرگان باید با کسی که برای زیارت به عراق می‌رود تفاوت داشته باشد. من بارها خودم شاهد بوده‌ام که تاجری ساعت‌ها در صف روادید ایستاده تا بتواند از مرز رد شود. این سیستم‌ها باید اصلاح شود و درست شود و بخش وی‌آی‌پی برای آن‌ها تدارک دیده شود. وی سپس در ادامه پیشنهاد حذف روادید را میان دو کشور ایران و عراق داد که در صورت وقوع آن شاهد رشد حضور عراقی‌ها در ایران و افزایش سود حاصله از این مسئله خواهیم بود.

آمادگی کمیسیون امنیت ملی برای کمک به سرمایه گذاران در عراق

فتح الله حسینی نماینده مردم قصر شیرین، سرپل ذهاب و گیلان غرب عضو کمیسیون امنیت ملی در مجلس در ابتدای سخنانش ضمن تشکر از گفته‌های قاسمی و باقی سخنرانان با بیان این که مجلس و دولت باید پناهایی برای سرمایه گذاران باشند. دولت وظیفه دارد از نظر اقتصادی و جانی سرمایه گذاران در عراق را حمایت کند.

وی با انتقاد از این که تنها برگزار کردن جلسات بدون این که چارچوب و نتیجه‌ای در برداشته باشد مفید فایده نخواهد بود ادامه داد: سوالی که مطرح است این است که چرا ترکیه به راحتی توانسته است بازار عراق را در دست بگیرد و ما با داشتن ۱۴۰۰ کیلومتر مرز مشترک با این کشور نتوانسته ایم آن‌طور که باید و شاید موفق

11 November 2014, Tehran, Iran



سند چشم انداز را داشته باشیم.

به این ترتیب بود که در پاسخ به این پیشنهاد قاسمی گفت: در بازار عراق کارگرفتنی است دادنی نیست و باید مولفه‌های گرفتن کار خودمان را فعال کنیم. یک عراقی و یا یک ترکیه ای هیچ‌گاه به زور کاری را نمی‌گیرند بلکه با شرایطی در بازار عراق کار را از آن خود می‌کنند. وی با بیان این که من گزارشی از معوقات شرکت‌های ایرانی نداشته‌ام که بخواهم مطالبات را پیگیری کنم توضیح داد: پیگیری کار برخی شرکت‌هایی که آن‌جا برنده شده‌اند و هنوز کار به آن‌ها ابلاغ نشده است، هستیم.

قاسمی هم چنین گفت: برخی شرکت‌های ضعیف هم بوده‌اند که در عراق عملکرد خوبی نداشته‌اند و این در دید عراقی‌ها تأثیر گذار بوده است. ما در بسته موانع صادراتی که به دولت داده ایم در مورد جایزه صادراتی گفته ایم به تناسب پیشرفت صورت و وضعیت جایزه

پرونده دوم

آسیب شناسی تعامل شکل ها با اعضا

سندیکام‌های حضور اعضاست

بدون مطالبه‌گری اصولی اعضا، هیچ حرکتی موثر نیست



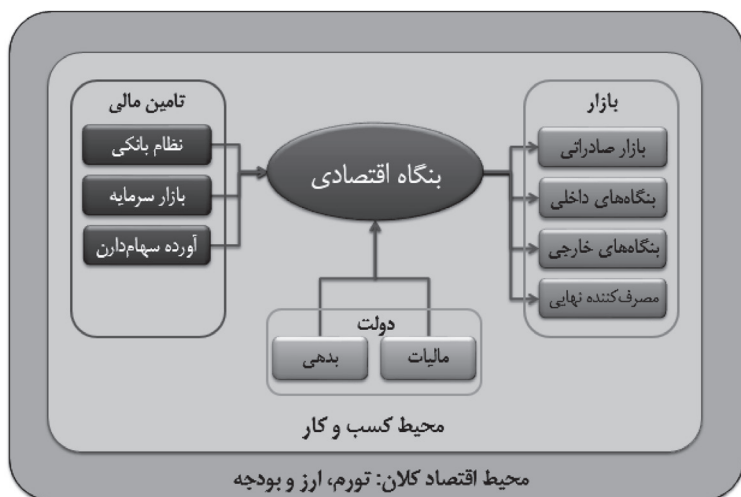
مهندس مهدی مسائلی؛
رئیس کمیته کاهش تلفات سندیکا/
مدیر عامل شرکت پردیسان فناوری‌ان نیرو

در این یادداشت تلاش دارم بگویم با مشارکت و حضور شاید، ولی بدون مشارکت هرگز به خواسته‌های خود از طریق تشکل‌ها (دارای برنامه و مانیفست تعریف شده) نمی‌رسیم. فعالیت‌های گوناگون و فردی انسان‌ها در صورتی شکل می‌گیرد که یا اجبار به انجام داشته باشند (فشار خارجی) و یا جذابیت (فشار داخلی) برای آنها وجود داشته باشد. اما تداوم کارهایی که علت موجودیت آنها جذابیت است، به موارد دیگر نیز مرتبط می‌شود. بنابراین جذابیت می‌تواند موجبات شروع یا گرایش را ایجاد کند، اما موجبات تداوم را خیر.

در مورد کارهای تیمی و گروهی علاوه بر دو عامل فوق وجود فرهنگ کار تیمی و پذیرش باهم بودن نیز الزامی به نظر می‌رسد. به هر حال نتیجه حاصل شده و امید به کسب نتایج بهتر موجبات تداوم هر فعالیتی را فراهم می‌کند و اصل حاکم بر کسب نتیجه این شعر سعدی شیرازی است که "نایرده رنج، گنج میسر نمی‌شود / مزد آن گرفت جان برادر که کار کرد"

حال هر چقدر از فعالیت‌های فردی به فعالیت‌های گروهی و در نهایت به فعالیت‌های اقتصادی نزدیک می‌شویم، فاکتورهای گوناگون بیشتری به خصوص در کشور ایران تاثیرگذار می‌شوند که از دسترس و کنترل فرد و شرکت خارج می‌شوند. قبل از واکاوی موضوع یادداشت مقدمات و نکاتی را عرض می‌کنم:

ب) دولت مقتدر و کوچکی بخش خصوصی در برابر دولت



الف) عضویت‌های اجباری

۱- هر واحد صنفی بدون عضویت در اتحادیه و بدون جواز کسب، امکان انجام کسب و کار رسمی و قانونی را ندارد. پس هر واحد صنفی برای تداوم فعالیت خود و وجاهت بخششی قانونی به کسب و کار خود مجبور است عضو اتحادیه صنف خود شود، در مقابل هم داشتن جواز کسب و ارائه آن در موسسات مالی و بانک‌ها و قوه قضائیه اعتبار قابل توجهی دارد. همانطور که ملاحظه می‌کنید اجبار عضویت در اتحادیه با جذابیت اعتبار قابل توجه مجوز شغلی همراه شده است.

۲- وارد کنندگان و صادر کنندگان (شفاف) مجبور به داشتن کارت بازرگانی هستند و به همین دلیل عضویت در اتاق برای آنها به نوعی اجباری می‌شود. از طرفی اتحادیه‌ها به نمایندگی از شورای اصناف کشور و اتاق بازرگانی به نمایندگی از سازمان صنایع و معادن ماموریت ارائه مجوزهای شغلی

مشکل زیرساختی آن است که حاکمیت (دولت) چه به لحاظ ابعاد و چه به لحاظ قدرت بزرگ است.

اگرچه در بیان و حتی متن قوانین به خصوصی سازی و توجه به آن تاکید می‌شود، ولی قلبا و در اجرا این موضوع کمتر حس می‌شود. به عنوان مصداق و سند به بخشی از سخنرانی جناب آقای دکتر رنانی در هشتم دی ماه ۹۳ در اتاق اصفهان اشاره می‌کنم که "دولت ۲۵ سال است اقدام به خصوصی سازی و فروش بخش‌های دولتی کرده است. اما به جای کوچک شدن دو برابر شده است!"

فلذا بخش خصوصی واقعی (بخش خصوصی که سهامش غیر وابسته به حاکمیت و حکومت است، مد نظر است) نتوانسته سهم قابل توجه و مولدی در اقتصاد کشور به لحاظ GDP داشته باشد. ضمن اینکه شرايطی هم برای آن شاید فراهم نشده است. (آیا سهم بخش خصوصی از اقتصاد کشور بیش از ۱۰ درصد هست؟)

در بخش خصوصی ایران کارمند/کارگر بدون قرارداد دولت است؟! چرا که کارفرمای اصلی (کسی که پول می‌دهد) دولت است و جریان نقدینگی از دولت شروع می‌شود.

ج) بخش خصوصی و الزام به مطالبه کاهش هزینه مبادله از دولت از طریق تشکل‌ها

تاسیس یک شرکت حقوقی با مراجعه به اداره ثبت شرکت‌ها که زیر مجموعه قوه قضائیه است، آغاز شده و به عنوان تحکیم رسمیت دو دفتر پلمب به وی هدیه می‌شود (یکی دفتر روزنامه و دیگری دفتر کل). به گونه‌ای که در ۳۱ تیر هر سال به آن رسیدگی می‌شود. خلاصه اینکه بخش خصوصی به منظور داشتن کسب و کار رسمی، شفاف و قانونی موظف است هزینه‌هایی را به حاکمیت پرداخت کند که البته این مورد در تمام نقاط دنیا مرسوم است.

حال این بخش خصوصی برای مطالبه حقوق خود از حاکمیت و البته به دلیل کوچکی در برابر حاکمیت نیازمند بزرگ شدن است و این سرآغاز ایجاد تشکل‌ها و NGOها می‌شود. عضویت در تشکل‌ها اجباری نیست بلکه یک جور جذابیت و فشار درونی و کنجکاوی است که بسیاری را به سمت تشکل‌هایی مانند سندیکای صنعت برق می‌کشد. بسیاری از فعالان بخش خصوصی را SMEها تشکیل می‌دهند که اگرچه به عنوان موتور محرک اقتصاد از آنها نام برده می‌شود، اما قدرت لابی‌گری و چانه زنی با دولت را ندارند. از طرفی شرکت‌های بزرگ خصوصی هم به لحاظ حفظ موقعیت خود به صلاح نمی‌دانند که تنها با دولت روبرو شوند، به همین دلیل تشکل‌هایی که ایجاد شده‌اند مجبور به عضوگیری می‌شوند. اعضای که به لحاظ ابعاد متفاوت بوده و هم‌سایز نیستند و در تشکل‌هایی مانند اتاق حتی از یک صنف هم نیستند و یا در تشکل‌هایی مانند سندیکای صنعت برق اعضا اگرچه همه از صنف برق هستند، اما همگی در یک رشته فعالیت نمی‌کنند. به همین دلیل تشکل‌ها متشکل از جمع اعضاء می‌شوند که فرهنگ‌های گوناگون دارند و خواسته‌های بعضا متفاوتی هم دارند. این تضاد منافع مقدمه اعتراض‌ها، نارضایتی‌ها و واگرایی‌ها در تشکل‌ها می‌شود که خود را در قالب کاهش مشارکت‌ها نمایان می‌کند.

به هر حال نتیجه کسب شده از فعالیت یک تشکل در جذب، مشارکت و همکاری اعضا موثر است.

همانطور که در بالا عرض شد باید باور کنیم در کشور ایران بخش خصوصی در برابر دولت کوچک است و دولت هم خیلی علاقمند نیست که تصدی‌گری خود را کاهش دهد! ولی دولت مطابق قانون اساسی و برای همسویی با استانداردهای جهانی مجبور به خصوصی سازی و حمایت از بخش خصوصی است که این مهم زمانبر بوده است. فلذا برای کوتاه کردن این دوره گذار، مطالبه‌گری بخش خصوصی توأم با تعامل از طریق تشکل‌ها بسیار موثر خواهد بود و این ممکن نیست مگر با مشارکت اعضا و حمایت از تشکل‌هایی که عضو آن هستند.

ناگفته نماند که یکی از آفات بخش خصوصی تشکل زدگی ناشی از تنوع تشکل‌های اقتصادی است که موجبات عدم صدای واحد را فراهم کرده است.

منظور از مطالبه‌گری بخش خصوصی نیز چیزی جز لحاظ کردن موجودیت این بخش به طور جدی در تصمیمات دولت و ثبات شرایط حاکم بر محیط کسب و کار و کاهش هزینه مبادله نیست.

"هزینه مبادله" هم در طول تاریخ و هم در دوران حاضر اقتصاد ایران را به مرز خفگی رسانده است. از نظر تاریخی باعث شده است تا اصولا بازارهای رقابتی در ایران شکل نگیرند و در سه دهه اخیر باعث شده است تا همین بازارهای ناقص کنونی نیز به خواب زمستانی فرو روند. هزینه مبادله چیست؟ «هزینه‌هایی است بخش خصوصی نباید بدهد، اما مجبور است بدهد»

هزینه‌هایی است که به علت ناتوانی دولت از تعریف و تضمین و حفاظت از حقوق مالکیت بخش خصوصی و به خاطر عدول دولت و بازیگران حوزه اقتصاد از قراردادها و قوانین، بر فعالین اقتصادی تحمیل می‌شود. در یک کلام: هزینه‌هایی است که به علت عدم تعهد دولت به ایفای وظایف سنتی و حاکمیتی خود، به بخش خصوصی تحمیل می‌شود. و از نظر علم اقتصاد اصولا چنین هزینه‌هایی نباید در اقتصاد وجود داشته باشد.

اما وظایف سنتی و حاکمیتی دولت‌ها چیست که اگر به خوبی انجام نشود بر بخش خصوصی هزینه تحمیل می‌کند؟ اصولا «دولت» در طول تاریخ برای ایفای پنج وظیفه به وجود آمده است:

یک: تامین امنیت خارجی و نظم داخلی (با استقرار ارتش و پلیس):

دو: انتشار و حفظ ارزش پول ملی؛

سه: تعریف و نظارت بر اوزان، مقیاس‌ها و استانداردها؛

چهار: تعریف حقوق مالکیت مردم (با تاسیس سازمان‌های صادرکننده اسناد قانونی برای اموال مردم. که این اسناد باید قانونی، متحدالشکل، کامل و شفاف، قابل حمل و سریع و ارزان قابل واگذاری باشند)؛

پنج: تضمین حقوق مالکیت مردم (از طریق تاسیس یک نظام دادگستری با پنج ویژگی سریع، ارزان، قاطع، بیطرف و همه جا در دسترس)

تمام این پنج وظیفه سنتی دولت، یک کارکرد دارند: کاهش هزینه مبادله.

نتیجه‌گیری: لزوم مشارکت اعضای سندیکای صنعت برق در فعالیت‌های آن

اعضای محترم به واسطه حق عضویتی که پرداخت می‌کنند صاحب حقوقی می‌شوند که بایستی آن را مطالبه کنند و اولین آن دریافت برنامه هیات مدیره سندیکا/هیات رئیسه کمیته تخصصی و نظارت بر اجرای آن است.

دومین آن درخواست مشارکت و صرف وقت در فعالیت‌های سندیکا متناسب با دغدغه‌ها و خواسته‌های خود از طریق کمیته‌های تخصصی و عمومی است. اما اعضای محترم سندیکای صنعت برق باید بدانند که سندیکا یک تشکل اقتصادی است که بستر و راه را فراهم می‌کند، ولی مرجع و مجری قانون در کشور نیست. سندیکا یک نقطه کانونی است که وجاهت و قدرت چانه زنی خود در برابر حاکمیت را از اعضا و حمایت‌های آنها کسب می‌کند.

از طرفی با توجه به عدم مرجعیت سندیکا در بحث قانون‌گذاری و اجرای آن و حتی قضاوت، اعضای محترم بایستی بدانند که اولاً نبایستی بدون تدبیر به پروژه‌ها وارد شوند، ثانیاً نبایستی در ضعیف‌ترین حالت و بدترین نقطه مشکلات خود را به سندیکا انعکاس دهند.

پس در روزهای خوب با هم و در کنار هم باشیم تا در روزهای بد امکان دستگیری فراهم باشد، به عبارتی علاج واقعه قبل از وقوع را پیشه کنیم.

به طور خلاصه اینکه عدم مشارکت اعضا ناشی از مشکلی است به نام "نداشتن دغدغه مشارکت" که به صورت باز خورد مثبت موجبات واگرایی را فراهم می‌کند، مشارکت نمی‌کنیم و زمانی به دنبال مطالبه می‌آییم که کار از کار گذشته است.

مشکلات کسب و کار خود را حتی اگر کوچک هستند، بیان کنیم (به اشتراک بگذاریم) و بدانیم که مشکل ما را دیگران هم ممکن داشته باشند. با مشارکت در سندیکا موجبات شفاف‌سازی را فراهم کنیم، فرهنگ خودسانسوری را منسوخ کنیم و مطالبه‌گری و حضور را جایگزین کنیم.

سندیکا به خودی خود و بدون مشارکت و مطالبه‌گری بحق و اصولی اعضا، حاجتی را نمی‌تواند بر آورده کند.

در سندیکا بستر مشارکت اعضا از طریق کمیته‌های عمومی و تخصصی فراهم شده است و حال اگر عضوی از این بستر به هر دلیلی استفاده نکند، اشکال از اوست مصداق ضرب المثل "گرگدا کاهل بود، تقصیر صاحب خانه چیست؟"

اگر مشارکت نمی‌کنیم و دلیل آن عدم برآورده شدن حاجتی است که بیان نکرده ایم و به آن توجهی نشده و یا برآورده نشده است، در اشتباه هستیم.

در مباحث صنفی و مطالبه‌گری بایستی پایدار و سمج بود. فراموش نکنیم که منتخبین اعضا به عنوان هیات مدیره و هیات رئیسه کمیته‌های تخصصی نیازمند حمایت و مشارکت تک تک اعضا هستند و با مشارکت و حضور و مطالبه در جهت خواسته‌های بحق و قانونی اعضا گام بر می‌دارند.

اگر در این فکر هستیم که آراء ما به تنهایی و بدون مشارکت و نظارت ما مسئولیتی را بر عهده هیات مدیره و هیات رئیسه کمیته‌ها می‌گذارد، در اشتباه بوده و هستیم.

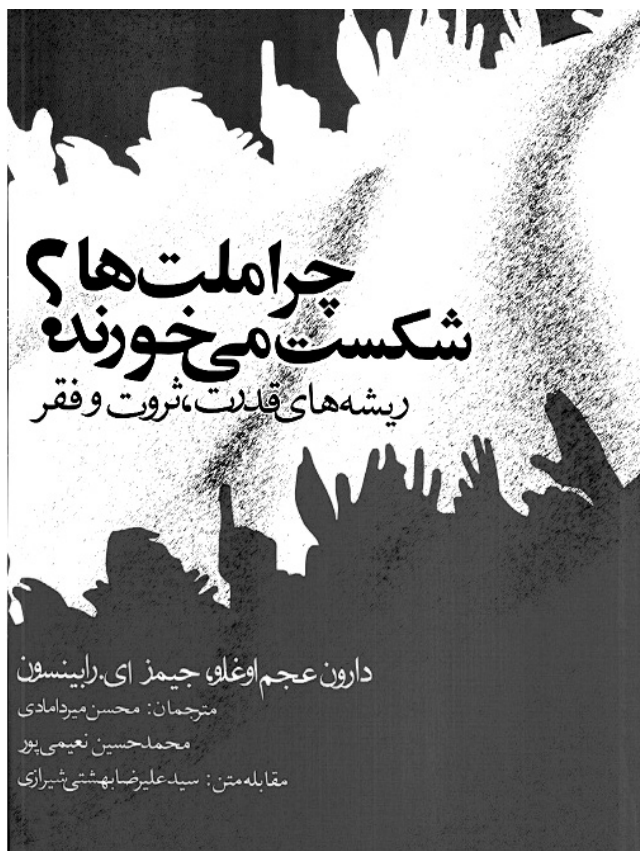
حضور اعضا فقط در مجامع اشتباه است.

حضور اعضا در سندیکا در مواقع مشکلات حاد اشتباه است.

بدون حضور فعالان موجه و قانون مدار شاید، تاکید می‌کنم شاید، افرادی غیر موجه و غیر شفاف برخی از سکان‌ها را به عهده بگیرند.

در سندیکا عضویت از روی جذابیت و اختیاری است، اما مشارکت در آن پس از عضویت، اجباری است.

در پایان خوانندگان محترم را به مطالعه کتاب زیر دعوت می‌کنم:



خرید و البته فروش ساختمان سندیکا یکی از اصلی‌ترین مسائلی بود که طی یک سال گذشته وقت و انرژی هیات مدیره را به خود اختصاص داده بود. خرید ملک کنونی سندیکا که در حقیقت متعلق به شرکت صبا بود، اتفاقی بود که با مشارکت قریب به ۳۱ شرکت عضو رخ داد. اگر چه خرید این ساختمان با فراز و نشیب‌ها و البته در دسرهای بسیاری برای هیات مدیره سندیکا همراه بود اما در نهایت پیگیری‌ها و رایزنی‌های گسترده هیات مدیره با مسئولین شرکت صبا و وزارت نیرو و در نهایت مشارکت مالی شرکت‌های عضو این تلاش‌ها را تا اسفند ماه سال ۹۲ به ثمر نشان داد.

پس از آن برنامه اصلی فروش این ساختمان، پرداخت مطالبات ۳۱ شرکت مشارکت‌کننده و صرف باقیمانده مبلغ برای خرید یک محل مناسب برای سندیکا بود. در این بین اگر چه مشارکت این ۳۱ شرکت برای خرید این ساختمان قابل تقدیر و ستایش است اما برخی از آنها کمی بیشتر از سایرین با سندیکا همکاری کردند.

همکاری که شاید به گفته مهندس جمشید بردبار، مدیر عامل شرکت الکترونیک افراز آژما و یکی از اعضای پنج‌مین دوره هیات مدیره، بیش از هر چیز ناشی از امکانات و توانی است که این شرکت‌ها در اختیار دارند. او در طول این گفتگو بیش از هر چیز بر اهمیت مشارکت اعضا و البته بزرگ بودن حرکتی که صورت گرفته تاکید داشت.

به هر حال پس از فروش ساختمان سندیکا و با توجه به دو برابر شدن ارزش ملک، مقرر شد که بخشی از سود حاصل از فروش به شرکت‌هایی که در خرید مشارکت کرده بودند، تخصیص داده شود و مابقی این سود برای خرید یک ساختمان جدید در حساب سندیکا باقی بماند که مهندس بردبار به عنوان یکی از افرادی که بیشترین سهم مشارکت را در خرید این ساختمان داشت، از دریافت سود سرباز زد و ترجیح داد که این مبلغ هم به سرمایه سندیکا برای خرید یک ملک جدید افزوده شود.

در این گفتگو وی به طور کامل اهداف و دیدگاه‌های خود را تشریح و اظهار امیدواری کرد که سایر شرکت‌هایی که این امکان را دارند که از سود تعیین شده برای مشارکتشان چشم‌پوشی کنند، این مبلغ را به خرید یک ساختمان جدید برای سندیکای صنعت برق تخصیص دهند. حاصل گفتگوی ما را با مهندس بردبار ذیلا می‌خوانید:

ریشه مشارکت فعال اعضا؛ باور تشکلی و امکانات شرکت‌ها

گفتگو با مهندس جمشید بردبار؛ مدیر عامل شرکت الکترونیک افراز آژما

شرکت‌هایی بودیم که برای خرید ساختمان این سندیکا مشارکت کردیم. این حرکت در سندیکای صنعت برق ایران هم آغاز شد. در آن زمان بعضی از شرکت‌ها بودند که توانسته بودند به دلایل مختلف پولشان را از وزارت نیرو بگیرند و در حقیقت مطالبات معوقی از این وزارتخانه داشتند. از آنها خواسته شد که وصول پولی را که قادر به دریافت آن از وزارت نیرو نیستند، به سندیکا واگذار کنند تا به نیابت از اعضا این پول را به عنوان بهای این ساختمان دریافت کنند.

به این ترتیب سندیکا به عنوان نماینده بخشی از شرکت‌های بستانکار از وزارت نیرو مامور شد بدهی‌های وزارت نیرو را به این شرکت‌ها با ساختمان کنونی سندیکا تها تر کند. البته در این میان شرکت‌هایی هم وجود داشتند که مطالباتی نداشتند و یا مطالباتشان قابل وصول بود. مثلاً مطالبات ما در شرکت الکترونیک افراز آژما عمدتاً به دلیل نیاز وزارت نیرو به کنتور با کمی تاخیر پرداخت می‌شود، اما باز هم با این حال ما با هدف فراهم کردن یک محل مناسب برای سندیکا از دریافت بخشی از مطالباتمان گذشتیم.

به این ترتیب قریب به ۳۱ شرکت گرد هم آمدند و هر کدام مبلغی را برای این کار در نظر گرفتند. هر چند این پول برای خرید ساختمان کافی نبود ولی امیدوار بودیم که بالاخره تا پیش بردن کار بقیه مبلغ مورد نیاز هم تهیه شود.

اما متأسفانه در مرحله اول که رقمی بیش از سه میلیارد تومان قرارداد بسته شده بود، مابقی پول تهیه نشد و این مساله با افزایش ناگهانی قیمت مسکن و افزایش ناگهانی قیمت ساختمان تا مرز ۵ میلیارد تومان همزمان شد. پس از آن با رایزنی‌های گسترده و طی توافق مجددی

■ نحوه خرید ساختمان سندیکا و جذب حمایت و همراهی اعضا به چه شکل رخ داد؟

خرید ساختمان سندیکا، یک پروسه تقریباً طولانی داشت که من به طور دقیق در جریان جزئیات مراحل ابتدایی آن نیستم و عمدتاً سایر اعضای هیات مدیره عهده دار پیگیری‌های آن بودند و زحمات بسیاری را در همان ابتدای راه متقبل شدند تا زمینه برای خرید ساختمان سندیکا فراهم شد. با توجه به اینکه ملک کنونی سندیکا پیش‌تر متعلق به وزارت نیرو بود و این وزارتخانه به دلیل نیازهای مالی به دنبال واگذاری این ملک بود، به تدریج این نگرانی در هیات مدیره ایجاد شد که در صورت واگذاری این ملک از سوی وزارت نیرو، سندیکا با مشکلات جدی مواجه خواهد شد.

به همین دلیل تلاشی برای فراهم کردن مکان مناسبی برای سندیکا آغاز شد. در همین راستا مذاکراتی با مقامات وزارت نیرو انجام شد تا در صورت امکان همین ساختمان برای سندیکا خریداری شود. پس از آن تا جایی که من به خاطر دارم فراخوانی منتشر شد و طی آن از اعضای سندیکا دعوت شد تا برای تأمین نقدینگی لازم جهت خرید ساختمانی برای سندیکا مشارکت کنند.

البته من پیش‌تر سابقه این کار را در سندیکای مخابرات داشتم. آنجا هم اعضای سندیکای مخابرات دور هم جمع شدند و هر کدام بودجه‌ای را برای خرید یک ساختمان برای این تشکل در نظر گرفتند. اگر چه بعدها ما به دلیل اینکه شرکت الکترونیک افراز آژما مدت‌هاست در حوزه مخابرات فعالیت نمی‌کند، از این سندیکا خارج شدیم، اما باز هم با این حال یکی از

که صورت گرفت وزارت نیرو حدود ۵۰۰ میلیون تومان افزایش قیمت داد و در نهایت قیمت تعیین شده برای ساختمان به ۴ میلیارد و ۲۰۰ میلیون تومان رسید.

اما متاسفانه تا پایان اسفند ۹۲ هم ما نتوانستیم بخشی از مبلغ مورد نیاز برای خرید ساختمان سندیکا را که حدود ۴۰۰ میلیون تومان بود، فراهم کنیم. هر چه هیات مدیره تلاش کرد موفق به تامین این مبلغ نشد و به همین دلیل در نهایت ما در شرکت الکترونیک افزار آزما افزون بر مبلغی که قبلا پرداخت کرده بودیم و بیشترین سهم را در مرحله اول داشتیم، باز هم مبلغ ۴۰۰ میلیون تومان دیگر پرداخت کردیم تا این ملک به نام سندیکا زده شود.

شسایان ذکر است که باید از اینکه این کار تا پیش از پایان سال ۹۲ انجام شد بسیار خوشحال باشیم. چرا که بعد از آن اوایل سال ۹۳ مشکلاتی بین آستان قدس و شرکت صبا و وزارت نیرو ایجاد شد و طی آن آستان قدس بسیاری از املاک شرکت صبا را توقیف کرد و شاید اگر این ساختمان تا این زمان به نام سندیکا زده نشده بود، کل پرداخت‌هایی که قبلا انجام شده و البته خود ملک در یک شرایط بلا تکلیفی و نامعلوم قرار می‌گرفت. اما خوشبختانه این کار تا پایان سال انجام شد. پس از آن افزایش تورم باعث شد که روی این ملک سود خوبی نصیب سندیکا شود.

■ تصمیم فروش این ساختمان که خرید آن با این همه دردسر صورت گرفته بود، چطور اتخاذ شد؟

پیشنهادات مختلفی در خصوص ساختمان مطرح شد. به عنوان مثال ابتدا تصمیم بر این شد که به جای فروش ساختمان، در ساخت آن مشارکت کنیم تا از این طریق بتوانیم منابع بیشتری را برای سندیکا ایجاد کنیم. اما متاسفانه هیچ مورد جدی پیش نیامد. البته پیشنهاداتی عنوان می‌شد اما هر بار این پیشنهادات نواقص و یا کمبودهایی داشتند و به همین دلیل موضوع مشارکت در ساخت تا اندازه‌ای منتفی شد. حتی در یک مرحله اقداماتی جهت اخذ وام از اتاق بازرگانی و برخی از ارگان‌های ذیربط صورت گرفت که متاسفانه آنها هم نتیجه بخش نبودند.

با توجه به اینکه هیات مدیره تعهداتی نسبت به ۳۱ شرکتی در خرید ساختمان سندیکا مشارکت داشتند، داشت و به آنها قول داده بود که این ساختمان را بفروشد و پول شرکت‌هایی را که در خرید ساختمان مشارکت کرده بودند را بپردازد. به هر حال نباید این مساله را نادیده بگیریم که قطعاً بدون کمک این شرکت‌ها، در حال حاضر سندیکا هیچ سرمایه و پشتوانه‌ای نداشت. ولی خوشبختانه سندیکایی که ۴ سال پیش ۲۰۰ تا ۳۰۰ میلیون تومان بدهی داشت، الان حداقل ۴ میلیارد تومان پول دارد و می‌تواند محل مناسبی را خریداری و یا اجاره کند. ما امیدواریم با اقداماتی که در هیات مدیره جدید انجام می‌شود، صاحب ملکی شود که همه اعضای سندیکا را در خصوص ساختمان این تشکل برای همیشه راحت کند.

مساله دیگری که در کنار افزایش ناگهانی قیمت مسکن در مورد فروش ساختمان باید مد نظر قرار می‌گرفت این بود که ۳۱ شرکتی که پول خود را برای خرید ساختمان سندیکا گذاشتند، همزمان ناگزیر بودند ۳۰ درصد بهره به بانک‌ها پرداخت کنند. با همین رویکرد قرار شد که ۱۵ درصد از سود حاصل از فروش ساختمان به این شرکت‌ها اختصاص داده شود و مابقی سود که در حدود ۲۵ درصد بود به سندیکا برسد. پس از آن طبق پیشنهادات ارائه شده و مشوق‌های تعریف شده برای مشارکت‌کنندگان، موافقت این ۳۱ شرکت برای افزایش سهم سندیکا به ۳۳/۵ درصد جلب شد. البته این میزان سود تنها زمانی به سندیکا تعلق می‌گرفت که ظرف یک زمان مشخص و تا ضرب الاجل تعیین شده که پایان شهریور ماه سال جاری در نظر گرفته شده بود، کار فروش ساختمان سندیکا انجام شده و در غیر این صورت همان ۲۵ درصد به سندیکا اختصاص داده شود.

لذا سندیکا باید از این فرصت استفاده می‌کرد و ساختمان سندیکا را برای پرداخت مطالبات شرکت‌های عضو به فروش میرساند که بیشترین زحمات آن به عهده آقای مهندس فارسی بود. ایشان تلاش بسیاری برای فروش این ملک و پیدا کردن مشتریان واقعی برای آن صرف کردند. در این مدت قیمت ساختمان سندیکا تا نزدیک ۸ میلیارد تومان هم افزایش





یافت. اما بعد از مدتی مالک ساختمان کناری سندیکا به دلیل امتیازاتی که می‌توانست از طریق یکپارچه سازی هر دو ملک به دست آورد، ساختمان را با قیمت ۹ میلیارد و ۶۰۰ میلیون تومان خریداری کرد. این مبلغ واقعا بالا است و به نظر می‌رسد بیش از هر چیز حاصل تلاش‌ها و رایزنی‌های مهندس فارسی و زحمات اعضای هیات مدیره است و واقعا جای تقدیر و تشکر دارد.

فروش ساختمان کنونی سندیکا با این قیمت باعث شد که سهم خوبی به سندیکا برسد. به این ترتیب خیالمان از بابت تعهد هیات مدیره به اعضا در خصوص فروش ساختمان تا یک ضرب الاجل آسوده شد و سهم بیشتری هم نصیب سندیکا شد. من به سهم خودم به این دلیل که روز اولی که پا به این راه گذاشتم و مبلغ اولیه را برای خرید ساختمان سندیکای صنعت

برق ایران به اشتراک گذاشتم، به این فکر نمی‌کردم که قرار است از این محل سودی عاید شرکت شود. این پول فقط برای حل شدن مشکل سندیکا در نظر گرفته شده بود و با همین رویکرد، من معتقد بودم که مابه‌التفاوتی که به عنوان سود به شرکت الکترونیک افزاز آزمان تعلق می‌گرفت، پول متعلق به سندیکا است.

تاکید می‌کنم که ما از همان ابتدا هم با این فکر که قرار است از این محل سودی به این ۳۱ شرکت تعلق گیرد، این کار را انجام ندادیم. ما فقط به دنبال این بودیم که محل مناسبی برای تشکیل فرامه کنیم که در اصل متعلق به همه صاحبان صنعت برق است. به همین دلیل بعد از اینکه هیات مدیره جدید تشکیل شد، در اولین جلسه هیات مدیره تصمیم خود را مبنی بر بخشیدن سودی که به سهم شرکت الکترونیک افزاز آما تعلق می‌گرفت، اعلام کردم. امیدوارم شرکت‌های دیگر هم که به این حرکت‌ها علاقمند هستند، این کار را تکرار کنند تا ما بتوانیم محلی هر چه بهتر و بزرگ‌تر برای سندیکا خریداری کنیم.

■ **مبلغی که شرکت شما برای خرید ساختمان سرمایه‌گذاری کرد چقدر بوده و سود آن چقدر محاسبه شده است؟**

رقم اولیه ۷۵۰ تا ۸۰۰ میلیون تومان بود. ولی در مورد سود این مبلغ اطلاع دقیقی ندارم. با توجه به اینکه قیمت خرید ساختمان ۴ میلیارد و ۲۰۰ میلیون تومان بوده و این رقم به ۹ میلیارد و ۶۰۰ میلیون تومان افزایش پیدا کرد، تقریبا سودی که قاعدتا بدون سهم سندیکا باید به شرکت ما تعلق می‌گرفت نزدیک یک میلیارد تومان بود. یعنی سرمایه هر کدام از شرکت‌ها باید بیشتر از ۲ برابر می‌شد. ولی با توجه به اینکه ما از همان ابتدا سودی را برای این حرکت در نظر نگرفته بودیم، هیچوقت هم مبلغ سود را محاسبه نکردیم. البته آنچه که از اعضای هیات مدیره به گوش من رسیده نشان می‌دهد که حداقل مبلغ سودی که می‌توانست به شرکت ما تعلق گیرد رقمی بالغ بر ۶۰۰ میلیون تومان بوده است.

من همیشه به این فکر بودم که مساله ساختمان سندیکا به عنوان یک دغدغه اساسی برای اعضا باید حل شود. در مورد بخشیدن این سود هم تا پیش از نهایی شدن تصمیمات صحبتی نکردم که تضاد آراء ایجاد نشود. این تصمیم کاملا نظر شخصی من است، هر چند امیدوارم حداقل چند شرکت دیگر از بین این ۳۱ شرکت که پیش‌تر هم مشارکت قابل تقدیری با سندیکا داشته‌اند، دوباره در کنار شرکت الکترونیک افزاز آما قرار گرفته و با سندیکا همراهی کنند. به هر حال میزان این سود اصلا

ما از همان ابتدا هم با این فکر که قرار است از این محل سودی به این ۳۱ شرکت تعلق گیرد، این کار را انجام ندادیم. ما فقط به دنبال این بودیم که محل مناسبی برای تشکیل فرامه کنیم که در اصل متعلق به همه صاحبان صنعت برق است. به همین دلیل بعد از اینکه هیات مدیره جدید تشکیل شد، در اولین جلسه هیات مدیره تصمیم خود را مبنی بر بخشیدن سودی که به سهم شرکت الکترونیک افزاز آما تعلق می‌گرفت، اعلام کردم

اهمیتی ندارد، هدف این بود که سندیکا صاحب ساختمان شود که این اتفاق افتاد. من هنوز هم معتقدم که این سود متعلق به من نیست و قطعاً باید به سندیکا تخصیص داده شود.

■ **این حرکت ریشه در چه باورهایی در شما دارد؟**
به نظرم عمیق‌ترین ریشه چنین حرکت‌هایی امکانات است. شاید افرادی هستند که در این زمینه عملکرد بسیار بهتر و پربارتری نسبت به ما دارند اما الان و در موقعیت کنونی، این امکان برایشان فراهم نیست که از نظر مالی با سندیکا همکاری کنند. به هر حال نباید این مساله را فراموش کنیم که در حال حاضر بسیاری از واحدها تحت فشارند و بدهی‌های بسیاری

دارند. ما این توانایی مالی را داشتیم که بتوانیم به سندیکا در خرید ساختمان جدیدش کمک کنیم.

آنچه که آدم‌ها را متفاوت می‌کند شرایط زندگی و کاری آنها است. من اطمینان دارم که بسیاری از مدیران دیگر صنعت برق هم اگر امکانات و توانایی مالی داشتند، قطعاً همین کار را می‌کردند. الان هم امیدوارم که لاقط تعدادی از این آقایان که مدیران این ۳۱ شرکت هستند، به این حرکت پیوندند تا بودجه بیشتری برای خرید ملک جدید برای سندیکا فراهم شود.

■ **با توجه به شرایط دشوار اقتصادی کشور و البته واحدهای صنعتی، چطور می‌توان شرکت‌ها را مجاب کرد که برای تشکشان چنین اقدامی را انجام دهند؟**
سندیکا به هر حال باید به وظایف خود عمل کند به این دلیل که اعضا حق عضویت پرداخت می‌کنند و سندیکا موظف است کارها را در جهت منافع کل اعضا پیش ببرد. رویکرد سندیکا قطعاً نمی‌تواند متأثر از اهداف گروه خاصی باشد که در حرکتی مانند خرید ساختمان مشارکت کرده‌اند. سندیکا تحت هر شرایطی باید به وظایف خود به عنوان نماینده قریب به ۵۰۰ شرکت خصوصی صنعت برق عمل کند.

قرار نیست اعضا در ازای کاری که سندیکا انجام می‌دهد، برای خرید ساختمان به این شکل کمک کنند. فراموش نکنید که سندیکا موظف به انجام وظایفی است که به هر حال به عنوان یک تشکل بخش خصوصی عهده‌دار آنها است. این مشارکت بیشتر به شرایط خاص هر کدام از این شرکت‌ها و تمایل قلبی آنها برمی‌گردد و چیزی نیست که با اجبار و یا حتی در ازای کار خاصی صورت پذیرد. این مساله کاملا به شرایط، امکانات، دیدگاه‌ها و باورهای مدیران شرکت‌های عضو سندیکا بستگی دارد، ضمن اینکه باز هم تاکید می‌کنم که تا امروز اعضا به خوبی با سندیکا مشارکت کرده و تحت هر شرایطی در کنار این تشکل بوده‌اند.

چنین حرکت‌هایی تا حد قابل توجهی هم به علائق شخصی افراد و خصوصیات اخلاقی آنها برمی‌گردد. افراد در این زمینه نسبت به هم متفاوتند. من در کل به گره‌هایی‌ها و کارهای تشکلی علاقه بسیاری دارم. حتی در انجمن فارغ التحصیلان دانشگاه صنعتی شریف هم فعال هستم و یا هر ساله با فارغ التحصیلان دبیرستان سعدی در اصفهان دور هم جمع می‌شویم. این فعالیت‌ها بیش از هر چیز ناشی از علاقه و تعلق خاطر است که به محیط‌های آموزشی و تشکلی دارم.

در کنار آن باید این مساله در نظر بگیریم که ظلمی که به بخش خصوصی و





تولیدکننده‌ها می‌شود، ما را ناگزیر می‌کند که دور هم جمع شده و برای مواجهه با این شرایط دشوار در کنار هم قرار بگیریم. فراموش نکنیم که در شرایط کنونی هیچ سازمانی نیست که از واحدهای تولیدی نه تنها در صنعت برق بلکه در همه صنایع به درستی حمایت کند. اگر چه شعارهای بسیار زیاد و البته زیبایی در این حوزه مطرح می‌شود، اما در عمل می‌بینیم که هیچ یک از آنها عملیاتی نمی‌شوند. به همین دلیل ما تولیدکنندگان روی هیچ کدام از این شعارها حساب نمی‌کنیم و تلاش می‌کنیم با اتکا به توان خودمان و قرار گرفتن کنار کسانی که منافع مشترکی با ما دارند، حرکت‌هایی را شکل دهیم.

فعالین صنعت برق قطعا در بسیاری از زمینه‌ها منافع مشترکی دارند و هم‌در هستند، بنابراین لازم است که تا جایی که امکانش وجود دارد نیروهای خود را از محل این همگرایی تقویت کرده و حرف‌هایشان را در قالب یک حرکت جمعی مطرح کنند. ما باید کاری کنیم که رایزنی‌هایمان در قالب همین حرکت جمعی بیشتر مورد توجه قرار گیرد. قرار گرفتن در متن حرکت‌های تشکیلی یک ضرورت و نیاز اساسی است و البته میزان مشارکت هر فردی در این حرکت‌ها به روحیات، اخلاق، تفکرها و باورهای او بازمی‌گردد.

■ از نظر شما سندیکا توانسته آنطور که انتظار می‌رفت، عمل کند؟

بزرگ‌ترین نقطه قوت سندیکای صنعت برق فارغ از خوب یا بد بودن عملکردش، این است که شناخته شده‌ترین و مشهورترین گروه تشکیلی است که در جامعه معرفی شده است. هیچ تشکل اقتصادی به اندازه سندیکای صنعت برق در کشور شناخته شده نیست و ارتباط نظام‌مند و هدف‌داری با دولت، مجلس و سایر ارگان‌های تصمیم‌ساز و تشکل‌های بخش خصوصی مثل اتاق‌های بازرگانی ندارد. از این نظر سندیکا بسیار خوب عمل کرده و امتیاز بزرگی دارد که این حاصل زحماتی است که در سه دوره قبلی هیأت مدیره صرف شده و روی این موضوع به شکل جدی کار شده است. به خصوص هیأت مدیره دو دوره قبل از نظر معرفی سندیکا عملکرد بسیار عالی داشتند.

امتیاز مشخص و بسیاری خوب هیأت مدیره دوره قبل هم این بود که هیچ کس برای منافع شخصی خود در جلساتی که با مسئولین کشور تشکیل می‌شد، صحبت نمی‌کرد و همه مسائل مطرح شده، حول محور منافع جمعی اعضا بود. اما به هر حال سلیقه‌ها مختلف است. گروهی معتقدند باید ملایم، با سیاست و با حساب و کتاب صحبت کرد و گروه دیگری هم بر این باورند که مسائل باید قاطع و روشن طرح شوند.

■ از نگاه شما چه انتقادی به عملکرد سندیکا وارد است؟

از نظر من هیأت مدیره سندیکا در دوره‌های مختلف کمی بیش از حد محتاط بوده‌اند. شاید می‌ترسند که عنوان کردن صریح مسائل عواقبی برای جمع و یا حتی شرکت خودشان داشته باشد. به عقیده من هیأت مدیره سندیکا باید کمی شجاع‌تر عمل کند. البته این شجاعت باید به همراه سیاست باشد. هیأت مدیره باید انتقادات را در زمان مناسب عنوان کرده و در جای خود با دولت و مجلس همراه و همگام شوند و در نهایت همه فعالیت‌های سندیکا باید در راستای اهداف و منافع اعضا پیش رود.

مساله دیگر اینکه ثمر بخش بودن فعالیت‌های سندیکا نیاز به پیگیری بیشتر از سوی این تشکل دارد. به نظر می‌رسد شدت پیگیری‌ها در سندیکا کم است و این مساله به مشغله و گرفتاری‌های بسیار زیاد مدیران صنعت برق و در دسرهایی که دولت برای ما درست کرده، برمی‌گردد. همین در دسرها باعث شده که ما به جای اینکه در واحدهای تولیدیمان به کار تحقیق و توسعه، افزایش کیفیت، کاهش قیمت و رقابت برای صادرات برسیم، ناگزیر باشیم تمام و قوتمان را برای مسائلی صرف کنیم که مدیران شرکت‌های خارجی هرگز با آنها مواجه نمی‌شوند. در این شرایط بیشتر انرژی مدیران واحدهای تولیدی صرف جمع کردن سنگ‌هایی می‌شود که بیشتر از سمت دولت جلوی پای آنها می‌افتد.

تغییر سریع قوانین، رانت‌ها و سوبسیدهای موجود و مسائلی از این دست وقت مدیران را به شدت گرفته و زمان چندانی برای آنها باقی نمی‌گذارد که روی کارهای تشکیلی تمرکز کنند. در کنار این شرایط سندیکا هم تحت فشار مسائل مالی نمی‌تواند به اندازه کافی کارشناس و مشاور استخدام کند تا کارهای مربوط به پیگیری امور به شکل گسترده تری در دبیرخانه سندیکا انجام دهند.

■ برای رفع این کمبودها چه باید کرد؟

به نظر می‌رسد سندیکا برای افزایش راندمان کاری خود نیاز به اجرایی شدن مجموعه فاکتورهایی دارد که پیگیری، پشتکار، صرف زمان بیشتر از سوی اعضای هیأت مدیره در تعقیب خواسته‌های سندیکا، شجاع‌تر برخورد کردن آنها و انتقاد شفاف و هدفمند از مقامات جزو آنها است و این فاکتورها در کنار حفظ بی‌طرفی سندیکا و البته تقویت دبیرخانه قطعا می‌تواند این تشکل را به یکی از قدرتمندترین تشکل‌های کشور بدل کرده و جایگاه آن را بیش از پیش تثبیت کند.

من امیدوارم که سندیکا بتواند مشابه همان حرکتی که برای خرید این ساختمان ساماندهی کرد را طراحی کند و به این ترتیب دوباره طی یک حرکت جمعی توان شرکت‌های علاقمند را تجمیع کرده و نسبت به خرید یک ساختمان مناسب اقدام کند. ضمن اینکه سندیکا می‌تواند از فضاهای خاص و زمین‌های متعلق به سازمان‌های دولتی اعم از شهرداری، وزارت نیرو و... که می‌تواند به فعالیت‌های اجتماعی و تشکیلی اختصاص داده شود، استفاده کند. سندیکا می‌تواند چنین زمینی را با شرایط و قیمت مناسب خریداری کرده و برای ساخت آن از اتاق بازرگانی برای ساخت آن کمک بگیرد و در عوض در آینده بخشی از آن را در اختیار اتاق بازرگانی یا تشکل‌های عضو اتاق قرار دهد.

من با اعضای محترم هیأت مدیره در تماس هستم و بارها برای کمک به سندیکا، حداقل برای خرید زمینی با شرایط مناسب از طریق دولت اعلام آمادگی کرده‌ام. ولی قطعا اعضای هیأت مدیره هم با تجربه و علاقمندی که خودشان دارند این موضوع را به صورت جدی پیگیری خواهند کرد و ما هم در صورت لزوم در کنار آنها خواهیم بود و تا حد امکان به سندیکا کمک خواهیم کرد.

به هر حال باید از شرکت‌هایی که در خرید این ساختمان به سندیکا کمک کردند تقدیر به عمل آید و البته آنها را هم تشویق کنیم که مثل گذشته دوباره با سندیکا مشارکت کرده و تا جای ممکن از طریق بخشیدن سهم سود خود از فروش ساختمان کنونی، برای خرید ملک جدید به این تشکل کمک کنند. ■

آنچه که آدم‌ها را متفاوت می‌کند شرایط زندگی و کاری آنها است. من اطمینان دارم که بسیاری از مدیران دیگر صنعت برق هم اگر امکانات و توانایی مالی داشتند، قطعا همین کار را می‌کردند. الان هم امیدوارم که لااقل تعدادی از این آقایان که مدیران این ۳۱ شرکت هستند، به این حرکت بپیوندند تا بودجه بیشتری برای خرید ملک جدید برای سندیکا فراهم شود



جمهوری اسلامی ایران
وزارت کشور استانداری
سیستان و بلوچستان



شرکت توانیر



انجمن مهندسين برق
و الكترونك ايران



شرکت توزیع نیروی برق
استان سیستان و بلوچستان



دانشگاه سیستان و بلوچستان



شرکت برق منطقه ای
استان سیستان و بلوچستان



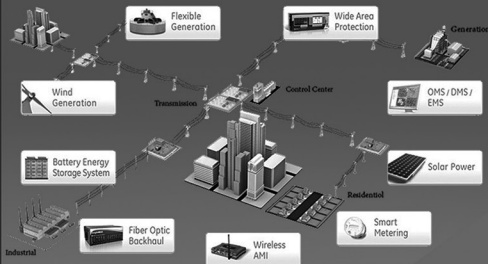
انجمن صنایع کارفرمایی
شرکت های توزیع



سندیکای صنعت برق ایران



دانشگاه آزاد



2

کنفرانس شبکه های توزیع نیروی برق

و نمايشگاه جالبي
۹-۸ اردیبهشت ۱۳۹۴ - زاهدان

20th
Electric Power
Distribution
Conference

28-29 April 2015
Iran-Zahedan



فراخوان ارائه مقاله محورهای کنفرانس:

- مدیریت بحران در شبکه های توزیع برق
- اتوماسیون و هوشمند سازی شبکه های توزیع برق
- کاهش تلفات در شبکه های توزیع برق
- مدیریت مصرف و ممیزی انرژی
- حفاظت و ایمنی
- روش های نوین در برون سپاری خدمات فنی
- نقش انرژی های نو بر کاهش سرانه مصرف در انرژی های فسیلی
- روش های نوین در تعمیر و نگهداری
- خوردگی تجهیزات برق در مناطق آلوده ساحلی
- شناسایی چالش ها و راهکارهای حقوقی صنعت برق در بخش توزیع

آخرین مهلت ارسال مقالات:
۱۳۹۳ ماه بهمن
آخرین مهلت موضوع کارگاه آموزشی:
۱۳۹۳ ماه بهمن ۱۵
اعلام پذیرش نهایی مقاله:
۲۰ اسفند ماه ۱۳۹۳

آدرس دبیرخانه کنفرانس:
زاهدان، خیابان دانشگاه، حد فاصل دانشگاه ۳۷ و ۳۹
شماره تماس: ۰۵۴-۳۳۴۱۶۶۸۵
دورنگار: ۰۵۴-۳۱۱۳۷۲۲۲
کد پستی: ۹۸۱۶۸۴۳۱۳۸

آدرس پست الکترونیک: epdc20@sbepdc.ir
وب سایت کنفرانس: <http://epdc20.ir>

اعضای سندیکا باید از حقوق خود دفاع کنند

شاید یکی از برترین و مهمترین امتیازات تشکل‌ها و نهادهای صنفی، قدرت چانه زنی و اجرایی آنها در مقابله با قوانین گوناگون و یا ناهمگون بخش‌های مرتبط با آنهاست. البته این که اعضای یک تشکل تا چه حد در ارتباط با این گونه نهادهای صنفی، به حق و حقوق خود می‌رسند یا خواهند رسید به میزان بسیار زیادی به افزایش یا کاهش تعاملات یا هماهنگی اعضا با تشکل‌ها دارد. این که چه عوامل یا عللی در نحوه و نوع ارتباط اعضا با تشکل‌ها تأثیرگذار است، سؤال است که در این شماره از ماهنامه ستیران در پی پاسخ به آن بودیم. از همین رو در این مجال، به سراغ رییس و نایب رییس هیأت مدیره سندیکا در دوره ششم و چهار نفر از رؤسای کمیته‌های تخصصی و اعضای فعال سندیکا رفتیم و با آنها در خصوص ضرورت‌های تعامل و ارتباط اعضا با سندیکاها و تشکل‌ها گفت و گو کردیم.

مهندس علیرضا کلاهی که خود یکی از اعضای فعال سندیکا به شمار می‌رود و اکنون در کسوت رییس هیأت مدیره سندیکای صنعت برق ایران، مسؤولیت هدایت این سندیکا را به عهده گرفته است با تأکید بر ضرورت و اهمیت تعامل اعضا با تشکل‌های صنفی و با یکدیگر، دو عامل فقر فرهنگی و عدم واقع بینی را به عنوان عوامل مؤثر و مهم در عدم مشارکت در فعالیتهای جمعی معرفی می‌کند و معتقد است که تنها با ارائه بازخورد صحیح به اعضا می‌توانیم زمینه‌های پیشرفت و بهبود در روابط اعضا با تشکل‌ها را فراهم آورد. این در حالی است که مهندس علی بخشی نایب رییس هیأت مدیره سندیکا نیز بر اهمیت همین موضوع تأکید جدی و مستمری دارد. او نیز با نگاهی منصفانه در خصوص روابط اعضا با تشکل‌ها معتقد است اگر می‌خواهیم فعالیت و مشارکت اعضا بیشتر و جدی تر شود در همه حال باید به منافع اکثریت اعضا توجه کنیم... آنچه در پی می‌آید مشروح دیدگاه‌های نمایندگان اعضا در تشکل سندیکا است که در ادامه از نظر تان می‌گذرد.

هم وابسته به آن فرد به عنوان مالک یا مدیر است. لذا این طبیعی است که این شرکت‌ها مشکلات بیشتری داشته باشند. در همه جای دنیا هم شرکت‌های متوسط و کوچک این گونه هستند و ما خیلی در ایران از این جهت استثنا نیستیم....

■ راهکارهای پیشنهادی شما برای افزایش همکاری اعضا در ارتباط با تشکل‌ها چیست؟

به نظر من تنها با باز خورد دادن درست به اعضا می‌توانیم اطمینان و اعتماد آنها را به خود جلب کنیم و در ادامه زمینه‌های همکاری مؤثر و مشترک را فراهم آوریم. اگر قرار است ما آمار و اطلاعاتی از اعضای خود دریافت کنیم پس باید در فرصت مناسب، باز خورد صحیحی از آن آمار

شرایط هم می‌تواند پایدار و بلندمدت باقی بماند. البته یکی دیگر از مشکلاتی هم که ما در این خصوص با آن مواجه هستیم این است که یک مقدار شاید دچار عدم واقع بینی هم هستیم. یعنی ما به جای این که خودمان هم سعی کنیم گوشه‌ای از بار را بگیریم و کمک کنیم به پیشبرد مقاصد، رویکرد چرا این کار انجام نشد یا چرا آن کار انجام نشد را در پیش می‌گیریم. البته این به آن معنی نیست که ما باید به آنچه انجام داده ایم، راضی باشیم. درست است که نگاه منتقدانه ما را بهبود می‌دهد. اما انتقاد سازنده، انتقادی هم سازنده است که با راهکار همراه باشد. خود ما از انتقاد سازنده همه اعضا در هیأت مدیره دوره ششم استقبال خواهیم کرد و انتظار هم داریم که دوستان با تجارب و در واقع شناختی که نسبت به مسائل دارند، بصورت سازنده ما را راهنمایی کنند.

■ آقای مهندس کلاهی! ساختار داخلی شرکت‌ها در

این خصوص تا چه حد می‌تواند مؤثر باشد؟ همانطور که قبلاً هم گفتم، متأسفانه امروزه، آنقدر شرکت‌ها دچار مشکلات متعددی هستند که شاید خیلی فرصت تعامل و ارتباط مؤثر با تشکل‌های مرتبط با خودشان را هم نداشته باشند. البته این قضیه تقصیر خودشان نیست. اینها مشکلاتی است که بسیاری از شرکت‌ها بطور ناخواسته با آنها درگیرند. مسائلی نظیر چک برگشتی، حقوق پرسنل، جریمه‌های بیمه و مالیات و... حقیقتاً توان و فرصتی برای تعامل و پاسخگویی مناسب با تشکل‌های مرتبط نمی‌دهد.

■ به هر حال آنچه که شما به آن اشاره می‌کنید را همه شرکت‌ها به نوعی با آن درگیرند؟

بله. شرکت‌های بزرگتر، در این گونه موارد تیم‌های حرفه‌ای و مجرب دارند؛ یعنی امکانات لازم و افراد متخصص را برای پیگیری این نوع کارها دارند. اما شرکت‌های کوچکتر، همانطور که می‌دانید همچنان بطور سنتی حول محور مالک یا یک مدیر خاصی حرکت می‌کنند و همه چیز

■ نقش و جایگاه سندیکاها و تشکل‌های صنفی در ارتباط با اعضا و بخش‌های دولتی چگونه است؟ امروزه، در همه جای دنیا نهادهای صنفی وجود دارند. نهادهای صنفی هم وظیفه اشان نماینده‌گری اعضایشان است. یعنی اگر در هر جایی و به هر علتی اعضای ما نمی‌توانند از منافع خودشان دفاع کنند، مثلاً این عضو ممکن است شرکت کوچکی باشد که امکان دسترسی به مقامات مسؤول را ندارد یا حتی توان کارشناسی لازم را برای مستندسازی مطالبات و مشکلات خودش ندارد که بتواند ارائه بدهد و یا این که حتی بنا به ملاحظاتی نمی‌خواهد با مشتری خودش درگیر یا دچار چالش بشود، این وظیفه ماست که تا حد ممکن از منافع اعضایمان دفاع کنیم. در واقع وظیفه ما نماینده‌گری اعضا در چارچوب قوانین و مقررات و در رابطه با ذی‌نفعان بیرونی که ممکن است عموم جامعه یا دولت و دستگاه کارفرمایی... باشد.

■ به نظر شما چرا برخی از اعضا تمایل چندانی برای مشارکت در فعالیت‌های تشکلی را ندارند؟

متأسفانه ما صنعتگران و پیمانکاران که عضو سندیکا هستیم اکثراً اینقدر درگیر مشکلات و دردهای خودمان بودیم و هستیم که شاید به یک سری مسائل کلان نتوانستیم برسیم. من اگر بخواهم مقایسه کنم حجم کار و روابط عمومی و نماینده‌گری که ما در سندیکا انجام می‌دهیم با یک تشکلی مثل مجمع واردات، می‌بینیم که هنوز جای کار زیادی وجود دارد. مجمع واردات را همه دوستان می‌شناسند و می‌دانند که آنها به واسطه حجم بالای آگهی‌های تجاری که به مطبوعات می‌دهند، قدرت چانه زنی بالایی در مطبوعات دارند و می‌توانند مقالاتی به نفع خودشان در رسانه‌ها منتشر کنند. در حالی که یکی از مباحث کلیدی که در سال‌های اخیر، به ما آسیب‌های جدی زده، بحث نرخ ارز بوده است که از خیلی وقت پیش دغدغه ما محسوب می‌شده و هنوز هم نتوانسته‌ایم در مورد آن کار کارشناسی انجام بدهیم.

اما این که چرا برخی از اعضا تعاملی با تشکل خودشان ندارند، شاید به این دلیل است که ما اساساً در این زمینه یک مقدار مشکل فرهنگی داریم. به خاطر این که ما اصلاً به بازی برد-برد قائل نیستیم. یعنی غالباً در یک معامله یا در هر تراکنش بطور صفر و یک به قضیه نگاه می‌کنیم. یعنی انتظار داریم که در یک معامله همه منافع بیاید یک طرف و اگر احساس کنیم در واقع طرف مقابل هم منفعتی برده فکر می‌کنیم که ما مغبون واقع شدیم و می‌بایست مثلاً بهتر "چونه" می‌زدیم. ولی واقعیت این است که در سیاست، تجارت یا اقتصاد و... در هر تراکنشی یک طرف احساس کند که مغبون واقع شده آن شرایط پایدار نخواهد بود. اما اگر دو طرف قائل به بازی برد-برد باشند و منافع همدیگر را رعایت بکنند و عدالت را رعایت کنند به طور حتم آن

از انتقاد



البته شاید این غیر ممکن باشد که
بخواهیم تمامی انتظارات اعضا را
پاسخگو باشیم ولی حداقل باید بتوانیم
بخش قابل توجهی از این انتظارات را
پاسخ بدهیم و تا حد ممکن سعی کنیم
عدالت، درستی و بی طرفی را در تمام
تصمیمات خود رعایت کنیم

چه پیامی برای اعضا دارید؟

من مجدداً از حضور گسترده و جدی اعضا در انتخابات ششمین دوره هیأت مدیره سندیکا تشکر و نیز از اطمینانی که به هیأت مدیره ششم شد، سپاسگزاری می‌کنم. امیدوارم که ما حقیقتاً لایق این اطمینان باشیم. البته شاید این غیر ممکن باشد که بخواهیم تمامی انتظارات اعضا را پاسخگو باشیم ولی حداقل باید بتوانیم بخش قابل توجهی از این انتظارات را پاسخ بدهیم و تا حد ممکن سعی کنیم عدالت، درستی و بی‌طرفی را در تمام تصمیمات خود رعایت کنیم. ضمناً باز هم یادآوری می‌کنم که از پیشنهادات و انتقادات سازنده همه دوستان استقبال می‌کنیم. ■

بصورت دوره‌ای می‌تواند راهکار مؤثری باشد؟
به هر حال، من فکر می‌کنم برگزاری این جلسات هم اگر زیاد شوند، اثر و کارکرد مهم خود را از دست خواهند داد. دوباره تأکید می‌کنم که این رابطه بین اعضا و تشکل‌ها یک رابطه دو طرفه است، بطور مثال، وقتی یک شرکتی با ما مکاتبه می‌کند و مسائل و مشکلات خود را مطرح می‌کند ما نیز باید پاسخش را بدهیم و اعلام کنیم که چه اقداماتی برای رفع مشکلات آنها صورت گرفته است. اگر چه حتی برخی مسائل را هم نتوانسته باشیم حل کنیم اما باید نتیجه کار را اعلام کنیم.

■ در پایان به عنوان رییس جدید هیأت مدیره سندیکا

در اختیار آنها بگذاریم. زیرا به هر حال این حق آنهاست که بدانند از آن آمار و اطلاعات چگونه بهره‌برداری می‌شود. با این شیوه ما می‌توانیم انگیزه‌های لازم را در آنها ایجاد کنیم تا در کنار مسائل و مشکلات روزمره‌ای که دارند، پاسخگوی تشکل خودشان هم باشند. در کل، من فکر می‌کنم که این رابطه دو طرفه است. از یک طرف، ما باید نشان دهیم که مؤثریم و واقعا دلسوزیم و از سوی دیگر آنها هم باید باور کنند که با حرکت جمعی بهتر به نتیجه خواهند رسید.

■ با توجه به حضور گسترده اعضا در جلساتی که تحت عنوان مجمع عمومی یا نظیر آن برگزار می‌شود به نظر شما آیا برگزاری بیشتر جلسات، مجامع و همایش‌ها

مهندس علیرضا کلاهی، رییس هیأت مدیره سندیکا و رییس هیأت مدیره شرکت سیم و کابل ابهر

دسازنده استقبال می‌کنیم



مهندس علی بخشی، نایب رئیس هیأت مدیره سندیکا / رئیس هیأت مدیره شرکت همراه افق تهران

بازنگری کمیته‌های سندیکا در اولویت است



اعضای ما یک فاصله وجود دارد که این فاصله باید از طریق کمیته‌ها پر شود. به این ترتیب ایجاد کمیته‌های تخصصی در دستور کار قرار گرفت. این کمیته‌ها در واقع ارتباط اعضا را با هیأت مدیره سندیکا برقرار می‌کنند. در واقع می‌توان گفت که این کمیته‌ها به نوعی یک نقش دو طرفه‌ای دارند که هم نمایندگی می‌کنند از گروهی از اعضای که در صنف هستند و آنها را با یکدیگر همصدا می‌کنند و هم ارتباط بین اعضا و ارکان اصلی سندیکا را ایجاد می‌کنند. لذا کمیته‌های سندیکا با چنین پیش فرضی بوجود آمدند و رشد پیدا کردند. البته در این بخش بعضی از کمیته‌ها خیلی خوب عمل کردند و موفق بودند و تقریباً خواسته‌های اعضای خود را توانستند شکل بدهند و این ارتباط را ایجاد بکنند و پیگیری کنند. اما بعضی هم خیلی فعال نبودند و بنا به دلایل متعددی خیلی جدی گرفته نشدند. بنابراین، این که بصورت کلی بگوییم ارتباط اعضا با سندیکا خوب نیست را من خیلی قبول ندارم. بخشی که در حال حاضر از طریق کمیته‌ها اداره می‌شود، به نظر من شرایط بدی ندارد. بطور مثال، کمیته سازندگان پست، ارتباط بدی با اعضایش ندارند و معمولاً وظیفه نمایندگی خود را انجام می‌دهد یا کمیته خط و همینطور برخی کمیته‌های دیگر هم به همین ترتیب است. البته باید پذیرفت که بعضی کمیته‌ها هم غیر فعالند. اما این که چرا استعلامات و نامه‌ها و مکاتبات سندیکا به درستی پاسخ داده نمی‌شود به نظر من چند تا دلیل مهم می‌تواند داشته باشد.

یکی از دلایل آن این است که بعضاً نوع سؤالات یا درخواست‌هایی که از اعضا می‌شود کارشناسی نشده است. یعنی مواردی هست که نامه‌هایی به اعضا ارسال می‌شود که ممکن است پاسخ‌های آنها محرمانه باشد یا اعضا تمایلی

اهمیت و ضرورت‌های ایجاد تشکل‌ها و سندیکاها چیست؟

در خصوص این که چرا تشکل‌ها ایجاد شدند و به چه صورتی شکل گرفتند، باید گفت که ریشه شکل‌گیری و ایجاد تشکل‌های صنفی از ابتدا دلایل متعددی داشته است. مثلاً یک روزی اینها فکر کردند که صدایشان به جایی نمی‌رسد، یا اهداف مشترکشان را نمی‌توانند پیگیری کنند، پس به این جمع‌بندی رسیدند که دور یکدیگر جمع شوند و تشکلی ایجاد کنند که بواسطه آن تشکل بتوانند همصدایی و اتحاد ایجاد کنند و بتوانند مسائلمان را پیگیری کنند. البته این موضوع تاریخچه طولانی دارد. ایجاد برخی از تشکل‌ها حتی به شصت یا هفتاد سال گذشته هم برمی‌گردد. اما موضوعی که مطرح است، در واقع نوع ارتباط تشکل‌ها با اعضای خود و اعضا با تشکل‌ها و نیز نحوه ارتباط تشکل‌ها با نهادهای حکومتی است که غالباً در این ارتباط تشکل‌ها وظیفه واسطه‌گری بین بخش خصوصی، اعضا و بخش دولتی را به عهده دارند. یعنی فکر می‌کنم که تشکل‌ها در واقع فاصله خالی را که بین حکومت، شرکت‌ها و فعالین بخش خصوصی وجود دارد را پر می‌کنند.

اصولاً نحوه تعامل اعضا با تشکل‌هایی نظیر سندیکا به چه ترتیبی باید باشد؟ به نظر شما چرا برخی از اعضا تمایل چندانی برای حضور مؤثر و مستمر در فعالیت‌های گروهی سندیکا ندارند؟ آیا نحوه عملکرد سندیکاها در این زمینه می‌تواند تأثیرگذار باشد؟

ببینید ساختاری که در سندیکا پیش بینی شده برای ارتباط و طرفه با اعضا به این شکل بوده که ما از ابتدا فرض را بر این گذاشته‌ایم که بین مدیریت ارشد سندیکا و



**اگر بخواهیم اعتماد و آرامش را در میان
اعضای خود افزایش بدهیم باید آنها را
به صورت شفاف در جریان عملکرد هیأت
مدیره و سندیکا قرار دهیم. این قضیه به
ویژه در میان شرکت‌های کوچک و متوسط
اهمیت خاصی دارد**

بصورت شفاف در جریان عملکرد هیأت مدیره و سندیکا قرار دهیم. این قضیه به ویژه در میان شرکت‌های کوچک و متوسط اهمیت خاصی دارد، بطوری که آنها هم حس کنند که خواسته‌ها و مشکلات و مسائلشان در هیأت مدیره سندیکا مطرح و پیگیری می‌شود.

بنابراین من فکر می‌کنم که تنها به این طریق می‌توانیم اعتماد بین اعضا را نسبت به تشکل و کمیته‌ها و حتی نسبت به یکدیگر افزایش دهیم.

■ آقای مهندس! شما به عنوان نایب رییس هیأت مدیره سندیکا چه راهکارهایی را برای آینده بهتر و همکاری مؤثرتر شرکت‌های عضو مدنظر دارید؟

در این دوره ان شاء الله می‌خواهیم یک بازنگری اساسی در ساختار سندیکا داشته باشیم، به این معنی که سندیکا هم از جهت ساماندهی در کمیته‌ها و اعضا و نیز بهبود نوع ارتباط کمیته‌ها با هیأت مدیره نیاز به تغییرات مهمی دارد. زیرا به نظر می‌آید که این نوع ارتباط در سندیکا نه از طرف کمیته‌ها به هیأت مدیره و نه از سوی هیأت مدیره به کمیته‌ها یک ارتباط قوی، فعال و مؤثری نبوده است. لذا ما قصد داریم قبل از هر چیز این ارتباط را بصورت مشخص و مؤثری بهبود ببخشیم.

نکته دومی که در دستور کار هیأت مدیره جدید وجود دارد، ایجاد تقسیم کار و وظایف هیأت مدیره بصورت شفاف است تا به این ترتیب اعضای هیأت مدیره بتوانند بخشی از این ارتباط مؤثر و منظم را مدیریت کنند و به نتیجه برسند.

ما همچنین قصد داریم ضمن راه‌اندازی یک واحد کنترل پروژه، در هیأت مدیره و کمیته‌های سندیکا زمینه‌های رشد و شکوفایی بهتر شرکت‌ها را فراهم کنیم. به طور حتم با ایجاد این واحد می‌توانیم در ابتدای هر دوره تعدادی پروژه مشخص را تعریف کنیم و به کمک این واحد آنها را در دوره‌های مشخص بررسی و ارزیابی کنیم. همچنین موانع و مشکلات تشکل را استخراج و در فرصت زمانی معین به خروجی برسانیم. یعنی اگر ما این خروجی‌ها را در زمانبندی‌های مشخص داشته باشیم من فکر می‌کنم که بخش عمده‌ای از مشکلات ارتباطی و انگیزشی و هدفگذاری‌های سندیکا هم به نتیجه برسد. ■

باز خورد عملکرد خود را به آنها ارائه بدهد. یعنی به اعضا بگوید که وقتی من این سؤال را پرسیدم، بیست درصد به من جواب داده‌اند و این خروجی نتیجه پاسخگویی تنها بیست درصد از اعضا است. شما مطمئن باشید که با این شیوه در مرحله بعدی چهار درصد در دفعات بعد تعداد بیشتری پاسخگویی سؤالات خواهند بود. برای این که نحوه پرسیدن سؤال، هدفمند بودن آن و باز خوردی که از آن ارائه می‌شود، خیلی تأثیرگذار است.

■ با توجه به اهمیت و نقش پررنگ کمیته‌ها در پیشبرد اهداف سندیکا که شما هم در صحبت‌های خود به آن اشاره کردید، پس تکلیف کمیته‌های غیر فعال چه می‌شود؟ کمیته‌هایی که در طول سال حتی یک جلسه هم ندارند یا عملکرد مؤثری ندارند؟ به هر حال همین کمیته‌ها...

در مورد کمیته‌ها آنها که فعالند باید شرایطی را برایشان فراهم کنیم که بازدهی بهتر و هدفمندتری داشته باشند.

اما همانطور که می‌دانید در حال حاضر برخی کمیته‌ها در سندیکا هستند که نیاز به بازنگری دارند. یعنی بطور مثال، شاید لازم باشد که برخی از آنها را با یکدیگر ادغام کنیم یا فرمت اصلی اشان را عوض کنیم یا حتی ممکن است نوع مدیریت آن کمیته‌ها نظارت بیشتری لازم داشته باشد که در مجموع من فکر می‌کنم همین عامل می‌تواند در جذب و ایجاد مشارکت اعضا مؤثر باشد.

نکته دیگری که باید عرض کنم این که به اعتقاد من نگاه ما در کمیته‌ها و هیأت مدیره باید نگاه نتیجه‌گرا باشد. یعنی این که از عملکرد ما نتیجه مشخصی بیرون بیاید. لذا به نظر من نتیجه‌گرا بودن در فعالیت‌های تشکلی تأثیر خیلی زیادی در افزایش انگیزه باشد.

■ در خصوص اعتمادسازی چه برنامه‌هایی مدنظر دارید؟

البته من شخصا به این اعتقاد ندارم که اعضا نسبت به تشکل‌ها خیلی بی‌اعتمادند، ولی اگر بخواهیم اعتماد و آرامش را در میان اعضای خود افزایش بدهیم باید آنها را

به پاسخگویی آن نداشته باشند. یا نوع سؤال بگونه‌ای است که برای اعضا شفاف نیست یا سؤالات انگیزه‌ای را برای پاسخگویی و مشارکت بیشتر اعضا ایجاد نمی‌کنند.

نکته دومی که به نظرم می‌رسد این است که برداشت اعضا بعضا از این نوع مکاتبات و نامه‌نگاری‌ها این است که پاسخگویی به این نوع سؤالات و نامه‌ها بی‌نتیجه خواهد بود. یعنی آنها هنوز به این باور نرسیده‌اند که پاسخگویی به این سؤالات یا استعلامات می‌تواند گره‌ای از مشکلاتشان را باز کند.

اما در مورد این که چه کار باید کنیم که فعالیت و مشارکت اعضا بیشتر و جدی‌تر بشود چند تا نکته مطرح است. نکته اول این که موضوعاتی که در دستور کار سندیکا و هیأت مدیره قرار می‌گیرد، موضوعاتی باشد که به منافع اکثریت اعضا توجه کند یعنی سندیکا صرفا مسائل مربوط به چند تا شرکت بزرگ یا چند تا شرکت خاص را مورد توجه قرار ندهند، برای این که اگر عموم اعضا که شرکت‌های متوسط و کوچک هستند به این برداشت برسند که سندیکا نگران منافع شرکت‌های بزرگ هستند. این برداشت وقتی گسترش پیدا کند، خواه ناخواه فاصله‌ای را بین اعضا و تشکل‌ها ایجاد می‌کند و انگیزه‌ها را از بین می‌برد.

نکته بعدی که من فکر می‌کنم عامل مهمی در افزایش مشارکت بیشتر اعضا می‌تواند باشد این است که نوع درخواست‌های سندیکا و نوع سؤالات سندیکا باید هدفمند باشد و اعضا از هدف آن نوع سؤالات آگاه باشند، یعنی بفهمند که برای چه باید به این سؤالات پاسخ بدهند و در پی این سؤالات چه هدفی وجود دارد و خروجی آن چه خواهد بود. نکته سوم این که سندیکا حالا چه در بخش هیأت مدیره و چه دبیرخانه باید بصورت مداوم گزارشی مستند از برنامه‌های عملکردی خود به کلیه اعضا ارائه کند.

شما تصور کنید که مثلا برای یکی از شرکت‌های عضو ده تا نامه ارسال شود که در حقیقت ده تا استعلام است. در طول یک هفته، این شرکت پنج تا از آنها را پاسخ می‌دهد اما در نتیجه باز خوردی از طرف مخاطب دریافت نمی‌کند یعنی نه هدف را می‌داند نه باز خوردی از این کارها دریافت می‌کند اما در ادامه باز هم نامه و سؤال برایش ارسال می‌شود، تا جایی که دیگر انگیزه‌ای برای پاسخ دادن ندارد. لذا یکی از کارهای مهم سندیکا این است که باید



تشکل‌ها قدرت اجرایی ندارند

مهندس ولی‌اله بیات، عضو هیأت مدیره سندیکا/مدیرعامل شرکت پارس سویچ

■ آقای مهندس! به نظر شما در این خصوص ساختار داخلی خود شرکت‌ها تا چه حد مؤثر است؟

به طور حتم، این مورد هم تأثیر بسیاری در نحوه ارتباط و تعامل میان اعضا و تشکل‌ها خواهد گذاشت. اما متأسفانه عده‌ای از اعضا هنوز تأثیر همکاری دسته جمعی را باور ندارند. البته نحوه و نوع طرح سؤال از مخاطبین هم نقش مهمی در دریافت پاسخ دارد. من فکر کنم که اگر به طور مثال، سؤال یا درخواست شما متناسب با فعالیت واقعی یک شرکت باشد، آن شرکت سریع‌تر به جواب‌دهی اقدام می‌کند ولی اگر شرکتی فعالیت واقعی‌اش با آن چیزی که مجوزش را دارد یا در ویتترین خودش را مطرح می‌کند، متفاوت باشد، برای پاسخگویی به زمان بیشتری نیاز دارد. مثلاً اگر شرکتی که عمدتاً واردکننده است و نمایندگی یک مجموعه وارداتی را به عهده دارد، اما خودش را به عنوان تولیدکننده معرفی می‌کند، متأسفانه جواب دقیق و صریحی به سؤالات مرتبط با یک تولیدکننده واقعی نمی‌تواند بدهد.

■ با این شرایط به نظر شما سندیکاها برای جلب همکاری شرکت‌ها چطور باید عمل کنند؟

من فکر می‌کنم که از سال ۹۰ وقتی که تغییرات نرخ ارز اتفاد و زمانی که تحریم‌ها شروع شدند، در حقیقت یک دوره گذرایی پیش آمد که همه به نوعی سردرگم بودند که باید چه کار کنند. لذا به نظر من تنها با عبور از این مرحله و شرایط است که واردکننده با افتخار می‌تواند فعالیت‌های خودش را معرفی کند و سازنده هم با همین شیوه فعالیت‌های خودش را عرضه کند. حتی افرادی هم که ترکیبی از اینها را به عنوان شغل خود انتخاب کرده‌اند، می‌توانند خودشان را در جایگاهی که واقعا هستند، معرفی کنند. در این صورت سندیکا هم می‌تواند با اقداماتی که برای هر صنفی انجام می‌دهد، اعتمادشان را جلب کند و به پاسخ‌هایی که لازم دارد، برسد.

به این ترتیب سندیکا هم نایبستی خسته و ناامید بشود. اگر ما بتوانیم به خوبی از این مرحله عبور کنیم و ناامید نشویم به طور حتم به آن سطح همکاری مورد انتظار سندیکا هم خواهیم رسید. ■

■ از دیدگاه شما کارکرد سندیکاها در ارتباط با اعضایشان چگونه است و تشکل‌ها چطور می‌توانند به وظایف خود عمل کنند؟

طبیعتاً فعالان یک گروه صنعتی علاقه مندند که مشکلات صنف خود را به مراجع قانونی زیربند منعکس و برای مسائلی که درگیر آن هستند، به راه حل‌های مناسبی دست پیدا کنند. به همین دلیل هم است که همیشه صدای جمعی، اثرگذاری بهتری از صدای واحد دارد. بنابراین اگر اعضای یک گروه صنعتی بتوانند دور هم جمع شوند و به عنوان یک تشکل فعالیت کنند، شانس به جواب رسیدن هم برای آنها افزایش پیدا می‌کند.

■ با این توصیف فکر می‌کنید دلیل عدم همکاری برخی از اعضا در ارتباط با تشکل‌های مرتبط به خود چیست؟

این که چرا بعضی اعضا همکاریشان در ارتباط با یک تشکل ضعیف تر است، به نظر من به این دلیل است که گاهی افراد، انتظارشان از یک تشکل فراتر از آن توانی است که یک تشکل می‌تواند داشته باشد. اما واقعیت این است که تشکل‌ها لزوماً قدرت اجرایی ندارند. تشکل‌ها وقتی به پاسخ مناسبی می‌رسند که رفتار و عقیده دولتمردان و قانونگذاران تغییر کند، چون آنها هستند که در نهایت تصمیم می‌گیرند که تحولی را ایجاد کنند یا مانع آن بشوند.

بنابراین وقتی که باور مدیران تصمیم‌گیر دولتی یا قانونگذاران به جایی برسد که ایده آل خاص یک هدفی را تأمین کنند این باعث می‌شود که عده‌ای از اعضا یک مقدار ناامید بشوند و احساس کنند که شاید تشکل، فعالیت کمتری دارد در حالی که اتفاقاً این مشکل ناشی از عدم همکاری تشکل نیست. به خصوص اگر در این میان، منافعی هم متضاد با منافع عموم تولیدکنندگان باشد، تصمیم‌گیری‌ها یک مقداری زمان می‌برد. اصولاً در کشور ما قوانین مربوط به واردات به مراتب راحت‌تر از فعالیت‌های داخلی است. به همین دلیل خواسته‌ای که سازندگان و یا فعالین داخلی دارند، لزوماً همسو با مقرراتی که برای کشور وضع شده، نیست. لذا من تصور می‌کنم که یکی از علت‌های نارضایتی عده‌ای از اعضا زمان‌بر بودن برای به نتیجه رسیدن مسائل است.

می‌شود که بقیه اعضایی هم که دلسرد شده‌اند یا به قول شما همکاری نمی‌کنند، خودشان را گروه اقلیت سندیکایی ببینند.

لذا ما امیدواریم که این موضوع فدراسیون و کنفدراسیون هر چه سریع‌تر شکل بگیرد. چون به این طریق، من فکر می‌کنم بخش مهمی از مسائل و مشکلات در حوزه‌های مختلف صنعت برق رفع می‌شود.

■ اما به جز این بحث اقلیت‌ها که شما مطرح کردید، برخی شرکت‌ها هم که شاید به تازگی عضو سندیکا شده‌اند، از ابتدا تعامل چندان مناسبی با سندیکا ندارند؟ این شاید به این دلیل است که ما در فرهنگ ایرانی هنوز به کار گروهی خیلی عادت نکرده‌ایم؛ یعنی هنوز دموکراسی در جامعه ما خیلی جا نیفتاده است و ما هنوز در اغلب امور اجتماعی، فردگرایی و تکروی می‌کنیم و خیلی به تأثیر جمع، اعتقادی نداریم. به نظر من سندیکا می‌تواند با برگزاری بیشتر گردهمایی به عنوان مختلف اعضا را در کنار هم قرار دهند. این ارتباطات چهره به چهره اعتماد اعضا و تشکل‌ها را به هم بیشتر می‌کند و باعث می‌شود اعضایی که هم کفو هستند در کنار هم قرار بگیرند و به این ترتیب زمینه‌های مشارکت گروهی هم فراهم خواهد شد.

■ به نظر شما سندیکا چه کار باید بکند که شرکت‌های عضو در زمینه به اختیار گذاشتن آمار و اطلاعات و یا حتی دانش خودشان فعال‌تر عمل کنند؟ به نظر من اگر سندیکا بخواهد پایدار باشد، قبل از هر چیزی مبنا و هدف اصلی خود را باید جلب اعتماد شرکت‌ها قرار دهد. چون اگر اعضا به تشکل مرتبط با خودشان اعتماد پیدا کنند تمام انرژی‌شان را برای رشد و پیشرفت آن می‌گذارند. ولی اگر اعضا اعتماد پیدا نکنند، مثل دولتی است که ملت به آن اعتماد ندارند. دیگر نمی‌تواند کار کنند. جلب اعتماد هم به راه‌های مختلفی امکان‌پذیر است. تشکل‌ها باید دلسوزانه با اعضای خودشان برخورد کنند. یعنی مشکلات آنها را دریافت کنند و در هر مرحله از پیگیری کار خود سعی کند تا باز خورد مناسبی را از عملکرد خود ارائه دهد. حتی در یک مرحله اگر نتوانست پاسخگویی اعضا باشد باز هم خیلی صادقانه موضوع را با آنها مطرح کند. امیدواریم که در هیأت مدیره جدید با ترکیبی که فعلا حضور دارند، شاهد اقدامات جدید و مناسبی در جهت منافع ملی و رشد و توسعه تولید باشیم. ■

■ از دیدگاه شما سندیکاها چه نقشی در ارتباط با اعضای خودشان و در ارتباط با دولت‌ها دارند؟ وظیفه و کارکرد تشکل‌ها از نظر شما چیست؟ واقعیت این است که سندیکاها و تشکل‌های صنفی چون عمدتاً از بطن جامعه واقعی به وجود می‌آیند و معمولاً هم چون وابستگی به دولت ندارند و دنبال توجیه سیاست‌های دولت نیستند، نقش بسیار مهمی در پیشبرد اهداف صنف خود دارند. این تشکل‌ها عموماً برای صنف خود زحمت می‌کشند و به دلیل این که با مشکلات صنف درگیر هستند، راه‌حل‌های موجود در خصوص مسائل خود را بهتر می‌توانند تجزیه و تحلیل و ارزیابی کنند. لذا ضرورت شکل‌گیری و رشد این نوع تشکل‌ها از گذشته و در تمام دنیا وجود داشته و هنوز هم لزوم همکاری و هماهنگی صنف‌ها و شرکت‌های هم‌گروه و هم‌سنخ بطور منسجم‌تر اهمیت جدی دارد.

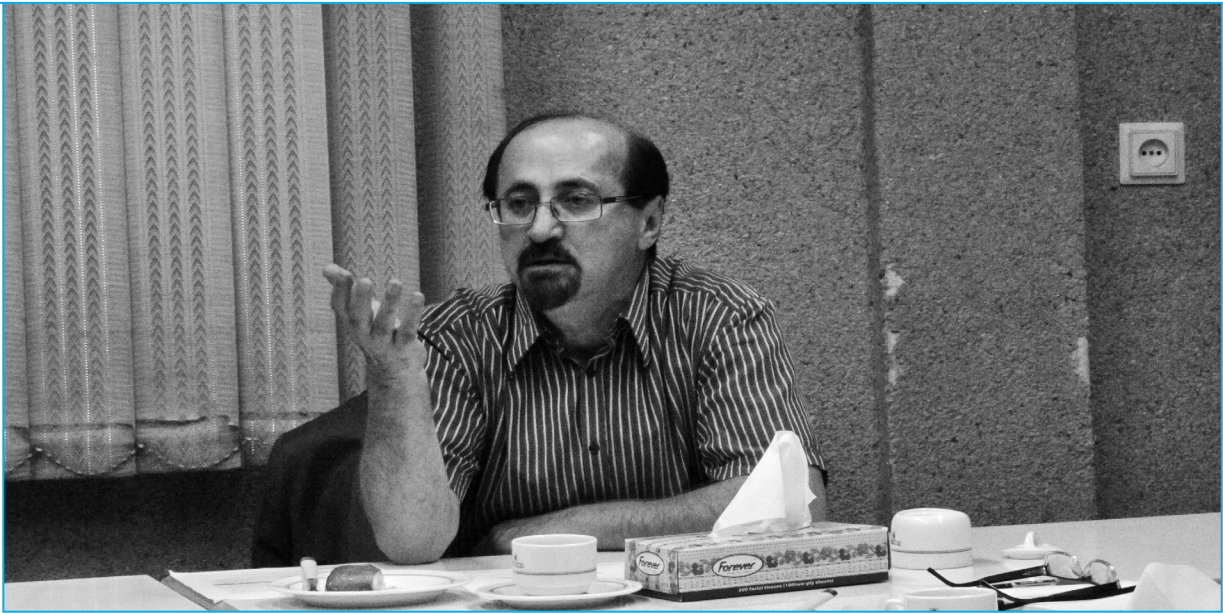
■ با توجه به اهمیت فعالیت سندیکاها چرا برخی از اعضا تمایل چندانی برای حضور جدی در فعالیت‌های این تشکل ندارند؟

مشکلی که ما فعلاً در سندیکای برق داریم این است که این نهاد، طیف گسترده‌ای از اعضا را در بخش‌های مختلفی مانند: مشاورین، پیمانکاران برقی، تولیدکنندگان واقعی و واردکنندگان و... شامل می‌شود. یعنی همه افرادی که به نوعی با صنعت برق سروکار دارند را تحت پوشش قرار داده است. البته این رویه در ابتدای فعالیت سندیکا خوب بود اما با رشد و توسعه فعالیت‌های سندیکا و بتدریج با افزایش تعداد اعضا جداسازی‌ها بین اعضا بیشتر شد. همین عامل متأسفانه تا حدی باعث ایجاد دو یا سه دستگی شده است. یعنی تعداد اعضا زیاد شده ولی بطور مشخص کار تخصصی در مورد آنها انجام نشده است. گاهی می‌بینیم که مثلاً منافع تولیدکننده، پیمانکار و مشاور و... در مقابل همدیگر قرار می‌گیرد. بطور مثال، ما الان چندین سال است که در سندیکا بحث تعرفه را داریم. یک کارگروه هم در این خصوص تشکیل شده اما هنوز به توافقی نرسیده‌ایم. خود همین قضیه همسویی بین اعضا را از بین می‌برد. زیرا تولیدکننده خواهان افزایش تعرفه است. اما واردکننده می‌خواهد که تعرفه کاهش پیدا کند و در پروژه‌ها سود بیشتری ببرند. در حالی که اگر از دید ملی نگاه کنیم، تولید پایه اصلی توسعه کشورهاست. اگر ما تولید را از دست بدهیم استقلال کشور را از دست داده‌ایم. متأسفانه الان هم می‌بینیم که کم هستند در سندیکا تعداد اعضایی که واقعا دنبال کار تولید و حفظ منافع ملی هستند و این اختلاف موجب

دکتر سعید احمدی، رییس کمیته تجهیزات برقی سندیکا/ معاون تحقیق و توسعه شرکت ژیتال

تضاد منافع عامل مهم دودستگی اعضا





تعامل سازنده اعضا و تشکل‌ها نیازمند گذر زمان است

دکتر محسن پور رفیع عربانی، رئیس کمیته مهندسين مشاور سندیکا/مدیر عامل شرکت مهندسی نامداران صنعت انتقال

شاید این مطلب مربوط است به سابقه امر، زیرا در گذشته کمتر از تفکر جمعی به راه حل‌های مناسب می‌رسیدند و آنانی که ارتباطات قوی داشتند شخصا موفق بودند و در کشور ما سابقه نشان داده فعالیت‌های مشارکتی در رسانه‌ها خوب شکافته نشده و نظر جمعی حاکم نبوده است.

■ سندیکای برق چگونه می‌تواند زمینه‌های لازم را در همراهی و به اشتراک گذاشتن آمار و اطلاعات و دانش اعضا فراهم آورد؟

به نظر من سندیکا در مقطع خوب تاریخی قرار دارد. اکثریت قریب به اتفاق اعضا خواسته‌های مشترک دارند چنانچه سندیکا در هموار کردن راه‌های دشوار حل مشکلات در کنار اعضای خود باشد، آنان به یقین خواهند رسید که برآیند فکری و توان اطلاعاتی و تجربه آنان می‌تواند بسیاری از مسائل را حل و فصل کند. به طور مثال، همانطور که می‌دانیم در بدو تشکیل سندیکا وزارت نیرو و شرکت‌های تابعه نگاه خوبی به این مجموعه نداشتند و باور نمی‌کردند برآیند اجرایی اعضای سندیکا چقدر زیاد است. اما همین نهادها هم اکنون دریافته‌اند می‌توانند با این مجموعه بسیاری از مشکلات خود را حل کنند. شخصا شاهد بودم در جلسات هیات‌های بازرگانی خارجی و از کشورهایی که کمک‌های تجهیزات برق و احداث تأسیسات داشته‌اند یا نمایندگان سندیکا حضور داشته‌اند و یا آنان را هدایت می‌کردند تا به سندیکای صنعت برق مراجعه کنند تا با برگزاری جلسه با سندیکا توافقات لازم انجام گیرد و این امر در مورد اتاق بازرگانی نیز صادق است. ■

■ به نظر شما نقش و جایگاه سندیکاهای تشکل‌ها در ارتباط با اعضا و بخش‌های دولتی چگونه است؟

اصولا در اساسنامه تشکل‌ها پیگیری مطالبات و خواسته‌های اعضا در اولویت قرار دارد و در این وادی یک تعامل دو طرفه حاکم است. تعهدات تشکل‌ها در قبال اعضا و اعضا در قبال تشکل‌ها در جهت اجرایی شدن این تعامل، بخش‌های دولتی هم درگیر خواهند کرد. زیرا اعضا در جریان اقدامات کاری انتظاراتی از بخش‌های دولتی دارند که مایلند از طریق تشکل‌ها حل و فصل شود. از آنجا که سال‌ها در ایران فعالیت تشکل‌ها یک حلقه مفقوده بوده انجام آن زمان بر است و متأسفانه با تغییراتی که در کلان مدیریت کشور به وجود می‌آید این همکاری دچار فراز و نشیب می‌شود.

به عنوان مثال اعضا با دادن یک رای در هر دو سال و پرداخت حق عضویت در سندیکا انتظار دارند اعضای منتخب تمام موانع و مشکلات تولید و مسائل اجرایی آنان با دیگر بخش‌ها حتی بخش‌های دولتی حل و فصل شود. از طرف دیگر نمایندگان با مراجعی طرف هستند که در چارچوب مقررات اداری دست و پا می‌زنند و مشروعیت سندیکا را منوط به تأیید خود می‌دانند اما در گذر زمان و کسب تجارب بیشتر به تدریج این فضا تلطیف و مسائل فی مابین حل و فصل خواهد شد.

■ چرا غالباً برخی از شرکت‌های عضو تمایل چندانی برای حضور و مشارکت در فعالیت‌های جمعی از خود بروز نمی‌دهند؟

ضرورت بازنگری در نظام آموزشی برای ترویج فعالیت‌های گروهی

مهندس حامد گرشاسبی
عضو کمیته سازندگان یراق آلات توزیع سندیکا
مدیرعامل شرکت رهشاد الکترونیک



■ به نظر شما نقش و جایگاه سندیکاها و تشکل‌ها در ارتباط با اعضا و بخش‌های دولتی چگونه است؟

در صورت مشارکت جدی، تشکل‌ها می‌توانند به عنوان حلقه‌ای واسط بین بخش‌های دولتی و اعضا به منظور تسهیل ارتباط، ارائه درخواست‌ها و مطالبات و نیز نظارت و پیگیری نقش بسیار تعیین‌کننده‌ای در سیاست‌گذاری‌های کلان کشوری ایفا کنند.

■ چرا غالباً بعضی از شرکت‌های عضو تمایل چندانی برای حضور و مشارکت در فعالیت‌های جمعی از خود بروز نمی‌دهند؟

عدم تمایل بعضی از اعضا می‌تواند علت‌های مختلفی داشته باشد که می‌توان به موارد زیر اشاره کرد:

ضعف فعالیت‌های جمعی به ساختارهای فرهنگی، سیاسی و اجتماعی و گذشته باز می‌گردد که باید مورد بازبینی قرار گیرد و برای آن سیاست‌ها و برنامه‌های مشخص و بلندمدتی مبتنی بر واقعیات جامعه در نظر گرفته شود. چرا که افراد در چارچوب این رفتارهاست که رفتار خود را شکل می‌دهند، برای داشتن روحیه کار جمعی قبل از هر چیز وجود مهارت‌های مدنی توسعه یافته در جامعه را باید مورد بررسی قرار داد، مهارت‌هایی که تشکیل‌دهنده نهادها و سازمان‌های مردم‌نهاد است که در آن افراد جامعه داوطلبانه و بدون هیچ‌گونه اجباری با توجه به نیازها و خواسته‌هایی که برای بهبود شرایط دارند به صورت گروه با یکدیگر همکاری می‌کنند. از سویی دیگر باید ضعف در نظام آموزشی ما در زمینه گسترش، آموزش و ترویج فعالیت‌های گروهی را نیز از یاد نبرد.

علاوه بر اینها همچنین باید پذیرفت که بین ارزیابی فرد از تجارب پیشین کارگروهی خود و تمایل او به انجام کارگروهی رابطه وجود دارد.

■ سندیکای برق چگونه می‌تواند زمینه‌های لازم را برای همراهی و به اشتراک گذاشتن آمار و اطلاعات و یا دانش اعضا ایجاد کند؟

از بهترین کارها در این زمینه می‌توان به نظر سنجی از اعضا اشاره کرد که سندیکا با طرح این سؤال به این مهم پرداخته است که جای تشکر و قدردانی دارد و همچنین مطمئناً اگر در تشکلی افراد احساس کنند منافع آنها در نظر گرفته می‌شود و دستیابی به اهداف مشترک امکان‌پذیر است، افراد تلاش خواهند کرد تا فعالیت‌های خود را به صورت جمعی پیش برند. ■

گفت‌وگو



کمیته اتوماسیون و مخابرات سندیکای صنعت برق ایران مهرماه سال جاری سمیناری با عنوان «بررسی چالش‌ها و الزامات اجرای پروژه‌های اتوماسیون پست‌های فشار قوی در شبکه برق کشور» برگزار کرد. این سمینار که میهمانان اصلی آن مدیران بخش کارفرمایی و کارشناسان ارشد مشاوران و شرکت‌های برق منطقه ای سراسر کشور بودند، حاصل تلاش‌ها و برنامه ریزی‌های چند ماهه این کمیته بود که البته کاملاً ثمربخش به نظر می‌رسید.

برای بررسی آنچه که در سمینار گذشت و البته جمع بندی نتایج آن، گفتگوی مفصلی با مهندس ایمان رجایی، رییس کمیته اتوماسیون و مخابرات سندیکای صنعت برق ایران داشته‌ایم. وی که دانش آموخته مهندسی برق دانشگاه صنعتی شریف در مقطع کارشناسی و دانشگاه تهران در مقطع کارشناسی ارشد بوده و هم اکنون سمت معاونت حوزه‌های کسب و کار و مهندسی شرکت آی سی اس را عهده دارد است، در طول این گفتگو چالش‌های صنعت اتوماسیون و راهکارهای پیشنهادی کمیته که البته در سمینار مورد استقبال قرار گرفتند را برمی‌شمرد. آنچه در پی می‌آید حاصل گفتگوی ما با مهندس ایمان رجایی؛ رییس کمیته اتوماسیون و مخابرات سندیکای صنعت برق ایران است:

صنعت اتوماسیون؛ نویا، حیاتی و پرچالش

سمیناری که بی‌گلاویه، راهکار داد

گفتگو با مهندس رجایی؛

رییس کمیته اتوماسیون و مخابرات سندیکای صنعت برق ایران

■ فعالیت‌های آموزشی و ترویجی کمیته به چه شکل آغاز شد؟

در طول مدت عملکرد یکساله کمیته دودره‌های تخصصی و کاربردی در زمینه حفاظت الکتریکی و پروتکل‌های ارتباطی در شبکه‌های اتوماسیون به‌وسیله کمیته برگزار شد. در کنار آن برقراری و استحکام ارتباط با مراجع دولتی، کارفرمایی و دانشگاه‌ها نیز یکی دیگر از برنامه‌های ما بود. به طور مثال پس از همین رایزنی‌ها دانشگاه تهران با پیگیری و تلاش دکتر صنایع پسند، تنها دانشگاهی شد که درس اتوماسیون شبکه قدرت را در مقطع کارشناسی ارشد ارائه کرده است و من به عنوان نماینده ای از این کمیته تلاش کردم ایشان را در این امر همراهی کنم.

همه این فعالیت‌ها مقدمه‌ای برای برگزاری سمینار «بررسی چالش‌ها و الزامات اجرای پروژه‌های اتوماسیون پست‌های فشار قوی در شبکه برق کشور» بود که تجربه بسیار موفقی برای سندیکا محسوب می‌شود. خوشبختانه در هیأت ریسه کمیته شرکت‌هایی حضور دارند که به نوعی مکمل یکدیگر محسوب می‌شوند. تفاوت‌های موجود در نهایت به تکمیل تفکرات و ایده‌ها منجر شد و خوشبختانه فرسایش یا توقف فعالیت‌ها را در پی نداشت. در حقیقت قرار گرفتن این تفاوت‌ها در کنار هم باعث شد هر موضوع از ابعاد مختلف مورد تجزیه و تحلیل و توافق قرار گیرد و در نهایت فعالیت‌ها و مراودات انجام شده در نهایت خروجی تکامل یافته تری داشته باشد. این عملکرد تا امروز کمیته اتوماسیون و مخابرات سندیکا را برای کارفرمایان دولتی و نهادهای مرتبط تبدیل به یک مرجع با ارزش افزوده بالا با نظراتی اثربخش و کارشناسی شده کرده است.

■ با توجه به اینکه سمینار «بررسی چالش‌ها و الزامات

جلساتی به صورت ماتریسی با کمیته‌های دیگر سندیکا برگزار کنیم. در همین راستا نشست‌های مشترکی با کمیته توسعه صادرات و کمیته سازندگان پست‌های فشار قوی برگزار کردیم.

یکی از اصلی‌ترین برنامه‌های کمیته در طول یک سال گذشته پیگیری جدی موضوع آموزش در حوزه اتوماسیون بوده است. ما بر این باوریم که آموزش به خوبی می‌تواند برای فعالین یک صنعت روشن کند که چگونه و از چه دریچه‌ای به صنعت مطبوع خود ورود کنند.

در پروژه‌های برقی اعم از پست‌های فشار قوی، نیروگاه‌ها و پروژه‌های برق صنعتی، تنها بخشی که به عنوان یک سیستم مدنظر قرار می‌گیرد، اتوماسیون است. بقیه اجزای آن پروژه عمدتاً تجهیزاتی هستند که به هم متصل شده و نصب می‌شوند. در حالی که سیستم اتوماسیون با یک دانش افزوده، اجزای آن را به یک سیستم هماهنگ و کارا تبدیل می‌کند. با توجه به این کارایی، تلاش ما این بود که نشان دهیم کمیته و پروژه‌های اتوماسیون و مخابرات دارای ارزش فنی افزوده است که بیشتر از ارزش و وزن مالی، وزن و ارزش افزوده فنی در پروژه‌ها ایجاد می‌کند. لذا اگر چه شاید هزینه تجهیزات سیستم اتوماسیون یک پست ۴۰۰ کیلو ولت بسیار کمتر از هزینه عملیات ساختمانی آن باشد، اما ارزش افزوده و اثرگذاری فنی و دانش بنیان بودن سیستم اتوماسیون است که آن تجهیزات را به تعیین کننده ترین و تنها بخش سیستمی پروژه تبدیل می‌کند.

با همین رویکرد تلاش کردیم در همان گام‌های ابتدایی مسائل و درخواست‌های مالی را از پیشانی فعالیت‌های کمیته‌ای که خود را دانش بنیان، دارای ارزش افزوده فنی و تاثیرگذار بر کیفیت شبکه‌های برق می‌داند، دور کنیم و این موضع را با تمرکز بر فعالیت‌های آموزشی استحکام ببخشیم.

■ در مورد فعالیت‌های کمیته هم توضیحاتی ارائه دهید؟
کمیته اتوماسیون و مخابرات کمیته جوانی است که بیش از یک سال از تشکیل آن می‌گذرد. لذا ما پیش از هر اقدامی، تثبیت نقش و جایگاه کمیته و تعیین نقش محوری و راهبردی آن برای صنعت برق را به عنوان یک هدف اصلی در نظر گرفتیم. در همین راستا اولین و مهم‌ترین فعالیت ما بازنگری شرح تشکیل کمیته و موضوعات تحت پوشش آن بود. برای ما این مساله مهم بود که شرکت‌ها، عضویت در این کمیته را به عنوان یک ارزش افزوده برای خود بدانند.

پس از بازنگری شرح وظایف کمیته و تدوین مدرک شناسه فعالیت‌های شرکت‌های عضو به این نتیجه رسیدیم که مقوله اتوماسیون در صنعت برق، مبحثی عام محسوب می‌شود که عمدتاً در کنار مقوله مخابرات و شبکه‌های ارتباطی قرار می‌گیرد. به همین دلیل در اولین رای‌گیری نام کمیته اتوماسیون به کمیته اتوماسیون و مخابرات تغییر یافت. در حقیقت اکثر اعضای کمیته، شرکت‌هایی هستند که علاوه بر حوزه اتوماسیون، در حوزه شبکه‌های ارتباطی و مخابراتی هم فعالند، به علاوه در سندیکا کمیته تخصصی مخابرات نداشتیم و اگر هم چنین کمیته‌ای فعال می‌شد باز هم بخش قابل توجهی از اعضای آن، شرکت‌های عضو کمیته اتوماسیون بودند. لذا این تغییر نام از موازی کاری در دو کمیته مشابه در سندیکا جلوگیری کرد.

فعالیت‌های اجرایی کمیته اتوماسیون به تدریج و با جمع‌بندی نظرات شرکت‌های عضو در خصوص تحلیل شرایط بازار آغاز شد. ما تلاش کردیم به عنوان یک کمیته جوان فعالیت اثرگذاری در زمینه فعالیت اعضا داشته باشیم که البته اولین گام در این راستا اعتمادسازی و پس از آن انکاپذیری در بین شرکت‌های عضو و سایر کمیته‌های تخصصی سندیکا بود. ابتدا تلاش کردیم

نگرانی‌ها و دغدغه‌های ایجاد شده در ذهن کارفرمایان از جنس تخطئه و تخریب نیست و کاملاً از جنس نگرانی و چالش است.

لذا طی جلسات کمیته این موضوع را به شکل جدی مورد بررسی قرار دادیم و تلاش کردیم در طول این بررسی‌ها دلایل کارفرما را با پیش فرض محق بودن آنها، بررسی کنیم. در نهایت این بررسی‌ها به ما نشان داد که بسیاری از دلایل مطرح شده از سوی شرکت‌های کارفرما، بسیار مستند و نگرانی‌هایشان قابل قبول است. بنابراین به این نتیجه رسیدیم که پیش از اینکه به پیاده سازی اتوماسیون بپردازیم، باید فضای تعامل را در صنعت اتوماسیون بهبود ببخشیم. در حقیقت این مساله به شدت ناامید کننده بود که ما نتوانسته بودیم یک فضای هم اندیشی برای طرح مشکلاتمان با سیستم کارفرمایی ایجاد کنیم.

■ مهم‌ترین اهدافی که برای برگزاری این سمینار مد نظر قرار داده بودید، شامل چه مواردی بود؟

اولین هدف از برگزاری این سمینار، فارغ از بیان مشکلات و راه حل‌ها، ایجاد نوعی آشنایی صنعتی در صنعت اتوماسیون شبکه‌های قدرت بود. در حقیقت سمینار، این فرصت را برای ما فراهم کرد که به جای انتقال مسائل و مشکلاتمان از طریق کانال‌های واسط، مدیران بسیار بالادستی و یا گزارش‌های مدیریتی، آنها را در یک فضای دوستانه و تخصصی و به صورت چهره به چهره به مسئولین امر منتقل کنیم.

پس از اینکه برگزاری سمینار به تصویب هیات ریسه کمیته رسید، مقرر شد که رایزنی‌هایی با مدیریت بالادستی در توئیر و برق‌های منطقه ای صورت گیرد که با مشارکت همه اعضای هیات ریسه، حدود ۳ تا ۴ ماه، زمان برای این موضوع صرف شد. انجام برنامه ریزی اولیه برای برگزاری این سمینار صورت گرفت و در نهایت قرار شد که موضوع اصلی آن بررسی چالش‌های اجرایی پروژه‌های اتوماسیون پست در کشور و ارائه راه‌حل‌ها از منظرهای مختلف باشد.

اصلی‌ترین مساله ای که ما از همان ابتدای برنامه ریزی‌ها مد نظر قرار دادیم این بود که این سمینار را به تریبونی برای اعلام مواضع و یا گلایه‌ها و مشکلات خودمان تبدیل نکنیم، بلکه از این طریق برای تمامی نهادهای دست‌اندر کار فرصتی ایجاد کنیم که خواسته‌ها و مسائلشان را مطرح کنند.

در مرحله بعد هماهنگی‌هایی با دفتر فنی و نظارت انتقال توئیر و جناب آقای دکتر علیپور به منظور تشریح اهداف این سمینار صورت گرفت که البته لازم می‌دانم از ایشان و آقای مهندس بیاتی به خاطر همراهی تخصصی و تفصیلی و حضور در یکی از جلسات هیات ریسه کمیته و حضور آقای دکتر علیپور در سمینار به عنوان سخنران اول تقدیر و تشکر کنم. قطعاً اینکه بالاترین مرجع مدیریتی در وزارت نیرو در زمینه پروژه‌های اتوماسیون، چنین بستر

اجرای پروژه‌های اتوماسیون پست‌های فشار قوی در شبکه برق کشور» یکی از اصلی‌ترین رهاوردهای فعالیت کمیته بوده، در مورد برنامه ریزی‌های انجام شده برای برگزاری آن توضیح دهید.

در ماه‌های پایانی سال ۹۲ روند سیستماتیک در شرکت‌های کارفرمایی برای اجرای پروژه‌ها به صورت سنتی شکل گرفت. البته همه ما در طول سه یا چهار سال گذشته به خوبی با مشکلات اجرایی این پروژه‌ها آشنا شده بودیم و در کمیته هم بارها راجع به این موضوع به بحث و تبادل نظر پرداخته بودیم. اما به هر حال باید می‌پذیرفتیم که هر فناوری تا زمان تثبیت باید این مسیر را طی کند. پروژه‌های پست در تمام دنیا بر اساس یک استاندارد جهانی و به شکل اتوماسیون اجرا می‌شود و نهادهای رگولاتوری و تصمیم گیر تلاش می‌کنند که با بومی سازی استانداردهای جهانی زمینه را برای اجرای این پروژه‌ها به بهترین شکل فراهم کنند. اما در ایران متأسفانه عوامل زیادی وجود داشت که گاهی به درستی نگرانی‌هایی را در ذهن کارفرمایان ایجاد کرده بود، به طوریکه این نگرانی‌ها در کنار حساسیت و اهمیت پست‌های فشار قوی در شبکه‌های برق، آنها را ترغیب کرد که با چالش‌های اجرای پروژه‌های اتوماسیون مواجه نشوند و پروژه‌ها را به شکل سنتی و منسوخ شده اجرا کنند. این مساله برای صنعت برق ما که یکی از پیشروترین صنایع کشور محسوب می‌شود، یک پسرفت واقعی و عقب‌گرد محسوب می‌شد.

به هر حال نباید این مساله را فراموش کنیم که صنعت برق علاوه بر برخورداری از نیروی انسانی نخبه و کارآمد، جزو اولین صنایعی است که ساخت تجهیزات، طراحی و پیاده سازی پروژه‌های آن در کشور به شکل بومی انجام شد و همین امر در زمانی که چندان طولانی ایران را به یکی از پیشروترین کشورهای منطقه در این زمینه تبدیل کرد. با اتکا به چنین داشته‌هایی ما نه تنها باید از پیشرفته‌ترین فناوری‌های دنیا در صنعت برق استفاده کنیم، بلکه باید در نوع و گستره استفاده از آن پیشرو باشیم.

همه این موضوعات باعث شد که کمیته این موضوع را به صورت جدی دنبال کند که چرا کارفرمایان ما به دنبال اجرای پروژه‌های پست‌های فشار قوی به صورت سنتی هستند و غالباً از فناوری‌های منسوخ شده بهره می‌گیرند. در حقیقت با توجه به اینکه کارفرمایان ما هم مهندسين نخبه و برگزیدگان صنعت برق هستند، برای ما عجیب بود که به عنوان سندیکا نتوانسته بودیم در این زمینه زبان مشترکی با همکاران خود در بخش کارفرمایی داشته باشیم تا متوجه دلایل و انگیزه‌های این تصمیم مهم در آنها شویم.

به هر حال قبل از هر پیش داوری تلاش کردیم نقاب قضاوت یک طرفه را کنار بگذاریم و بپذیریم که ما به عنوان شرکت‌های پیاده کننده سیستم‌های اتوماسیون قطعاً در انجام فعالیت خود کوتاهی‌هایی داشته‌ایم و



اولین هدف از برگزاری سمینار « بررسی چالش‌ها و الزامات اجرای پروژه‌های اتوماسیون پست‌های فشار قوی در شبکه برق کشور»، ایجاد آشنایی صنعتی در صنعت اتوماسیون شبکه‌های قدرت بود و این فرصت را فراهم کرد که به جای انتقال مسائل و مشکلات از طریق کانال‌های واسط و گزارش‌های مدیریتی، آنها را در فضای دوستانه و تخصصی به مسئولین امر منتقل کنیم

همین دلیل هم عملاً این صنعت و دانش‌های شکل دهنده آن از کاتال پروژها وارد کشور ما شد.

به این ترتیب به این دلیل که در کشور ما ارتباط پویا، منسجم و قدرتمندی بین صنعت و دانشگاه وجود ندارد و عمدتاً هماهنگی سریعی برای پوشش نیازمندی‌های آکادمیک صنایع بین این دو بخش ایجاد نمی‌شود، عمدتاً برای فارغ‌التحصیلان مهندسی برق، اتوماسیون یک موضوع و دنیای کاملاً جدید بود و حتی با مفهوم و اصطلاحات اتوماسیون پست هم آشنایی نداشتند، آن هم در شرایطی که در بسیاری از کشورهای دنیا، دانشگاه مرجع تدوین استانداردهای ملی، تاسیس آزمایشگاه‌های مستقل و حتی محل تعریف پروژه‌های بزرگ تحقیق و توسعه در حوزه اتوماسیون است.

متأسفانه ما به دلیل عدم حمایت صحیح از دانشگاه‌ها در این زمینه، ناگزیر شدیم مرکز تحقیقات‌های مستقلی را بنا بگذاریم تا نیازهای این صنعت را پوشش دهد. همین خلاء ما را ترغیب کرد که در سمینار بخشی را هم به دانشگاه اختصاص دهیم و در همین راستا با دانشگاه تهران که در زمینه اتوماسیون پست پیشرو محسوب می‌شود، هماهنگ کردیم و جناب آقای دکتر صنایع پسند که یکی از اساتید ارزنده این دانشگاه محسوب می‌شوند، پذیرفتند که به نمایندگی از بخش دانشگاه و به منظور تشریح نقش دانشگاه و الزامات و کمبودهایی که در حوزه آموزش عالی در زمینه اتوماسیون وجود دارد، در این سمینار سخنرانی کنند.

در نهایت اینجانب به‌همراه سایر همکاران در هیأت رئیسه کمیته به نمایندگی از شرکت‌های ارایه‌کننده این سیستم‌ها و خدمات مربوطه به بیان مسائل، خواسته‌ها و پیشنهادات این بخش پرداختم و ساعات پایانی سمینار هم به منظور فراهم آوردن یک بستر مناسب ارتباطی و هم‌اندیشی به پرسش و پاسخ و صحبت آزاد اختصاص داده شد که در بخش قابل توجهی از آن ما لزوماً مخاطب همه سوالات نبودیم و تنها نقش هماهنگ‌کننده و برگزارکننده جلسه بحث آزاد را عهده دار بودیم.

لازم می‌دانم این مساله را هم یادآوری کنم که کمیته از همه اعضا جهت حمایت مالی از سمینار و برگزاری هر چه بهتر آن دعوت کرد که خوشبختانه همه شرکت‌های تأثیرگذار در صنعت اتوماسیون پست به خوبی ما را یاری کردند و توانستیم بدون دادن جنبه تجاری و تبلیغی به این سمینار، هزینه‌های آن را از شرکت‌های عضو کمیته تأمین کنیم.

■ اصلی‌ترین چالش‌هایی که فعالین صنعت اتوماسیون با آن مواجهند و قطعاً در این سمینار هم به آنها اشاره شده، چیست؟

از نظر شرکت‌های عضو، مهم‌ترین و اولین چالش جایگاه شرکت‌های یکپارچه ساز در قراردادهای پروژه‌های پست بود. پیمانکاران پست عمدتاً به صورت EPC کار

ما در این سمینار نشان دادیم که مدیران شرکت‌های سازنده و پیمانکار این حوزه افرادی هستند که بیشتر از آنکه به حل معادلات تجاری فکر کنند، به دنبال راهکاری برای حل مشکلات اجرایی و عبور کشور از بحران‌ها در حوزه فعالیتشان هستند



هم‌اندیشی را به رسمیت می‌شناسد و در بیان نظرات و شنیدن نقطه نظرات سایرین مشارکت دارد، برای ما باعث دلگرمی بود. به علاوه این مساله را هم روشن می‌کرد که هدف سمینار به هیچ‌عنوان تجاری نیست و چالش‌ها و موانع پیش روی پروژه‌های اتوماسیون را دنبال می‌کند.

■ قطعاً برگزاری سمینار توانست تصویر متفاوت‌تری از سندیکا و کمیته‌هایش نشان دهد. اینطور نیست؟ کاملاً درست است. این سمینار تخصصی در حقیقت تبدیل به فرصتی برای گردهم آوردن و تبادل نظر میان نخبگان صنعت اتوماسیون کشور در همه بخش‌های کارفرمایی، اجرایی، مهندسی مشاور و مدیریتی شد و همین مساله تصویر جدیدی ایجاد کرد که در آن سندیکا و کمیته اتوماسیون، به جای اینکه نهادی برای پیگیری مطالبات باشد، نهادی متشکل از شرکت‌های سازنده صنعت برق کشور است که با گوشت، پوست و رگ و خونشان درگیر اجرا و مشکلات و پیاده‌سازی خواسته‌ها و بهره‌برداری از این شبکه پیچیده است و بیشتر از آنکه دغدغه منافعتشان را داشته باشند، دغدغه اجرای صحیح پروژه‌های ملی را دارند.

ما در این سمینار نشان دادیم که مدیران شرکت‌های سازنده و پیمانکار این حوزه افرادی هستند که بیشتر از آنکه به حل معادلات تجاری فکر کنند، به دنبال راهکاری برای حل مشکلات اجرایی و عبور کشور از بحران‌ها در حوزه فعالیتشان هستند.

به هر حال ما برای برگزاری هر چه بهتر سمینار علاوه بر جلسات متعدد و سازنده‌ای که با دکتر علیپور و آقای مهندس بیاتی داشتیم، هماهنگی‌هایی با برخی از مدیران دفاتر فنی، بهره‌برداری و تحقیق و توسعه شرکت‌های برق منطقه‌ای انجام دادیم که لازم است در همینجا از آقای مهندس دقت، مدیر دفتر مهندسی طرح‌های شرکت برق منطقه‌ای فارس، تشکر کنم که مسئولیت مضاعفی را بر عهده گرفتند و به عنوان یک از سخنرانان به نمایندگی از سوی نهادهای کارفرمایی و به منظور جمع‌بندی نقطه نظرات مدیران شرکت‌های برق منطقه‌ای، با آنها مکاتبه و رایزنی کردند.

■ دانشگاه هم یکی از محورهای اصلی سمینار بود. چطور به این نتیجه رسیدید که دانشگاه هم باید یکی از محورهای یک سمینار تخصصی صنعتی باشد؟

واقعیت این است که در صنعت اتوماسیون پست، جای دانشگاه بسیار خالی است. یادآوری می‌کنم که صنعت اتوماسیون پست، یک صنعت بسیار جوان است که در انتهای دهه ۸۰ میلادی شکل گرفته و در ابتدای دهه ۹۰ وارد کشور ما شد. این صنعت ترکیبی از دانش‌های مختلف اعم از برق، مخابرات، نرم افزار، الکترونیک و شبکه بود و شاید به دلیل همین تنوع سیستم آموزش عالی ما در مقابل ورود این صنعت تا اندازه‌ای غافلگیر شد. به

می‌کنند و با توجه به رویکرد درون سازمانی خودشان تصمیم می‌گیرند که سیستم اتوماسیون پروژه را در یکی از بخش‌های مهندسی خودشان انجام دهند و یا آن را به یک پیمانکار یکپارچه ساز ارجاع دهند. همین مساله به ایجاد تنوع مخربی در نحوه اجرای این پروژه‌ها در کشور

می‌گرفتند، در نهایت هر خلی در این قرارداد فرعی، می‌توانست تعهدات قرارداد اصلی، کیفیت خدمات و حتی نحوه اجرای پروژه را تحت تاثیر قرار دهد. به عنوان مثال اگر پرداخت‌های پیمانکار اصلی به پیمانکار فرعی به دلیل سیاست‌گذاری بودجه ای پروژه قطع می‌شد،

سرویس‌دهی‌های لازم را انجام دهد.

■ آیا این پیشنهاد از سوی شرکت‌های برق منطقه‌ای است که در سمینار حضور داشتند هم مورد پذیرش قرار گرفت؟

”

آموزش در سیستم‌های اتوماسیون از شرکت‌ها و یا پروژه‌ها و قراردادهای شروع نمی‌شود، بلکه از دانشگاه آغاز می‌شود. ما متخصصین و فارغ التحصیلانی در رشته برق خصوصا قدرت نیاز داریم که در دانشگاه با این مقوله آشنا شده باشند



بله؛ همه پذیرفتند که نبود این نوع قراردادها خلایی است که در سایر کشورها پوشش داده شده و در کشور ما لازم است که هر چه سریع‌تر به آن پرداخته شود.

موضوع دیگری که به عنوان یک چالش به آن پرداخته شد، بحث جامع و بسیار مهم آموزش بود. آموزش موضوعی فراگیر و چند بعدی در خصوص سیستم‌های اتوماسیون است. به این دلیل که این سیستم‌ها ترکیبی از دانش‌های متنوع هستند و با یک آموزش یک بعدی و یا یک تخصص نمی‌توانیم نیروی متخصص اتوماسیون را تربیت کنیم. به همین دلیل روندهای آموزشی در خصوص اتوماسیون، بسیار پیچیده، چندمرحله‌ای و زمانبر هستند و باید مدیران برنامه ریزی کننده برای روندهای آموزشی همه ملاحظات مربوطه را در نظر بگیرند.

آموزش در سیستم‌های اتوماسیون از شرکت‌ها و یا پروژه‌ها و قراردادهای شروع نمی‌شود، بلکه از دانشگاه آغاز می‌شود. ما متخصصین و فارغ التحصیلانی در رشته برق خصوصا قدرت نیاز داریم که در دانشگاه با این مقوله آشنا شده باشند. متخصصین صنعت اتوماسیون باید با اصول، اصطلاحات و ساختار آن آشنا شوند که این حرکت تا حدی در دانشگاه تهران آغاز شده است.

■ مهندسین برق که با گرایش کنترل تحصیل می‌کنند، تخصص کافی را در این زمینه ندارند؟

خیر؛ ما در حال حاضر گرایش اتوماسیون و یا اتوماسیون قدرت نداریم. فارغ التحصیلان گرایش‌های کنترل و الکترونیک ممکن است که در کنار واحدهایی که می‌گذرانند، واحدهایی را هم مرتبط با اتوماسیون صنعتی بگذرانند که اصلا کاربردی برای شبکه‌های قدرت ندارد. این دروس عمدتا حالت عمومی دارند

شرکت یکپارچه ساز به راحتی می‌توانست ارائه خدمات را متوقف کند و در نهایت کارفرمای اصلی پروژه از نظر قراردادی هیچ دسترسی به پیمانکار فرعی نداشت. از طرفی پیمانکار فرعی هم هیچ دستاویزی برای اینکه از محل بودجه این پروژه مطالباتش را دریافت کرده و سیستم خود را تغذیه کند، نداشت.

به این ترتیب عمدتا بسیاری از پروژه‌های بزرگ درگیر چالش‌هایی هستند که بین پیمانکار اصلی و پیمانکار فرعی پروژه ایجاد شده است. با توجه به مساله ساز بودن این چالش در این سمینار پیشنهاد شد که قراردادهای پروژه‌های پست مورد بازنگری قرار گیرد و در قراردادهای پست جایگاهی برای یکپارچه ساز سیستم در نظر گرفته شود تا به این ترتیب اجرای پروژه‌ها مستلزم همکاری یک شرکت یکپارچه ساز با پیمانکار اصلی باشد. بدین معنا که هر پیمانکار پست باید شرکت همکاری را جهت اجرای بخش اتوماسیون داشته باشد. البته پیمانکار اصلی می‌تواند توسط بخشی از مجموعه خودش این کار را انجام دهد، اما اگر قصد دارد در این بخش سرمایه گذاری کرده و ارزش افزوده مالی و فنی آن را برای خودش داشته باشد، باید شرکتی در همین راستا تاسیس کند، همانطور که بسیاری از شرکت‌های پیمانکار بزرگ این کار را کرده‌اند. به هر حال در نهایت پیمانکار اتوماسیون در قرارداد جایگاه حقوقی و تعهدات قراردادی مشخصی پیدا می‌کند.

به این ترتیب این پیمانکار هم با کارفرما طرف می‌شود و در مورد مباحثی مانند مطالبات و سایر مسائلش می‌تواند موضوع را از طریق کارفرمای اصلی پیگیری کند. از طرف دیگر کارفرمای اصلی هم می‌داند که پیاده کننده این سیستم متعهد است که در ازای این قرارداد

منجر شده است.

از طرف دیگر علیرغم اینکه اتوماسیون تنها بخش سیستمی هر پروژه پست و یا نیروگاه است، اما هنوز هم به عنوان یک کالا یا تجهیز به آن نگریسته می‌شود. در حالیکه سیستم اتوماسیون یک سیستم زنده و پویا است که نیازمند نگاه سیستمی است. اتوماسیون یک پروژه مجزا در قلب پروژه پست یا نیروگاه است.

در خصوص شرکت‌های پیمانکار که به صورت داخلی به اجرای پروژه‌های اتوماسیون پرداختند، مهم‌ترین مساله این است که به دلیل بار مالی کمتر بخش اتوماسیون نسبت به سایر بخش‌های پروژه‌های پست، معمولا پیمانکار اهمیت کمتری برای آن قائل است. به این ترتیب یا سرمایه و بودجه لازم به درستی به این بخش تخصیص داده نشده و یا نیروی انسانی متخصصی در این حوزه به کار گرفته نمی‌شود. چرا که از دید یک پیمانکار پست برای طراحی و تأمین یک ترانسفورماتور قدرت که خرید آن شاید ۱۰ یا ۲۰ برابر این سیستم است، به ۲ یا ۳ نیروی نه چندان تخصصی نیاز است اما برای یک سیستم اتوماسیون به ۱۰ برابر این نیرو و به شکل کاملا تخصصی نیاز است و شاید مدیران رده بالای این شرکت‌ها در یک نگاه اقتصادی این روند را آنقدرها به صرفه نمی‌دیدند و از سرمایه گذاری در این بخش اجتناب کرده یا از سرمایه گذاری انجام شده پشتیبانی نمی‌کردند. نتیجه این می‌شد که سرویس‌های مورد نیاز برای پروژه‌ها به طور کامل و تا انتهای کار ارایه نمی‌شد.

از طرفی در پروژه‌هایی که کار به شرکت‌های یکپارچه ساز سپرده می‌شد، به این دلیل که این شرکت‌ها جایگاه رسمی در قراردادهای اصلی پست نداشتند و عمدتا کار را با یک قرارداد فرعی مستقل با پیمانکار پست در دست

شکل بسیار نادرستی مورد استفاده قرار گرفته است. برای اینکه معمولاً وقتی موعد برگزاری این دوره‌های آموزشی می‌شود هیچ برنامه ریزی از قبل انجام نشده و نفراتی که برای شرکت در این دوره‌ها معرفی می‌شوند، با این مقوله نا آشنا و یا بی ارتباط بوده و یا حتی بعضاً مهندس برق هم نیستند. در حالی که هزینه بسیاری از بودجه قابل توجهی برای حضور آنها در این دوره‌ها که عمدتاً در کشورهای خارجی و شرکت‌ها و لابراتوارهای معتبر برگزار می‌شود، صرف می‌شود.

اما متأسفانه نمایندگانی که در این دوره‌ها حضور می‌یابند، یا تخصص لازم را ندارند و یا دوره‌های مقدماتی را نگذرانده‌اند و در نتیجه نمی‌توانند مطالب لازم را بگیرند و یا قادر نیستند آموخته‌های خود را به بخش درستی از حوزه کارفرمایی منتقل کنند و در نهایت این آموزش‌ها معمولاً عقیم می‌مانند و به شکل یک سفر کاری و یا بازدید تقلیل درجه پیدا می‌کنند.

برای اینکه آموزش‌های قراردادی اثربخشی لازم را داشته باشد، نیازمند این هستیم که شرکت‌های پیمانکار برنامه ریزی منسجم‌تری برای پوشش مطالب و ساختار برگزاری این دوره‌ها داشته باشند تا آنها به دوره‌هایی اثرگذار و عملیاتی تبدیل شوند و این عمل در شرکت‌های پیمانکار اتوماسیون زمانی رخ می‌دهد که یک باور اساسی در ذهن ما شکل بگیرد که هر چه مشتری و کارفرمای ما دانش و تسلط بیشتری بر محصول ارائه شده از سوی ما داشته باشد نگرانی کمتری را در خرید آن خواهد داشت. باید بپذیریم که هر چه مشتریان مطلع‌تری داشته باشیم، مشتری با اطمینان بیشتر و حجم بالاتری نسبت به خرید این سیستم‌ها اقدام خواهد کرد. لذا حتی با دید تجاری هم به نتیجه خواهیم رسید که آموزش یکی از مهم‌ترین ابزار توسعه تجارت اتوماسیون پست‌های فشار قوی است.

بحث بعدی این است که در بخش کارفرمایی، باید نگرانی را برای حضور در این دوره‌ها معرفی کنند که درگیر اجرا و یا بهره برداری این سیستم‌ها بوده و آموزش‌های پایه و تخصصی را قبلاً دیده باشند تا بتوانند از یک دوره محدود چند روزه بیشترین برداشت را انجام دهند و اطلاعاتی

دلیل که متعهد به انجام این کار هستیم، معمولاً رویه‌های آموزشی داریم. اما شاید باید آن را پویاتر و ماندگارتر کنیم. متأسفانه فرار مغزها و خروج کارشناسان نخبه از کشور شاید یکی از حادث‌ترین اشکال خود را تجربه می‌کند و بیشترین خروج نیروها در کل صنعت برق نیروهای آموزش دیده اتوماسیون هستند. به دلیل تقاضای بسیار بالایی که در سطح دنیا برای نیروهای آموزش دیده این سیستم‌ها وجود دارد و اینکه همه دنیا در این صنعت می‌دانند که نیروهای ایرانی در این زمینه جزو پیشروترین و توانمندترین نیروهای تخصصی هستند.

ما در شرکت‌های اتوماسیون نیازمند رویه‌های نهادینه شده تر و ماندگارتری برای نیروهای متخصصان هستیم تا این نگرانی را در کارفرمایانمان رفع کنیم که آیا همان تیم مهندسی که این سیستم را برای یک پست ۴۰۰ کیلوولت پیاده سازی کرده، ارائه خدمات را هم انجام خواهد داد یا نه؟ چه چیزی مضمّن ارائه خدمات کارآمد پس از اجرای پروژه خواهد بود؟ آنها باید آسوده خاطر باشند که شرکتی که کار اتوماسیون یک پست را انجام می‌دهد، برنامه ریزی، حمایت و سرمایه گذاری لازم را برای اینکه خدمات ارائه شده به کارفرما مستقل از حضور کارشناس خاص در شرکتش انجام می‌دهد و در کنار آن زمینه لازم برای ماندگار کارشناسان نخبه این حوزه در شرکتش را فراهم می‌آورد.

باز هم تاکید می‌کنم که رویه آموزش این سیستم پروسه‌ای بسیار زمانبر است و این نگرانی به درستی در کارفرما وجود دارد که آیا نیروهای آموزش دیده در یک شرکت ارائه کننده این سیستم‌ها ماندگاری و پویایی لازم را دارد؟

پس ما یک بخش آموزش نیروهای تخصصی را بخش‌های زیرمجموعه کمیته یعنی شرکت‌های یکپارچه‌ساز باید شاهد باشیم. در بخش کارفرمایی ما نیاز به آموزش‌های پیچیده‌تری داریم. تنها کانال و بستر دریافت این آموزش‌ها در بخش کارفرمایی در حال حاضر تعهدات آموزشی است که پیمانکاران باید در قالب قراردادهایشان ارائه کنند. این بستر متأسفانه به

و ما برای اتوماسیون شبکه‌های قدرت نیاز به دروس تخصصی داریم و به همین دلیل لازم است که دروس و سرفصل‌هایی تفسیر و تدوین شوند. پس ما نیاز به فارغ التحصیلانی داریم که با ورودشان به شبکه‌های قدرت به دنبال جزییات اجرایی این دانش و صنعت باشند و نه آموختن کلمات و اصطلاحات و ابتدایات این حوزه.

در مرحله بعدی دانشگاه‌ها می‌توانند گرایش فوق لیسانس اتوماسیون پست داشته باشند یا برخی پروژه‌های کارشناسی ارشد و دکترا متمرکز بر این موضوع باشند. پروژه کارشناسی ارشد من ساخت یک نمونه آزمایشگاهی اتوماسیون پست بود و اولین پروژه دانشگاهی اتوماسیون پست در کشور محسوب می‌شد. وقتی این پروژه را انجام می‌دادم هیچ مرجع دانشگاهی برای آن وجود نداشت و برای اجرای این پروژه دانشگاهی در کنار راهنمایی‌های استاد مربوطه، بیشتر از صنعت وام می‌گرفتم. این سمینار حرکتی را آغاز کرده که انشاءالله در راستای آن ما می‌توانیم در آینده در یک یا دو دانشگاه شاهد تدریس این دروس در پایه‌های کارشناسی و کارشناسی ارشد باشیم.

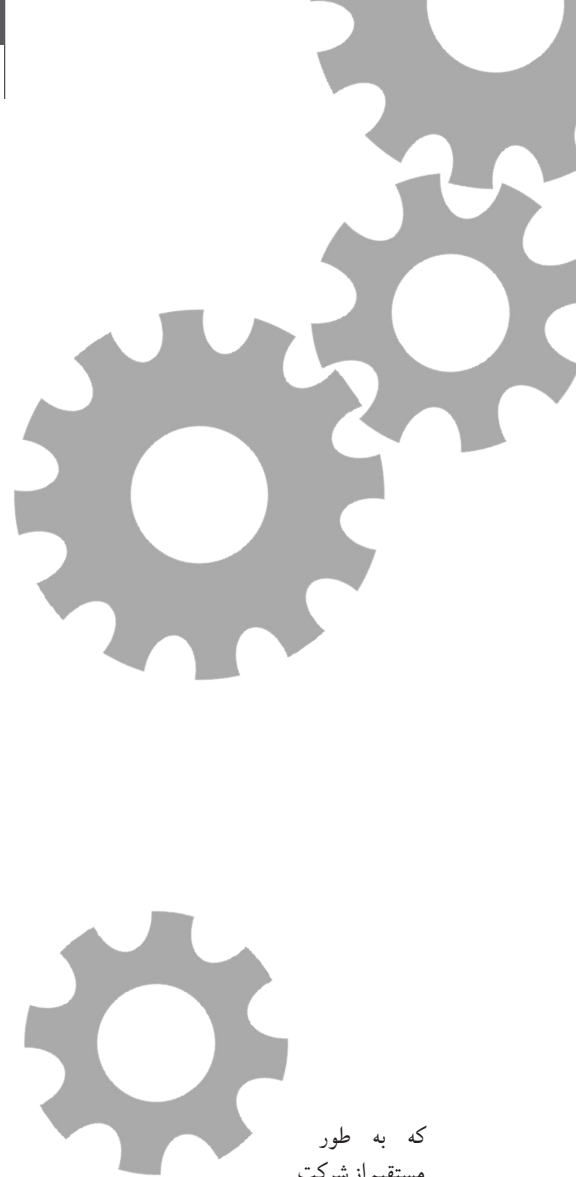
■ پس فعلاً یک واحد درسی به بحث اتوماسیون پست در دانشگاه تهران اختصاص داده شده است؟

بله؛ واحد درسی در مقطع کارشناسی ارشد به این محث اختصاص داده شده است. پیشنهاد ما این بود که در مقطع کارشناسی هم در کنار درس حفاظت و یا درس طرح پست در گرایش قدرت، چند جلسه ای را برای آشنایی دانشجویان با مباحث اتوماسیون تخصصی دهند که این پیشنهاد مورد پذیرش قرار گرفت و قرار است که در دانشگاه‌ها و حداقل چند دانشگاه برگزیده کشور این حرکت آغاز شود.

مرحله بعدی آموزش در سیستم‌های اتوماسیون، آموزش کارشناسی است. ما کارشناسان متعددی را در زوایا و جنبه‌های مختلف سیستم داریم. در طراحی، مهندسی و پیاده سازی این سیستم‌ها و همچنین انجام تست‌ها به طیفی از آموزش‌ها نیاز داریم. ما در شرکت‌های مهندسی کننده سیستم که اکثراً اعضای این کمیته هستند، به این



باید بپذیریم که هر چه مشتریان مطلع‌تری داشته باشیم، مشتری با اطمینان بیشتر و حجم بالاتری نسبت به خرید این سیستم‌ها اقدام خواهد کرد. لذا حتی با دید تجاری هم به نتیجه خواهیم رسید که آموزش یکی از مهم‌ترین ابزار توسعه تجارت اتوماسیون پست‌های فشار قوی است



که به طور مستقیم از شرکت سازنده ارائه می‌شود. بیشتری انتقال را به شرکت بهره بردار و کارفرما منتقل کند.

موضوع دیگر این است که ما مستقل از پروژه‌ها برنامه‌های آموزشی را در طول سال چه شرکت‌های کارفرمایی و چه شرکت‌های پیمانکار اتوماسیون و مهم‌تر از همه سندیکا صنعت برق به عنوان یک نهاد غیرانتفاعی برنامه ریزی و برگزار کنند تا در طول سال به روز سازی و انتقال دانش فنی متولیان و مهندسان مربوطه انجام شود.

■ به نظر می‌رسد نبود استانداردهای مدون برای حوزه اتوماسیون هم یکی دیگر از خلأهای موجود در این حوزه است.

کاملاً درست است. یکی از موضوعاتی که در زمینه اتوماسیون به شکل جدی عنوان می‌شود، موضوع مشخصات فنی مرجع کشوری است. در اکثر کشورهای پیشرو در دنیا پروژه‌های برقی با مشخصات فنی اجرا می‌شود که توسط یک نهاد رگولاتوری و بالادستی با همکاری موسسات استاندارد و دانشگاه تدوین می‌شود و این مشخصات به عنوان مشخصات مرجع شبکه برق به همه شبکه‌های دست‌اندرکار ابلاغ می‌شود. به این ترتیب

مشاوران، پیمانکاران، سازندگان و شرکت‌های کارفرما، به این مشخصات ارجاع و استناد می‌کنند.

در ایران به دلیل نبود این مشخصات فنی مرجع کشوری که ترجمه ای ملی از استانداردهای بین‌المللی محسوب می‌شوند، صنعت اتوماسیون با نقصان‌های بسیاری مواجه است. به همین دلیل است که هر یک از مشاوران ما بسته به تجارب، دانش و پروژه‌هایی که اجرا کرده‌اند، نسبت به تدوین مشخصات فنی مورد نظرشان اقدام کرده‌اند.

از سوی دیگر برخی از مجموعه‌ها، مثل شرکت ملی مس، مپنا و یا سایر شرکت‌های بزرگ، به دلیل فقدان چنین مشخصاتی نسبت به تدوین فاکتورهای مربوط به خود اقدام کرده‌اند. حاصل این تنوع این است که ما شبکه برقی داریم که پست‌های ۴۰۰ و ۲۳۰ کیلوولت به ظاهر مشابهی در آن نصب شده‌اند که وقتی به درستی مورد بررسی قرار بگیرند، مشخص می‌شود که مشخصات فنی کاملاً متفاوتی دارند.

موضوعی که این مساله را حادث می‌کند این است که استاندارد جامع جهانی صنعت اتوماسیون پست یا همان IEC61850، در سال ۲۰۰۵ منتشر شده است. اینکه

ما چه بخش‌هایی از استاندارد را در ایران نیاز داریم و چطور باید آن را در کشورمان پیاده سازی کنیم، در هیچ استاندارد جامعی قید نشده و حالتی سلیقه ای و انتخابی پیدا کرده است. ما حتی آزمایشگاه‌هایی که بتوانند تست‌های مرتبط با این استاندارد را برای تجهیزات و سیستم‌های وارد شده بازار و یا تولید شده در داخل کشور انجام دهند، در اختیار نداریم. بنابراین باز هم تاکید می‌کنم که ما نیاز به مشخصات فنی مرجعی داریم که ترجمه ایرانی IEC61850 باشد. لذا باید این استاندارد مورد تحلیل قرار بگیرد و بخش‌های مناسب انتخاب شده و نحوه اجرایی شدن بخش‌های اجباری آن هم تدوین شود.



روند صحیح برای بومی سازی صنایع پیچیده مانند صنعت اتوماسیون پست این است که باید ابتدا استانداردهای جهانی بومی شود، پس از آن ساختار اجرای پروژه‌ها استاندارد شود و به دنبال آن تمام متولیان آن صنعت دانش آموخته و آموزش دیده آن صنعت شوند و پس از آن ما به بومی سازی تجهیزات با توجه به استانداردهای بین‌المللی برسیم

■ فکر نمی‌کنید که این وظیفه بر عهده سندیکا است؟ سندیکا نهاد عمل‌کننده نیست، چرا که نه مجری است و نه منفعتی از این محل دارد. سندیکا همیشه می‌تواند به عنوان یک نهاد تخصصی عهده دار بخشی از کار شود. اما در همه کشورها این موضوع به عهده نهادهای بالادستی مدیریتی در بخش کارفرمایی آن صنعت است که در کشور ما قاعدتاً دفتر فنی و نظارت انتقال توانیر باید آغاز کننده و محور این کار باشد و پس از آن سندیکا با توجه به تخصص و توان کارشناسی خود می‌تواند نقش بسیار عمده ای در تدوین استانداردها و اجرای باکیفیت آن داشته باشد.

در نهایت در سیمینار قرار شد که این روند آغاز شود و سندیکا هم با توجه به غیرانتفاعی بودنش سعی کند نقش عمده‌ای را بر عهده بگیرد. پیشنهاد ما این بود که کارگروه و یا کمیته ای اجرایی با عضویت دفتر فنی و نظارت انتقال توانیر، یک نماینده از کمیته اتوماسیون و مخابرات سندیکا و نمایندگان از مشاورین معتبر صنعت برق، نمایندگانی از شرکت‌های برق منطقه ای و نماینده ای از دانشگاه تشکیل شود و این کمیته می‌تواند محور حرکت این موضوع باشد.

■ آیا صنعت اتوماسیون علاوه بر استاندارد، آموزش و قراردادهای تیب با چالش جدی دیگری هم مواجه است؟

بله؛ موضوع دیگری که به عنوان یک چالش بسیار مهم در پروژه‌ها مطرح بود، زمان ملحق شدن گروه‌های بهره بردار به مسیر اجرای پروژه و میزان اثرگذاری آنها بود. در پروژه‌های فعلی ما از نظر فنی بخش طرح و توسعه و مشاور است که مشخصات فنی را اعلام می‌کند. در پایان وقتی پروژه آماده راه اندازی است، نمایندگانی از بخش بهره برداری و رولیاژ و یا حتی مراکز دیسپاچینگ به پروژه اضافه می‌شوند تا آن را تحویل بگیرند. اما در بسیاری از موارد آنها پروژه را مورد تایید نمی‌دانند، چرا که آنها خواسته‌های دیگری داشته‌اند که هیچ کدام از آنها در طرح و پیاده سازی و ساخت این پروژه لحاظ نشده‌اند. در حالی که در سیستم‌های مشابه در کشورهای دیگر، معمولاً نقطه نظرات تیم بهره برداری و رولیاژ در حین اجرای پروژه اخذ می‌شود و این امر منافع بسیاری در پی دارد. اولاً در پایان کار آنها می‌دانند که چه پروژه‌ای را تحویل می‌گیرند و دوم اینکه در شکل دهی پروژه، نقطه نظرات و نیازمندی‌های صحیح و به حق آنها اعمال می‌شود. نباید فراموش کنیم که در بسیاری از موارد پروژه پس از ساخت یا اصلاح قابل اصلاح نیست و یا تغییر آن متضمن صرف هزینه‌های گزافی است.

از سوی دیگر مشارکت کارشناسان دیسپاچینگ یا بهره بردار در روند ساخت پروژه، آموزش بسیار ارزشمندی را برای آنها به همراه دارد چرا که همراه با روند طراحی، مهندسی و اجرای پروژه خواهند بود و به صورت خودکار



علیرغم اینکه اتوماسیون تنها بخش سیستمی هر پروژه پست و یا نیروگاه است، اما هنوز هم به عنوان یک کالا یا تجهیز به آن نگریده می‌شود. در حالیکه سیستم اتوماسیون یک سیستم زنده و پویا است که نیازمند نگاه سیستمی است. اتوماسیون یک پروژه مجزا در قلب پروژه پست یا نیروگاه است

موضوع دیگری که مطرح شد این بود که در پروژه‌هایی که برقدار شده و به صورت موقت یا دائم تحویل داده می‌شوند، اگر کارفرما نیازمند تغییراتی در سیستم موجود بوده و یا به دنبال توسعه آن باشد، هیچ مرجعی برای ارائه خدمات وجود ندارد. پیمانکار هم پس از راه اندازی سیستم فقط در دوران تحویل موقت که یک سال است، موظف به حل مشکلات و کاستی‌ها است و هیچ تعهدی در قبال تغییر و یا توسعه آن ندارد. پیشنهاد ما این بود که در کنار قراردادهای احداث و در صورت به رسمیت شناختن هویت حقوقی شرکت یکپارچه ساز در قراردادهای شرکت یکپارچه ساز می‌تواند علاوه بر پیاده سازی و راه اندازی سیستم، سه سال خدمات پس از فروش و تعمیر و نگهداری را در قالب قرارداد اصلی بر عهده داشته باشد. به این ترتیب در طول این سه سال کارشناسان آموزش‌های لازم را دریافت می‌کنند و هم پستهای برق حساس کشور فاقد متولی فنی و تست و تعمیرات نخواهد بود.

بحث دیگری که مطرح شد، بومی سازی تجهیزات بود. ما زمانی واردکننده این سیستم‌ها بودیم اما بعدها وقتی تحریم‌ها و محدودیت‌های بانکی بین المللی، ما را دچار مساله کرد، به این نتیجه رسیدیم که باید این تجهیزات را بومی سازی کنیم و وجود توان تولید حتی به صورت بالقوه، یک قدرت نرم در اقتصاد و سیاست محسوب می‌شود.

اما اینکه در شرایط نرمال ما چه محصولاتی را با چه روندی باید به تولید برسانیم نیازمندی‌های تخصصی و صنعتی تعیین کننده آن است. روند صحیح برای بومی سازی صنایع پیچیده مانند صنعت اتوماسیون پست این است که باید ابتدا استانداردهای جهانی بومی شود، پس از آن ساختار اجرای پروژه‌ها استاندارد شود و به دنبال آن تمام متولیان آن صنعت دانش آموخته و آموزش دیده آن صنعت شوند و پس از آن ما به بومی سازی تجهیزات با توجه به استانداردهای بین المللی برسیم. ما امیدواریم که محصولاتی که در ایران در این صنعت تولید می‌شود مثالی از شکست تولید داخلی نباشد، بلکه نشانی از توانمندی تولید داخلی باشد.

اگر با نگاه به بازارهای داخلی بومی سازی کنیم، قطعاً در این زمینه شکست خواهیم خورد. صنایع پیشرویی که دانش افزوده بالایی دارند با داشتن بازار جهانی قابلیت رقابت فنی پیدا می‌کنند.

پس بومی سازی با

که بتوانند محصولات، تجهیزات و سیستم‌های جدید را مورد تست و ارزیابی قرار دهند و برای آنها مجوز ورود به بازار را صادر کنند که البته این امر نیازمند تدوین مشخصات فنی مرجعی است که پیش‌تر هم به لزوم تدوین آن در کشور اشاره کردم.

بسترهای بسیار مناسبی برای راه اندازی این آزمایشگاه‌ها در مرکز آزمایشگاهی اپیل، پژوهشگاه نیرو یا در آزمایشگاه‌های تخصصی که در برخی از دانشگاه‌ها مانند دانشگاه تهران، شهید عباسپور و علم و صنعت داریم، شاید اگر برخی از برنامه ریزی‌ها به صورت صحیح و مدون انجام شود، با توجه به اینکه تجهیزات مورد نیاز این سیستم‌ها آنقدرها گران قیمت نیستند، می‌توانیم از همین امکانات موجود برای راه اندازی این آزمایشگاه‌ها بهره بگیریم. لذا از نظر من راه اندازی این آزمایشگاه‌های تخصصی بیش از سرمایه، نیاز به عزم مدیریتی و برنامه ریزی سازمانی دارد.

سندیکا در اینجا هم می‌تواند وارد عمل شده و با رایزنی با مسئولین امر ابتدا الزام راه اندازی چنین آزمایشگاه‌هایی را روشن کند و پس از آن از اعمال سلايق شخصی و غیرمعارف جلوگیری کند و سندیت و مرجعیتی به تایید و یا رد صلاحیت محصولات و تجهیزات و سیستم‌های حوزه اتوماسیون بدهد.

اصول پایه ای طراحی، ساخت و پیاده سازی سیستم را آموزش می‌بینند. البته پیش از آن لازم است که ساز و کار تدوین پروژه‌ها و اجرای قراردادها در بخش کارفرمایی مورد بازنگری قرار بگیرد تا تیم‌های بهره بردار، رولیاژ و دیسپاچینگ از ابتدای پروژه در بخش‌های مرتبط با خود در مسیر طراحی پایه و تفصیلی و همچنین مهندسی پروژه قرار بگیرند و در نهایت همه این تیم‌ها پروژه را راه اندازی کنند نه اینکه در انتهای آن را مورد بازبینی قرار دهند.

در سمیناری که توسط کمیته برگزار شد، ما این پیشنهاد را ارائه دادیم و قرار شد که همکاران ما در بخش‌های کارفرمایی، تمهیدات لازم را برای اخذ نقطه نظرات بهره بردار انجام دهند.

■ در طول سمینار چه پیشنهادات دیگری برای حل چالش‌های مطرح‌شده ارائه شد؟

یکی از پیشنهاداتی که مطرح شد، تاسیس آزمایشگاه مرجع مستقل برای سنجش کیفیت تجهیزات جدید و سنجش کیفیت سیستم‌های جدید بود. در حال حاضر می‌بینیم که محصولات و سیستم‌های جدیدی وارد بازار می‌شود که گاهی محصولاتی از چند سازنده را در خود جای داده است و ما مرجعی برای تایید کیفیت آن نداریم؛ مرجعی که به مشاور و کارفرما اطمینان دهد که این محصولات کیفیت لازم را برای ورود به شبکه برق کشور را دارد.

اگر چه هر کدام از بخش‌های کارفرما و مشاور، بر مبنای تجارب خود سعی می‌کنند معیارهایی را لیست کنند و بر اساس همین فهرست محصولات را مورد تایید کیفی قرار دهند، اما به هر حال ما نیازمند آزمایشگاه‌های مرجعی هستیم



نگاه به بازار جهانی باید صورت پذیرد و البته در کنار آن، این مساله را به درستی مورد بررسی قرار دهیم که آیا ما توانایی حضور و رقابت در بازارهای جهانی را داریم، چرا که بومی سازی صنایع پیچیده نیاز به سرمایه گذاری گسترده در حوزه تحقیق و توسعه دارد که سود سرریز یک بازار بین المللی می‌تواند چنین سرمایه گذاری را تغذیه کرده و تداوم بخشد.

■ چه مباحث دیگری در خصوص توسعه صنعت اتوماسیون پست در این سمینار مطرح شد؟

آخرین بحثی که در این سمینار مطرح شد، مبحث استفاده از سیستم‌های یکپارچه حفاظت و کنترل در پروژه‌های به روزسازی و ارتقا بود. وقتی می‌خواهیم برای صنعتی تصمیم بگیریم باید چشم انداز فعالیت آن را در طول یک بازه زمانی چند ساله و یا حتی چند دهه ساله در نظر بگیریم. در همه کشورهای توسعه یافته و در حال توسعه به تدریج فضا و بودجه و مجوزهای زیست محیطی برای تاسیس پست‌ها و خطوط انتقال جدید محدود می‌شود و تمایل به استفاده از سرمایه گذاری‌های انجام شده در پست‌های موجود و ارتقا و بازسازی و به روزرسانی آنها افزایش یافته است.

باید ببینیم بهترین ابزاری که می‌تواند به روزسازی یک پست ۴۰ ساله را تسهیل می‌کند، چیست؟ یکی از این سیستم‌ها، SICMS است که پیچیدگی سیستم‌های اتوماسیون استاندارد (SAS) را ندارد و از طرفی قابلیت انعطاف بسیار بالاتری دارد و حجم سرمایه گذاری بسیار کمتری را برای تاسیس می‌طلبد. بخشی از این سمینار به ارائه تعاریف و مشخصات سیستم‌های SICMS و قابلیت‌هایی که این سیستم در اختیار شرکت‌های برق منطقه ای قرار می‌دهد، اختصاص داده شد. پیاده سازی این سیستم‌ها می‌تواند علاوه بر حفظ سرمایه‌های ملی، نیازهای شبکه برق کشور را مرتفع کرده و ساختارهای

زیست محیطی را نیز حفظ کند و کشور را از انجام سرمایه گذاری‌های گسترده جدید بی‌نیاز می‌کند.

به هر حال این سمینار با این اهداف و مطالب جمع بندی شد. شرکت‌های عضو این کمیته شرکت‌هایی هستند که با تمام مشکلات بودجه ای، عدم پرداخت‌ها و مشکلات تحریم‌های بین المللی و محدودیت‌های بانکی، تلاش کرده‌اند در این عرصه حضور داشته باشند و به ارائه خدمات بپردازند. شاید دوست داشتند که از این زاویه هم این موضوع دیده شود که این شرکت‌ها علیرغم تمام نقصان‌هایی که ممکن است به دلیل تجارب ابتدایی که شکل گرفتن آنها با آن همراه بوده و نوپایی این صنعت، تمام تلاش خود را صرف کرده‌اند که در حد توانشان خدماتی را به این صنعت ارائه دهند و این تلاش‌ها باید دیده شود و از آن سو شرکت‌های برق منطقه ای هم در این سمینار فرصت داشتند دغدغه‌ها و خواسته‌های خود را بیان کنند تا حداقل نقشه راه برای شرکت‌های عضو سندیکا مشخص باشد.

به هر حال آنها برای توسعه فعالیت‌های خود باید بدانند که انتظارات بخش کارفرمایی چیست. در کنار آن کارفرما هم باید توانمندی‌ها و پتانسیل‌های بخش خصوصی را بشناسد. چرا که پس از بحران‌های مالی اخیر در صنعت برق یکی از مسائلی که مطرح می‌شد این بود که کدام یک از این شرکت‌ها هنوز سرپا هستند و ما با این سمینار نشان دادیم که همه ما هنوز هم در کنار صنعت برق کشور هستیم و آماده خدمات رسانی به شبکه برق کشور هستیم و دغدغه‌های کارفرما را به رسمیت می‌شناسیم و سعی می‌کنیم برای آن راه حل و پاسخ مناسب داشته باشیم.

■ آیا در پایان سمینار توانسته بودید نظر کارفرمایان را در خصوص چالش‌هایی که در طول گفتگو به آن اشاره کردید، تغییر دهید؟

بله؛ با توجه به بازخوردهایی که دریافت کردیم نشان

می‌داد که این سمینار جزو یکی از بهترین سمینارهای تخصصی برگزار شده در این زمینه در کشور در طول چند سال اخیر بوده و همه کسانی که از مراجع مختلف چه دانشگاهی و چه کارفرمایی و مدیریتی توانیر در این سمینار حضور داشتند پس از آن هم رضایتشان را به سندیکا اعلام کردند و هم تایید کردند که سندیکا می‌تواند محور فعالیت‌های جامعی در این رده در صنعت برق باشد و همه پیگیری دریافت مطالب ارائه شده، تشکیل کمیته‌ها، برگزاری دوره‌های آموزشی از سوی سندیکا بودند. این بازخورد به ما نشان داد که ما تا حد زیادی موفق بودیم. به علاوه در پایان قرار شد که این سمینار به صورت سالانه توسط سندیکا برگزار شود و ما امیدواریم که در سمینار سال بعد به جای بررسی چالش‌ها به بررسی دستاوردها بپردازیم و بیان کاری موارد پیگیری شده را آنجا به بحث بگذاریم.

■ آیا این ظرفیت در سندیکا وجود دارد که بخشی از بار نیازهای آموزشی حوزه اتوماسیون را بر عهده بگیرد؟

با توجه به اینکه این صنعت و دانش‌های مرتبط با آن از کاتال پروژه‌ها وارد کشور ما شده شاید کامل‌ترین و عمیق‌ترین و کیفی‌ترین مرجع آموزشی برای این موضوع در کشور ما سندیکای صنعت برق و کمیته اتوماسیون و مخابرات است. در حقیقت شرکت‌های عضو این کمیته هستند که به دلیل تعهدات پروژه‌ای که دارند، طیف کامل تخصص‌های زیرمجموعه این صنعت را در شرکت‌های خودشان ایجاد کرده‌اند و اکنون مستندات و اطلاعات لازم را برای ارائه در قالب دوره‌های آموزشی در اختیار دارند. حتی ما توان این را داریم که در سطوح دانشگاهی چه به عنوان واحدهای درسی و چه به عنوان یک سمینار یا کارگاه آموزشی، آموزش‌های لازم را ارائه کنیم. ■



سمینار بررسی چالش‌ها و الزامات اجرای پست‌های فشار قوی (SAS) در شبکه پست‌های اتوماسیون پست‌های فشار قوی (SAS) در شبکه پست‌های

ت برق ایران
Iran Electrical

سیون و مخابرات



یادداشت



دکتر سید احمد عاملی؛
استاد دانشگاه/
رئیس هیات مدیره شرکت کنترسازای ایران

جهت گیری بانک مرکزی: تقویت یا تضعیف تولید؟ احراز آمادگی برای لغو تحریم ها

مقدمه

دکتر ولی الله سیف رئیس بانک مرکزی در تاریخ ۲۶ آبان ۱۳۹۳، در نشست اعضای اتاق ایران حضور یافت و در این نشست به دفاع از سخنان خود در دوم مهر ماه سال گذشته پرداخت. در شرایطی که پس از انتخابات سال ۹۲، اقتصاد ایران وارد شوک مثبت روانی شده و قیمت دلار در حال کاهش بود، سخنان وی باعث شد این روند متوقف بشود: "هیچ دلیلی برای کاهش بیشتر نرخ دلار در بازار آزاد وجود ندارد و اصلاً منطقی نیست قیمت دلار بیشتر از این پایین بیاید و قیمت دلار را باید بازار تعیین کند." او همچنین در این نشست از ناتوانی بانک مرکزی در اجرایی کردن نرخ بهره مصوب شورای پول و اعتبار و برخورد با بانک های متخلف خبر داد و تلویحاً خواستار دخالت قوه قضائیه و شورای عالی امنیت ملی شد. از این رو، یادداشت حاضر به ذکر اثرات نامطلوب ناشی از افزایش قیمت ارز از یک سو و ناتوانی بانک مرکزی در اجرایی کردن نرخ بهره مصوب شورای پول و اعتبار و برخورد با متخلفین از سوی دیگر می پردازد.

با یادآوری اعلام ناگهانی پیروزی انقلاب اسلامی در ۲۲ بهمن ۵۷ و اشغال ناگهانی لانه جاسوسی آمریکا، شروع غیر مترقبه جنگ تحمیلی، تصمیم یک طرفه قدرت های غربی برای تحریم ایران و همچنین آزادی جاسوسان آمریکایی (لانه جاسوسی)، اعلام ناگهانی پذیرش قطعنامه ۵۹۸ و شرایط آن زمان کشور که همه بخش ها متأسفانه فعالیت های خود را منوط و موقوف به لغو تحریم ها کرده بودند، لذا برنامه ریزی های پیشگیرانه از بحران های تحمیلی پس از لغو تحریم ها توسط بانک مرکزی و تیم اقتصادی

دولت، اجتناب ناپذیر است که در ذیل با نسیم نگاهی به شرایط موجود نکات و راه حل هایی برای برون رفت از این شرایط و احراز آمادگی لازم برای شرایط پس از لغو تحریم ها از نگاه و نظر صاحب نظران می گذرد. اولاً تعریف بازار رقابت کامل آن است که مبادله یک کالا، منافع طرفین مبادله را تأمین کند و طرفین از قدرت یکسان برخوردار باشند نه این که یک طرف قدرت مطلق و تعیین کننده ای داشته باشد و طرف دیگر تابع محض طرف اول باشد. این تعریف از بازار مربوط به بازار انحصار کامل است.

ثانیاً همیشه و به خصوص در عصر حاضر نقش اساسی بانک مرکزی در اقتصاد ایران و تعیین سیاست های پولی و مالی در ابعاد داخلی و خارجی از اهمیت ویژه ای برخوردار بوده است چون هدف و اولویت و وظیفه اصلی بانک مرکزی حفظ ارزش پول ملی و کنترل حجم نقدینگی، کاهش تورم، اشتغال زایی و همچنین مدیریت انتقال نقدینگی به سمت منابع تولیدی و مولد برای توسعه کشور که از ملزومات ترقی و رشد اقتصادی کشور محسوب می شود، است. این در حالی است که اگر بانک مرکزی وظایف خود را به درستی انجام ندهد، با توجه به تأثیر پذیری کلیه بخش های اقتصادی کشور از بانک مرکزی، اقتصاد کشور دچار مشکلات عدیده ای خواهد شد که رفع این مشکلات، دشوار و کم تأثیر بوده و زمانی طولانی را طلب می کند. براساس قانون پولی و بانکی کشور مصوب تیرماه ۱۳۵۱، بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران، به عنوان تنظیم کننده نظام پولی و اعتباری کشور، موظف به انجام وظایف زیر است:

• حفظ ارزش داخلی و خارجی پول ملی کشور

- انتشار اسکناس و ضرب سکه های فلزی رایج کشور
- تنظیم مقررات مربوط به معاملات ارزی و ریالی
- نظارت بر معاملات طلا و وضع مقررات مربوط به آن
- نظارت بر صدور و ورود ارز و پول رایج کشور
- تنظیم کننده نظام پولی و اعتباری کشور
- نظارت بر بانک ها و مؤسسات اعتباری
- تنظیم حجم اعتبارات بانکی و ایجاد هماهنگی، متناسب با نیازهای پولی کشور
- نگهداری از حساب های کلیه وزارتخانه ها و مؤسسات دولتی و وابسته به دولت
- نگهداری کلیه ذخایر ارزی و طلای کشور
- نمایندگی دولت در سازمان های مالی و بین المللی
- در اختیار داشتن تصدی تمام عملیات انتشار اوراق بهادار دولتی
- انعقاد موافقت نامه پرداخت و اجرای قراردادهای پولی، مالی، بازرگانی و ترانزیتی دولت و سایر کشورها
- بدین ترتیب و وظیفه اصلی بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران آن است که با اجرای سیاست های پولی و اعتباری مناسب، شرایط مساعدی برای رشد اقتصادی کشور فراهم سازد. با این وجود متأسفانه در واقعیت، بانک مرکزی به نحوی به وظایف خود عمل کرده و می کند که نتایجی را که در خور و شایسته شأن مردم کشور است، به دست نمی آورد. از جمله، سیاست تعیین نرخ سود سپرده ها و تسهیلات و وام ها شرایطی را به وجود آورده است که اگر تولیدکننده ای از تولید منصرف شود و منابع خود را در بانک بگذارد، بیش از ۲۲ درصد سود به دست می آورد که از پرداخت هر نوع مالیات و بیمه و ... هم معاف خواهد بود. در این شرایط



که نیروهای رانتی بازار به سمت افزایش نرخ ارز متمایلند، پیش‌بینی می‌شود واردات افزایش و صادرات غیر نفتی کاهش یابد.

به علاوه در آینده شاهد تعطیلی هر چه بیش تر بنگاه‌های مولد و کاهش سطح اشتغال در کشور و افزایش و توسعه بنگاه‌های ربوی پولی و غیر مولد خواهیم بود و با ادامه این روند، اولاً هیچ بنگاهی در فرایند تولید قدم نخواهد گذاشت، ثانیاً اگر بنگاهی نیز در این شرایط دوام آورده باشد قادر نیست که سودی بیشتر از سود بانک به دست آورد و در نتیجه آن بنگاه یا سرمایه خود را به دست بانک‌ها می‌سپارد و یا آن که خود نیز وارد یک شغل نامولد خواهد شد.

اما در شرایط کنونی که همه بخش‌ها چشم به حل نهایی مذاکرات هسته‌ای دوخته و متأسفانه همه چیز را موکول به لغو تحریم‌ها کرده‌اند، بانک مرکزی تمهیدات و برنامه‌ریزی‌های شفاف و لازمی را در دستور کار خود قرار داده و اعلام کند که فعالان بخشهای اقتصادی از هم اکنون بتوانند برنامه‌های خود را برای خروج کامل از شرایط فعلی و ورود به رونق و رشد و توسعه کشور، پیش‌بینی کنند به نحوی که سایر بخش‌ها نیز همانند سال‌های دفاع مقدس که همه چیز تحت فرمان و اهداف جنگ و فرماندهان آن قرار داشت، در خدمت و تحت فرامین بخشهای اقتصادی در سال اقتصاد و فرهنگ، فعالیت‌های خود را توسعه دهند و انشاء... دولت یازدهم برنامه اصلاح ساختار اقتصادی کشور را پی‌ریزی کند که در آینده شاهد رشد و شکوفایی اقتصادی و حل مشکلات اشتغال و تولید باشد و همه بخش‌ها در مسیر توسعه پایدار کشور فعال شوند. ■

را بدهند و علاوه بر این، رئیس کل بانک مرکزی اعتقاد داشتند صادرکنندگان و واردکنندگان معنای نظر ایشان را می‌دانند. در این جا این سؤال باید پرسیده شود که آیا زمانی که نرخ ارز صعودی می‌شود باز هم سقفی وجود خواهد داشت؟ آیا مصلحت اشتغال و منافع ملی ایجاب خواهد کرد مخالفتی انجام بگیرد؟ خیر، همان گونه که سوابق تاریخی بانک مرکزی نشان می‌دهد در اکثر موارد نرخ ارز میل به صعود داشته است و نه تنها هیچ مسئولی به این افزایش نرخ واکنشی همانند واکنشی که در سال قبل نسبت به کاهش نرخ ارز نشان داده شد نشان نداده است، بلکه در این مواقع نرخ ارز نقل کلام تمام محافل می‌شود. پرسش اصلی این است که زمانی که نرخ سود تسهیلات در حال افزایش است آیا به خاطر مصلحت اقتصاد کشور نباید جلوی آن را گرفت؟

از برآیند سیاستی که از دو رویکرد بالا برای پیش‌بینی آینده با ادامه این روند به دست می‌آید، کاملاً مشهود است که بر اساس قوانین اقتصاد بازار، تنها واردکنندگان کالاهای غیر ضروری و لوکس و همچنین صاحبان شغل‌های نامولد از این وضعیت منتفع خواهند شد. از آن جایی که عمده صادرکنندگان صاحب کالاهایی با نهاده‌های وارداتی هستند، کاهش نرخ ارز سبب کاهش هزینه تولید آنها و افزایش نرخ ارز منجر به افزایش هزینه آنها و نهایتاً قیمت تمام شده کالا و محصولات خواهد شد. به علاوه افزایش نرخ ارز و در نتیجه افزایش هزینه‌های صادرکنندگان منجر به کاهش توان رقابتی آنها خواهد شد. در حالی که واردکنندگان، کاهش نرخ ارز را مساوی با زیان و افزایش نرخ ارز را برابر با کسب سود می‌دانند. طبعاً در شرایطی

مگر می‌شود کسی انگیزه تولید پیدا کند و خود را درگیر هزینه‌های مبادلاتی آن کند؟ هیچ تجربه موفقی در زمینه توسعه پیدا نمی‌شود مگر آن که به جای محور قرار گرفتن تولید در اقتصاد ملی، مجاری رانت‌های ارزش‌زا مسدود شده باشد. به علاوه در این شرایط خطرناک، رئیس محترم بانک مرکزی در جلسه‌ای اظهار کرده‌اند که «به مرور زمان به این نتیجه می‌رسیم که نرخ‌های بالا نمی‌تواند استمرار یابد». از این جمله اعتقاد به بازار و اعتماد به علامت‌دهی آن کاملاً بارز است. اما با توجه به مقدمه‌ای که در ابتدای بحث آمد این سؤال پیش می‌آید که با چه بازاری، چه سازوکاری و چه هزینه‌ای به این نتیجه خواهیم رسید؟ این چه بازاری است که منافع طرفین و منافع ملی را تامین نمی‌کند؟ در موارد شکست بازار آمده است که اگر بازار نتواند وظیفه خود را به درستی انجام دهد، مداخله ضرورت می‌یابد. در شرایطی که بازار نرخ سود و تسهیلات را به سمت بالا و همچنین توسعه نامولدها و مؤسسات و افراد خاص جهت می‌دهد که اثر آن بر تولید و اقتصاد ملی بیش از حد منفی است و نتیجه آن تنها افزایش بیش از پیش فاصله طبقاتی و ضریب جینی است، آیا می‌توان به آن اعتماد کرد و تنها منتظر زمان برای رسیدن به وضعیت مطلوب بود؟ آیا وظیفه بانک مرکزی غیر از این است که با انجام پیش‌بینی‌های مناسب و اتخاذ سیاست‌های درست و اثرگذار و حتی مداخله‌گرانه، اقتصاد را در مسیر صحیح خود قرار دهد؟

در ادامه جلسه ایشان در جواب منتقدی که نسبت به اظهار نظر ایشان مبنی بر «رسیدن به کف قیمت ارز» در سال گذشته انتقاد داشتند، اظهار کردند «مصلحت‌های حفظ اشتغال، رشد، تولید و اقتصاد ایجاب می‌کند» که این نظر

رسانه‌ها از قول سندیکا چه نوشتند؟

گزارشی از انعکاس خبری نشست مطبوعاتی سندیکای صنعت برق ایران

نمایندگان هیات مدیره جدید سندیکای صنعت برق ایران، پانزدهم دی ماه سال جاری دومین کنفرانس مطبوعاتی خود را در محل این تشکل برگزار کردند. پیش‌تر در حاشیه چهاردهمین نماشگاه بین‌المللی صنعت برق، نشست مطبوعاتی با موضوع پتانسیل‌ها و چالش‌های صنعت برق با حضور اصحاب رسانه برگزار شده بود. این بار اما مهندس علیرضا کلاهی، رئیس هیات مدیره، مهندس علی بخشی، نایب رییس و مهندس امیر نجفی، عضو هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران، به عنوان میزبانان اصلی سندیکا، در جمع اصحاب رسانه و خبرنگاران روزنامه‌ها و خبرگزاری‌ها حاضر شدند تا مواضع سندیکار را در خصوص موضوعات کلیدی مانند صادرات و فاینانس و ساخت داخل روشن کنند.

در این نشست مطبوعاتی که نمایندگان ۱۴ رسانه را در خود جای داده بود، چالش‌ها و راهکارهای توسعه صادرات اصلی‌ترین موضوع مطرح و محسوب می‌شد. گفتنی است که ۹ روزنامه و ۱۳ خبرگزاری و پایگاه اطلاع‌رسانی خبر مربوط به این نشست را منعکس کردند.



خبرگزاری تسنیم که کامل‌ترین خبر از این نشست راروی خروجی‌اش قرار داد، در خبری با تیتراژ «روایتی تازه از استعمار چین و ترکیه در اقتصاد ایران» به سخنان کلاهی اشاره و از قول وی عنوان کرده بود: «سیاست‌های اقتصادی و نظام قیمت‌گذاری مواد اولیه، انرژی، سوخت و ... به گونه ای در کشور اجرا می‌شود که این سیگنال را می‌دهد که داریم به سمت اقتصاد کشورهای عقب مانده ای چون کنگو و گینه حرکت می‌کنیم.»

در بخش اول این خبر به نقل از رییس هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران آمده بود: «بحث دادن مواد اولیه به تولیدکنندگان داخلی کاملاً روندی مخالف توسعه تولید داخل و توسعه صادرات دارد، به طور مثال وقتی آلومینیوم را با نرخ دلار ۳۵۰ تا ۴۰۰ تومانی به تولیدکننده داخلی می‌فروشدن تنها بازار صادراتی ما را تحت تأثیر قرار می‌دهد بلکه قیمت تمام شده محصول در بازار داخلی را نیز افزایش می‌دهد. در خصوص مس، مدیریت جدید نسبت به مدیریت قبلی بسیار بهتر عمل می‌کند اما چرا باید به گونه ای باشد که سرنوشته مصرف کننده در دست یک مدیر و وابسته به نوع تصمیم‌گیری و عملکرد یک مدیر باشد؟»

در گزارشی که خبرنگار خبرگزاری تسنیم از نشست مطبوعاتی سندیکا تهیه کرده بود، «دامپینگ مواد خام پتروشیمی در بازار چین» هم یکی از محورهای اصلی قرار گرفته بود و سخنان مهندس کلاهی در ادامه آورده شده بود: «بازار مواد پتروشیمی تبدیل به آشفته بازاری شده است. مواد تولیدی پتروشیمی را در بازارهایی مثل چین دامپ می‌کنیم و کالای مورد نیاز خودمان را که با همان مواد ساخته می‌شود وارد می‌کنیم در حالی که اگر مواد اولیه را مدیریت شده در اختیار تولیدکننده داخلی قرار دهیم و به جای فروش مواد خام، با تبدیل آن به مواد با ارزش افزوده بیشتر توسط سازندگان داخلی آن را به فروش برسانیم، GDP کشور و اقتصاد ملی رشد قابل توجهی خواهد داشت. کالاها و خدمات صنعت برق دارای ارزش افزوده بالایی است که نیاز است دولت به توسعه آن توجه ویژه‌ای معطوف کند.»

«باید دید چقدر از صادرات ۴۰ میلیارد دلاری غیرنفتی کشور را مواد خام تشکیل می‌دهد؟» سئوالی بود که در این گزارش از قول مهندس کلاهی ذکر شده و در ادامه عنوان شده بود: «ما هم مثل کشورهای عقب افتاده آفریقایی رویکرد فروش مواد خام را در پیش گرفته‌ایم در حالی که کشوری مثل چین با وجود مشکلات اقتصادی ناشی از جمعیت زیاد، اجازه خروج مواد اولیه را از کشورش نمی‌دهد و برای صادرات مواد خام عوارض سنگینی وضع کرده است. پیشنهاد ما این است که دولت با اجرای جواز صادراتی و معافیت‌های مالیاتی از صادرات و ارائه تسهیلات ارزان قیمت، رشد تولید داخل و افزایش صادرات را هدف قرار دهد و برای صادرات مواد خام عوارض وضع کند.»

در بخش دیگری از گزارش خبرگزاری تسنیم با عنوان «مغفل ماندن نفوذ سیاسی منطقه ای ایران در برنامه های دولت» به سخنان امیر نجفی و اشاره وی به این موضوع که «دولت از نفوذ سیاسی خود در منطقه استفاده نمی‌کند» پرداخته شده بود. این خبرگزاری از قول مهندس نجفی عنوان کرده بود: «ما اکنون در عراق و سوریه نفوذ سیاسی خوبی

داریم ولی از این فرصت درست استفاده نکرده‌ایم. بسیاری از شرکت‌های ما هنوز در وندورلیست وزارت نفت یا برق عراق و سوریه حضور ندارند.»

خبرنگار خبرگزاری تسنیم همچنین به سخنان مهندس کلاهی به نفوذ سندیکای صنعت برق به عنوان یک تشکل در بازار عراق هم اشاره کرده و در ادامه گزارش خود از قول وی نوشته بود: «در بخش برق برخی شرکت‌های بزرگ ایرانی با زحمت و به سختی توانسته اند نام خود را در وندورلیست وزارت برق عراق قرار دهند اما در وزارت نفت این کشور هیچ شرکت ایرانی نتوانسته وارد شود و دولت نیز به این موضوع رسیدگی نمی‌کند. اما در شرایط کنونی بحث نظام مالی و فاینانس از آسیب‌های ماست. رقبای ما در بازار عراق از کشورهای ترکیه، عربستان و آسیای جنوب شرقی هستند که این کشورها علاوه بر جواز و امتیازهای صادراتی که برای شرکت‌های خود در نظر گرفته‌اند، تسهیلاتی با بهره صفر درصد به شرکت‌های خود می‌دهند تا توان رقابت زیادی در بازار عراق و دیگر کشورها داشته باشند، در این شرایط با ما بهره ۲۴ درصد بانکی چطور می‌توانیم با آنها رقابت کنیم؟ بانک توسعه صادرات که بانک حمایتی برای توسعه صادرات کشور باید باشد، بهره تسهیلات خود را از ۱۶ درصد به ۲۰ درصد رسانده که اگر می‌خواهیم بخش صادرات کشور رشد کند، دولت باید در وهله اول به پایین آوردن نرخ بهره برای بخش صادرات اقدام کند.»

در بخش دیگری از گزارش خبرگزاری تسنیم با میان تیتراژ «بخش خصوصی ایران با بهره ۱۶ تا ۲۸ درصدی بانکی نمی‌تواند در منطقه رقابت کند» به سخنان علی بخشی، نایب رییس هیات مدیره سندیکا پرداخته شده بود.

در این بخش از قول مهندس بخشی عنوان شده بود: «با بهره‌های ۱۶ تا ۲۸ درصد بانک‌های داخلی نمی‌توانیم با دیگر شرکت‌ها که تسهیلاتی با بهره صفر تا ۴ درصدی می‌گیرند رقابت کنیم. واقعیت این است که بانک‌ها باید نگاه خود را از نهادهای مالی که صرفاً به دنبال سود مطلق هستند تغییر دهند و منابعشان را در جهت منافع ملی مدیریت کنند. بانک‌ها باید از فکر بنگاهداری صرف خارج شوند و اگر آمار اقتصادی بخش‌های تولید، خدمات و بانکی را مقایسه کنید می‌بینید که منابع بانکی در راستای حمایت از تولید و توسعه صادرات مدیریت نمی‌شوند.»

در ادامه گزارش و باز هم به نقل از مهندس بخشی اینگونه آمده بود: «ما پیشنهاد پایین آوردن نرخ تسهیلات و سهم شدن در سود پروژه‌های صادراتی را به برخی بانک‌ها اعلام کردیم که وقتی تسهیلاتی بدهند و ما توان مالی این را داشته باشیم که بتوانیم پروژه‌ای را در کشوری دیگر با تأمین مالی از سوی خودمان قبول کنیم، این بند تأمین مالی، پروژه را از حالت مناقصه خارج کرده و به مذاکره می‌آورد و می‌توانیم پروژه را با قیمت‌هایی بسیار بیشتر از قیمت مناقصه بگیریم که این مابه‌التفاوت را می‌توانیم با بانکی که تسهیلات می‌دهد شریک شویم، اما نتوانستیم توافق بانکی را برای همکاری کسب کنیم. شرکت‌های رقیب در بازار کشورهای دیگر اینگونه عمل می‌کنند، با فاینانس وارد می‌شوند و عملاً برخی پروژه‌ها را با قیمتی ۷۰ درصد بیشتر از قیمت پروژه در مناقصه می‌گیرند.»

مدیریت منابع سیستم بانکی در راستای رونق اقتصادی و وجود نگاه غیراشتغال‌زا در مدیریت بانک‌های کشور موضوع دیگری بود که نایب رییس هیات مدیره سندیکا در طول این نشست خبری بر آن تأکید کرد و در خبری که روی خروجی خبرگزاری تسنیم قرار گرفت هم عنوان شده بود: «وقتی در همکاری بخش خصوصی با دولت، از بخش‌های مختلف دولت طلبکار می‌شویم و وزارتخانه‌ها بدهی معوقه به بخش خصوصی دارند، بانک‌ها باید در صورت تأخیر در بازپرداخت تسهیلات، شرکت‌هایی که تسهیلات اخذ شده را در تولید و صادرات هزینه کرده‌اند و به دلایل عمومی کشور نتوانسته‌اند نقدینگی سرمایه خود را در زمان مشخص بازگردانند و بازپرداخت تسهیلات بانکی شان به تأخیر افتاده را با دیگر شرکت‌هایی که تسهیلات اخذ شده را در تولید و صادرات هزینه نکرده‌اند تفکیک کرده و با تمام توان خود نسبت به دریافت اصل و سود نرخ تسهیلات از بخش تولید که مولد اشتغال است اقدام نکنند چرا که اینگونه رفتارها موجب تعطیلی بخش تولید کشور می‌شود.»

«فاینانس چین، فاینانس نیست؛ پول نفت خودمان را با بهره و با شرط به خودمان می‌دهند» عنوان بخش دیگری از گزارش خبرگزاری تسنیم بود که باز هم به سخنان مهندس کلاهی اختصاص داده شده بود.

در این بخش از قول عضو هیات مدیره سندیکای صنعت برق در خصوص فاینانس چین عنوان شده بود: «چیزی که به عنوان فاینانس چین می‌گیریم، این فاینانس نیست بلکه پول نفت خودمان است که در چین بلوکه شده و چین دارد پول خودمان را خورد خورد به خودمان می‌دهد و از آن بهره می‌گیرد و دادن پول خودمان را به اسم فاینانس مشروط به این کرده است که در پروژه‌ای که این پول هزینه می‌شود ۶۰ درصد کالاها باید از چین خریداری شود که این مسئله کاملاً در تناقض با قانون استفاده حداکثری از توان ساخت داخل است. هم اکنون یک طرح پتروشیمی از محل فاینانس چین استفاده می‌کند، ۲۰ میلیارد دلار طرح فولاد از این محل تأمین مالی خواهد شد و وزارت نیرو نیز درصدد استفاده از فاینانس چین است. به هر حال دولت درصدد این است که نیازهای ۴-۵ سال آینده را از این محل تأمین کند و این کار به تعطیلی صنعت داخل می‌انجامد، ما پیشنهادمان این است که اگر اجبار به گرفتن فاینانس از چین برای برگشت پول نفت مسان داریم، دولت به بخش خصوصی اجازه دهد که خود وارد تأمین مالی از چین شود.»

پیشنهاد مهندس بخشی در همین راستا اینگونه در این گزارش آمده بود: «فرمولی که در فاینانس چینی وجود دارد این است که باید ۶۰ درصد از تجهیزات حداقل از چین وارد شود و پکیج‌هایی ۳ ساله و ۵ ساله تعریف کرده‌اند، این بدین معنی است که تولیدکنندگان ما بازار داخلی را از دست می‌دهند و در عوض کالای خارجی وارد ایران می‌شود و عبارتی صنعت برقی که بالای ۹۵ درصد در آن خودکفا شده‌ایم به دست خودمات تعطیل می‌شود. ما نمی‌گوییم صورت مسئله تأمین مالی از چین پاک شود، بلکه ما نیاز مالی داریم و تأمین مالی از چین هم برای ما می‌تواند مفید باشد بلکه می‌گوییم دولت بخش خصوصی را وارد میدان کند چرا که بخش خصوصی می‌داند چطور تأمین مالی کند که بخش تولید صدمه نخورد.»

گزارش تسنیم با عنوان «به بهانه فاینانس، کالای چینی وارد می‌کنیم و تولید داخل را از بین می‌بریم» و سخنان مهندس بخشی ادامه یافته بود: «می‌توان به جای واردات کالاها تمام ساخته شده از چین در قبال عمل به تعهدات فاینانس چینی، کالاها نیمه ساخته وارد کرده و در داخل کشور بدست سازندگان داخلی آنها را تجهیز کرد. به بهانه فاینانس، کالای چینی وارد می‌کنیم و تولید داخل را از بین می‌بریم، نکته جالب اینجاست که هزینه‌های گمرکی واردات کالا از چین نیز تمام به عهده کارفرماست.»

بخشی در ادامه این بحث عنوان کرده بود: «دولت فکر می‌کند که اگر به بخش خصوصی اجازه ورود به صادرات برق را بدهد یک رقابت مخربی به وجود می‌آید که این تفکر دولت تنها در حد تصور است و باید روی آن کار کارشناسی شود. در تمام دنیا مخصوصاً اتحادیه اروپا، شرکت‌های خصوصی کار تولید، فروش و صادرات برق را برعهده دارند و دولت فقط مدیریت شبکه را انجام می‌دهد و در ایران نیز، اگر اینکار به بخش خصوصی سپرده شود بهتر از بخش دولتی می‌توانیم بازار یابی کنیم و برقی را که دولت می‌فروشد اگر بخش خصوصی مذاکره کند، بهتر می‌فروشد.»

البته در این بخش از گزارش به سخنان نجفی در خصوص لزوم بازنگری روش‌های استفاده از فاینانس و تغییر نحوه بهره‌گیری از فاینانس‌های کشور چین به نفع سازندگان داخلی نیز اشاره و عنوان کرده بود: «در تخصیص مالی از چین باید ۶۰ درصد به نفع چین را به ۶۰ درصد یا ۷۰ درصد تأمین تجهیزات از داخل کشور تغییر دهیم، علاوه بر تناقض تأمین ۶۰ درصد کالا از چین با قانون حداکثر استفاده از توان ساخت داخل، این رویه با ممنوعیت واردات کالاها خارجی که مشابه آن در داخل تولید می‌شود و استفاده از ضریب ترجیحی قیمت نیز تناقض دارد و به عبارتی داریم با دست خودمان قبر تولیدکنندگان داخلی را می‌کنیم.»

«ایران سوبسید می‌دهد، عوارض را عراق می‌گیرد» عنوانی بود که خبرنگار خبرگزاری تسنیم برای صحبت‌های کلاهی

در خصوص ایجاد رقابت‌های ناسالم به ویژه در حوزه سیمان انتخاب کرده بود: «صنعت سیمان ایران با نرخ سوبسیدی سوخت، تولید می‌کند و صادرات سیمان در بازار عراق چنان با رقابت مخرب تولیدکنندگان ایرانی مواجه شده که سیمان را در عراق با قیمت بسیار پایین می‌فروشند، آنقدر که دولت عراق برای خرید سیمان از ایران عوارض وضع کرده، نکته جالب توجهی است که ایران برای سوخت کارخانجات سیمان سوبسید می‌دهد و عراق عوارض آن را می‌گیرد.»

وی همچنین در خصوص اقتصادی بودن صادرات برق با توجه به نرخ تکلیفی آن گفته بود: «در شرایطی که کشور با مدیریت غلط در تأمین گاز کم آورد، به واردات گاز از ترکمنستان با عقد یک قرارداد ترکمن‌جای روی آوردیم که قیمت گاز در این قرارداد شده مبنای بخش اقتصادی فعالیت‌های ما و این درست نیست. اقتصاد تولید و فروش برق باید مورد بررسی قرار گیرد اما اگر با نرخ خوراک پتروشیمی‌ها نیز به نیروگاه‌ها گاز بدهند باز هم صادرات برق توجیه اقتصادی دارد.»

کلاهی البته در ادامه از آغاز به کار سندیکی برق برای تهیه بسته پیشنهادی توسعه صنعت برق و خروج از رکود این صنعت خبر داده و عنوان کرده بود که این بسته پیشنهادی را تهیه می‌شود و پس از آن به تمامی دستگاه‌های مربوطه دولتی تقدیم خواهد شد که خبرگزاری تسنیم در گزارش خود به این نکته هم اشاره کرده بود.

ورود وزارت نفت برای عقد قرارداد تولید و صادرات برق و عکس‌العمل رییس هیات مدیره سندیکی صنعت برق ایران بخش دیگری از گزارش این خبرگزاری را با عنوان «وزارت نفت به جای ورود به صنعت دیگر به میادین مشترک برسد» به خود اختصاص داده بود.

در این بخش از گزارش از قول مهندس کلاهی آمده بود: «سال‌هاست وزارت نیرو و این وظیفه را برعهده دارد و این درست نیست که همه چیز را خراب کنیم و از اول یک وزارتخانه دیگر وارد شود. بهتر است وزارت نفت به میادین مشترک و دیگر کارهای خود برسد تا اینکه وارد حوزه فعالیت‌های صنعت دیگری شود. سال‌های سال است گاز در فلرها می‌سوزد و هدر می‌رود، اکنون که بخش خصوصی می‌خواهد بیاید این گازها را جمع آوری کرده و برق از آن تولید کند بر سر چقدر بودن قیمت آن در دولت صحبت می‌کنند.»

همچنین در ادامه به نقل از رییس هیات مدیره سندیکا عنوان شده بود: «به دلیل بدقولی‌های سالهای گذشته از سوی دولت، بخش خصوصی برای سرمایه‌گذاری در پروژه‌هایی که FS طرح بسیار عالی به نظر می‌رسد مثل احداث نیروگاه‌های بادی با خرید هر کیلووات ساعت برق به قیمت ۴۶۰ تومان، نیاز به تضمین ثانویه دارد چرا که هر چقدر توجیه اقتصادی سرمایه‌گذاری خوب باشد اگر دولت پول بخش خصوصی را ندهد تمامی فعالیت‌ها متوقف می‌شود، از اینرو ما نیاز به صدور یک تضمین ثانویه از سوی بانک مرکزی در غالب فاینانس درازمدت داریم. اوراق نفتی در دولت قبل قابلیت نقدشوندگی نداشت. اگر اوراقی دولت صادر کند که بانک‌ها آن را به عنوان دریافت پولتشان قبول داشته باشند، ما نیز از

این اوراق استقبال می‌کنیم.»

بخش پایانی گزارش خبرگزاری تسنیم که میان تیرتی با مضمون «با دست خودمان به نوعی تن به استعمار می‌دهیم» داشت هم به سخنان مهندس امیر نجفی، عضو هیات مدیره سندیکا اختصاص داشت.

در این بخش از قول مهندس نجفی به امضای قراردادهای تجارت ترجیحی از سوی دولت اشاره و عنوان شده بود: «دولت اخیراً قرارداد تجارت ترجیحی با ترکیه امضا کرده که بر اساس آن ایران تعرفه ۱۲۵ فقره کالای وارداتی از ترکیه را به نفع صادرات ترکیه، و همچنین ترکیه تعرفه واردات ۱۴۰ قلم کالا از ایران را به نفع صادرات ایران توسعه داده است. انتظار داشتیم اینکار که از سوی سازمان توسعه تجارت ایران انجام شده کارشناسی شده باشد و اقلام به گونه‌ای انتخاب شوند که موجب ضربه زدن به تولید داخلی نشود، اکنون نیز انتظار داریم کارگروهی برای آسیب شناسی این قرارداد هرچه سریع‌تر تشکیل شود.»

در ادامه آمده بود: «به طور مثال تعرفه واردات ترانسفورماتور از ترکیه ۳۰ درصد کاهش یافته در حالی که ۵۰ درصد از ظرفیت تولیدکنندگان ترانسفورماتور در ایران هم اکنون خالی است و افزایش واردات آن منجر به تعطیلی این صنعت می‌شود. زمانی که انگلیس می‌خواست کشوری را مستعمره خود کند چنین قراردادی با آن کشور منعقد می‌کرد و به نوعی آن را وابسته خود می‌کرد و اکنون نیز ما داریم با دست خودمان به نوعی تن به استعمار می‌دهیم. سیاست‌های اقتصادی و نظام قیمت گذاری مواد اولیه، انرژی، سوخت و... به گونه‌ای در کشور اجرا می‌شود که این سیگنال را می‌دهد که داریم به سمت اقتصاد کشورهای عقب مانده‌ای چون کنگو و گینه حرکت می‌کنیم.»

خبرگزاری ایسنا هم در دو خبر جداگانه سخنان مهندس علی بخشی و مهندس علیرضا کلاهی را پوشش داده بود. در خبر اول که محوریت آن چالش‌های بانکی و مانع تراشی سیستم بانکی کشور در برابر صادرات بود و با عنوان «پیشنهاد مشارکت بانک‌ها در پروژه‌های صادراتی برق به جای بهره» روی خروجی این خبرگزاری قرار گرفت به طور مفصل به صحبت‌های مهندس بخشی اختصاص داده شده بود.

البته در این خبر دیدگاه‌های نایب رییس هیات مدیره سندیکا در خصوص فاینانس‌های کشورهای چین با عنوان «شرایط جذب فاینانس توسط بخش خصوصی فراهم نیست» هم پوشش داده شده بود.

خبرنگار خبرگزاری ایسنا همچنین در خبر دیگری با عنوان «اجازه صادرات دهند، پول تولید و سود را در می‌آوریم» سخنان کلاهی را پوشش داده بود.

«فاینانس چین پول‌های بلوکه شده ایران است»، «گاز فلر می‌سوزد اما آن را به برق نمی‌دهد»، «تشکیل اتاق فکر صنعت در سندیکا»، «صنایع دارای عمق ساخت زیان ده هستند» محورهایی بودند که خبرنگار خبرگزاری ایسنا در انعکاس سخنان کلاهی به عنوان میان تیرتی برگزیده بود.

خبرگزاری مهر هم فاینانس‌های چین را به عنوان محور اصلی خبر خود که انعکاس سخنان مهندس علیرضا کلاهی بود، برگزیده بود. عنوان خبری که روی خروجی خبرگزاری

کاهش درآمدهای نفتی به معنی گسری بودجه نیست

معاون وزیر صمت: هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است

برای آینده اقتصاد ایران نگرانم

معاون وزیر صمت گفت: هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است. کاهش درآمدهای نفتی به معنی گسری بودجه نیست. هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است. کاهش درآمدهای نفتی به معنی گسری بودجه نیست. هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است.

فعال‌سازی به واردات برنج نیست

معاون وزیر صمت گفت: هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است. فعال‌سازی به واردات برنج نیست. هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است.

نقد دلار در مدار پول

معاون وزیر صمت گفت: هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است. نقد دلار در مدار پول. هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است.

هول‌چند سهاران را گرفت

معاون وزیر صمت گفت: هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است. هول‌چند سهاران را گرفت. هرچه ارز تقویت‌شده‌تر است، صادرات ایران نگران‌تر است.



تقارن

این بار در صنعت برق

زورگویی چینی‌ها

گزارش «تعادل» از سنگی دیگر بر پای لنگ تولید داخلی

پیش‌بینی کارشناسان از آینده پول اروپایی

سقوط یورو و ادامه خواهد داشت

ارزش یورو در روز ۲۵ به ۱۲۰ دلار سقوط کرده و به پایین‌ترین حد خود از سال ۲۰۰۴ تاکنون رسیده

ارزش دلار یورو در سال ۲۰۱۵ به ۲۰۵ دلار خواهد رسید و پس از آن حتی برای یک دلار خواهد شد

تولید داخلی

۱۲ ماه آشنایی

برای نخستین بار

در بازار سرمایه

مهر رفت این بود: «فاینانس‌های چین صدای برقی‌ها را آورد؛ امتیازات فاینانسی ایران به چین»

محور اصلی خبری که روی خروجی خبرگزاری آنا رفت هم موضوع فاینانس‌های چین بود. در این خبر که عنوان اصلی آن «فاینانس چین به بخش خصوصی واگذار شود» بود و سخنان کلاهی را منعکس کرده بود، «ارائه اولین بسته خروج از رکود صنعت برق به دولت» هم یکی دیگر از موضوعات اصلی محسوب می‌شد.

خبرگزاری ایران‌اما ترجیح داده بود با تیتراژی «مشکل اساسی بخش خصوصی در پروژه‌های صنعت برق» از قول مهندس علیرضا کلاهی به تهیه‌تضمین لازم برای حضور بخش خصوصی در احداث پروژه‌های زیرساختی و نیروگاهی صنعت برق به عنوان یکی از مشکلات اساسی این بخش بپردازد. گفتنی است که ایران اکنون می‌تواند هم این خبر را با همین عنوان پوشش داده بود.

ایلنا - خبرگزاری کار ایران - هم سخنان رییس هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران را با عنوان «طرح کاهش تلفات نیروگاهی توسط وزارت نیرو و اقدام خوبی بوده است» پوشش داد تا جزو معدود رسانه‌هایی باشد که در تیتراژ خود به فاینانس‌ها و چالش‌های بانکی و صادراتی اشاره نکرده‌اند.

البته پایگاه اطلاع‌رسانی برقی نیز هم در گزارش نسبتاً مفصلی که از نشست مطبوعاتی هیات مدیره سندیکا روی خروجی خود قرار داد بر موضوع تلفات و ال. سی تاکید بیشتری داشت و برعکس سایر خبرگزاری‌ها به موضوع فاینانس در متن گزارشش پرداخته بود. گزارش برق نیز با تیتراژ «وضعیت اسفباری در تلفات داریم» سخنان هر سه نماینده سندیکار را پوشش داده بود و البته برای تیتراژ خود هم «سرمایه‌گذاری در برق نیاز به ال. سی بلندمدت دارد» را برگزیده بود.

«تشکیل کمیته سندیکا برای بررسی کاهش تلفات»، «بخش خصوصی رمقی ندارد!» و «تعرفه صادرات باید تسهیل شود» عناوینی بود که بخش‌هایی از گزارش برق نیز از سخنان نمایندگان سندیکار بود.

خبرگزاری فارس سخنان کلاهی را با عنوان «فاینانس چینی همان پول بلوکه شده ایران است» پوشش داده و اکنون تیتراژ از رکود در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

خبر کنفرانس مطبوعاتی هیات مدیره سندیکا روی پایگاه اطلاع‌رسانی وزارت نیرو (پاون) با تیتراژ «توان شرکت‌های ایرانی برای جذب نیمی از بازار ۲۵ دلاری برق عراق» و تاکید بر توان صادراتی شرکت‌های ایرانی کار شده بود. پاون هم مشروح دیدگاه‌های علیرضا کلاهی، رییس هیات مدیره سندیکار را منعکس کرده بود.

در بین روزنامه‌ها تعادل پررنگ‌ترین انعکاس مطبوعاتی این نشست را داشت. روزنامه تعادل در شانزدهم دی ماه سال جاری منتشر شد. در تیتراژ خود عنوان کرد: «زورگویی چینی‌ها، این بار در صنعت برق»

روزنامه تعادل هم انعکاس مفصل و کاملی از نشست مطبوعاتی سندیکا داشت و تقریباً همه محورهای عنوان شده از سوی نمایندگان سندیکار را در گزارش خود که به روایت خبرنگار این روزنامه «گزارشی از سنگی دیگر بر پای لنگ تولید» بود، منعکس کرد.

ابزار اقتصادی در خبری کوتاه با تیتراژ «با استفاده از فاینانس چینی، طرح‌های صنعت برق متوقف می‌شود» به نقل از خبرگزاری مهر، به صحبت‌های علیرضا کلاهی و مهندس علی بخشی پرداخته بود.

جهان اقتصاد اما «درخواست بخش خصوصی برای صادرات برق» به عنوان تیتراژ اصلی برگزیده بود و در تیتراژ میانی فاینانس چین و موانع صادراتی را از قول کلاهی محور قرار داده بود. عناوینی که در گزارش جهان اقتصاد آمده، از این قرار بود: «فاینانس چین پول‌های بلوکه شده ایران است» و «گاز فلر می‌سوزد اما آن را به برق نمی‌دهد»

خراسان و اعتماد هم در خبری که به صحبت‌های کلاهی اختصاص داده شده بود عنوانی کاملاً مشابه با میان تیتراژ جهان اقتصاد انتخاب کرده بودند: «فاینانس چینی همان پول بلوکه شده ایران است»

اطلاعات اما با همان موضوع تیتراژی متفاوت‌تر را برای خبرش برگزیده بود: «قرار دادهای مشارکت مالی چین در طرح‌های صنعت برق، تولید ملی را نابود می‌کند»

روزنامه کسب و کار هم فاینانس‌های چین را اصلی‌ترین دغدغه مدیران صنعت برق و البته اساسی‌ترین محور این نشست دانسته و در تیتراژ گزارشی که انعکاس دیدگاه‌های رییس هیات مدیره سندیکا بود، آورده بود: «۵۱٪ تا ۷۰ درصد کالای طرح‌های فاینانس چین باید از این کشور وارد شود / واردات از چین به بهانه فاینانس»

فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی ایران نیست، اما با پول بلوکه شده و منظور سخنان او کالاهای چینی تعریف شده که ساخت کارخانه‌های صنعتی را با مشکل مواجه سازد.

کلاهی با یادآوری اینکه در شرایط فعلی امکان صنعتی‌سازی ایران توسط سازندگان و صنعتگران داخلی وجود دارد، چنین کرد: «استفاده از فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی برای تعاطف به تعاطف یا کاهش قیمت‌ها، سازندگان ایرانی خواهد شد.

این تمام مسأله‌ها با تاکید بر اینکه باید برای استفاده از فاینانس‌های چینی از ظرفیت‌های بخش خصوصی هم استفاده کند، گفت: قطعاً بخش خصوصی هم می‌تواند به این مسأله کمک کند. فاینانس چینی در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی ایران نیست، اما با پول بلوکه شده و منظور سخنان او کالاهای چینی تعریف شده که ساخت کارخانه‌های صنعتی را با مشکل مواجه سازد.

کلاهی با یادآوری اینکه در شرایط فعلی امکان صنعتی‌سازی ایران توسط سازندگان و صنعتگران داخلی وجود دارد، چنین کرد: «استفاده از فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی برای تعاطف به تعاطف یا کاهش قیمت‌ها، سازندگان ایرانی خواهد شد.

این تمام مسأله‌ها با تاکید بر اینکه باید برای استفاده از فاینانس‌های چینی از ظرفیت‌های بخش خصوصی هم استفاده کند، گفت: قطعاً بخش خصوصی هم می‌تواند به این مسأله کمک کند. فاینانس چینی در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی ایران نیست، اما با پول بلوکه شده و منظور سخنان او کالاهای چینی تعریف شده که ساخت کارخانه‌های صنعتی را با مشکل مواجه سازد.

کلاهی با یادآوری اینکه در شرایط فعلی امکان صنعتی‌سازی ایران توسط سازندگان و صنعتگران داخلی وجود دارد، چنین کرد: «استفاده از فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی برای تعاطف به تعاطف یا کاهش قیمت‌ها، سازندگان ایرانی خواهد شد.

این تمام مسأله‌ها با تاکید بر اینکه باید برای استفاده از فاینانس‌های چینی از ظرفیت‌های بخش خصوصی هم استفاده کند، گفت: قطعاً بخش خصوصی هم می‌تواند به این مسأله کمک کند. فاینانس چینی در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی ایران نیست، اما با پول بلوکه شده و منظور سخنان او کالاهای چینی تعریف شده که ساخت کارخانه‌های صنعتی را با مشکل مواجه سازد.

کلاهی با یادآوری اینکه در شرایط فعلی امکان صنعتی‌سازی ایران توسط سازندگان و صنعتگران داخلی وجود دارد، چنین کرد: «استفاده از فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی برای تعاطف به تعاطف یا کاهش قیمت‌ها، سازندگان ایرانی خواهد شد.

این تمام مسأله‌ها با تاکید بر اینکه باید برای استفاده از فاینانس‌های چینی از ظرفیت‌های بخش خصوصی هم استفاده کند، گفت: قطعاً بخش خصوصی هم می‌تواند به این مسأله کمک کند. فاینانس چینی در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی ایران نیست، اما با پول بلوکه شده و منظور سخنان او کالاهای چینی تعریف شده که ساخت کارخانه‌های صنعتی را با مشکل مواجه سازد.

کلاهی با یادآوری اینکه در شرایط فعلی امکان صنعتی‌سازی ایران توسط سازندگان و صنعتگران داخلی وجود دارد، چنین کرد: «استفاده از فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی برای تعاطف به تعاطف یا کاهش قیمت‌ها، سازندگان ایرانی خواهد شد.

این تمام مسأله‌ها با تاکید بر اینکه باید برای استفاده از فاینانس‌های چینی از ظرفیت‌های بخش خصوصی هم استفاده کند، گفت: قطعاً بخش خصوصی هم می‌تواند به این مسأله کمک کند. فاینانس چینی در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی ایران نیست، اما با پول بلوکه شده و منظور سخنان او کالاهای چینی تعریف شده که ساخت کارخانه‌های صنعتی را با مشکل مواجه سازد.

کلاهی با یادآوری اینکه در شرایط فعلی امکان صنعتی‌سازی ایران توسط سازندگان و صنعتگران داخلی وجود دارد، چنین کرد: «استفاده از فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی برای تعاطف به تعاطف یا کاهش قیمت‌ها، سازندگان ایرانی خواهد شد.

این تمام مسأله‌ها با تاکید بر اینکه باید برای استفاده از فاینانس‌های چینی از ظرفیت‌های بخش خصوصی هم استفاده کند، گفت: قطعاً بخش خصوصی هم می‌تواند به این مسأله کمک کند. فاینانس چینی در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی ایران نیست، اما با پول بلوکه شده و منظور سخنان او کالاهای چینی تعریف شده که ساخت کارخانه‌های صنعتی را با مشکل مواجه سازد.

کلاهی با یادآوری اینکه در شرایط فعلی امکان صنعتی‌سازی ایران توسط سازندگان و صنعتگران داخلی وجود دارد، چنین کرد: «استفاده از فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی برای تعاطف به تعاطف یا کاهش قیمت‌ها، سازندگان ایرانی خواهد شد.

این تمام مسأله‌ها با تاکید بر اینکه باید برای استفاده از فاینانس‌های چینی از ظرفیت‌های بخش خصوصی هم استفاده کند، گفت: قطعاً بخش خصوصی هم می‌تواند به این مسأله کمک کند. فاینانس چینی در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی ایران نیست، اما با پول بلوکه شده و منظور سخنان او کالاهای چینی تعریف شده که ساخت کارخانه‌های صنعتی را با مشکل مواجه سازد.

کلاهی با یادآوری اینکه در شرایط فعلی امکان صنعتی‌سازی ایران توسط سازندگان و صنعتگران داخلی وجود دارد، چنین کرد: «استفاده از فاینانس چینی در طرح‌های صنعتی برای تعاطف به تعاطف یا کاهش قیمت‌ها، سازندگان ایرانی خواهد شد.

این تمام مسأله‌ها با تاکید بر اینکه باید برای استفاده از فاینانس‌های چینی از ظرفیت‌های بخش خصوصی هم استفاده کند، گفت: قطعاً بخش خصوصی هم می‌تواند به این مسأله کمک کند. فاینانس چینی در حال تدوین است» پوشش داده و اکنون تیتراژ «امتیازات فاینانسی ایران به چین» را برای صحبت‌های کلاهی انتخاب کرده بود.

دراقتحایه چهاردهمین نمایشگاه



موج جدیدی از نیازها در صنعت پشتیبان برق ایجاد خواهد شد که باید صادرکنندگان داخلی و سرمایه‌گذاران داخلی با افزایش کیفیت محصولات در این بازار حضور فعالانه‌ای داشته باشد.

وزیر نیرو از توسعه صادرات در بخش صنعت برق و تنوع‌بخشی به محصولات متناسب با بازارهای هدف صادراتی، به عنوان برنامه‌های مورد توجه وزارت نیرو نام برد و گفت: توسعه صادرات یکی از اصلی‌ترین مؤلفه‌های خروج از رکود در کشور است و مورد توجه دولت قرار دارد.

وی از صنعت برق به عنوان صنعتی پیشرو در همه‌جوه یاد کرد و افزود: «این افتخار متعلق به شرکت‌های مشاور، پیمانکار، سازندگان تجهیزات و مدیران شرکت‌های دولتی و غیر دولتی و از شرکت‌های خصوصی است

چهار روز برگزار می‌شود که موضوعات آنها کاهش تلفات و فرصت‌های کسب و کار، چالش‌ها و راهکارهای توسعه صادرات صنعت برق، حمایت از کسب و کار در صنعت برق و نشست تخصصی بازار برق عراق خواهد بود.»

صادرات مهمترین مبحث حوزه صنعت برق

مهندس حمید چیت‌چیان وزیر نیرو نیز در آیین افتتاحیه چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق ایران، صنعت برق را صنعتی پیشرو از نظر فراگیری و شمول خدمات در کل کشور، خوداتکایی و حضور در بازارهای صادراتی دانست و تلاش منسجم شرکت‌های دولتی و خصوصی را مایه هم‌افزایی در صنعت برق برشمرد و گفت: با ارتقاء ظرفیت و بهرهوری در صنعت برق،

حاصل شده در صنعت برق به میزانی است که هر روز بر وسعت و دامنه‌پویایی و کارایی این صنعت افزوده می‌شود. صنعت برق ایران نیز همپای تحولات بین‌المللی نیازمند کسب تجارب جدید و بهره‌برداری از فناوری‌های نوین در شبکه برق کشور است.»

وی نمایشگاه‌ها را فضای مناسبی برای به نمایش گذاشتن توانمندی‌ها و پیشرفت‌های تمامی عوامل تولید، انتقال و توزیع کالا و خدمات و تجهیزات صنعت فراگیری مانند برق دانست و اذعان کرد: «چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق ایران در فضایی بالغ بر ۴۰ هزار متر مربع فضای نمایشگاهی در قالب ۱۲ سالن با شرکت ۳۷۶ شرکت داخلی و ۱۱۰ شرکت خارجی از ۱۸ کشور جهان اعم از چین، کره جنوبی، آلمان، ایتالیا، فنلاند، اوکراین، اسپانیا، فرانسه، سوئد، سوییس، ترکیه، اتریش، هند، کانادا، انگلیس، هلند، اسلوانی و مقدونیه در این نمایشگاه حضور پیدا کرده‌اند.»

جلیلیان در پایان ضمن تقدیر از سندیکی صنعت برق ایران، دفاتر وزارت نیرو و سایر ارگان‌هایی که در برگزاری این نمایشگاه با وزارت نیرو همکاری کردند، به نشست‌های تخصصی برنامه ریزی شده برای چهار روز نمایشگاه هم‌اشاره کرد و گفت: «نشست‌های تخصصی هم در حاشیه نمایشگاه در طول این

چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق، هفدهم آبان ماه سال جاری در محل نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران کار خود را آغاز کرد. این نمایشگاه که در ۱۲ سالن و در وسعت ۴۰ هزار متر مربع برپا شده، میزبان ۳۷۶ شرکت ایرانی و ۱۱۰ شرکت خارجی از ۱۸ کشور است. چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق طی مراسمی با حضور دکتر نهاوندیان، رئیس دفتر ریاست جمهوری، مهندس حمید چیت‌چیان، وزیر نیرو، دکتر امیری خامکاتی، رئیس کمیته برق کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی، مدیران ارشد وزارت نیرو و مدیران صاحبان صنعت برق کشور کار خود را آغاز کرد.

حضور پررنگ خارجی‌ها در نمایشگاه چهاردهم

به گزارش سستبران کیومرث جلیلیان، دبیر ستاد برگزاری نمایشگاه و جشنواره‌های صنعت برق در ابتدای این مراسم ضمن خیرمقدم به میهمانان از به‌ثمر نشستن تلاش‌ها و برنامه‌ریزی‌های انجام شده برای برگزاری نمایشگاه ابراز خرسندی کرد و افزود: «امروزه برق به عنوان مولفه و شاخص و معیاری برای توسعه و پیشرفت اقتصادی کشورها به حساب می‌آید. موفقیت‌های

هفتمین الملی صنعت برق چه گذشت



۳۳ هزار مگاوات ظرفیت نیروگاه‌های کشور افزایش پیدا کند. یعنی نصف ظرفیت کنونی برق کشور. ضمن اینکه ما ۱۶ هزار مگاوات نیروگاه‌های گازی بزرگ داریم که طی سه سال آینده تماماً تبدیل به سیکل ترکیبی خواهند شد.

وزیر نیرو سپس ادامه داد: ۸ هزار مگاوات توربین‌های بخار به این نیروگاه‌ها افزوده خواهد شد و تبدیل به سیکل ترکیبی می‌شوند. با این اقدام اگر قیمت گاز را ۲۰ سنت در نظر بگیریم ایجاد این نیروگاه‌های سیکل ترکیبی سالانه رقمی بالغ بر ۱۰ هزار میلیارد تومان صرفه جویی در مصرف سوخت می‌شود.

چیت چیان خاطر نشان کرد: استفاده از توربین‌های گازی با راندمان بالاتر هم یکی دیگر از راهکارهای ما است که امیدواریم شرکت مپنا در این راستا پیش قدم شود و

صنعت برق در آستانه تحول کمی و کیفی

به گفته چیت چیان در حال حاضر صنعت برق در آستانه یک تحول کیفی و کمی است. ما هر ساله ناگزیریم ظرفیت‌های صنعت برق را ۷ تا ۸ درصد در تولید، انتقال و توزیع، افزایش دهیم. وزیر انرژی روسیه با ۳۰۰ هزار مگاوات ظرفیت تولید با افتخار از افزایش ۱۰ هزار مگاواتی ظرفیت تولید برق این کشور ظرف چند سال اخیر سخن می‌گوید در حالی که ما سالانه ظرفیت تولید برق کشور را ۵ هزار مگاوات افزایش می‌دهیم. وی با بیان این که به نظر می‌رسد مردم ما در بسیاری موارد از این مسئله غافلند که چه فعالیت عظیمی در پشت این صنعت صورت می‌گیرد تا برق تولید شود گفت: ما در صنعت برق با شتاب بسیار زیادی در حال حرکت هستیم. برنامه ریزی شده که طی ۵ سال آینده

چیت چیان از توسعه صادرات به عنوان یکی از اصلی‌ترین مولفه‌های خروج از رکود در کشور یاد کرد و گفت: «شرکت‌هایی که در این نمایشگاه حضور دارند ظرفیت‌ها و توانمندی‌های بسیار قابل توجهی دارند و قادرند بازار خود را به صورت جهشی ارتقا دهند. منتها این توسعه بازارهای صادراتی نیاز به ابزارهایی دارد که یکی از آنها ارتقای کیفیت محصولات و خدماتی است که ما ارائه می‌کنیم. یکی دیگر از ابزارهای آن هماهنگی‌هایی است که ما تلاش کرده ایم در لواچی که در دولت و مجلس ارائه شده، آن را فراهم کرده و تا حدی کسب و کار صنعت برق را تسهیل کنیم.»

وی تنوع بخشی به محصولات متناسب با نیازهای بازارهای هدف صادراتی را یکی دیگر از شروط توسعه صادرات صنعت برق دانست و افزود: «از آنجایی که بازار داخلی کشور ما خودش یک بازار بزرگ برای محصولات و خدمات صنعت برق است این خود یک فرصت بسیار مناسب برای توفیق در بازارهای صادراتی است. ما بازار بزرگی در داخل و بازارهای بزرگ صادراتی در خارج داریم و می‌توانیم از مزیت این مقیاس اقتصادمان استفاده کرده و فعالیت‌های خودمان را توسعه دهیم.»

وزیر نیرو در ادامه خاطر نشان کرد: «ما در سال‌های گذشته مشکلات مالی در صنعت برق داشتیم. خوشبختانه این مسائل چه در لایحه خروج از رکود و حمایت از تولید و چه در لایحه بودجه سال ۹۴ مورد توجه خاص دولت قرار گرفته و امیدهای بسیاری به حل آنها وجود دارد. ما امیدواریم که دولت با همکاری مجلس شورای اسلامی زمینه را برای خروج شرکت‌ها از این وضعیت امکان پذیر کنند. به این ترتیب شرکت‌ها می‌توانند توان بیشتری پیدا کرده و فعالیت‌های خود را توسعه دهند.»

که همه با یک تلاش منسجم و فعالیت پیگیر این افتخار را برای کشور حاصل کردند.» وزیر نیرو توسعه صادرات را یکی از مهمترین مباحث در حوزه صنعت برق دانست و تصریح کرد: «طبق آمارهای ارائه شده از سوی سازمان توسعه تجارت در سال ۹۱، کل صادرات خدمات فنی مهندسی کشور ۵۲ درصدش متعلق به حوزه صنعت آب و برق بوده است. این میزان در سال ۹۲ به ۳۵ درصد و در چهارماهه اول سال ۹۳ به ۹۲ درصد از کل صادرات خدمات فنی و مهندسی رسیده است. بنابراین می‌بینید که حجم عظیمی از کار در حال حاضر در حال بیش از ۲۰ کشور از تجهیزات و خدمات فنی و مهندسی صنعت آب و برق ایران بهره می‌



گیرند. فقط یک مورد از این پروژه‌ها ساخت نیروگاه‌های حرارتی، آبی و نیروگاه‌های تجدید شونده است. در حال حاضر ما در کشورهای عراق، سوریه، عمان، کنیا، سریلانکا، تاجیکستان و ارمنستان نیروگاه ساخته ایم.»





این مشکلات بوده و امیدواریم در لایحه بودجه سال آینده امکان بیشتری داشته باشیم تا مناسبات درون بخشی صنعت برق با قوت و سرعت بیشتری، جلورود.»

رئیس دفتر رئیس جمهوری همچنین در تشریح آثار گام‌های اقتصادی یکسال گذشته دولت، گفت: «پیش‌بینی پذیری» به اقتصاد ایران بازگشته و واحدهای اقتصادی اکنون قدرت برنامه‌ریزی دارند. امروز استقبال از سرمایه‌گذاری در کشور بالا رفته، التهابات

را برای جوانان و مبتکران باز کنیم. البته در یکسال و چند ماه گذشته اعتبار تخصیص یافته به صندوق نوآوری و شکوفایی ۲۰ برابر شده و این صندوق از هرگونه ابتکاری از جمله در حوزه صنعت برق استقبال می‌کند.»
نهادن‌دیان با تأکید بر لزوم افزایش کارایی در حوزه تولید، انتقال و توزیع برق با استفاده از فناوری‌های نوین، خاطر نشان کرد: «قسمتی از مشکلات صنعت برق، مربوط به مسایل مالی است که تمام تلاش دولت برای حل

دوراندیشی و داشتن افق بلندمدت از لازمه‌های تدبیر است تا دولت و بخش خصوصی تصویر مشترک و روشنی از آینده داشته باشند.»

نهادن‌دیان خاطر نشان کرد: «تکرار شعار کاهش اتکا به نفت کافی نیست، بلکه برای تحقق رشد پایدار باید اشتغال‌زایی و درآمدزایی داشته باشیم و صنعت برق نشان داده که می‌تواند یکی از محورهای توسعه آینده کشور باشد. چراکه می‌تواند بالغ بر ۹۵ درصد تجهیزات در بخش انتقال و توزیع را خود بسازد و اعتماد قابل‌انکایی را ایجاد کند. منتها می‌باید موانع دستیابی به بازار را از میان برداشت صنایع مربوط به برق می‌توانند یک محور قابل‌انکایی برای اشتغال‌زایی‌های پر درآمد در آینده اقتصاد ایران باشند مخصوصاً اگر در این میان بازارهای منطقه را هم در نظر بگیریم.»

رئیس دفتر رئیس جمهوری از صنایع مرتبط با برق به عنوان یک محور قابل‌انکایی برای اشتغال‌زایی پر درآمد در اقتصاد ایران نام برد و گفت: «در برنامه‌ریزی‌های توسعه باید حداقل منطقه‌ای و با نگاه به کشورهای همسایه فکر کرد که اگر با هم بیندیشیم، در کنار توسعه شاهد امنیت پایدار هم خواهیم بود.»

سرپرست نهاد ریاست جمهوری از رتبه هفتم ایران در دنیا در زمینه تولید نیروگاه ابراز خرسندی کرد و یادآور شد: «به این جایگاه نباید اکتفا کنیم و لازم است به طور مستمر گام‌های جدی در زمینه طراحی‌های نو و استفاده از فناوری‌های نوین برداشته و میدان

این نوع توربین‌ها در داخل کشور ساخته شود. استفاده از واحدهای کوچک CHP و DG به خصوص برای صنایع تولیدکننده بازاری را در ایران ایجاد خواهد کرد که هم از نظر راندمان و هم از نظر کیفیت برق و هم از نظر بازار بزرگ جدید ایجاد شده می‌تواند به ایجاد تحول‌های بزرگ در صنعت برق کشور منجر شود.

به گفته وی در مورد کاهش تلفات شبکه‌های انتقال و توزیع هم برنامه ریزی شده که ما تا سال آینده ما میزان تلفات شبکه را به کمتر از ۱۰ درصد برسانیم. کاری که باید انجام شود حذف شبکه‌های فشار قوی و تولید تجهیزات جدید و کنتورهای جدید و استفاده از آنها در کل شبکه‌های برق کشور و ارتقای ظرفیت و بهره‌وری در صنعت برق است به این ترتیب موج جدیدی از بازارها در کشور ایجاد خواهد شد.

صنعت برق ایران می‌تواند «هاب انرژی منطقه» شود

دکتر محمد نهادن‌دیان رئیس دفتر رئیس جمهوری و سرپرست نهاد ریاست جمهوری هم در آیین افتتاحیه چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق دوراندیشی و داشتن افق بلندمدت را از لازمه‌های تدبیر برشمرد و گفت: «اگر بخواهیم اقتصاد ایران را از موقعیت فعلی که در بین اقتصاد مبتنی بر منابع طبیعی و اقتصاد مبتنی بر بهره‌وری قرار دارد، به سوی اقتصاد مبتنی بر بهره‌وری و سپس اقتصاد مبتنی بر نوآوری سوق دهیم، باید محورهای جدیدی برای توسعه کشور ترسیم کنیم.»

وی با طرح این سوال که فایده اینگونه نمایشگاه‌های سالانه چیست؟ توضیح داد: «شاید عمده‌ترین فایده‌اش این باشد که سیاست‌گذاران، دست اندرکاران، بخش‌های مختلف مرتبط به آن حوزه افق آینده مشترکی را با هم ترسیم می‌کنند در بسیاری از صنایع از جمله صنعت برق معمولاً تصمیمات نتایجی طولانی مدتی در پی دارند لذا بسیار مهم است که ما بتوانیم افق مشترکی با هم داشته باشیم و از توان برنامه‌ریزی هم برخوردار باشیم.»

وی پیشرفت صنعت برق کشور پس از انقلاب اسلامی را یکی از کارنامه‌های پرافتخار «خواستن و توانستن» دانست و گفت: «سرمایه‌گذاران و برنامه‌ریزان در شرایط ملتهب و با عوامل ریسک فراوان نمی‌توانند آینده‌نگری لازم را انجام دهند.

هستیم که نه فقط در ایران بلکه در منطقه نگاه خوشبینانه‌ای نسبت به مناسبات بین‌المللی با ایران و حضور در بازارهای ایران و رفع تحریم‌های بین‌المللی به وجود آمده است. ما هم آمادگی برقراری مناسبات بین‌المللی را داریم همین رویکرد منطقی و مستدل که به نمایندگی از ملت ایران نشان داده شد هیچ بهانه‌ای برای جامعه بین‌الملل باقی نگذاشته است. اینکه امروز جامعه بین‌الملل غنی‌سازی را به عنوان حق ایران پذیرفته است نشان از توفیق ما در استدلال دارد. لذا فعالیسن صنعت برق باید اطمینان داشته باشد که ما به دنبال روابط بین‌المللی سازنده و منطقی هستیم و این امر از طرف جامعه بین‌الملل کاملاً پذیرفته شده است.»

سرپرست نهاد ریاست جمهوری با یادآوری عزم دولت برای حمایت از بخش خصوصی بویژه در حوزه انرژی‌های تجدیدپذیر و در زمینه نیروگاه‌های بادی و خورشیدی، توجه به ملاحظات زیست محیطی در صنعت برق را مورد تأکید قرار داد و گفت: «در هر تصمیم اقتصادی، باید به پیوست زیست محیطی آن تصمیم توجه کنیم؛ دولت تأکید دارد جهت‌گیری‌هایی که در سیاست‌گذاری‌های انرژی کشور چه در حوزه نفت، گاز و پتروشیمی و چه در بخش برق اتخاذ می‌شود، رویکرد مثبت زیست محیطی داشته باشد.»

به گفته وی توجه به ملاحظات زیست محیطی یکی از الزامات ما است: «به همین دلیل تلاش می‌کنیم در هر تصمیم اقتصادی به این پیوست زیست محیطی توجه کنیم و کلیه جهت‌گیری‌های حوزه انرژی را بر مبنای همین اصول زیست محیطی تدوین کنیم.»

اما آنچه در صنعت برق باید انجام شود اصلاح ساختار، افزایش راندمان، کاهش هدررفت انرژی، مبارزه با فساد ناشی از سیاست‌های نادرست است. در کنار آن، آنچه که بیرون از صنعت باید اصلاح شود باز کردن بازارها، بهبود فضای کسب و کار، ایجاد فضای مناسب برای سرمایه‌گذاری با هماهنگی دولت، مجلس و قوه قضاییه است.»

محمد نهاوندیان پس از افتتاح چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق ایران، از غرفه‌های مختلف این نمایشگاه بازدید کرد و در جریان ظرفیت‌ها و پیشرفت‌های صنعت برق ایران قرار گرفت. ■



خارجی باز شود و هم بازارها فعال شوند. خوشبختانه نگاه مثبتی نسبت به مناسبات بین‌المللی ایران و همچنین ضرورت رفع تحریم‌های ظالمانه و غیرقانونی وجود دارد و بسیاری اذعان دارند که نه تنها بدون حضور و مشارکت ایران نمی‌شود مسایل منطقه را حل کرد، بلکه نمی‌توان نسبت به فرصت‌های اقتصادی ایران غفلت نمود.»

رییس دفتر رییس جمهوری در تبیین رویکرد دولت تدبیر و امید در موضوع هسته‌ای و مناسبات بین‌المللی، گفت: «دولت به نمایندگی از ملت ایران رویکردی منطقی، مستدل و متین را نشان داده و اکنون همگان فهمیده‌اند که ایران در برنامه هسته‌ای خود به دنبال استفاده صلح آمیز است.» نهاوندیان ادامه داد: «همین که دیگر کسی نمی‌گوید ایران غنی‌سازی نداشته باشد؛ نشان‌دهنده توفیق در استدلال و نشان دادن چهره واقعی ملت ایران است، توفیق در اینکه نشان دهیم آنکه می‌تواند محور و سرچشمه آرامش و امنیت و اطمینان در منطقه باشد، ایران است.»

رییس دفتر رییس جمهور با تأکید بر اینکه جمهوری اسلامی ایران در یک مناسبات سازنده و رو به جلوی بین‌المللی قرار گرفته است، گفت: «دولت با همکاری دیگر ارکان نظام اعم از مجلس و قوه قضاییه تمام تلاش خود را در زمینه باز کردن بازارها، بهبود فضای کسب و کار، ایجاد فضای مثبت سرمایه‌گذاری خارجی و حمایت از بخش خصوصی انجام خواهد داد.»

نهاوندیان تصریح کرد: «الان در شرایطی



وی سپس پیشنهاد داد: «حل این مساله مستلزم این است که ما در کلیت اقتصاد اصلاحات لازم را انجام دهیم خوشبختانه قدم‌هایی که برداشته شده آثار خود را نشان داده است و این ویژه صنعت برق نیست وقتی محیط اقتصادی درست می‌شود همه از نتایج آن برخوردار می‌شوند همین شرایطی که امروز در اقتصاد ایران ایجاد شده پیش بینی پذیری را به اقتصادمان بازگردانده است به علاوه قدرت برنامه ریزی هم به واحدهای اقتصادی بازگشته آرامشی که همه ما در اقتصاد کشور احساس می‌کنیم پایین آمدن تورم اثر اساسی اش در همین نکته است که هرکسی خواست سرمایه‌گذاری کند برایش روشن باشد که چه فرصتی در دست دارد و چه قدرت خریدی دارد از همین جهت است که امروز استقبال از سرمایه‌گذاری در کشورمان افزایش یافته است.»

نهاوندیان از مناسبات بین‌المللی به عنوان یک عامل کلیدی برای پیشرفت صنعت برق نام برد و گفت: «صنعت برق ایران پتانسیل این را دارد که هاب انرژی منطقه شود و لازمه این کار تنظیم مناسبات منطقه‌ای است تا هم امکان سرمایه‌گذاری

اقتصادی کاهش یافته و همچنین آثار سیاست انضباط مالی و پولی خود را نشان داده است، به طوری که در برخی بخش‌ها رشد اقتصادی مثبت آغاز شده و البته این رشد باید به همه بخش‌ها گسترش یابد.

به گفته رییس دفتر رییس جمهور با توجه به اینکه بخشی از مشکلات صنعت برق ناشی از کمبودهای مالی بود تصمیماتی مبنی بر تخصیص درآمد حاصل از قیمت حامل‌ها به این وزارتخانه در طول امسال اتخاذ شد تا این امکان حاصل شود که دوباره چرخ رونق صنعت برق شروع به چرخیدن کند. مهم این است که اعتماد به صنعت برق بازگردد امیدواریم که با بهتر شدن شرایط در لایحه بودجه سال آینده هم رونق گرفتن صنعت برق با سرعت بیشتری انجام شود.

نهاوندیان هم چنین تأکید کرد: «باید بپذیریم که بسیاری از مشکلاتی که در صنعت برق ایجاد شد ریشه در داخل این صنعت نداشت اینک تصمیمی در بحث هدفمندی یارانه‌ها اتخاذ شد و به هزینه این تصمیم به صنعت برق تحمیل شد و به دنبال آن منطق اقتصادی در صنعت برق تضعیف شد و این مساله اصلاً تقصیر کسانی که در صنعت برق کار می‌کردند نبود.»

چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق ایران طی روزهای هفدهم تا بیستم آبان ماه سال جاری با حمایت و حضور فعال سندیکای صنعت برق ایران برگزار شد. در این نمایشگاه سندیکا به همراه بیش از ۱۰۰ شرکت عضو خود در برپایی هرچه بهتر نمایشگاه نقش موثر و قدرتمندی را ایفا کردند. میزبانی از مهمانان متعدد و عالی رتبه داخلی و خارجی تنها بخش کوچکی از حضور موثر سندیکا در این نمایشگاه بود. در طی ۴ روز برگزاری نمایشگاه، غرفه سندیکای صنعت برق ایران پذیرای حمید چیت‌چیان، وزیر نیرو، ستار محمودی، قائم مقام وزیر نیرو، هوشنگ فلاحتیان، معاون وزیر نیرو در امور برق و انرژی، اسماعیل محصولی، قائم مقام وزیر نیرو در امور بین‌الملل، نظام الملکی، مدیرکل توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی و تجهیزات وزارت نیرو، سنجابی، دبیرکل اتاق بازرگانی مشترک ایران و عراق، خوش‌خلق، معاون هماهنگی توزیع شرکت توانیر، شمس‌اردکانی، رئیس کمیسیون انرژی اتاق ایران، محمد بهزاد، معاون سابق وزیر نیرو در امور برق و انرژی، کیومرث جلیلیان، دبیر ستاد برگزاری نمایشگاه‌ها و جشنواره‌های صنعت آب و برق وزارت نیرو، هیات‌های عالی رتبه از کشور گرجستان، مدیران شرکت‌های عضو سندیکا، نمایندگان از مجلس

شورای اسلامی، مدیرانی از وزارت نیرو، توانیر، برق‌های منطقه‌ای و شرکت‌های توزیع، مدیران انجمن‌های فعال در حوزه صنعت برق و بسیاری از شرکت‌های متقاضی عضویت در سندیکا بود.

برگزاری نشست‌های تخصصی با موضوعات مهم صنعت برق کشور توسط سندیک و همکاری وزارت نیرو و ستاد برگزاری نمایشگاه از دیگر دستاوردهای مهم و اثر بخش سندیکا در این نمایشگاه بود. "نشست کاهش تلفات و فرصت‌های کسب و کار" اولین نشست سندیکا در اولین روز برپایی این نمایشگاه بود که با هدف بررسی فرصت‌های مشارکت بخش خصوصی در اجرای طرح‌های کاهش تلفات شبکه‌های برق برگزار شد.

ریاست این نشست را مهندس فلاحتیان، معاون وزیر نیرو در امور برق و انرژی و دبیری این نشست را مهندس مهذب ترابی، عضو علی‌البدل هیأت مدیره سندیکای برق عهده‌دار بودند.

دکتر امیری خامکانی، رئیس کمیته نیرو کمیسیون انرژی مجلس، مهندس خوش‌خلق، معاون هماهنگی توزیع شرکت توانیر، مهندس عقدایی و دبیر انجمن صنفی کارفرمایان شرکت‌های از دیگر اعضای حاضر در این پانل بودند.

در این نشست اعضای کمیسیون‌های صنایع و معادن، انرژی و جهاد کشاورزی مجلس شورای اسلامی، مدیران و دست‌اندرکاران بخش‌های ستادی صنعت برق، برق‌های منطقه‌ای و شرکت‌های توزیع، اعضای سندیکای صنعت برق و شرکت‌های مهندسی، پیمانکاری و تولیدی حضور داشتند.

روز دوم نمایشگاه به نشست "توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی و تجهیزات صنعت برق (چالش‌ها و راهکارها)" اختصاص پیدا کرد که با هدف انعکاس توانمندی‌ها و بررسی مشکلات صادراتی صنعت برق و ارائه راهکارهای پیشنهادی برگزار شد.

مشکلات بانکی، مناقصات بین‌المللی، فاینانس و ضمانت‌نامه‌ها و گمرک از جمله محورهای مورد اشاره در این نشست بود.

اعضا پانل این نشست را مهندس محصولی، قائم مقام وزیر نیرو در امور بین‌الملل به عنوان رئیس نشست، مهندس نظام الملکی، مدیرکل توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی و تجهیزات وزارت نیرو و مهندس کلاهی، رئیس هیأت مدیره سندیکای صنعت برق به عنوان دبیر نشست و دکتر امیری خامکانی، رئیس کمیته نیرو کمیسیون انرژی و مرادی از صندوق ضمانت صادرات تشکیل دادند.

نگاهی کوتاه به حضور سندیکادر چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق ایران

بار دیگر حضوری مؤثر و قدرتمند از سندیکا



- سندیکای صنعت برق ایران**
Iran Electrical Industry Syndicate
- کمیته‌های تخصصی**
۱. کمیته سوزندگان دکل‌های انتقال نیرو
 ۲. کمیته سوزندگان تابلوهای برق
 ۳. کمیته سوزندگان پست‌های فشارقوی
 ۴. کمیته سوزندگان خطوط انتقال نیرو
 ۵. کمیته سوزندگان تجهیزات برق
 ۶. کمیته سوزندگان برق آلات انتقال
 ۷. کمیته سوزندگان برق آلات توزیع
 ۸. کمیته سوزندگان کشور
 ۹. کمیته سیم و کابل
 ۱۰. کمیته سوزندگان بهره
 ۱۱. کمیته انرژی‌های تجدیدپذیر
 ۱۲. کمیته تولید برق
 ۱۳. کمیته ضمانت‌های مهندسی
 ۱۴. کمیته سوزندگان توزیع
 ۱۵. کمیته تجهیزات نیروگاهی
 - کمیته ایزوگام
 - کمیته مهندسی مشاور
 - کمیته مهندسی بازرگانی
 - کمیته سوزندگان عمومی
- کمیته‌های تخصصی سازندگان صنعت برق

ارشد وزارت نیرو و شرکت توانیر، بانک توسعه صادرات، صندوق ضمانت صادرات، سازمان توسعه تجارت، شرکت‌های عضو سندیکای صنعت برق، سندیکای تولیدکنندگان برق، فدراسیون صادرات انرژی و سایر تشکل‌های مرتبط و شرکت‌های توانمند داخلی حضور داشتند.

از سوی دیگر در حاشیه برگزاری این نمایشگاه، سندیکای صنعت برق ایران اقدام به برگزاری یک نشست مطبوعاتی با حضور مهندس کلاهی، رئیس هیات مدیره سندیکا، مهندس بخشی، نایب رئیس هیات مدیره، مهندس فارسی، خزانه دار و عضو هیات مدیره و مهندس بیات کرد که اخبار مربوط به این نشست در بیش از ۱۵ پایگاه خبری، خبرگزاری منعکس شد.

آیین اختتامیه چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق ایران با سخنرانی مهندس ستار محمودی، قائم مقام وزیر نیرو و مهندس کلاهی، رئیس هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران و معرفی غرفه‌ها و شرکت‌های برتر حاضر در نمایشگاه به پایان رسید. ■

ای تهران و مهندس خوبی از کمیسیون انرژی مجلس از همانان ویژه این نشست بودند.

در روز پایانی نمایشگاه "نشست تخصصی بازار صنعت برق عراق (فرصت‌ها و چالش‌ها)" با هدف بررسی فرصت‌ها و مشکلات صادراتی صنعت برق به کشور عراق و ارائه راهکارهای پیشنهادی برگزار شد و موضوعاتی از قبیل مشکلات مناقصات، گمرک و ... مورد بحث و بررسی قرار گرفتند.

ریاست این نشست را مهندس رستم قاسمی مشاور معاون اول رئیس جمهور و دبیر ستاد توسعه اقتصادی ایران عراق و سوریه و دبیری این نشست را مهندس نظام الملکی و مهندس باقری، رئیس کمیته صادرات سندیکای صنعت برق برعهده داشتند.

از دیگر اعضای حاضر در این پانل می‌توان به حسینی، نماینده مردم قصر شیرین، نمایندگان صندوق ضمانت صادرات، بانک توسعه صادرات و سازمان توسعه تجارت اشاره کرد.

در نشست‌های برگزار شده از سوی سندیکای صنعت برق ایران نمایندگانی از مجلس شورای اسلامی، مدیران

نشست حمایت از کسب و کار صنعت برق (چالش‌ها و راهکارها) در سومین روز نمایشگاه برگزار شد. این نشست با هدف انعکاس توانمندی‌ها و بررسی مشکلات شرکت‌های صنعت برق و ارائه راهکارهای پیشنهادی به بررسی موضوعاتی همچون مناقصات و قراردادها، تامین مالی و نحوه پرداخت، مشکلات بیمه، مالیات و قوانین کار، مشکلات گمرکی و تعیین صلاحیت سازندگان و پیمانکاران پرداخت.

مهندس ستار محمودی، قائم مقام وزیر نیرو به عنوان رئیس نشست، مهندس بیات، عضو هیات مدیره سندیکا به عنوان دبیر نشست و دکتر مروی، رئیس کمیسیون انرژی مجلس، دکتر امیری خامکانی، رئیس کمیته نیرو و کمیسیون انرژی مجلس، آقایان نوری، ذوالانوار و نجابت از اعضای کمیسیون انرژی مجلس، مهندس اله مردای از شرکت توانیر و مهندس صالحی نیا از وزارت صنعت، معدن و تجارت اعضای این پانل را تشکیل دادند.

همچنین اعضای هیات مدیره سندیکا، دکتر شمس اردکانی، رئیس کمیسیون انرژی اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران، مهندس حسینی، مدیر عامل برق منطقه



در آیین اختتامیه چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی برق مطرح شد در تولید برق به ۸۰ درصد خودکفایی رسیده ایم

باعث کاهش قیمت تمام شده شد. محمودی با تأکید بر این که حال حاضر قیمت ذاتی آب در نرخ فروش آن دیده نشده است گفت: قیمت آب به نرخ تمام شده باعث بهبود خدمات هم می‌شود.

صادرات برق بر اساس سیاست‌های کلان است

وی در مورد صحبت‌های مطرح شده از سوی مسوولان نفتی کشور مبنی بر این که صادرات گاز بهینه‌تر از صادرات برق است و صدور برق به نرخ حتی گاز مصرفی آن نیز نیست گفت: یک حکم کلی کشوری بین تمام کشورها وجود دارد و آن اینست که در صادرات برق باید دید چه اثری بر روابط سیاسی، تعامل کشورها و نظایر آن دارد. در برخی قراردادهای صادراتی طرف مقابل خیلی انعطاف به خرج می‌دهد و در برخی قراردادهای ما نیز انعطاف بسیار به خرج می‌دهیم. صادرات برق این انعطاف را دارد که ۳۶۰ درجه تغییر مسیر دهد در حالی که اگر با یک کشور بر سر صادرات گاز به نتیجه نرسیم نمی‌توانیم بگوییم مسیر لوله را ۴۰ درجه کج کرده و به کشور دیگر صادر می‌کنیم. در عین حال ایجاد اشتغال از طریق صادرات برق بسیار بیشتر از صادرات گاز است. وی با تأکید بر این که سیاست صادرات برق را صرفاً وزارت نیرو تعیین نمی‌کند گفت: به همین دلیل نیز در تابستان با وجود مشکلات در هنگام پیک مصرف برق باز هم صادرات داشتیم. البته این حرف که نباید برق را با زیان بفروشیم درست است.

تلاش برای برداشت بار از روی منابع عمومی برای سرمایه‌گذاری

قائم مقام وزیر نیرو با اشاره به برنامه ریزی‌های برای بودجه سال ۱۳۹۴ گفت: در بودجه سال ۱۳۹۴ تلاش می‌شود در خواست و تقاضای منابع عمومی دولت برای سرمایه‌گذاری خارج شود. در تلاشیم که قراردادها به صورت بیع متقابل، BOT و بعضاً BOO باشد. می‌خواهیم از منابع عمومی دولت برای مابه‌التفاوت قیمت تمام شده و فروش آب و برق استفاده کنیم تا بخش خصوصی جرات کند برای سرمایه‌گذاری پیدا کند.

محمودی با اشاره به این خبر که پرداخت مابه‌التفاوت قیمت فروش و نرخ تمام شده در بودجه عمومی دولت دیده شده است گفت: این مساله به ما کمک می‌کند که مدعی‌العموم مردم شویم و خدمات بهبود یابد. قائم مقام وزیر نیرو با ابراز شرمندگی از بخش خصوصی به

آیین اختتامیه چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق ایران در بیستمین روز آبان در حالی برگزار شد که مهندس ستار محمودی، قائم مقام وزیر نیرو و مهندس کلاهی، رییس هیئت مدیره سندیکای صنعت برق ایران در آن به سخنرانی پرداختند و ۳۸ غرفه و شرکت برتر حاضر در این نمایشگاه معرفی شده و مورد تقدیر قرار گرفتند.

به این ترتیب بود که به گزارش ستیران مهندس ستار محمودی قائم مقام وزیر نیرو در این مراسم با اشاره به این که مقام معظم رهبری نیز تأکید دارند بخش کشاورزی ۹۰ درصد آب کشور را مصرف می‌کند گفت: آمار بیان شده بر اساس آمار رسمی کشور است که مرکز آمار نیز اعلام کرده اما من نمی‌توانم روی آمار قسم بخورم.

وی در مورد سپس با اشاره به این که نرخ تمام شده آب منطقه به منطقه متغیر است گفت: به صورت میانگین قیمت تمام شده برای هر متر مکعب آب شرب ۱۰۰۰ تومان است در حالی که در بخش شهری ۳۰۰ تا ۳۲۰ تومان و در بخش روستایی ۱۰۰ تا ۱۱۰ تومان دریافت می‌شود.

قائم مقام وزیر نیرو با اشاره به این که قیمت تمام شده آب در بخش کشاورزی ۵۰ تومان است نیز گفت: از کشاورز در بخش سنتی نیمه مدرن و مدرن کمتر از هشت تومان به ازای هر متر مکعب دریافت می‌شود، بنابراین قیمت آب نسبت به قیمت تمام شده ارزان‌ترین است اما ممکن است با توجه این که کشاورز بابت حفاری چاه و غیره هزینه پرداخت می‌کند تلقی شود که گران‌ترین است.

محمودی با تأکید بر این که ۵۵ درصد از آب کشور توسط آب‌های زیرزمینی تأمین می‌شود گفت: در ازای ۵۰ درصد از این آب‌ها حتی تک ریالی گرفته نمی‌شود.

وی در مورد پیشنهاد وزارت نیرو برای واقعی شدن قیمت‌ها گفت: ایده آل برای ما قیمت تمام شده است اما شرایط به گونه‌ای نیست که بتوان این نرخ را تحمل کرد. آب کالای اجتماعی است و باید شرایط بازار و تحمل پرداخت مصرف‌کننده در نظر گرفته شود، بنابراین مجلس و دولت در این زمینه تصمیم می‌گیرند.

قائم مقام وزیر نیرو با اشاره به این که هدفمندی‌ها مشخص کرده که در پنج سال باید قیمت آب به نرخ تمام شده برسد بنابراین باید سالانه ۲۰ درصد افزایش نرخ می‌داشتیم گفت: قیمت آب در سال ۱۳۹۴ بستگی به مجوزهای قانونی و تصمیم دولت دارد. در تمام دنیا آب با قیمت تمام شده عرضه می‌شود. البته به این معنا نیست که قیمت تمام شده همواره افزایش پیدا می‌کند بلکه می‌تواند کاهش نیز داشته باشد به گونه‌ای که با بهینه کردن مدیریت و شیوه‌های مصرف می‌توان



کلاهی با اشاره به مشکلات صادراتی که وجود دارد یاد آور شد: با توجه به مشکلات موجود در بسیاری از پروژه‌های عمرانی و اشباع شدن خیلی از رشته‌های صنعتی و هم چنین رکود توری که در کشور وجود دارد باید توجه ویژه‌ای به مقوله صادرات داشت.

به گفته وی راهکار خروج از رکود توری تحریک بخشی از کالا و خدمات است و تحریک تقاضا و تولید تورم را به همراه خود خواهد داشت بنابراین چنین شرایط خاصی دولت را در منگنه‌ای قرار داده است که دولت تدبیر و امید هم به درستی راهکار خروج از رکود را توجه به صادرات دانسته و توجه ویژه‌ای به این مقوله دارد و در صحبت‌های آقای چیت چیان و نهادهای شاهد این توجه بوده ایم و البته این توانایی در شرکت‌های عضو وجود دارد که بخش بزرگی از صادرات نیرو و خدمات را بر عهده بگیرند.

رئیس هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران سپس با اشاره به مباحثی که در حاشیه چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی برق برگزار شد خاطر نشان کرد: لزوم توجه خاص به کار و خدمات این صنعت بسیار ضروری به نظر می‌رسد چرا که صنعت برق جزو صنایع توانمند کشور است و مزایای نسبی واقعی دارد. مصداق این ادعا این است که به رغم مشکلات چندساله بودجه‌ای و اجرایی پروژه‌ها اجرا شده‌اند.

وی با انتقاد از ساده‌انگاری در پروژه‌های صنعت برق خاطر نشان کرد: ایران را با دیگر کشورهای منطقه مقایسه کنید و ببینید چند کشور توانایی ساخت نیروگاه و خط فشار قوی را دارند که ما داریم. صنعت نفت هم چندان پیچیده تر از صنعت برق نیست که با بروز تحریم‌ها این چنین زمین گیر شد بنابراین ما باید به توانمندی‌های خودمان افتخار کنیم که در این چند سال به رغم همه فشارها توانستیم پروژه‌ها را جمع کنیم و به نتیجه برسانیم.

کلاهی ادامه داد: وزارت صنعت معدن و تجارت باید توجه ویژه‌ای به جلوگیری از خام فروشی داشته باشد و سیاست گذاری درستی بر تهیه مواد اولیه در کشور داشته باشد آن مواد اولیه‌ای که با برق سوئیدی و آب کشاورزی تولید می‌شود و باید به سمت زنجیره ارزش افزوده سوق داده شود.

این عضو سندیکای صنعت برق در قسمت دیگر سخنانش به تشکیل صادرات اشاره کرد و گفت: می‌گوییم ۴۰ میلیارد دلار صادرات غیر نفتی داریم ولی چقدر از این میزان صادرات غیر نفتی واقعی است و چقدر صادرات کالای صنعتی دارای ارزش افزوده است. سیمان، میعانات گازی، مواد پتروشیمی، بزنک آهن چقدر از آن را تشکیل

خاطر بدهی‌های وزارت نیرو و گفت: این نمایشگاه صنعت برق نشان داد که هر سال نوآوری دارد و از دانش دنیا غافل نمی‌شود. امیدواریم اقتصاد کشور شکوفایی بیش از گذشته را به دست آورد.

محمودی با اشاره به نشست‌های جانبی نمایشگاه که منعکس کننده نظرات صنعتگران بوده است گفت: مصمم هستیم پس از نمایشگاه جایگاهی در وزارت نیرو شکل گیرد که با حضور نمایندگان بخش‌ها بتوانیم به مباحث و گله‌ها رسیدگی کنیم تا مشکلات مربوط به سیاست‌گذاری رفع شود.

جبران زیان‌ها با دقت صورت گیرد

قائم مقام وزیر نیرو با اشاره به موانع و الزامات صنعت برق گفت: پرداخت‌ها باید به موقع انجام شود و تعدیل جبران زیان‌ها دقیق باشد؛ همچنین لازم است در عوض شرکت‌ها به خدمات پس از فروش توجه بیشتری نشان دهند و جرات گشودن بازارهای جدید را داشته باشند.

وی با اشاره به این که کشور ما، کشوری نیروگاهی است، اظهار کرد: با توجه به تجربه و آزمون‌هایی که داشته‌ایم به مرحله‌ای رسیدیم که در منطقه به برق ایران اعتماد دارند.

وی تصریح کرد: صنعت برق ایران در حوزه توزیع، انتقال و تولید به ترتیب به صد درصد، ۹۰ درصد و ۸۰ درصد خودکفایی رسیده است. قائم مقام وزیر نیرو با تأکید بر این که توسعه صنعت برق یکی از لازمه‌های خروج رکود اقتصادی و اجرای اقتصاد مقاومتی است گفت: صنعت برق عرضه کننده اشتغال، حیات و امنیت کشور است.

محمودی با اشاره به موانع صنعت برق گفت: سیاست‌گذاری‌ها نباید ناگهان تغییر کنند؛ پرداخت‌ها باید قانونی باشد و تعدیل جبران زیان‌ها دقیق صورت گیرد. همچنین لازم است به تحریم توجه کنیم و مطالبه‌گاران نیز متناسب شود.

توجه به صادرات راهکار خروج از رکود توری است

با اتمام سخنان محمودی این مهندس علیرضا کلاهی رئیس هیئت مدیره سندیکای صنعت برق ایران بود که رشته کلام را به دست گرفت و با بیان این که متأسفانه فضای کسب و کار ما فضای مناسبی نیست گفت: مسایل به وجود آمده در اثر تحریم و مشکلات بودجه‌ای وزارت نیرو باعث شده است اکثریت اعضای سندیکا با ظرفیت‌های ۲۰ تا ۳۰ درصدی خود کار کنند و امیدواریم که با کاهش تلفات و بودجه‌ای که دولت برای این منظور تهیه کرده بتوانیم در سال آتی فضای بهتری را شاهد باشیم.





هم آن‌ها غیر اجرایی شده‌اند.

درخواست شروع قرارداد از زمان پیش پرداخت

به گفته رییس هیئت مدیره سندیکای صنعت برق ایران موضوعات در خواستی سندیکا شفاف بوده و کلیدی ترین آن‌ها شروع قرارداد از زمان پیش پرداخت است. چرا که این عادلانه نیست که از زمان ابلاغ و با امضای یک قرارداد وارد مرحله اجرایی شود و پیمانکاری که پیش پرداخت نگرفته مشمول جریمه دیرکرد کار شود. نکته بعد تعدیل‌های واقعی و سالم نرخ ارز و مواد اولیه است. وی هم چنین افزود: حق فسخ متقابل دیگر نکته ای است که باید مورد توجه قرار بگیرد. ضمن این که بحث‌ها رد شیپ و فروس ماژور هم مطرح است. گفته می‌شود ما در شرایط جنگ و زلزله و... قرار نداشته ایم اما کشور ما در شرایط جنگ اقتصادی در چند سال اخیر قرار داشته است لذا امیدواریم که در آینده انشالله قرارداد تیپ اجرایی شود که ما دچار چنین مشکلاتی نشویم.

معرفی ۳۸ شرکت برتر نمایشگاه صنعت برق

در همین حال به گزارش سستبران با پایان سخنان کلاهی شرکت‌های برتر چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق ایران هم معرفی شدند. براساس این گزارش، شرکت مهندسی مشاور نیرو به شرکت برگزیده مشاور انتخاب شد. همچنین شرکت توسعه منابع آب و نیروی ایران و سازمان بهره‌وری انرژی ایران غرغه برتر در بخش کارفرما را به اختصاص دادند. غرغه شرکت‌های مینا و فراب نیز به غرغه برگزیده در بین پیمانکاران انتخاب شدند. در بین تولیدکنندگان نیز شرکت‌های کرمان تابلو، مهندسی پارسیان تابلو فجر، ایران تابلو، گروه صنعتی لاوان، سیمکو، کابل مغان، سیم و کابل یزد، سیم و کابل ایهر، پارس شهاب، الکترونیک افزار آزما، کنتورسازی ایران، ایران ترانسفو، کیان ترانسفو، توس فیوز، گروه صنعتی شایان برق، به‌نور یزد، نور صرام

می‌دهد؟ ما نمی‌خواهیم این اقدامات را بی ارزش بدانیم ولی این‌ها صادرات مواد خام است و ارزش افزوده‌ای در اقتصاد ملی ایجاد نمی‌کند و اشتغال‌زایی هم ندارد. بنابراین شایسته‌کشوری مثل ایران نیست که مانند خیلی از کشورهای توسعه نیافته بخواهد مواد خام صادر کند. سنگ آهن ما نباید در چین اشتغال‌زایی کند بلکه باید در همین داخل کشور مفید فایده باشد و به فولاد و دکل و برج‌های انتقال تبدیل شود و ارزش افزوده‌اش در همین داخل کشور بماند.

وی با بیان این که این‌ها همه موانعی است که ما با کارشناسی، تعامل با وزارت صنعت، معدن و تجارت و مجلس و وزارت نیرو امیدواریم بتوانیم آنها را اجرایی کنیم خاطر نشان کرد: طبق گفته آقای محصولی از ده موصوبه شورای عالی صادرات ۸ موصوبه مربوط به پیشنهادات وزارت نیرو بوده است. آقای نظام الملکی و همکاران ما در کمیته توسعه صادرات سندیکا زحمات ویژه‌ای روی این مسئله کشیده‌اند و جلسات متعددی را در این یکی دو ساله برگزار کرده‌اند تا هر کدام از این پیشنهادات به پختگی برسد که بتوانند مطرح شوند.

کلاهی در قسمت آخر سخنان خود به مسئله قرارداد تیپ اشاره کرد و گفت: فکر می‌کنم همه کسانی که این جا هستند در شرایط ناشی از تحریم و بحران‌های شدیدی که به علت افزایش ناگهانی نرخ ارز به وجود آمد بحران قراردادی را به شدت احساس کردند. تمامی ما با قراردادهای قدیمی که با افزایش قیمت قفل شده‌اند مواجه هستیم و این مسئله نه به سود کارفرما و نه به سود پیمانکاران است.

کارگروه ویژه سندیکا در این مسئله با آقای مهندس موسوی و آقای منتظر جلسات متعددی داشته‌اند و طرح به پختگی رسیده است که اهتمام دوستان وزارت نیرو را می‌طلبد تا این قراردادهای یک طرفه بازنگری شود. قراردادهایی که ما را به بن بست رسانده و انعطاف‌پذیری و قدرت عمل را از مدیران بخش دولتی گرفته و برای ما

پویا، مهندسی نوین انتقال ایرانیان، سراق آوران پویا، صنایع فلزی بنیاد پوشش، سازه‌های فلزی یاسان، صنایع تولید پویه الکترونیک، قشم ولتاژ، پارس سوییج، ژیتال، نیرو ترانس، لچور و پایپرس به‌عنوان شرکت‌های برگزیده انتخاب شدند. همچنین در بین شرکت‌های خارجی حاضر در چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق شرکت‌های KEPCO از پاریون کره جنوبی، شرکت BOOM از پاریون چین، پرشین نور جم نمایندگی شرکت موتوسان از پاریون ترکیه، شرکت SAET از ایتالیا و شرکت NIK از اوکراین به‌عنوان شرکت‌های برتر این دوره از نمایشگاه انتخاب شدند.

به گزارش سستبران، چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی برق در حالی به پایان رسید که به گفته شرکت‌کنندگان، نمایشگاه امسال نسبت به سال‌های گذشته از افزایش بازدیدکنندگان برخوردار بوده و بزرگترین چالش‌های مطرح شده در این نمایشگاه نبود قرارداد تیپ و دیرکرد پرداخت مطالبات بخش خصوصی بود. در حالی که این نکته قابل ذکر است که فعالان صنعت برق تاکید دارند که با وجود بدهکاری بالای دولت در این صنعت، کارفرما توانسته اعتمادی را در بازار ایجاد کند که براساس آن شرکت‌های فعال در صنعت برق حاضر به ادامه روابط اقتصادی با دولت هستند.

از سوی دیگر به ویژه در بخش انرژی‌های نو علیرغم فشار اقتصادی به خاطر دیرکرد در اخذ مطالبات شرکت‌ها، دولت با توجه به این عرصه شرایطی را ایجاد کرده که فعالیت شرکت‌های برق به ویژه در بخش انرژی‌های نو گسترده شود، در حالی که در سال‌های گذشته حرکت حلزونی در این بخش خالی از انرژی صورت می‌گرفت. ■

مقالات

سلول‌های خورشیدی و بررسی آن در بازار جهانی

سید علی اکبر فلاح‌زاده

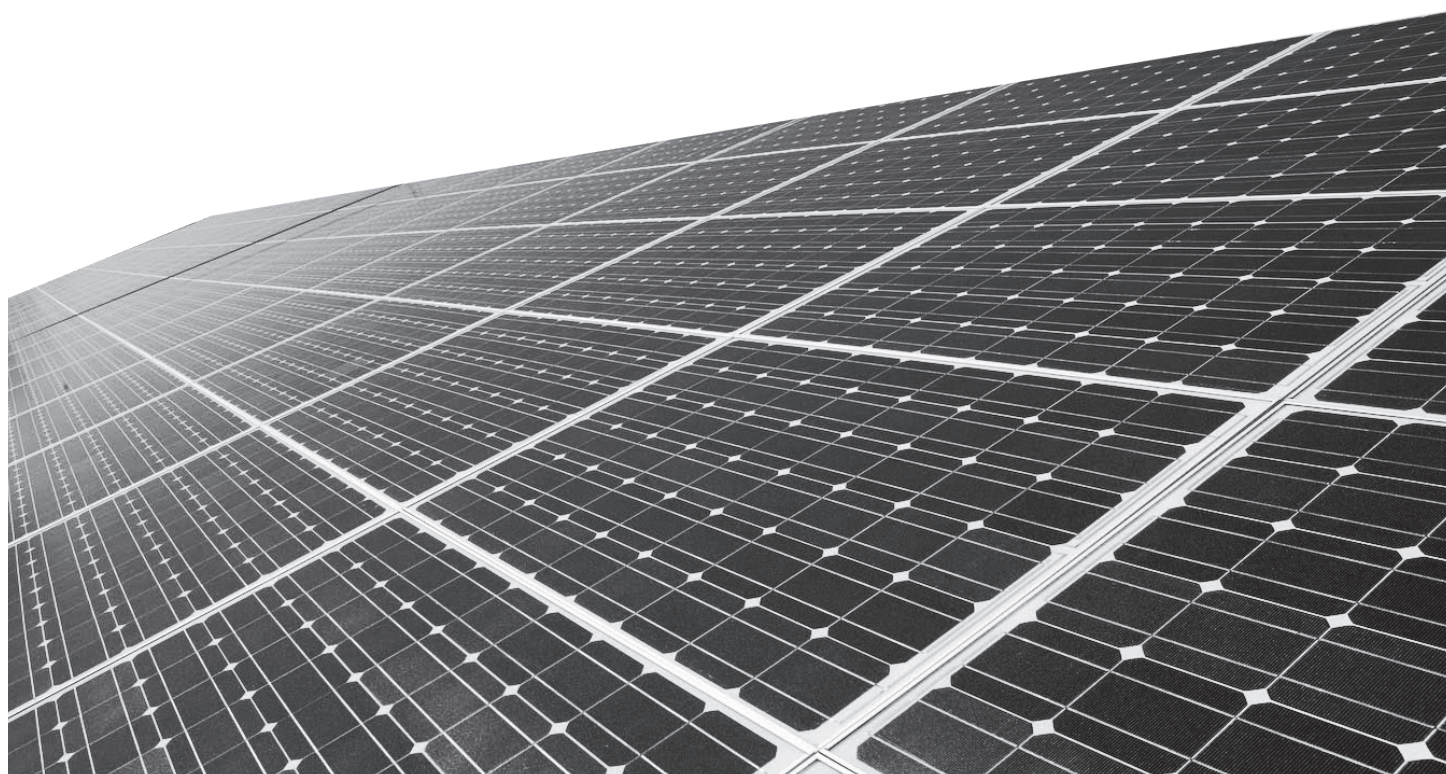
واحد تحقیق و توسعه شرکت مهندسی نصر نیروی یزد

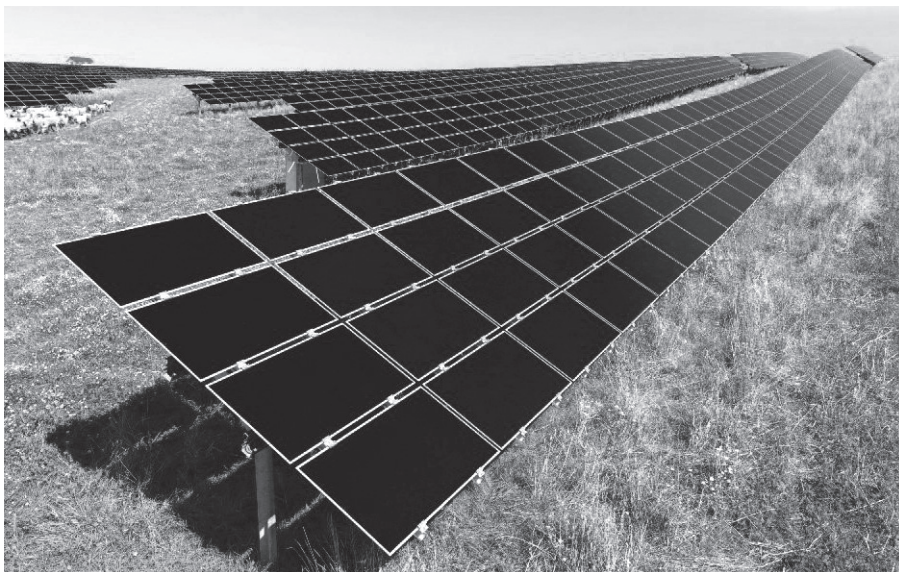


۱- مقدمه

فتوولتائیک یا همان سلول‌های خورشیدی (PV) وسایل الکترونیکی هستند که نور خورشید را مستقیماً به برق تبدیل می‌کنند. شکل جدید سلول خورشیدی در سال ۱۹۵۴ در آزمایشگاه تلفن بل (Bell) اختراع شد. امروزه PV یکی از تکنولوژی‌های انرژی تجدیدپذیر است که سریعاً در حال رشد می‌باشد و انتظار می‌رود که نقش اصلی را در آینده تولید برق (از منابع متعدد) در جهان، بازی کند. سیستم‌های PV خورشیدی یکی از به صرفه‌ترین تکنولوژی‌های انرژی تجدیدپذیر است بطوریکه اندازه‌های واحدهایشان به گونه‌ای است که جاذبه خاصی برای مشاغل کوچک و کسانی که می‌خواهند به خود تولیدی و ثبات در قیمت‌های برق برسند، دارد.

دولت‌ها باید ارزیابی صحیحی از هزینه‌ها و فواید نسبی تکنولوژی انرژی‌های تجدیدپذیر داشته باشند تا بتوانند تکنولوژی مناسب‌تر را برای شرایط ویژه کشورشان انتخاب کنند. رشد سریع ظرفیت نصب شده تکنولوژی انرژی تجدیدپذیر و در نتیجه کاهش هزینه‌ها، به معنای این است که حتی اگر خواسته شود از داده و اطلاعات یک یا دو سال قبل استفاده شود، در آن صورت هزینه‌ی برق تولیدی انرژی‌های نو بیش از مقدار واقعی تخمین زده می‌شود.





شکل ۱) نمایی از سلول‌های فتوولتاییک

۲- فتوولتاییک و اساس کار سلول‌های خورشیدی

تبدیل نور خورشید به الکتریسیته از میان یک سلول فتوولتاییک (PV) می‌باشد که به طور معمول یک سلول خورشیدی نامیده می‌شود. سلول خورشیدی یک ابزار غیر مکانیکی است که معمولاً از آلیاژ سیلیکون ساخته شده است.

نور خورشید فتون‌های ذرات انرژی خورشیدی ساخته شده است. این فتون‌های مقادیر متغیر انرژی را شامل می‌شود، مشابه طول مولدهای متفاوت اسپکتروم‌های نوری هستند. وقتی فتون‌های به یک سلول فتوولتاییک برخورد می‌کند، ممکن است منعکس شوند، مستقیم از میان عبور کنند یا جذب شوند. فقط فتون‌های جذب شده انرژی را برای تولید الکتریسیته فراهم می‌کند. وقتی که نور خورشید کافی یا انرژی توسط جسم نیمه رسانا جذب شود، الکترون‌های اتم‌های جسم جا به جا می‌شود. رفتار خاص سطح جسم باعث می‌شود سطح جلویی سلول که برای الکترون‌های آزاد بیش‌تر پذیرش یابد، بنابراین الکترون‌ها به طور طبیعی به سطح مهاجرت می‌کنند. زمانی که الکترون‌ها موقعیت n را ترک می‌کنند، سوراخ‌هایی شکل می‌گیرد و هر کدام یک بار منفی را حمل می‌کنند و به طرف جلو سطح سلول می‌روند. در نتیجه عدم توازن بار بین سلول‌های جلویی و سطوح عقبی یک پتانسیل ولتاژ شبیه قطب‌های مثبت و منفی یک باتری ایجاد می‌شود.

۳- مزایای سلول فتوولتاییک

تکنولوژی فتوولتاییک یک منبع بی‌خطر برای تولید انرژی برق می‌باشد. این تکنولوژی مزایای بسیاری نسبت به روش فعلی تولید برق دارد که در زیر به برخی از آنها می‌پردازیم:

- ۱- انرژی خورشید مهم‌ترین منبع تجدید پذیر انرژی بر روی کره زمین است. نگرانی‌هایی که در مورد سوخت‌های فسیلی و هسته‌ای وجود دارد، در مورد این منبع انرژی بی‌معنا است. این انرژی مانند سوخت‌های فسیلی تمام نمی‌شود و یا مانند سوخت‌های هسته‌ای دارای ضایعات اتمی نمی‌باشد.

۲- توان فتوولتاییک می‌تواند در هر نقطه از کره زمین تولید شود.

۳- سلول‌های فتوولتاییک منبعی از انرژی هستند که به سوخت احتیاج ندارند. در نتیجه آلودگی ناشی از سوخت‌های فسیلی مانند دی‌اکسید کربن، متواکسید کربن و همچنین آلودگی‌های مهم ناشی از سوخت‌های هسته‌ای و غیره را نیز ندارد و به عنوان تمیزترین و سالم‌ترین نوع انرژی شناخته شده است. به عنوان مثال در کشور انگلستان به ازای هر کیلووات الکتریسیته تولید شده توسط سلول‌های فتوولتاییک یک سال توزیع دی‌اکسید کربن که یکی از مهم‌ترین عوامل آلودگی است به میزان یک تن کاهش می‌یابد.

۴- حجم ماده به کار رفته در این سلول‌ها کم بوده و ساخت آنها نسبتاً آسان است.

۵- سلول‌ها و مدول‌های فتوولتاییک دارای هیچ قسمت متحرکی نیستند، پس هیچگونه اتلافی در اثر اصطکاک در آن وجود ندارد.

۶- این سلول‌ها دارای قابلیت اعتماد بالایی بوده و به آسانی قابل استفاده هستند. نصب آنها ساده است و اگر درست نصب شوند به هیچگونه تجهیزات اضافی یا خدمات بعدی احتیاج ندارند.

۷- این سلول‌ها عمر زیادی دارند. اکثر سلول‌های خورشیدی تجاری به مدت ۲۵ سال گارانتی دارند. البته اغلب وسایل اضافی مانند باتری‌هایی که برای ذخیره انرژی به کار می‌روند، عمر کوتاه‌تری دارند و ممکن است نیاز به تعویض یا سرویس داشته باشند.

۴- انواع سلول‌های فتوولتاییک

در بازار امروز تکنولوژی‌های سلول PV، نمونه‌های مختلفی از مواد را استفاده می‌کنند و در

آینده نیز تعداد بیش‌تری در دسترس می‌باشد. تکنولوژی‌های تولید برق با PV، بر مبنای مواد پایه استفاده شده و سطح بلوغ تجاری؛ به سه دسته تقسیم می‌شوند:

۱-۴- اولین نسل تکنولوژی‌های PV: سلول‌های سیلیکونی کریستالی

سیلیکون کریستالی، تجاری‌ترین ماده‌ای است که در صنعت فتوولتاییک استفاده می‌شود و سلول‌های PV بر مبنای پایه‌هایی از Si-C است و ماژول‌های آن در بازار فعلی زیاد می‌باشد. این یک تکنولوژی بالغ است که از انبوه اطلاعات پایه که در صنایع الکترونیک توسعه یافته است، استفاده می‌کند. این نمونه از سلول‌های خورشیدی در حجم بالایی تولید می‌شوند و شرکت‌های خاصی هم به زودی این نوع سلول‌ها را در حد چند صد مگاوات در سال یا حتی در مقیاس گیگاوات تولید می‌کنند. فرآیند ساخت ماژول‌های PV با پایه‌های سیلیکونی شامل ۴ مرحله می‌شوند:

۱. تولید پلی کریستالی

۲. تولید شمش

۳. تولید سلول

۴. مونتاژ ماژول

سلول‌های سیلیکون کریستالی به ۳ دسته اصلی تقسیم می‌شوند که این تقسیم بندی بر اساس چگونگی ساخت پایه‌های Si است.

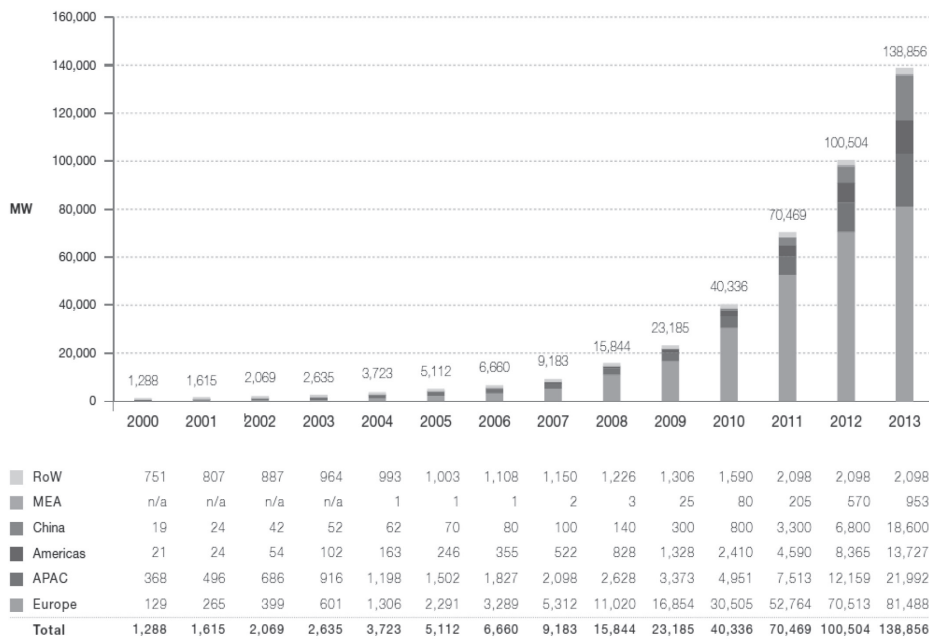
الف) مونو کریستال (Mono c - Si) که بعضی اوقات تک کریستال (sc - Si) نامیده می‌شوند.

ب) پلی کریستالی (Poly c - Si) که بعضی اوقات آن را به عنوان چند کریستاله (مولتی کریستال (mc - Si) می‌شناسند.

۲-۴- دومین تکنولوژی تولید PV: سلول‌های خورشیدی فیلم نازک (Thin - Film)

در سلول‌های خورشیدی فیلم نازک لایه‌هایی به نازکی ۱ تا ۴ میکرومتر بر روی زیر لایه‌های بزرگ و ارزانی همچون شیشه، پلیمر یا فلزات نشاند می‌شوند. در نتیجه برای ساخت آنها نیاز به ماده کمتری از نیمه‌هادی‌ها دارند تا همان مقدار جذب نور خورشید را داشته باشند. (حدود ۹۹٪ از سلول‌های خورشیدی کریستالین به ماده کمتری نیاز دارند). علاوه بر این فیلم‌های نازک می‌توانند در ساختارهای کم وزن و با قابلیت انعطاف خوبی بسته بندی شوند. بطوریکه می‌توانند به راحتی با اجزای ساختمانی یکپارچه شوند (PV یکپارچه یا ساختمان یا BIPV).

سه نمونه ابتدایی از سلول‌های خورشیدی فیلم نازک که تجاری شده اند عبارت‌اند از:



شکل ۳) تکامل جهانی ظرفیت PV به صورت تجمعی (۲۰۰۰-۲۰۱۳)

تکنولوژی ها ۹۰ درصد سرمایه گذاری ها در انرژی های تجدید پذیر (به جز منابع آبی بزرگ) را به خود اختصاص داده اند.

۶- روند بازار جهانی سیستم های فتوولتائیک

۱-۶ پیشینه بازار جهانی PV

تا اواسط ۱۹۹۰ بیش تر سیستم های PV در کاربردهای مستقل از شبکه همچون واحدهای ارتباطات از راه دور، تامین برق خانه های دور افتاده و روستایی بودند. از آن به بعد، به علت طرح های حمایتی و تشویقی متعددی که در بسیاری از کشورها پیاده شد، تعداد سیستم های متصل به شبکه به سرعت افزایش پیدا کرد. در سال های اخیر این روند شتاب گرفته است. نصب های متصل به شبکه بزرگ ترین بخش تاسیسات جدید PV شده است. رشد سیستم ها در مقیاس خدماتی نیز در سال های اخیر شتاب گرفته است و اکنون بازار بزرگی دارد. بازار PV در دهه های اخیر حتی در حین رکود اقتصادی، رشد قابل توجهی داشته و در مسیر تبدیل به یک منبع تولید انرژی بزرگ گام برداشته است. بعد از رشد خیره کننده در سال ۲۰۱۱، بازار جهانی PV در سال ۲۰۱۲ دچار رکود در ظرفیت نصب شد، ولی در سال ۲۰۱۳ روند صعودی خود را از گرفت.

در پایان سال ۲۰۰۹، ظرفیت تجمعی نصب شده PV بیش از ۲۳ گیگا وات بوده است. یکسال بعد یعنی در سال ۲۰۱۰ این ظرفیت به ۴۰/۳ گیگا وات ارتقا یافت و در پایان سال ۲۰۱۱ یک رشد ۷۵ درصدی داشت و به ظرفیت ۷۰/۵ گیگا وات افزایش یافت. جهان در سال ۲۰۱۲ ظرفیت نصب شده ۱۰۰ گیگا وات را تجربه کرد و در سال ۲۰۱۳ به ظرفیت تجمعی ۱۳۸.۹ گیگا وات رسید، که این ظرفیت معادل با تولید حداقل ۱۶۰ تراوات-ساعت (TWh) الکتریسیته در هر سال می باشد. این مقدار انرژی می تواند برق سالانه ۴۵ میلیون خانوار اروپایی را پوشش دهد. همچنین این مقدار انرژی ۳۲ نیروگاه بزرگ سوخت فسیلی برابری می کند.

اروپا با ۸۱/۵ گیگا وات ظرفیت تجمعی نصب شده PV تا سال ۲۰۱۳ در جهان رکورددار است. این مقدار حدود ۵۹٪ ظرفیت PV جهان است که تا سال ۲۰۱۲ کمتر از ۷۰٪ و در سال ۲۰۱۱ حدود ۷۵٪ ظرفیت کل را به خود اختصاص داده بود. کشورهای آسیایی اقیانوس آرام (APAC) مانند چین، تاکنون به ظرفیت ۴۰٪ گیگا وات رسیده اند، که رشد قابل توجهی در سالهای اخیر داشته اند. کشورهای آمریکایی ۱۳/۷ گیگا وات در رتبه بعدی قرار دارند.

- ۱- سیلیکون آمورف (a-Si, a-Si/μc-Si)
- ۲- کادمیوم تلوراید (Cd-Te)
- ۳- مس-اینیدیم-سلناید (CIS) و مس-اینیدیم-گالیوم-دیسلناید (CIGS)

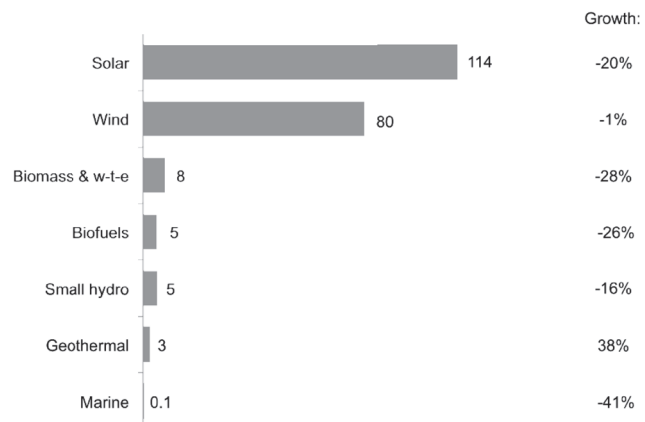
۳-۴ سومین نسل تکنولوژی PV

سومین تکنولوژی تولید PV در مرحله قبل از تجاری شدن هستند و از تکنولوژی های تحت آزمایش (به عنوان مثال فتولتائیک مرکزی چند اتصاله) تا مفاهیم جدید که هنوز نیازمند به تحقیق و توسعه اساسی دارد (به عنوان مثال سلول های PV با ساختار کوانتومی) تغییر می کند. بعضی از سومین نسل تکنولوژی های PV در آغاز تجاری سازی هستند، اما باید دید که آنها تا چه اندازه موفق به گرفتن سهم بازار از تکنولوژی های موجود خواهند بود. سومین نسل تکنولوژی های PV به چهار دسته تقسیم می شوند:

- فتولتائیک مرکزی (CPV)
- سلول های خورشیدی حساس به رنگ (DSSC)
- سلول های خورشیدی آلی
- مفاهیم جدید و نو ظهور سلول خورشیدی

۵- مقایسه با سایر انرژی های تجدید پذیر

اگرچه سرمایه گذاری در انرژی های تجدید پذیر در سال ۲۰۱۳ نسبت به سال ۲۰۱۲ کاهش یافت، ولی نشانه های امیدوارکننده ای در سال ۲۰۱۴ و بعد از آن مشاهده می شود. اولین نشانه افزایش بیش تر در هزینه رقابت دو تکنولوژی پیشرو در صنعت انرژی های تجدید پذیر، سلول های خورشیدی و انرژی باد می باشد. پیشبینی ها حاکی از آن است که در ۵ سال آینده هزینه تولید انرژی خورشیدی با سلول های فتولتائیک ۵۳ درصد و توربین های بادی ساحلی ۱۵ درصد کاهش یابد. این در حالی است که هزینه سوخت های فسیلی در اکثر کشورهای بجز ایالت متحده افزایش یابد. شکل ۳) سرمایه گذاری در انرژی های تجدید پذیر را نشان می دهد. همان طور که مشخص است در دو مورد سیستم های PV و توربین های بادی بیش تر سرمایه گذاری انجام شده است. این انرژی ها در سال ۲۰۱۳ نسبت به سال ۲۰۱۲ به ترتیب ۲۰ درصد و ۱ درصد برای سیستم های PV و بادی کاهش داشته است، اما همانطور که ملاحظه میشود این



شکل ۲) سرمایه گذاری بر روی انرژی های تجدید پذیر در سال ۲۰۱۳ و نسبت آن به سال ۲۰۱۲ (میلیارد دلار)

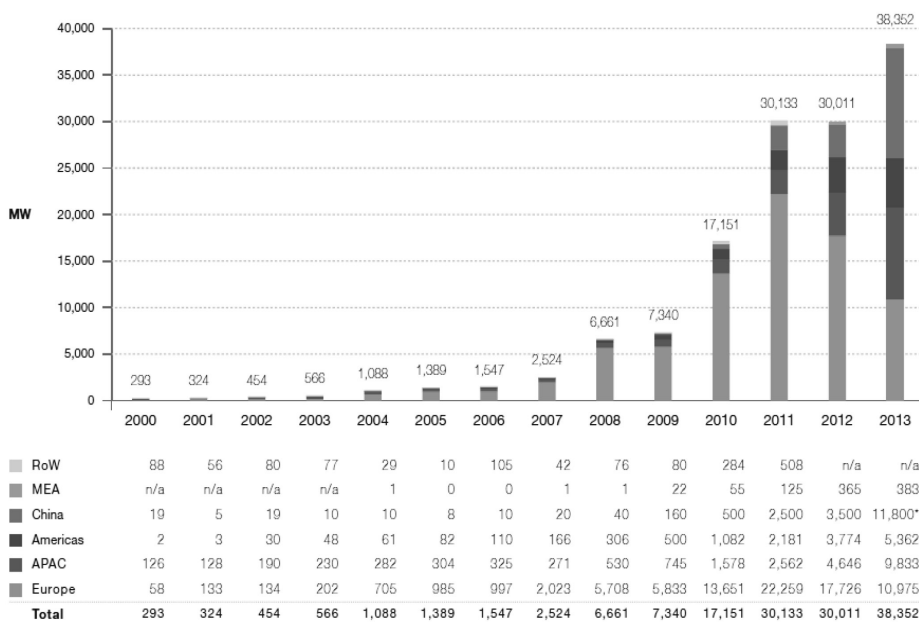
بیشتر رشد PV در سال های اخیر بوسیله سیاست های ترویج و توسعه همانند خرید تضمینی (FIT) موثر و دیگر مشوق ها تحریک شده است، که به توسعه بازار در کشورهای کلیدی، کاهش قیمت ها (بواسطه این توسعه) بهبود اقتصاد سرمایه گذاری های PV و افزایش علاقه سرمایه گذاران کمک کرده است. بزرگ ترین نیروگاه در حال کار PV، نیروگاه ۱۰۰ مگاواتی زمینی است که در کالیفرنیا نصب شده است و بزرگ ترین طرح PV یکپارچه با ساختمان که سیستم PV بر روی سقف ساختمان نصب شده است با ظرفیت ۱۱/۸ مگاوات در اسپانیا قرار گرفته است.

۷- بازار جهانی تا پایان سال ۲۰۱۳ و پیش بینی آن تا سال ۲۰۱۸

۱-۷- رشد بازار جهانی PV

در حالیکه تقاضای برق در اروپا رو به رکود است، اما این رکود جهانی نیست و رشد PV به واسطه رشد جهانی تقاضای انرژی، افزایش خواهد یافت. در مجموع سریع ترین رشد PV در چین و جنوب شرق آسیا و در رده بعد آمریکا لاتین، کشورهای خاورمیانه و آفریقای شمالی (MENA) و هند انتظار می رود. پتانسیل PV در کشورهایی که در کمربند خورشیدی قرار دارند، می تواند به رنج ۶۰ تا ۲۵۰ گیگاوات در سال ۲۰۲۰ و ۲۶۰ تا ۱۱۰۰ گیگاوات در سال ۲۰۳۰ برسد. قابل توجه است که سریع تر از رشد تکنولوژی PV، روند کاهشی قیمت تکنولوژی PV خواهد بود. بطوریکه در پایان این دهه به PV به عنوان یک منبع انرژی رقابتی نگاه خواهد شد.

بیش تر از ۲۷ گیگاوات از سیستم های PV نصب شده جدید در سال ۲۰۱۳ خارج از قاعده اروپا بوده است، که در مقایسه با سال ۲۰۱۲ (۱۳/۹ گیگاوات)، سال ۲۰۱۱ (۸ گیگاوات) و سال ۲۰۱۰ (۳ گیگاوات) افزایش چشمگیری داشته است. سرعت توسعه بازار PV در چین، این کشور را به رتبه اول توسعه صنعت PV در این سالها بدل کرده است، که به دنبال آن می توان از ژاپن و ایالات متحده (۴/۸ گیگاوات) اشاره کرد. از کشورهای حوزه اقیانوس آرام، استرالیا ظرفیت نصب شده جدید در سال ۲۰۱۱ و ۲۰۱۲ را به سرعت گسترش داد، اما در سال ۲۰۱۳ این روند کاهش یافته است. هند بیش از ۱۶ گیگاوات ظرفیت نصب شده دارد که این تنها قسمت کوچکی از پتانسیل عظیم این کشور در این زمینه می باشد. از دیگر کشورهای نو ظهور در این تکنولوژی می توان از تایوان با ظرفیت



شکل ۴) تکامل جهانی ظرفیت PV به صورت سالانه (۲۰۰۰-۲۰۱۳)

بسیاری از کشورهای خارج از اتحادیه اروپا مانند ایالات متحده و هند، تنها از قسمتی از پتانسیل عظیم خود در صنعت PV استفاده کرده اند. ظرفیت جمعی نصب شده در خارج از اروپا در سال ۲۰۱۳ نسبت به سال دو برابر شده و نزدیک به ۶۰ گیگاوات در این سال رسیده است، که حاکی از ایجاد توازن در اروپا و سایر نقاط جهان در تولید سلول های PV می باشد.

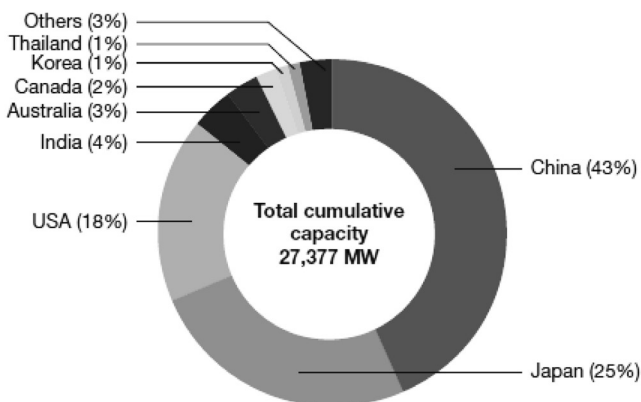
۲-۶- پیشرفت بازار جهانی PV در سال ۲۰۱۳

پس از دو سال ظرفیت سالانه نصب شده حدود ۳۰ گیگاوات، بازار جهانی به ظرفیت بیش از ۳۸ گیگاوات در سال ۲۰۱۳ رسید، که بهترین عامل آن در سال ۲۰۱۳، رشد سریع PV در آسیا بود در حالیکه اروپا با یک شیب تند روند کاهشی را دنبال می کرد.

رکورد بیشترین ظرفیت PV نصب شده در یک سال متعلق به چین با ظرفیت ۱۱/۸ گیگاوات در سال ۲۰۱۳ می باشد. ایتالیا با ۹/۳ مگاوات در سال ۲۰۱۱ در رده بعدی قرار دارد. ژاپن با ظرفیت نصب شده ۶/۹ گیگاوات در سال ۲۰۱۳ بعد از چین رکورد دار است. در حالیکه ایالات متحده دارای ظرفیت نصب شده ۴/۸ گیگاوات در یک سال است.

منطقه آسیا و اقیانوس آرام (APAC) که علاوه بر چین و ژاپن شامل کره، استرالیا، تایوان و تایلند می شود، برای اولین بار در سال ۲۰۱۳ ظرفیت PV نصب شده ای به میزان ۵۶٪ ظرفیت کل بازار جهانی را داشته است. اروپا در این سال با ۱۱/۶ گیگاوات از ۳۸/۴ کل ظرفیت نصب شده و همچنین آمریکای شمالی شامل ایالات متحده و کانادا به ترتیب در رتبه های دوم و سوم قرار دارند. در مناطق خاورمیانه و شمال آفریقا (MENA) سرمایه گذاری های لازم جهت ایجاد ظرفیت PV انجام نگرفته است، در حالیکه این مناطق از پتانسیل بالایی در این زمینه برخوردار است. ظرفیت PV نصب شده در جهان در ۱۳ سال اخیر، بیش از ۱۰۰ برابر شده است، بطوریکه از ۱/۳ گیگاوات در سال ۲۰۰۰ به ۱۳۹ گیگاوات در انتهای سال ۲۰۱۳ رسیده است که حدود ۴۰٪ بیش تر از ظرفیت جدید اضافه شده در سال ۲۰۱۲ می باشد.

در ۲۰۱۳ ظرفیت نصب شده جدید PV، ۳۸/۳۵ گیگاوات بود که بیشتر در اثر گسترش سریع بازارهای آلمان و ایتالیا می باشد. آلمان با نصب ۷/۴ گیگاوات در یک سال به تسلط خود بر بازار PV جهانی ادامه می دهد. ایتالیا با نصب ۲/۳ گیگاوات شروع به بهره برداری از پتانسیل بزرگ منابع خورشیدی خود کرده است. با این حال، علیرغم رشد سریع بازار PV، کمتر از ۰/۲ درصد از برق کل جهان از PV می باشد.



شکل ۵) بازار PV در خارج از اروپا (۲۰۱۳)

۱۷۰ مگاوات در پایان سال ۲۰۱۳، تایلند با ظرفیت ۳۱۷ مگاوات و مالزی با ظرفیت ۵۷ مگاوات، نام برد.

۷-۲- پیش بینی بازار جهانی تا سال ۲۰۱۸

در بدترین حالت، تا سال ۲۰۱۸ بازار جهانی تولید سالیانه خود را بین ۳۵ تا ۳۹ گیگاوات نگه می‌دارد. دلیل پیش‌بینی این رکود را می‌توان کاهش بازارهای اروپا و همچنین دشواری تأسیس بازارهای جدید و با دوام در کشورهای نوظهور دانست.

با نگرش مثبت، بازارهای اروپا در انتهای سال ۲۰۱۴ رشد ۱۳ گیگاواتی تولید انرژی از سلول‌های فتولتاییک خواهند داشت، بطوریکه بعد از آن افزایش تدریجی ۱۷ گیگاواتی تا سال ۲۰۱۸ ادامه دارد. بنابراین پیش‌بینی می‌شود بازارهای جهانی به تولید ۶۸/۶ گیگاوات در سال ۲۰۱۸ دست یابد.

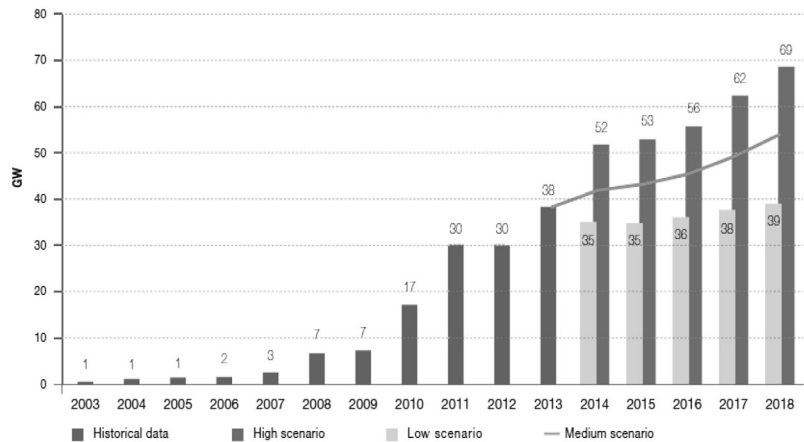
منطقه آسیا و اقیانوس آرام، در ۵ سال آینده نصب گسترده سلول‌های فتولتاییک را ارائه می‌کند. بنابراین در بهترین حالت جهان به تولید ۳/۴۳۰ گیگاوات تولید انرژی از سیستم PV در ۵ سال آینده خواهد رسید، که نسبت به پایان سال ۲۰۱۳، افزایش قابل توجهی خواهد داشت.

۸- جمع بندی

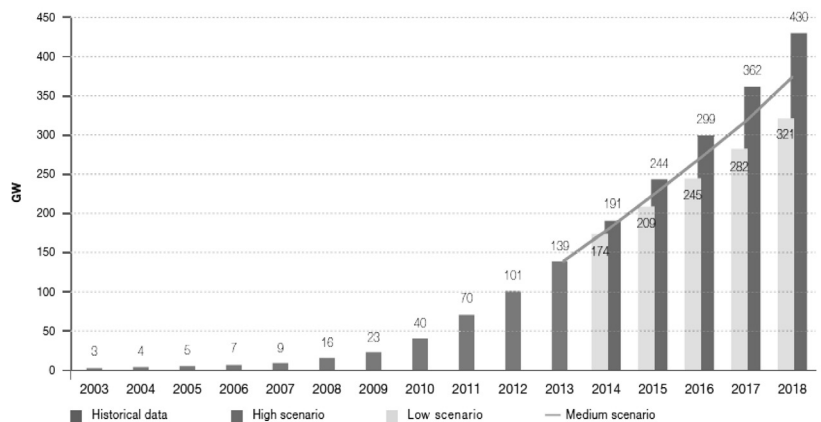
بعد از سال‌ها رشد و نوآوری، صنعت PV با توجه به پویایی بازار و تمرکز بر مناطق جغرافیایی مختلف، در حال ورود به یک دوره رقابتی می‌باشد. در اروپا تغییر پشتیبان‌های سیاسی باعث ایجاد شرایط غیر مطمئن شده است، که توسعه‌ی مجدد بازار سلول‌های خورشیدی را کند می‌کند. اما در خارج از اروپا، پتانسیل برای پروژه‌های دست نخورده و مختلف در دهه‌های کشور می‌تواند به بازار رقابتی تبدیل شود. پتانسیل بالای سلول‌های خورشیدی و مزایای آن برای جامعه بیش‌تر از قبل نمایان شده است بنابراین PV در حال تبدیل شدن به یک نقش اساسی در سیستم قدرت است. تحت هر شرایطی، با توجه به اینکه انرژی PV، پاک، ایمن و مقرون به صرفه می‌باشد، افزایش سهم خود در تولید انرژی را سراسر جهان ادامه خواهد داد.

۹- مراجع

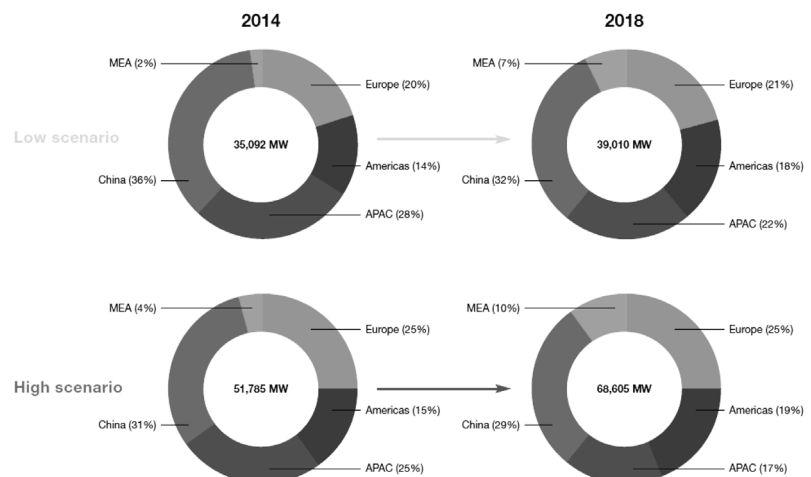
1. European Photovoltaic Industry Association (EPIA) (2014), Global Outlook Market for Photovoltaic's 2014-2018, EPIA, Brussels.
2. Frankfurt School-UNEP Centre/ BNEF(2014), Global Trends in Renewable Energy Investment 2014, BNEF, Frankfurt
3. European Photovoltaic Industry Association (EPIA) (2011a), Solar Generation 6: Solar Photovoltaic Energy Empowering the World, EPIA, Brussels.
4. EPIA and Photovoltaic Technology Platform (2011), Solar Europe Industry Initiative Implementation Plan 2010-2012, EPIA, Brussels.



شکل ۶) گسترش سالانه بازار جهانی با نگرش مثبت و منفی تا سال ۲۰۱۸



شکل ۷) گسترش تجمعی بازار جهانی با نگرش مثبت و منفی تا سال ۲۰۱۸



شکل ۸) ارزیابی بازار جهانی به تفکیک منطقه در پایان سال ۲۰۱۴ و سال ۲۰۱۸

بررسی حق فسخ پیمان برای پیمانکار در صورت استنکاف کارفرما از صدور چک صورت وضعیت

حمید حسین زاده - پژوهشگر و مشاور حقوقی صنعت احداث کشور
Hosseinzadeh.Hamid@gmail.com



۱. مقدمه

از آنجایی که پیمان عقدی معوض^۲ است و در چهارچوب قراردادی دو طرفه، پیمانکار^۳ مکلف به انجام کار (موضوع پیمان) و کارفرما^۴ نیز، متقابلاً مسئول پرداخت مستمر مبالغ صورت وضعیت‌های پیمانکار، به تناسب تحقق پیشرفت فیزیکی پروژه می‌باشد؛ کارفرما حق دارد، مطلوب خویش که همانا تکمیل عملیات موضوع پیمان است را مطالبه کند و از سوی دیگر، پیمانکار نیز، استحقاق دریافت مبالغ کارکرد خود را، با تشریفات خاص و در مواعد پیش‌بینی شده در قرارداد دارد؛ این امر، برگرفته از قاعده تقابل حق و تکلیف^۵ از اصول پایه و اولیه حقوقی است.

نظر به اینکه در برخی موارد، دستگاه‌های اجرایی کشور، در مهلت مندرج در اسناد پیمان، نسبت به صدور چک صورت وضعیت‌های موقت پیمانکار اقدام نمی‌کنند و این امر ضمن تاخیر در پرداخت مبالغ کارکرد پیمانکار و ایجاد اثر سوء، در جریان نقدینگی^۶ پیمانکار، موجب برهم خوردن تعادل اقتصادی عقد پیمان می‌شود. از آنجایی که شرایط عمومی پیمان، به اقتضای خصوصیت ویژه قراردادهای دولتی و ملحوظ نمودن فاکتور نفع عمومی اجتماع، در بهره‌برداری از پروژه‌های ملی، صرفاً به موارد فسخ یک‌طرفه، از سوی کارفرما اشاره داشته و در رابطه با فسخ، از ناحیه پیمانکار (در شرایط استثنائی) سکوت اختیار نموده است^۷، لذا نگارنده بر آن شد، تا با تطبیق شرایط موصوف با قواعد عمومی قراردادها و مباحث مرتبط با خیار تعدد اجرای تعهدات، در راستای شناسایی ضمانت‌های اجرایی ناشی از تخلف دستگاه اجرایی، نسبت به بررسی و تبیین حق فسخ پیمان برای پیمانکار، در رابطه با عدم تحقق شروط و انجام تعهدات از ناحیه کارفرما اقدام کند؛ تا از این رهگذر، اهمی موثر، در اختیار پیمانکاری که، در وضعیت صدرالاشاره قرار گرفته است، معرفی شود.

۲. طرح مسئله

در این مجال، به منظور شناسایی و تطبیق شروط فرآیند رسیدگی و صدور چک^۸ منتهی به پرداخت صورت وضعیت‌های موقت پیمان، با مفاد و شرایط موجود در قواعد عمومی قراردادها، ناگزیر از ترسیم و تفکیک مراحل مورد اشاره، وفق ماده ۳۷ از شرایط عمومی پیمان و مطابق نگاره شماره یک هستیم.

۳. بررسی فرآیند صدور چک و پرداخت صورت وضعیت

مطابق نگاره شماره یک، فرآیند رسیدگی تا پرداخت صورت وضعیت‌های موقت پیمانکار، به شرح ذیل می‌باشد:
مرحله اول: پیمانکار وفق فراز اول از بند الف ماده ۳۷ شرایط عمومی پیمان^۹، موظف است، مبالغ تجمعی کارکرد پروژه را، در قالب صورت وضعیت‌های موقت تهیه، تنظیم و تسلیم^{۱۰} مهندس

ناظر^{۱۱} کند.

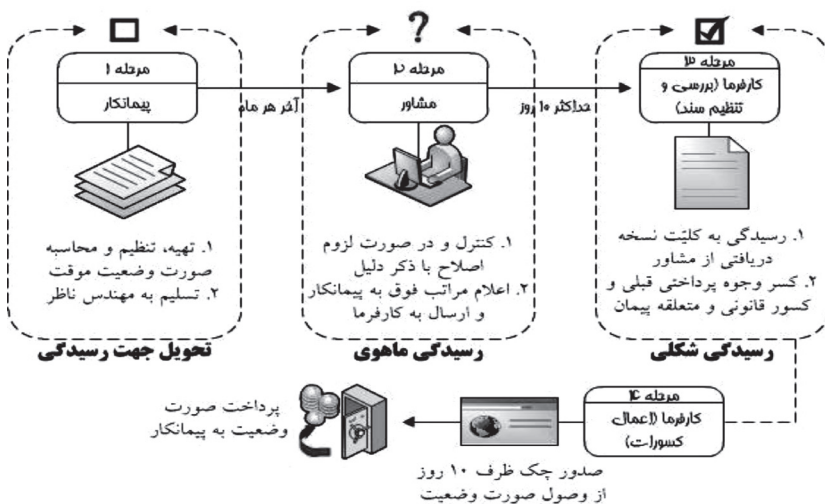
مرحله دوم: مشاور^{۱۲} بر اساس فراز دوم از بند الف ماده ۳۷ شرایط عمومی پیمان^{۱۳}، نسبت به رسیدگی ماهوی به صورت وضعیت اقدام نموده و پس از اصلاح (عنداللزوم با ذکر دلیل) آن را برای کارفرما ارسال می‌کند. نسخه‌ی رونوشت نامه ارسالی مشاور به کارفرما، آماره^{۱۴} از تحویل صورت وضعیت به کارفرماست.

مرحله سوم: کارفرما نیز، بایستی طبق تشریفات مندرج در فراز سوم از بند الف ماده ۳۷ شرایط عمومی پیمان^{۱۵}، رسیدگی شکلی که ناظر به کلیت تنظیم صورت وضعیت و کنترل مهندس مشاور می‌باشد را، انجام و پس از کسر کسور قانونی و قراردادی، نسبت به تنظیم سند و صدور چک در وجه پیمانکار اقدام کند.

از مفهوم تبصره یک بند الف ماده ۳۷ شرایط عمومی پیمان^{۱۶}، همچنین مدلول فراز ابتدایی از بند ب ماده ۳۲ شرایط عمومی پیمان^{۱۷}، موارد ذیل مستفاد است:

■ اصلاح و تصحیح صورت وضعیت پیمانکار، صرفاً در حوزه صلاحیت مهندس مشاور است و این امر با بررسی ماهوی در مدت زمان خاص مندرج در ماده مرقوم صورت می‌پذیرد.

■ رسیدگی شکلی کارفرما به این معناست که، کارفرما صلاحیت اصلاح، تصحیح و کسر حتی یک ریال از صورت وضعیت کنترل و ارسال شده از سوی مهندس مشاور را نداشته و صرفاً (عندالقتضاء) بایستی با ذکر دلیل رد آن، کل صورت وضعیت را جهت اصلاح به مهندس مشاور عودت دهد.



نگاره شماره ۱) فرآیند صدور چک و پرداخت صورت وضعیت پیمانکار

دکتر جعفری لنگرودی، از اندیشمندان برجسته حقوق، در یک تقسیم‌بندی ریشه‌ای، مطابق آنچه در نگاره شماره سه مشاهده می‌شود، شروط ضمن عقد را، در قالب تعهدات تبعی و اصلی بررسی فرموده است^{۲۴}؛ به نحوی که در ماده ۸۶۶ از طرح اصلاح قانون مدنی خویش ۲۵ بیان داشته، اگر شرط ضمن عقد، به صورت تعهد تبعی باشد (که تابع تعهد اصلی، یعنی تعهد ناشی از عقد است) در این صورت شرط به صورت شرط فعل (اقدام به امری) یا شرط ترک فعل (عدم اقدام به امری) است. و سپس در ماده ۸۶۷ از همان منبع^{۲۶} اشاره دارد که شرط ضمن عقدی که به صورت تعهد تبعی نباشد، منقسم به سه شرط تعلیقی، صفت و نتیجه خواهد بود.

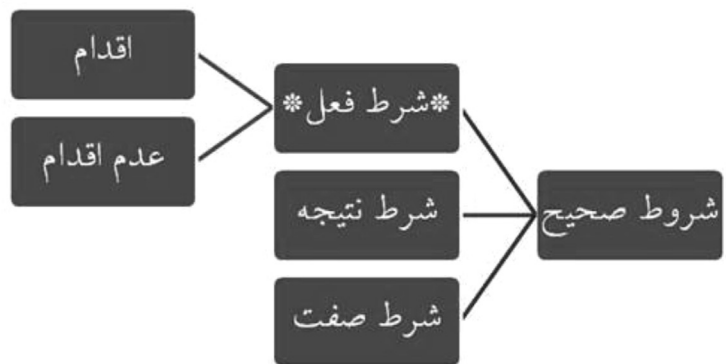
با مذاقه در تقسیم‌بندی اخیر و تأمل در شاخص قانونی، پیداست که تعهد به پرداخت مبالغ صورت وضعیت پیمانکار، تعهدی اصلی است، چراکه مستقیماً ناشی از عقد پیمان بوده و همانطور که در مقدمه بحث مطرح شد پیمان، عقدی عهدی است که، کارفرما را متعهد می‌نماید، در قبال پیشرفت فیزیکی پروژه (انجام عملیات موضوع پیمان) در بازه‌های زمانی پی در پی و ماهانه^{۲۷} تعریف شده در شرایط عمومی پیمان، نسبت به پرداخت مبالغ صورت وضعیت پیمانکار اقدام کند. لیکن شرط صدور چک، تعهدی تبعی است؛ چه، جهت پرداخت مبلغ صورت وضعیت به پیمانکار (تعهد اصلی)، کارفرما وفق مقررات آمره، موظف به پرداخت مبلغ کارکرد، از طریق صدور چک می‌باشد و همانطور که اشاره شد، تعهدات تبعی ضمن العقد، فقط در قالب شرط فعل، در پیمان قرار می‌گیرند. همچنین، علی‌رغم برداشت اشتباه برخی دست‌اندرکاران دستگاه‌های اجرایی، مبنی بر اینکه شرایط عمومی پیمان متعارف، هرگز ضمانت اجرایی برای تأخیر در تادیه مبالغ صورت وضعیت پیمانکار را پیش بینی ننموده است، ذکر این مطلب خالی از لطف نخواهد بود که، صدور و تحویل اسناد برواتی (اعم از برات، فته‌طلب و چک) در حقوق موضوعه، برائت ذمه مدیون را در بر نخواهد داشت (منجر به سقوط تعهدات نمی‌گردند)، بلکه صرفاً، پرداخت از طریق پول است که، مدیون را بری‌الذمه می‌کند. در مانحن‌فیه، به دلیل عدم درج صریح شرط خسارت تأخیر تادیه^{۲۸} در شرایط عمومی و خصوصی پیمان، بنا این بوده و هست که، با الحاق شرط فعل، یعنی صدور چک، ضمانت اجرایی^{۲۹} پرداخت در موعد (با توجه به وجود محل^{۳۰} چک در بانک به دلیل وجود اعتبار و تخصیص ردیف بودجه مرتبط) همچنین خیار فسخ، با مراجعه به حاکم و در صورت امتناع از اجرای شرط فعل، برای پیمانکار تأمین شود، تا پیشگیری مناسبی نسبت به سوء استفاده‌های احتمالی دستگاه اجرایی به عنوان طرف قوی قرارداد بوجود آید؛ در حالی که در سایر شرایط عمومی پیمان‌های منتشره از سوی سازمان برنامه و بودجه (معاونت برنامه‌ریزی و نظارت راهبردی رئیس‌جمهور)، شرط پرداخت از طریق چک از قرارداد حذف شده و به جای آن خاتمه پیمان به درخواست پیمانکار و نیز خسارت تأخیر در تادیه در سال‌های ۱۳۸۰ و ۱۳۸۳ گنجانده شده است. "آفتاب آمد دلیل آفتاب"؛ از این رو، نظر به وحدت موضوع و وحدت مرجع تصویب و انتشار شرایط عمومی پیمان‌ها، همچنین تقدم شرایط عمومی متعارف، بر سایرین متاخر و منشأ واحد آن، بر اساس ماده ۲۳ قانون برنامه و بودجه^{۳۱} علی‌القاعده اراده قانونگذار در درج شرط پرداخت از طریق صدور چک، نمی‌تواند به چیزی غیر از موارد مطروحه در فوق وابسته باشد.

۵. ضمانت عدم اجرای شرط صدور چک

مطابق آنچه در بخش قبل از نظر گذشت، دیدیم که شرط صدور چک، جهت پرداخت صورت وضعیت پیمانکار، تعهدی تبعی است، در قالب شرط فعل که، اجرای آن، بر ذمه‌ی مشروط‌علیه (کارفرما) می‌باشد. حال سوال و بحث اصلی نگارش حاضر، این است که اگر کارفرما نسبت به اجرای شرط، یعنی صدور چک صورت وضعیت پس از مدت مقرر بررسی شده در نگاره یک، اقدام نمود، تکلیف پیمانکار چیست؟! و قانونگذار، چه ضمانت اجرایی برای تخلف مشاراًلیه در نظر گرفته است؟! با سکوت شرایط عمومی پیمان در باب ضمانت اجرای تخلف شرط مذکور از ناحیه دستگاه اجرایی، ناگزیر از رجوع به قانون مادر هستیم. ماده ۲۳۷ قانون مدنی^{۳۲}، بدین ترتیب مقرر

نتیجتاً در صورت تأیید کارفرما، مبلغ ناخالص (قبل از اعمال کسورات) سند صورت وضعیت پیمانکار ۱۰۰٪ مبلغ تأیید شده از سوی مهندس مشاور و یا در فرض رد صورت رسالی توسط کارفرما، ۷۰٪ مبلغ تأیید شده توسط مهندس مشاور می‌باشد و تنظیم سندی به غیر از ارقام فوق، تخلف صریح دستگاه اجرایی از مفاد لازم‌الاجرای شرایط عمومی پیمان است.

علی‌ای‌حال، در هر دو فرض اخیر فوق، تشریفات مندرج در شرایط عمومی پیمان^{۱۸}، به وضوح تصریح بر انجام عملیات صدور چک در وجه پیمانکار دارد. مبلغ مندرج در چک با ملحوظ نمودن هر یک از شرایط مارالبیان، به ترتیب، باقیمانده رقمی معادل ۱۰۰٪ و ۷۰٪ مبالغ ناخالص صورت وضعیت تأیید شده توسط مهندس مشاور پس از کسر کسور قانونی و قراردادی خواهد بود. بدین ترتیب، در شرایط عمومی پیمان، شرط صدور چک، جهت پرداخت صورت وضعیت به پیمانکار قید شده و حسب تأکید ماده ۶۵ از قانون محاسبات عمومی کشور^{۱۹}، مبنی بر رعایت تشریفات پرداخت وجه مطابق آنچه در سایر مقررات آمده، دستگاه اجرایی را ملزم به رعایت مقرره صدور چک در وجه پیمانکار، بابت پرداخت کارکرد وی در، طرح غیر صنعتی نموده است.



نگاره شماره ۲) شروط صحیح عقد از منظر قانون مدنی

۴. بررسی حقوقی شرط صدور چک

به نظر می‌رسد، پرداخت مبالغ صورت وضعیت پیمانکار، تعهد اصلی^{۲۰} و نحوه پرداخت آن از طریق صدور چک، حسب مقررات آمره و لازم‌الاجراء، تعهد تبعی^{۲۱} کارفرما به شمار رفته، به نحوی که با قبول شرط^{۲۲} مارالبیان، تعهد اجرای آن را پذیرفته است. چه اینکه متعهد، موظف به ایفای تعهدات خود اعم از اصلی و تبعی می‌باشد.

با توجه به اینکه قانونگذار ما، علی‌الاصول شرط باطل (مفسد یا غیرمفسد عقد) را در عقد پیمان که از حساسیت بالایی، نسبت به عقود منعقد در حوزه حقوق خصوصی، به جهت ارتباط با منافع ملی برخوردار است، قرار نداده است، پس شرط صدور چک، به منظور پرداخت مبلغ صورت وضعیت پیمانکار، در هر دوره پرداخت، در زمره شروط صحیح می‌باشد.

قانون مدنی در ماده ۲۳۴ در مقام دسته‌بندی و تعریف شروط صحیح، آن‌ها را به سه دسته کلی شرط صفت، شرط نتیجه و شرط فعل تقسیم و به تفکیک (نگاه کنید به نگاره شماره ۲) معرفی نموده است. با نگاهی اجمالی به تعریف شروط مزبور و مذاقه در مفهوم هر یک از آنها به نظر می‌رسد که، شرط صدور چک در عقد پیمان، نمی‌تواند شرط نتیجه یا شرط صفت باشد. از این رو شرط مورد بحث، شرط فعل می‌باشد که به، اقدام یا عدم اقدام به فعلی بر یکی از متعاملین یا بر شخص خارجی، اشاره دارد. در این فقره، شرط فعل، صدور چک، مشروطه (طرفی که شرط به نفع او شده) پیمانکار و مشروط علیه (طرف متعهد به انجام شرط) کارفرما می‌باشد.

پی نوشت:

۱. منظور از پیمان در این مقاله، قراردادی است که با شرایط عمومی پیمان شماره ۵۴/۸۴۲-۵۴/۱۰۸۸-۱۰۲ مورخ ۱۳۷۸/۰۳/۰۳ منعقد می‌گردد که، به استناد ماده ۲۳ قانون برنامه و بودجه و آئین‌نامه اجرایی آن و نظام فنی و اجرایی طرح‌های عمرانی کشور (مصوبه ۲۴۵۲۵/ت/۱۴۸۹۸ مورخ ۱۳۷۵/۰۴/۰۴ هیئت وزیران) لازم الاجرا به شمار می‌رود. بدیهی است، موضوع این مقاله، قراردادهای منعقد شده با شرایط عمومی پیمان‌های EPC، EP و PC صنعتی را در بر نمی‌گیرد.

۲. عقدی که دارای عَوْض (Consideration) است. گونه دیگر از عقود، عقود غیر معوّض نام دارند که، بدون عَوْض می‌باشند (مانند عقد هبه) لیکن می‌توان در آنها شرط عَوْض نمود. در واقع، عَوْض، از ارکان عقود معوّض است. ۳. ماده ۷ شرایط عمومی پیمان: پیمانکار، شخص حقوقی یا حقیقی است که، سوی دیگر امضاء کننده پیمان است و اجرای موضوع پیمان را بر اساس اسناد و مدارک پیمان، به عهده گرفته است؛ نمایندگان و جانشین‌های قانونی پیمانکار، در حکم پیمانکار می‌باشند.

۴. ماده ۶ شرایط عمومی پیمان: کارفرما، شخص حقوقی است که، یک سوی امضاء کننده پیمان است و عملیات موضوع پیمان را بر اساس اسناد و مدارک پیمان، به پیمانکار واگذار کرده است. نمایندگان و جانشین‌های قانونی کارفرما، در حکم کارفرما می‌باشند.

Mutual exchange of obligations.

Cash flow.

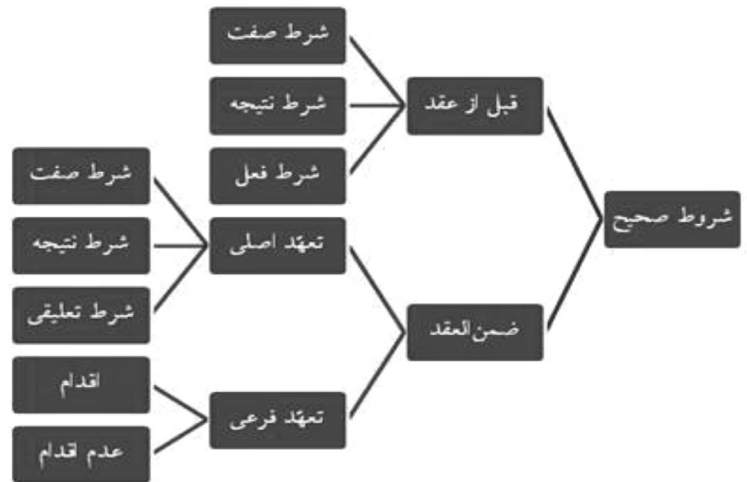
۷. پیمان، عقدی لازم-جائز است؛ پس علی‌الاصول، امکان فسخ آن، از ناحیه پیمانکار و در قالب خيار فسخ، در شرایط عادی وجود ندارد؛ اما این به آن معنا نیست که پیمانکار به هیچ وجه و تحت هیچ شرایطی، حق فسخ نداشته باشد؛ بلکه پیمانکار در صورت تحقق شرایط خاص منجر به فسخ، بایستی، موضوع را، از طریق مراجعه به دادگاه صالح پیگیری کند و نمی‌تواند راساً خيار فسخ را اعمال کند. بدیهی است اگر پیمانکار تحت هیچ شرایطی (حتی در صورت عدم انجام تعهدات از سوی کارفرما) حق فسخ و رهایی از آثار بعضاً جبران ناپذیر نقض تعهدات پیمان (از ناحیه کارفرما) را نمی‌داشت، بایستی به اعمال و ورود ضرر به وی، حکم می‌شد؛ حال آنکه بنا به قاعده لاضرر و منع سوء استفاده از حق، هرگز نمی‌توان حکم به ورود چنین ضرری به وی نمود. از طرفی، اصل چهارم قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران نیز، تصریح دارد "هیچ کس نمی‌تواند اعمال حق خویش را وسیله اضرار به غیر یا تجاوز به منافع عمومی قرار دهد".

۸. ماده ۳۱۰ قانون تجارت: چک نوشته ای است که بموجب آن صادرکننده، وجوهی را که، در نزد محال علیه دارد، کلاً یا بعضاً مسترد یا به دیگری واگذار می‌کند. بند یک ماده یک (الحاقی ۱۱/۰۸/۱۳۷۲) قانون صدور چک در تعریف چک عادی: چکی است که، اشخاص عهده‌ی بانک‌ها، به حساب جاری خود صادر و دارند آن، تضمینی جز اعتبار صادر کننده آن ندارد.

۹. فراز اول از بند الف ماده ۳۷ شرایط عمومی پیمان: در آخر هر ماه، پیمانکار، وضعیت کارهای انجام شده از شروع کار تا آن تاریخ را که طبق نقشه‌های اجرایی، دستور کارها و صورت مجلس‌هاست اندازه‌گیری می‌نماید و مقدار مصالح و تجهیزات پای کار را تعیین می‌کند. سپس بر اساس فهرست بهای منضم به پیمان، مبلغ صورت وضعیت را محاسبه کرده و آن را در آخر آن ماه تسلیم مهندس ناظر می‌نماید.

۱۰. تسلیم: واگذار کردن و سپردن (ر.ک. فرهنگ فارسی معین، دکتر محمد معین، نشر کتاب آراد، ۱۳۸۷) - اخذ شماره و تاریخ ثبت دبیرخانه شرکت مهندس مشاور و رسید دریافت مهندس ناظر پروژه، روی نامه روکش صورت وضعیت پیمانکار، اماره از تسلیم صورت وضعیت، به مهندس ناظر می‌باشد.

۱۱. بند ب ماده ۹ شرایط عمومی پیمان: مهندس ناظر، نماینده مقیم مهندس مشاور در کارگاه است و در چارچوب اختیارات تعیین شده در اسناد و مدارک پیمان، به پیمانکار معرفی می‌شود.



نگاره شماره ۳) شروط صحیح در تقسیم‌بندی دکتر جعفری لنگرودی

نموده که هرگاه مشروط علیه^{۳۳} از وفای به شرط تخلف کند، مشروط له می‌تواند به دادگاه مراجعه کند و درخواست خویش، مبنی بر اجبار مشروط علیه به اجرای شرط را نزد حاکم مطرح کند. بدیهی است، در صورت الزام حاکم و تمکین دستگاه اجرایی (مبنی بر صدور چک صورت وضعیت مورد ادعای پیمانکار)، فسخ منتفی خواهد بود.

۶. فسخ پیمان از سوی پیمانکار با حکم دادگاه

التهایه، در مانحن فیه، به دلیل آنکه تعهدات کارفرما (دستگاه اجرایی) قائم به شخص خود کارفرماست، موضوع متنازع فیه، در فرض عدم تمکین دستگاه اجرایی به اجرای شرط فعل، منصرف از مدلول ماده ۲۳۸ قانون مدنی^{۳۴} است؛ بنابراین موضوع مورد بحث، منطبق با شرایط مندرج در منطوق ماده ۲۳۹ قانون مارالبیان است که، اشعار دارد "هرگاه، اجبار مشروط علیه برای انجام فعل مشروط، ممکن نباشد و فعل مشروط هم از جمله اعمالی نباشد که، دیگری بتواند از جانب او واقع سازد طرف مقابل، حق فسخ معامله را خواهد داشت".

بنابراین، پیمانکار، به دلیل شرایط خاص حاکم بر قراردادهای دولتی صرفاً با مراجعه به دادگاه طرح دادخواست به خواسته فسخ پیمان نموده و قابلیت فسخ پیمان را با اقامه دلیل فراهم کند.

۷. نتیجه‌گیری

مطابق آنچه در قوانین و دکترین حقوقی مشاهده شد، تعهد کارفرما به پرداخت مبالغ صورت وضعیت‌های کارکرد پیمانکار، در قالب تعهد اصلی وی و ناشی از عقد پیمان قرار می‌گیرد، که وفق قواعد آمره، بایستی از طریق صدور چک در وجه پیمانکار و به عنوان تعهدی فرعی (در راستای اجرای تعهد اصلی و بر اساس تشریفات شکلی لازم‌الاجراء) صورت پذیرد؛ چنانچه دیدیم، در صورت عدم اجرای تعهد مورد اشاره، که تعهدی فرعی و به تبع تعهد اصلی است (شرط فعل)، پیمانکار، به دلیل شرایط خاص حاکم بر قراردادهای دولتی، حق فسخ یک طرفه و بدون مراجعه به دادگاه را نخواهد داشت؛ پس، بایستی به دادگاه مراجعه نموده و الزام کارفرما به وفای شرط یا همان صدور چک در وجه پیمانکار را درخواست کند؛ در صورتی تمکین دستگاه اجرایی، پیمانکار به هدف خود رسیده و بهره‌مندی از خيار فسخ در آن مقطع خاص، منتفی می‌شود، هر چند، حق فسخ پیمانکار، در صورت تکرار ترک فعل از سوی کارفرما، ساقط نمی‌شود. اما در صورت عدم تمکین کارفرما، دادگاه بر اساس قاعده‌ی کلی "الحاکم ولی الممتنع" حکم به فسخ پیمان صادر می‌کند.

۱۲. بند الف ماده ۹ شرایط عمومی پیمان: مهندس مشاور، شخص حقوقی یا حقیقی است که، برای نظارت بر اجرای کار، در چارچوب اختیارات تعیین شده در اسناد و مدارک پیمان، از سوی کارفرما به پیمانکار معرفی می شود.

۱۳. فراز دوم از بند الف ماده ۳۷ شرایط عمومی پیمان: مهندس مشاور، صورت وضعیت پیمانکار را از نظر تطبیق با اسناد و مدارک پیمان کنترل کرده و در صورت لزوم با تعیین دلیل اصلاح می نماید و آن را در مدت حداکثر ۱۰ روز از تاریخ دریافت از سوی مهندس ناظر، برای کارفرما ارسال می نماید و مراتب را نیز به اطلاع پیمانکار می رساند.

۱۴. اماره: هر چیزی که جنبه کاشفیت و حکایت از چیز دیگری داشته باشد و کاشفیت مزبور قطعی نبوده، بلکه ظنی باشد. (ر.ک. ترمینولوژی حقوق، انتشارات گنج دانش، دکتر محمد جعفر جعفری لنگرودی، ۱۳۹۰): چنانچه ماده ۱۳۲۱ از قانون مدنی تصریح دارد "اماره، عبارت از اوضاع و احوالی است که به حکم قانون یا در نظر قاضی دلیل بر امری شناخته می شود"، که به حکم ماده ۱۲۵۸ از همان قانون، از ادله اثبات دعوی به شمار می آید.

۱۵. فراز سوم از بند الف ماده ۳۷ شرایط عمومی پیمان: کارفرما، صورت وضعیت کنترل شده از سوی مهندس مشاور را رسیدگی کرده و پس از کسر وجوهی که بابت صورت وضعیت های موقت قبلی پرداخت شده است و همچنین اعمال کسور قانونی و کسور متعلقه طبق پیمان، باقیمانده مبلغ قابل پرداخت به پیمانکار را حداکثر ظرف ۱۰ روز از تاریخ وصول صورت وضعیت، با صدور چک به نام پیمانکار، پرداخت می کند.

۱۶. تبصره ۱ بند ب ماده ۳۷ شرایط عمومی پیمان: هرگاه به عللی صورت وضعیت ارسالی از طرف مهندس مشاور، مورد تأیید کارفرما قرار نگیرد، کارفرما پس از وضع کسور تعیین شده در این ماده، تا ۷۰٪ مبلغ صورت وضعیتی را که مهندس مشاور ارسال نموده است، به عنوان علی الحساب و در مدت مقرر در این ماده در وجه پیمانکار پرداخت می کند و صورت وضعیت را همراه با دلایل رد آن برای تصحیح به مهندس مشاور برمی گرداند، تا پس از اعمال اصلاحات لازم در مدت حداکثر ۵ روز، دوباره به شرح یاد شده، برای کارفرما ارسال شود و بقیه مبلغ به ترتیب پیش گفته به پیمانکار پرداخت شود.

۱۷. بند ب ماده ۳۲ شرایط عمومی پیمان: مهندس مشاور، تنها مرجع فنی پیمانکار برای اجرای موضوع پیمان از سوی کارفرماست.

۱۸. پیمان، عقدی تشریفاتی به معنای عام است: به نحوی که هم مقابل عقد رضایی قرار گرفته و هم اینکه، تشریفات شکلی مقرر در آن، از حیث رعایت قواعد آمره که توافق بر خلاف آن امکان پذیر نمی باشد، بایستی عیناً رعایت شود؛ طبیعتاً ضمانت عدم اجرای تشریفات مذکور، بطلان نتایج حاصله خواهد بود.

۱۹. ماده ۶۵ قانون محاسبات عمومی کشور: کلیه دستگاه های اجرایی مکلفند، جز در مواردی که به موجب این قانون و یا سایر قوانین و مقررات ترتیب دیگری مقرر شده باشد، پرداخت های خود را منحصراً از طریق حساب های بانکی مجاز انجام دهند و گواهی بانک دائر بر، انتقال وجه به حساب ذینفع، پرداخت وجه به ذینفع یا قائم مقام قانونی او و حواله در وجه ذینفع یا قائم مقام قانونی او، پرداخت محسوب می شود.

۲۰. تعهد اصلی: تعهدی که هدف اصلی قرارداد طرفین باشد. (ر.ک. ترمینولوژی حقوق، انتشارات گنج دانش، دکتر محمد جعفر جعفری لنگرودی، ۱۳۹۰)

۲۱. تعهد تبعی: تعهدی که ضمن تعهد اصلی و یا بمنظور تضمین و اجراء تعهد اصلی بعهد گرفته شود، مانند شرطی که ضمن عقد شود و بموجب آن، تعهدی بعهدی مشروط علیه قرار گیرد. (ر.ک. ترمینولوژی حقوق، انتشارات گنج دانش، دکتر محمد جعفر جعفری لنگرودی، ۱۳۹۰)

۲۲. در فقه انور امامیه، بجای تعهد غالباً لفظ شرط بکار رفته است. (ر.ک. ترمینولوژی حقوق، انتشارات گنج دانش، دکتر محمد جعفر جعفری لنگرودی، ۱۳۹۰)

۲۳. ماده ۲۳۴ قانون مدنی: شرط بر سه قسم است: ۱. شرط صفت، ۲. شرط نتیجه، ۳. شرط فعل اثباتاً یا نفیاً. شرط صفت عبارت است از شرط راجعه به کیفیت یا کمیت مورد معامله. شرط نتیجه آن است که تحقق امری در خارج شرط شود. شرط فعل آن است که اقدام یا عدم اقدام به فعلی بر یکی از متعاملین یا بر شخص خارجی شرط شود.

۲۴. تعهد صورت دادن فعل یا ترک فعل دو صورت دارد: اول به صورت تعهد اصلی یعنی تعهد ناشی از عقد، دوم به صورت تعهد تبعی، یعنی تعهد ناشی از شرط فعل. (ر.ک. مجموعه محشی قانون مدنی، انتشارات گنج دانش، دکتر محمد جعفر جعفری لنگرودی، ۱۳۹۱، ص ۲۱۰)

۲۵. (ر.ک. مجموعه محشی قانون مدنی، انتشارات گنج دانش، دکتر محمد جعفر جعفری لنگرودی، ۱۳۹۱، ص ۷۸۳)

۲۶. (ر.ک. مجموعه محشی قانون مدنی، انتشارات گنج دانش، دکتر محمد جعفر جعفری لنگرودی، ۱۳۹۱، ص ۷۸۴)

۲۷. Monthly Time Interval

۲۸. ماده ۵۲۲ از قانون آئین دادرسی دادگاه های عمومی و انقلاب در امور مدنی: در دعاوی که موضوع آن دین و از نوع وجه رایج بوده و با مطالبه داین و تمکن مدیون، مدیون امتناع از پرداخت نموده، در صورت تغییر فاحش شاخص قیمت سالانه از زمان سررسید، تا هنگام پرداخت و پس از مطالبه طلبکار، دادگاه با رعایت تناسب تغییر شاخص سالانه که، توسط بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران تعیین می گردد، محاسبه و مورد حکم قرار خواهد داد؛ مگر اینکه طرفین به نحو دیگری مصالحه نمایند. قانون استفساریه تبصره الحاقی به ماده ۲ قانون اصلاح مواد از قانون صدور چک، مصوب ۱۳۷۶/۰۳/۱۰ مجمع تشخیص مصلحت نظام، مصوب ۱۳۷۷/۰۹/۲۱ - ماده واحده: منظور از عبارت "کلیه خسارات و هزینه های لازم از قبیل هزینه های دادرسی" مذکور در تبصره الحاقی به ماده ۲ قانون اصلاح مواد از قانون صدور چک مصوب ۱۳۷۶/۰۳/۱۰ مجمع تشخیص مصلحت نظام، خسارت تأخیر تأدیه بر مبنای نرخ تورم از تاریخ چک تا زمان وصول آن که، توسط بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران اعلام شده و هزینه دادرسی و حق الوکاله بر اساس تعرفه های قانونی است.

۲۹. شایان ذکر است مطابق بخشنامه ۱۱۰۸۲/۵۴/۵۰۹۰ مورخ ۱۳۶۰/۰۹/۰۲ سازمان برنامه و بودجه، در صورت تأخیر در پرداخت، به مدت زمان نیز اضافه می گردد و این موضوع کاملاً امری علی حده، نسبت به خیار فسخ و حق دریافت خسارت و منصرف از آن می باشد. چه، در بند نهم از بخشنامه صدرالذکر آمده "این دستورالعمل صرفاً برای محاسبه مدت تمدید ناشی از تأخیر در پرداخت صورت وضعیت ها و پیش پرداخت های پیمانکار می باشد و هر نوع آثار مالی و حقوقی ناشی از تمدید مدت پیمان، طبق ضوابط مربوطه اعمال می گردد"

۳۰. از نظر حقوقی، محل، عبارت از وجهی است که، به اتکای وجود فعلی آن و یا وجودش در موعد پرداخت، برات کش (یا صادر کننده چک) مبادرت به صدور آن می کند. منبع محل برات که، با خود محل برات متفاوت است، همیشه یکسان نیست. قانون، صدور چک را، موکول به وجود محل، در نزد بانک محال علیه کرده است. (ر.ک. حقوق تجارت، برات، سفته، قبض انبار، اسناد در وجه حامل و چک، انتشارات سمت، دکتر ربیعا اسکینی، ۱۳۹۲، ص ۶۷)

۳۱. ماده ۲۳ قانون و برنامه و بودجه: سازمان برای تعیین معیارها و استانداردها همچنین اصول کلی و شرایط عمومی قراردادهای مربوط به طرح های عمرانی آئین نامه ای تهیه و پس از تصویب هیئت وزیران بر اساس آن، دستورالعمل لازم به دستگاه های اجرایی ابلاغ می نماید و دستگاه های اجرایی موظف به رعایت آن می باشند.

۳۲. ماده ۲۳۷ قانون مدنی: هرگاه شرط در ضمن عقد، شرط فعل باشد، اثباتاً یا نفیاً، کسی که ملتزم به انجام شرط شده است باید آن را بجا بیاورد و در صورت تخلف، طرف معامله می تواند به حاکم رجوع نماید تقاضای اجبار به وفاء شرط بنماید.

۳۳. در موردی که، اجرای مفاد شرط، تنها جنبه مالی دارد، مانند انتقال و تسلیم مال و ساختن بنا و دادن پول، اجبار مستقیم متعهد، امکان دارد ولی در فرضی که مربوط به شخصیت ملتزم می شود، مانند نقاشی و خوشنویسی و تمکین، اجبار مستقیم به وفای شرط ممکن نیست و تنها راه آن، استفاده از جریمه اجبار است. (ر.ک. قانون مدنی در نظم حقوق کنونی، انتشارات حقوقی میزان، دکتر ناصر کاتوزیان، سال ۱۳۹۲)

۳۴. ماده ۲۳۸ قانون مدنی: هرگاه فعلی در ضمن عقد شرط شود و اجبار ملتزم به انجام آن غیرمقدور ولی انجام آن بوسیله شخص دیگری مقدور باشد حاکم می تواند بخرج ملتزم موجبات انجام آن فعل را فراهم کند.

فراخوان مقاله

به اطلاع کلیه مدیران، متخصصان، صنعتگران و پژوهشگران عزیز می‌رساند، روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران در راستای حمایت از توان و تولید داخل و به منظور معرفی آخرین دستاوردها و فعالیت‌های علمی و پژوهشی شرکت‌های عضو خود در نظر دارد، از این پس در هر شماره از «ماهنامه خبری و اطلاع‌رسانی ستبران» مقالات علمی و پژوهشی مربوط به شرکت‌های عضو را به چاپ برساند. بدینوسیله از همه دست‌اندرکاران و فعالان صنعت برق دعوت می‌شود تا در صورت تمایل، مقالات خود را به واحد روابط عمومی سندیکا-ماهنامه ستبران-ارسال کنند.

لازم به ذکر است، همکاری و ارایه مقاله با توجه به نکات زیر ضروری است:

- مطالب ارسالی باید حداکثر تا پانزدهم هر ماه به تحریریه ماهنامه ستبران ارسال شود.
- آثار مذکور می‌بایست در قالب یکی از محورهای زیر و با در نظر گرفتن اصول روزنامه نگاری حرفه‌ای (دقت، صداقت، بی‌طرفی و...) نگارش شود.
- موضوعات پیشنهادی برای آثاری که ارسال می‌شود، عبارتند از:
 - معرفی دستاوردهای علمی و تحقیقاتی مرکز تحقیق و پژوهش شرکت‌ها
 - موضوع آزاد با محوریت مسائل و مشکلات ساخت داخل در صنعت برق ایران
 - مسائل روز اقتصاد و صنعت برق ایران
 - بررسی مواضع و عملکرد نهادها و سازمان‌های مرتبط با صنعت برق ایران
 - بررسی مواضع و عملکرد سندیکای صنعت برق ایران و سایر تشکل‌های غیر دولتی مرتبط
 - نقد و تحلیل مباحث و موضوعات مطرح شده در میزگرد سندیکا
 - موضوعات و مقالات آموزشی در حوزه مدیریت کیفیت، بهره‌وری، بهبود روش‌ها و سیستم‌های مدیریت صنعتی و...

- مطالب حتی المقدور به صورت فایل WORD به آدرس پست الکترونیک: setabran@ieis.ir یا بر روی لوح فشرده به نشانی: تهران، خیابان شهید مطهری، بعد از تقاطع مفتح، پلاک ۱۸۶ طبقه اول-روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران ارسال شود.
- با توجه به این که سیاست کلی نشریه، معرفی نویسنده یا مؤلف مقاله است، لذا ضروری است تا به همراه آثار، یک قطعه عکس، مشخصات عمومی شامل تحصیلات، شغل، آدرس، شماره تلفن و نشانی پست الکترونیک نویسنده نیز ارسال شود.
- همچنین حجم مطالب ارسالی نباید از ۱۵ صفحه تایپی (فونت ۱۶) فراتر رود.
- ماهنامه در گزینش علمی، ویرایش و یا انتخاب تیترو برای آثار ارسالی آزاد است.
- ارسال عکس‌های تزئینی مرتبط با موضوع مقاله بلامانع است.
- مقاله ارسالی در هیچ نشریه دیگری چاپ نشده باشد.
- از آنجا که سیاست کلی نشریه رعایت امانت‌داری و عدالت در میان اعضای سندیکا است، اولویت چاپ با مقالاتی خواهد بود که زودتر به دفتر نشریه ارسال شوند.



ضرورت توجه به مدیریت توسعه تکنولوژی در توسعه صنعتی کشور

مهندس راحله قزل

دبیر کمیته تخصصی انرژی های تجدید پذیر



مقدمه

رشد سریع تکنولوژی و پیچیدگی های محیطی سبب شده است امروزه مدیریت تکنولوژی به عنوان یکی از علوم مرتبط میان علوم مهندسی و مدیریت مطرح شود. مدیریت تکنولوژی آن دسته از رشته هایی را که بر خلق تکنولوژی تمرکز و تاکید می کنند، به آن دسته از رشته هایی که تبدیل آن را به ثروت میسر می سازند مرتبط می سازد. صنعت برق نیز یکی از حوزه هایی است که دارای پیچیدگی های تکنولوژیکی خاص خود بوده و توجه به مقوله مدیریت توسعه تکنولوژی در بخش صنعت برق یکی از ضرورت های اساسی توسعه و بقای این صنعت به شمار می رود.

تعریف مدیریت تکنولوژی

مدیریت تکنولوژی یک حوزه تخصصی میان رشته ای است که علوم مهندسی و دانش و هنر مدیریت را تلفیق و یکپارچه می کند. کانون آن تکنولوژی است به عنوان عنصر اساسی در خلق ثروت. خلق ثروت می تواند عواملی چون تقویت دانش، سرمایه معنوی، بهره برداری موثر از منابع، حفظ محیط زیست و دیگر عواملی باشد که در افزایش سطح استاندارد و کیفیت زندگی موثرند.

دلایل ضرورت توجه به مدیریت تکنولوژی

سرعت تغییر تکنولوژی

تغییرات تکنولوژیکی آن قدر گسترده و بزرگ بوده است که افراد و اغلب موسسات به سختی می توانند آن را دنبال کنند. کشورها، صنایع و افراد می باید برای عقب نماندن از تغییرات تکنولوژی و مهار کردن تکنولوژی قابلیت های خود را افزایش دهند. با افزایش سرعت تغییر در تکنولوژی مدیران موفق آن مدیرانی هستند که از تغییرات به نفع سازمان خود استفاده می کنند. نقش یک مدیر در محیط تکنولوژیکی قابل پیش بینی و نسبتاً با ثبات بهینه کردن نحوه استفاده از منابع موجود است. در یک محیط پویای تغییر سریع تکنولوژیکی وظایف مدیر فراتر از مدیریت منابع جدید است و او باید بتواند هم تکنولوژی و هم خلاقیت را مدیریت کند.

دامنه تغییر

به دنبال سرعت بالای تغییر تکنولوژیکی رفتار بازار نیز تغییر کرده است. کالاهای امروزی برای تامین نیازها و تقاضاهای خاص مشتری تولید می شوند. چنین مسئله تجملی به لطف پیشرفت های تکنولوژیکی میسر و قابل دستیابی شده است. ترکیب و آرایش تکنولوژی از تمرکز روی صرفه جویی های مقیاس تغییر کرده و به تمرکز روی صرفه جویی های قلمرو

یا یکپارچه سازی معطوف شده است.

تغییر در رقابت

نقشه تولید صنعتی دنیا تغییر کرده است و قوانین جدیدی برای رقابتی جدید وجود دارد.

بلوک های تجاری

رقابت جدید امروزی ممکن است به شکل یک بلوک بزرگ متشکل از چند کشور باشد. مثل اتحادیه اروپایی. تغییرات جهانی اتحاد دیدگاهی جدید در سیاست های شرکت ها و دولت را ضروری ساخته است. اداره سیاست تکنولوژی آمریکا چنین تغییری را نشان می دهد: اکنون دولت فدرال تکنولوژی را بخشی اساسی از استراتژی جهانی اش برای رشد اقتصادی می داند.

سه جزء این استراتژی عبارتند از: اقتصاد، تجارت و تکنولوژی. قدرت رقابتی ملی و صنعتی به انسجام این سه حوزه فعالیت بستگی دارد.

قابلیت های تکنولوژیکی بر پایه عوامل بسیاری استوارند. عواملی چون آموزش، تحقیق و توسعه و انتقال تکنولوژی. توافقات جهانی که زیر نظر سازمان جهانی تجارت یا میان چند کشور منعقد می گردند تجارت جهانی را تعیین می کنند. به علاوه تجارت به دینامیک های بازار و قوانین عرضه و تقاضا وابسته می باشد.

طراحی یک استراتژی ملی، رقابتی به یکپارچگی و انسجام میان اقتصاد، تکنولوژی و سیستم های تجاری بستگی دارد. سیاست های عمومی موثر که این مسائل را مورد توجه قرار می دهند در خلق و ایجاد رشد اقتصادی پایدار و افزایش استاندارد زندگی حیاتی و موثرند.

استراتژی تکنولوژی

هدف از استراتژی تکنولوژی دستیابی به مزیت تکنولوژی پایدار است که مزیت رقابتی مشخصی را به دنبال دارد. مهار و به کارگیری تکنولوژی شرکت بایستی منطبق با برنامه هایی باشد که به دقت و خوبی طراحی شده باشد. استراتژی تکنولوژی به کارگیری، توسعه و نگهداری کلیت دانش و توانایی شرکت است. عوامل فراوانی بر موفقیت کسب و کار تأثیر می گذارد اما مطالعات نشان می دهد که در میان شرکت هایی که از تکنولوژی به عنوان یک سلاح رقابتی استفاده می کنند دو مشخصه مشترک به شرح ذیل وجود دارد:

۱. نگاه مدیریت به تکنولوژی به عنوان یک سلاح عمده رقابتی است.
۲. از این معیارها برای تعیین حمایت یا عدم حمایت از پروژه ها استفاده می شود:

الف. آیا پروژه به تحقق اهداف کسب و کار کمک می کند؟

ب. آیا پروژه موجبات پیشتازی تکنولوژی را فراهم می آورد؟
ج. آیا پروژه مشکلات مشتریان را مرتفع می کند؟

تکنولوژی به سازمان موقعیت رقابتی می بخشد. اما مدیران برای اینکه از تکنولوژی به عنوان سلاح رقابتی استفاده کنند باید آن را به عنوان بخشی از سیستم کسب و کار خود مدیریت کنند. رویکرد پورتر تدوین استراتژی رقابتی و تأکید بر بهینه سازی کارایی زنجیره ارزشی است.

اهمیت قابلیت های محوری سازمان ها در توسعه تکنولوژی

قابلیت های محوری مجموعه ای از دانش، مهارت و تکنولوژی هایی است که سازمان از آن ها برای ایجاد ارزش برای مشتریان استفاده می کند. این همان چیزی است که توان رقابتی شرکت را تعیین می کند. این یعنی یادگیری مداوم و ایجاد توانمندی هایی که به آسانی به وسیله رقبا قابل تقلید نباشد، کالاها و خدمات جدیدی برای مشتریان خلق کند و نیز قادر به ایجاد زمینه همکاری و ارتباط با تأمین کنندگان بوده و از این طریق مزیت هزینه ای و ارزشی برای مشتریان فراهم کند. مطالعات نشان می دهد از جمله قابلیت های محوری هر سازمان یادگیری سازمان، هماهنگ کردن تکنولوژی ها، سازماندهی کارها و ارایه ارزش به مشتریان می باشد. یکی از وظایف عمده مدیریت شناسایی قابلیت های محوری سازمان می باشد.

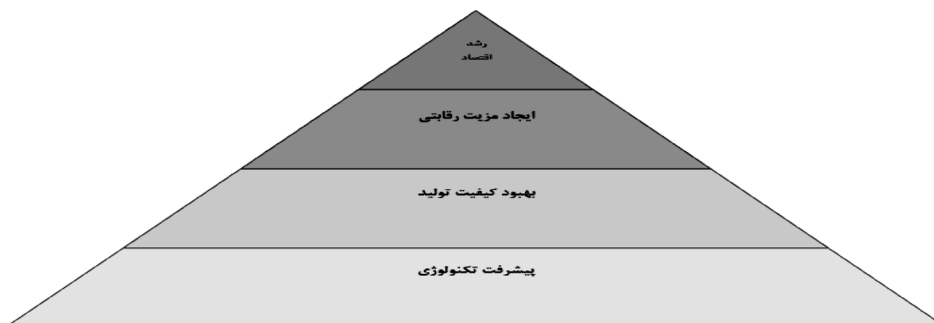
شناسایی و به کارگیری نقاط قوت شرکت ها

شرکت ها به منظور سرمایه گذاری بر نقاط قوتشان باید موارد زیر را به روشنی شناسایی کنند:

- بهترین فعالیتی که شرکت انجام می دهد.
- کاری را که بهتر از سایر شرکت ها انجام می دهد.
- کدامیک از کارهایی که انجام می دهد می تواند موقعیت برتر جهانی به شرکت ببخشد.
- برای بهره گیری کامل از توانمندی هایشان، برنامه های مشخصی تدوین کنند.
- همچنین انجام اقدامات زیر جهت به کارگیری نقاط قوت پیشنهاد می شود:
- توسعه، آماده سازی و گسترش قابلیت های محوری
- به کارگیری هر چه بیشتر قابلیت های محوری در کالاها و خدمات شرکت
- ترکیب سایر فعالیت های شرکت در حول قابلیت ها با هدف ایجاد هم افزایی
- تدوین طرحی بهینه برای یکپارچه سازی تکنولوژی و استفاده از منابع خارجی در تأمین تکنولوژی
- ایجاد موانع بازدارنده در برابر ورود رقبای جدید به حوزه قابلیت های شرکت
- غلبه بر وسوسه کسب سود کوتاه مدت بجای دستیابی به موفقیت استراتژیک و دراز مدت

نقش تکنولوژی بر رشد اقتصادی

پیشرفت تکنولوژی، تنوع تولید، ارتقاء کیفیت، ایجاد مزیت های رقابتی را بدنبال دارد. این الگو در یک نگاه باعث کاهش هزینه های تولید و رشد بهره وری در بنگاه و انتقال تکنولوژی از یک بنگاه به بنگاه دیگر و در نتیجه رشد ارزش افزوده در کل اقتصاد خواهد شد. شکل ۱ اثر تکنولوژی در یک بنگاه را نشان می دهد.



شکل ۱- اثر تکنولوژی در یک بنگاه

نقش سرمایه انسانی در رشد اقتصادی

سرمایه گذاری در منابع انسانی سبب افزایش تولید از طریق افزایش توان تولید افراد و نهایتاً بهبود رشد اقتصادی می شود. سرمایه گذاری در منابع انسانی با فرض ثبات سایر شرایط توان تولید افراد را افزایش می دهد. هر قدر انباشت سرمایه انسانی بیشتر باشد، انتظار می رود تولیدات با شتاب بیشتری رشد یابد. همچنین هر قدر سرمایه انسانی از ناحیه آموزش بیشتر باشد، بسترهای لازم برای استفاده از فناوری وارداتی نیز بیشتر خواهد شد.

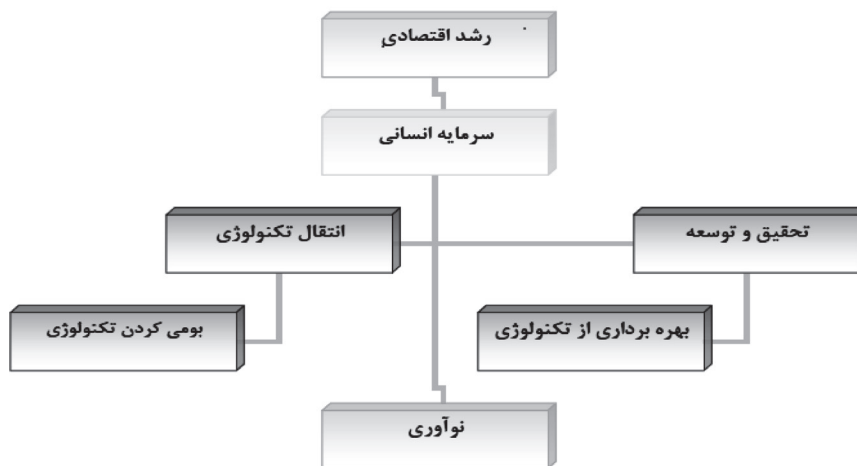
چگونگی اثرگذاری سرمایه انسانی بر رشد اقتصادی در نمودار شماره ۱ نشان داده شده است.

ضرورت اتخاذ سیاست صنعتی - تکنولوژی در اقتصاد ایران

در کشور ما طی سالیان گذشته، سرمایه گذاری های قابل توجهی برای توسعه صنعتی صورت گرفته است. ولی مقایسه کشور ما با کشورهایی چون کره و مالزی حکایت از ناکامی ما در افزایش سهم ارزش افزوده بخش صنعت در تولید ناخالص داخلی و نیز ناتوانی در جذب تعداد زیادی از متقاضیان جویای کار در بخش صنعت دارد. این در حالی است که، این کشورها فرآیند توسعه خود را تقریباً به طور همزمان با کشور ما آغاز کرده اند. از سوی دیگر، از نقطه نظر حضور در بازارهای جهانی مربوط به کالاها و خدمات مبتنی بر تکنولوژی برتر نیز کشور ما هیچ سهمی در این بازارها ندارد. از دیدگاه نظریه پردازان کلیدی این حوزه، "سیاست صنعتی - تکنولوژیک"، با بسیاری از ابزارهای سیاست گذاری مالی و پولی، که قابل کپی برداری از یک کشور به کشور دیگر هستند، متفاوت است. به طور خلاصه، سیاست صنعتی عبارت است از "مجموعه چشم اندازها، سیاست ها و اقدامات هماهنگ، هدفمند و مبتنی بر برنامه ریزی بلندمدت بخش دولتی در جهت ایجاد توانایی های نوین یا معرفی تحولات لازم برای تغییر ساختار فعالیت های موجود صنعتی یک کشور."

سیاست صنعتی با سیاست های توسعه و همچنین سیاست های اقتصاد کلان تفاوت هایی دارد؛ سیاست های توسعه عمدتاً به مسائلی از قبیل درجه رشد و نحوه توزیع رشد یا درآمد در تمامی بخش های اقتصادی، مناطق مختلف و گروه های متفاوت اجتماعی می پردازد و تمرکز خاصی روی بخش صنعت و نیازهای یک برنامه صنعتی ندارند. از سوی دیگر، محورهای مرکزی در سیاست های اقتصاد کلان، سیاست های مالی و پولی هستند. در این زمینه، ژاپنی ها چندین دهه قبل در مفاهیم اقتصاد کلان غربی تجدید نظر اساسی کردند و سیاست صنعتی را به عنوان پایه سوم اقتصاد کلان در کنار دو پایه دیگر، یعنی سیاست های مالی و سیاست های پولی، مطرح نمودند. امروزه، در آسیای جنوب شرقی، یک پایگاه نظری قوی برای طراحی، اتخاذ و اعمال سیاست صنعتی وجود دارد. چنین دیدگاهی درک های سنتی از اقتصاد کلان و توسعه را متحول کرده است.

از جمله اقدامات دولت در چارچوب سیاست صنعتی عبارتند از: چشم انداز سازی از طریق هدف گیری گزینشی و اولویت بندی صنایع، سازمان دهی بهینه رقابت بین بنگاه های فعال در یک رشته صنعتی، اتخاذ سیاست های بازرگانی مناسب برای حمایت از صنایع منتخب و بنگاه های فعال در آن صنایع (البته به صورت زمان بندی شده و فقط در قبال دستیابی



نمودار ۱- نقش سرمایه انسانی در رشد اقتصادی

نقش تشکل‌ها در توسعه تکنولوژی

دو مورد از مهم‌ترین ویژگی نظام‌های جدید صنعتی عبارتند از: اول: فراهم شدن امکان تولید کارآمد در مقیاس‌های کوچک‌تر توأم با افزایش طیف محصولات تولیدی در هر واحد صنعتی که تا حدودی صرفه‌های مقیاس را به صرفه‌های ناشی از تنوع محصول تبدیل کرده است. این مطلب موجب شده که در جریان تولید صنعتی، امکانات گسترده تری برای انطباق با شرایط تقاضا و بازار ایجاد شود و این فرآیند با محدودیت‌های کشورهای کوچک و بنگاه‌های کوچک سازگارتر شود. انتقال به شیوه‌های نوین تولید صنعتی با توجه به ماهیت آن که اساساً جنبه سازمانی دارد، لزوماً سرمایه بر نبوده و توسعه منابع و ارتقاء توانمندی‌های انسانی از الزامات مهم آن محسوب می‌شود.

دوم: کاهش متوسط سیکل تولید، افزایش هزینه‌های تولید محصول و تحقیقات و مطالعات مربوط به آن، کاهش فاصله زمانی بین تحقیق و توسعه و عرضه محصول و زمان جایگزینی محصولات، از جمله ویژگی‌های دیگر نظام‌های نوین سازماندهی صنعتی است. لذا وجود شرایط رقابت در بازار داخلی و زمینه سازی برای ایجاد شبکه‌های صنعتی و تقویت همکاری‌های بین بنگاه‌ها در سطوح داخلی و بین‌المللی را می‌توان از جمله الزامات توسعه شیوه‌های نوین سازماندهی صنعتی دانست که این امر از طریق فعالیت‌های تشکلی امکان‌پذیر است. توجه به روحیات، معنویات، ترکیب اعضاء، اهداف، برنامه‌ها، شرح وظایف، استراتژی و راهبردهای این تشکل‌ها می‌تواند خود را در جای جای تعاریف، مزایا، کاستی‌ها و راهبردهای مطلوب بخش به وضوح نمایان سازد که ذیلاً در مجموع و به طور خلاصه ذکر می‌شود.

- کمک به ایجاد پیمانکاری فرعی، سرمایه‌گذاری مشترک، خرید و فروش لسانی و فرانشیز
- تلاش در جهت افزایش قابلیت‌ها و توانمندی‌های بخش خصوصی تلاش و مشاوره در به تصویب رساندن قانون مالکیت معنوی
- تلاش و مشاوره در به تصویب رساندن قانون تبدیل و انتقال مالکیت حفاظت و نظارت بر اجرا و فراگیر شدن حقوق مالکیت
- همکاری و مشارکت در تدوین و اجرای سیاستگذاری صنعتی
- تلاش جهت به رساندن معافیت مالیاتی R&D طولانی مدت برای واحد
- کمک به وضع سیاست‌های تشویقی مالی، فرهنگی، اداری
- تدوین و اجرای جوایز محلی و استانی برای فعالیت‌های شایسته تقدیر R&D و اعمال مدیریت‌های نوین
- ایجاد و تقویت شبکه‌های ارتباطی واحدهای R&D
- تشویق واحدهای R&D به عضویت در NGOها

بنگاه‌ها به برخی شاخص‌های عملکردی توافق شده و ایجاد محیط بانیات اقتصاد کلان از طریق اتخاذ سیاست‌های پولی، مالی، ارزی و تجاری مناسب. به این معنی، سیاست صنعتی به هیچ وجه به معنی دخالت‌های بدون برنامه دولت در فعالیت‌های صنعتی نیست؛ دخالت‌هایی که به جای برنامه‌ریزی سنجیده و مؤثر، بر مدیریت بحران‌ها در کوتاه‌مدت تمرکز دارد و در واقع، به جای ارائه چشم‌انداز و شیوه‌های رسیدن به آن، فقط در صدد جلوگیری از زیان‌های ناشی از بحران‌ها است.

نقش دولت‌ها در توسعه و پیشرفت مدیریت تکنولوژی

امروزه تکنولوژی چه در جوامع پیشرفته و چه در کشورهای در حال توسعه به عنوان قوی‌ترین عامل تغییر شناخته شده است. تغییرات تکنولوژیکی راهکارها و محرک‌های لازم هر جامع‌های را فراهم می‌کنند. در ایالت متحده، جلسات منظمی توسط شورای تحقیقات ملی، بنیاد ملی علوم، دانشگاه میامی، و چندین دانشگاه و سازمان تخصصی دیگر برای بحث پیرامون مدیریت تکنولوژی منعقد می‌شود که نتیجه این جلسات، تعیین مهم‌ترین موضوعات یا سرفصل‌های مدیریت تکنولوژی است.

مهم‌ترین مسئله‌ای که کشورهای در حال توسعه با آن مواجهند، به گردش در آوردن چرخ توسعه توسط دولت‌ها است. از طرفی توسعه مستمر یا به اصطلاح "توسعه پایدار"، تنها زمانی امکان‌پذیر است که توأم با پیشرفت مداوم علم و فناوری بوده و به وسیله آن‌ها تقویت شود. بنابراین در هر کشور در حال توسعه، معمولاً هیچ حوزه‌ای وجود ندارد که نیاز به نقش حمایتی دولت در سیاستگذاری کلان آن نداشته باشد، اما در این راستا مهم‌ترین و اصلی‌ترین وظیفه دولت، ایجاد بسترها و زیرساخت‌های توسعه علوم و فناوری است، نه اینکه تماماً در همه امور مداخله کند.

مکانیزم‌های اعمال سیاست تکنولوژی

دارا بودن مقادیر فراوان از منابع طبیعی بدون وجود قابلیت تکنولوژیکی، دستیابی به توسعه را تضمین نمی‌کند. لذا تلفیق درست ملاحظات تکنولوژیک در برنامه‌ریزی کلان توسعه کشورها از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. بنابراین تدوین خط‌مشی‌ها و برنامه‌های استراتژیک توسعه ضروری به نظر می‌رسد. از جمله مکانیزم‌هایی که به منظور اعمال سیاست تکنولوژی در کشور می‌تواند مورد استفاده قرار گیرد به شرح زیر است:

- تاسیس مرکز تکنولوژی ملی
- تاسیس مراکز تحقیق و توسعه و سرمایه‌گذاری در تحقیقات
- آموزش و پرورش نیروی انسانی
- سازماندهی اطلاعات
- اعمال سیاست‌های تشویقی و پولی و مالی

غیر متمرکز حرکت کرده اند. بنابراین، اتخاذ سیاست‌های صحیح دولت در توسعه و ایجاد علم و فناوری موثر است.

لذا شایسته است که دولت برای ایجاد و توسعه فرهنگ علم و فناوری، اقدامات مقتضی را به عمل آورد، به نحوی که مساعی و تلاش‌های توسعه شتاب لازم را کسب کند. اما در نهایت، این مسئولیت باید به بخش خصوصی واگذار شود و دولت در حکم یک "ناظر کل" باید قوانین لازم و چهارچوب نهادی را برای توسعه علم و فناوری فراهم کند، نهادهای اساسی توسعه علم و فناوری را ایجاد کند و در نهایت حمایت‌های لازم را ارائه دهد. از جمله وظایف پیشنهادی برای دولت در توسعه علم و فناوری می‌توان به موارد ذیل اشاره کرد:

۱. حمایت از حقوق معنوی شامل اسرار تجاری، مالکیت معنوی و حق ثبت اختراع
۲. حمایت مالی از توسعه تکنولوژی‌های جدید
۳. کاهش قوانینی که روابط بین شرکت‌ها را محدود می‌کند
۴. همکاری با دانشگاه‌ها
۵. تربیت محققین تحقیق و توسعه
۶. کاهش بوروکراسی
۷. حمایت از سرمایه‌گذاران

منابع

- آذر عادل، جوکار سجاد: تدوین استراتژی تحقیق و توسعه با استفاده از گسترش عملکرد کیفی تکنولوژی: رویکرد کشش بازار؛ مدیریت صنعتی - دوره ۲، شماره ۴ بهار و تابستان ۱۳۸۹

- علیدوستی سیروس؛ سیر تحول مفهوم استراتژی در تئوری‌های سازمان،
- حیدری فرضعلی، جایی فیروز؛ استراتژی انتقال تکنولوژی، گزارش مرکز آموزش مدیریت دولتی شمال، ۱۳۸۱
- ربیعی مهناز؛ اثرات ترقاء تکنولوژی و انتقال آن بر رشد اقتصادی
- آل احمد مهدی؛ خلاصه آیین نامه قانون حمایت از شرکت‌های دانش بنیان
- کریمی دستجردی داود، مختارزاده نیما، یزدانی حمیدرضا؛ بررسی تأثیر انتقال تکنولوژی بر عملکرد رقابتی بنگاه موردکاوی: شرکت‌های قطعه ساز ایرانی تولید کننده قطعات خودرو تندر؛ مدیریت صنعتی؛ بهار و تابستان ۱۳۸۹
- زارع‌هادی، صفری فاطمه، شناسایی عوامل موثر انتقال تکنولوژی در کسب و کارهای کوچک و متوسط با رویکرد توسعه کارآفرینی در کشور؛ چشم انداز مدیریت؛ شماره ۳۲ پاییز ۱۳۸۸
- فارسجانی حسن، تیموریان مهدی؛ بررسی عوامل موفقیت انتقال تکنولوژی برای رسیدن به کلاس جهانی (موردکاوی: شرکت هپکو
- شفییعی بهرام؛ مدیریت دولتی و سیاستگذاری در بخش عمومی
- ربیعی مهناز؛ نقش تحقیق و توسعه در توسعه اقتصادی کشورها
- خالقی آرمان؛ نقش شکل‌های صنعتی در تحقیق و توسعه و مدیریت دانش

- شناسایی توانایی و قابلیت‌های واحدهای R&D و ایجاد بانک اطلاعاتی جهت سهولت دسترسی و ارتباط بهتر با این راه‌ها
- تدوین برنامه‌های آموزشی جهت روزآمد کردن دانش و اطلاعات مدیران و کارشناسان و اموال تحقیق و توسعه
- تقویت رابطه دانشگاه‌ها با واحدهای تحقیق و توسعه و واحدهای صنعتی جهت انتقال هرچه بهتر خواسته‌ها و نیازهای پژوهش کاربردی صنایع به منظور تدوین برنامه‌های پژوهشی مرتبط و کارآمد
- ارائه مشاوره به دولت به منظور افزایش دقت در برنامه‌ریزی‌های استراتژی صنعتی و علمی کشور
- برآورد نیاز مشترک واحدهای تحقیق و توسعه به تکنولوژی، نرم افزار، سخت افزار و موارد و انجام تمهیدات لازم به منظور تسهیل خرید، تجهیز و توزیع آنها
- جمع‌بندی خواسته‌ها و مشکلات با بررسی و استعلام از واحدهای تحقیق و توسعه و انتقال و پیگیری جهت بهبود وضعیت آنها
- کمک به افزایش جریان غیر تجارت تکنولوژی
- برگزاری نمایشگاه‌ها و کنفرانس‌های تکنولوژی و صنعتی
- ارائه روش‌های سیستماتیک جهت دستیابی به تکنولوژی
- کمک و تقویت بهره‌گیری از مدیریت دانش در صنایع کشور
- کمک به ایجاد و تقویت سازمان‌های دانش‌مدار
- آگاه‌سازی مدیران و صاحبان صنایع نسبت به اهمیت جایگاه تحقیق و توسعه و پژوهش و نیز نیاز واحدهای صنعتی به سیستم‌های جدید مدیریت.

پیشنهادات

ما در دنیایی زندگی می‌کنیم که تغییرات و تحولات علمی و تکنولوژیکی در آن به سرعت اتفاق می‌افتد و تنها آنهایی که بر این دو کنترل دارند می‌توانند روند توسعه آن را پیش‌بینی نمایند. در حال حاضر، برتری رقابتی یک کشور، بیش از آنکه به منابع طبیعی به ارث رسیده یا ظرفیت موجود صنعتی متکی باشد به "مزیت رقابتی علمی و فناوری" کشور وابسته است که تجلی آن را می‌توان در عرصه تولید دانش و همگام نمودن خود با دانش روز جهان و همچنین در عرضه محصولات نو، با کیفیت، با دوام و باقیمتی ارزان مشاهده کرد. مشکل عمده و مانع بزرگ علم و فناوری در کشور شکل‌گیری و رشد نهادهای جامعه، آموزش، تحقیقات، صنعت و دولت بدون توجه به ماهیت یگدیگر است که ترکیب آنها در یک سیستم و ایجاد فرآیند مطلوبی که به فناوری منجر شود بی‌نهایت مشکل می‌شود. این عناصر باید ماهیتی سازگار با اجزای دیگر در فرآیند رشد و نمو ساختاری خود پیدا کنند و در یک طرح هوشمندانه روابطی برای عناصر مذکور ایجاد شود که استمرار حیات آنها به شدت به هم وابسته بوده و بقاء و تکامل واقعی آنها در گرو هم باشد. همچنین از آنجا که توسعه و به‌کارگیری فناوری بیش‌تر در مسئولیت بخش خصوصی است، وظیفه عمده ای که برای دولت باقی می‌ماند ایجاد محیطی مساعد برای بارور شدن فناوری است. زیرا امروزه دولت‌ها از اتخاذ سیاست‌های متمرکز در بخش علم و فناوری به سمت سیاست‌های

اصلاحیه

پیرو درخواست خانم زهرا ظهیرالدینی مبنی بر درج اصلاحیه در مقاله ایشان تحت عنوان "مقایسه دژنگتورهای SF6 و خلاء" که در شماره ۹۲ مجله ستبران، به چاپ رسید، به اطلاع می‌رساند در این مقاله: جمله صفحه ۴۳- سر تیتیر "گاز SF6" - پاراگراف آخر - خط ۴ و ۵ (در همین راستا، برخی کشورها پروتکل Kyoto را به عنوان منع استفاده از SF6 در تجهیزات فشار متوسط امضا کرده‌اند).

به صورت ذیل تصحیح می‌شود:

"در همین راستا، برخی کشورها پروتکل Kyoto را تحت عنوان کاهش انتشار SF6 و سایر گازهای گلخانه‌ای به اتمسفر امضا کرده‌اند."

اخبار

اخبار سندیکا

اخبار هیات مدیره

پیشنهادات و تدابیر سندیکا برای اصلاح بودجه برق کشور

اعضای هیأت مدیره - دوره ششم - سندیکای صنعت برق ایران، در پنجمین جلسه خود، که در تاریخ هفتم دیماه سالجاری برگزار شد، به بررسی مسائل فاینانس کشور چین پرداختند.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در این جلسه مقرر شد کارگروهی جهت بررسی مسائل فاینانس کشور چین با توجه به قانون رعایت حداکثر استفاده از توان ساخت داخل و همچنین بررسی قانون بودجه سال ۴۹ برق کشور و موضوع اقتصاد برق تشکیل و موارد را در اسرع وقت در دستور کار خود قرار دهند.

بر همین اساس، آقایان مهندسین کلاهی، بیات، پارسا، نجفی، ثقفی، مهدب ترابی، صیاد و مهندس بردبار نیز آمادگی خود را برای حضور در این کارگروه اعلام کردند.

در ادامه همچنین با توجه به گزارش کارشناسان مرکز پژوهش های مجلس، مواردی را جهت اصلاح بودجه برق کشور پیشنهاد کردند.

بنابر پیشنهاد اعضای هیأت مدیره، سندیکا موظف شد به پیگیری برای مد نظر قرار گرفتن منابع قطعی در بودجه برق کشور اقدام کند. زیرا آنچه که بسیار اهمیت دارد منابع و مصارف بودجه است که متاسفانه منابع آن قطعی نیست و منابع درج شده نیز بنظر غیر قابل حصول است.

همچنین سندیکا پیشنهاد می کند که در ردیف های بودجه، حداقل ۵ هزار میلیارد تومان بابت خسارات دیرکرد گنجانده شود تا صنعت برق بتواند به حیات خود ادامه دهد.

اعضای هیأت مدیره همچنین با اشاره به این که اجرای پروژه فاینانس کشور چین، برای صنعت برق بسیار مخرب است، پیشنهاد کردند که باید بصورت قانونی جلو این اقدام گرفته شود.

بر این اساس با توجه به اهمیت موارد فوق، مقرر شد پیگیری موضوعات مطرح شده از سوی هیأت مدیره نیز از طریق همین کارگروه انجام شود.

در ادامه جلسه موضوع انتقال ساختمان سندیکا مورد بحث و تبادل نظر قرار گرفت و در مورد رهن ساختمان سندیکا مقرر شد اولویت اصلی، انتخاب ساختمان مناسب برای سندیکا باشد ولی در صورت اقتضا بصورت مشترک با شرکت های حاضر در ساختمان سندیکا بلامانع خواهد بود.

همچنین با توجه به اهمیت بررسی تعرفه های جدید گمرکی مقرر شد، کارگروهی متشکل از نمایندگان کمیته های تخصصی سندیکا جهت اجماع بر نحوه تعدیل تعرفه های نرخ ارز، تعیین و در اسرع وقت بررسی های مورد نظر را در دستور کار خود قرار دهند. بدین منظور دبیر خانه موظف شد، از کمیته های تخصصی درخواست نماید تا ظرف یک هفته نمایندگان خود را برای این کارگروه معرفی کنند.

گفتنی است در این جلسه همچنین مقرر شد مصوبه هیأت ریسه در خصوص ادغام برخی کمیته های عمومی و حذف برخی دیگر از کمیته ها و واگذاری مسئولیت آن به واحدهای مشابه در سندیکا و پیشنهاد هیأت ریسه برای ریاست کمیته های عمومی از طریق دبیر خانه جهت اعضاء هیأت مدیره ارسال تا چنانچه نظری دارند ظرف یک هفته اعلام نمایند در غیر این صورت تغییرات و تعیین روسای کمیته های عمومی مصوبه شده تلقی می شود.



روابط عمومی مجمع تشخیص مصلحت نظام / آیت الله هاشمی رفسنجانی:

نقدینگی فراوان کشور باعث تورم شده است

رئیس مجمع تشخیص مصلحت نظام با اشاره به وجود نقدینگی فراوان کشور که باعث تورم شده، گفت: بانکها باید در چرخه درست اقتصادی، بخش خصوصی را که هم تجربه علمی و آمادگی دارد، در خدمت تقویت اقتصادی و تولید کشور بکار گیرند.

آیت الله هاشمی رفسنجانی، رئیس مجمع تشخیص مصلحت نظام در دیدار جمعی از اعضای سندیکای صنعت برق، توجه به صنعت برق را به عنوان مادر صنایع در دنیای فراصنعتی امروز جهان مهم دانست و گفت: علاوه بر نقش این صنعت در تقویت تولیدات، تأمین آن و برنامه ریزی برای رفع احتمالات آینده، یکی از مؤلفه های ارتقای ضریب امنیت ملی در کشور است.

رئیس مجمع تشخیص مصلحت نظام با اشاره به شرایط منابع انرژی به ویژه برق برای کارخانه ها و منازل مردم در سال های جنگ و نخستین سال های دولت سازندگی، گفت: با توجه به زیربنای و ساخت نیروگاه های تولید برق، از ساعت ها خاموشی به



خودکفایی تولید و صادرات برق و خدمات فنی و مهندسی آن رسیده بودیم. به گزارش روابط عمومی مجمع تشخیص مصلحت نظام، آیت الله هاشمی رفسنجانی با یادآوری سرمایه‌های ارزشمند ایران به ویژه منابع طبیعی و نیروهای متخصص در ایران، گفت: در دنیا سه کشور هستند که کلکسیون از همه منابع را دارند که ایران جزء این سه کشور است.

ایشان با بیان این نکته که «در حال مطالعه خاطرات سال ۷۱ برای انتشار هستم»، گفت: در آن شرایط، مسایل کشور خیلی روان بود و ایران حرف اول را در اقتصاد و صنعت کشورهای همسایه می‌زد.

رئیس مجمع تشخیص مصلحت نظام به برنامه‌های ایران و تقاضای کشورهای آفریقایی، آسیای میانه و منطقه در جهت استفاده از تجربیات و ظرفیت‌های ایران در گاز و برق اشاره کرد و گفت: کشورهای پیشرفته دنیا هم برای فاینانس طرح‌های مهم ایران با هم مسابقه می‌دادند که می‌توانستیم خارج از نگاه‌های باندی و منافع حزبی، واردات را نیز در خدمت صادرات بگیریم که شرط آن سیاست خارجی پویا بود.

آیت الله هاشمی رفسنجانی در بخش دیگری از سخنانشان با اشاره به وجود نقدینگی فراوان کشور که باعث تورم شده، گفت: بانک‌ها باید در چرخه‌ای درست اقتصادی، بخش خصوصی را که هم تجربه علمی و آمادگی دارد، در خدمت تقویت اقتصادی و تولید کشور بکار گیرند.

در آغاز این دیدار آقایان مهندس کلاهی، مهندس بخشی، مهندس سعادت، مهندس صدفی و آقای ترابی، با ارائه گزارشی از حوزه فعالیت‌های خود به بیان دیدگاه‌ها در خصوص تقویت صنعت برق کشور پرداختند.

سندیکای نامه‌ای به معاون برنامه ریزی و امور اقتصادی وزارت نیرو خواستار شد:

ضرورت بازنگری در نحوه استفاده از فاینانس‌های چین

سندیکای صنعت برق ایران، طی نامه‌ای به مهندس دائمی معاون برنامه ریزی و امور اقتصادی وزارت نیرو، التزام عملی به اجرا و رعایت ساز و کارهایی که برای تحقق اهداف مترتب بر سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی از سوی مجموعه دولت و از جمله وزارت محترم نیرو لازم است را خواستار شد.

مهندس میرشکرایی دبیر و عضو هیأت مدیره سندیکا در این نامه همچنین بر ضرورت استفاده تولیدکنندگان از فاینانس تأکید کرد و افزود: «در شرایط فعلی تنها نقطه امید پیمانکاران و تولیدکنندگان صنعت برق به بهره‌گیری و هدایت درست منابع ارزی رسوب کرده در کشور چین و احتمالاً روسیه در جهت اجرای پروژه‌های صنعت برق، با مشارکت مؤثر و حداکثری فعالان بخش خصوصی است.»



به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، متن این نامه به این شرح است: «التزام عملی به اجرا و رعایت ساز و کارهایی که برای تحقق اهداف مترتب بر سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی از سوی مجموعه دولت و از جمله وزارت محترم نیرو و وقت زیاد طرح ریزی و تدوین گردیده و نیز رعایت دقیق و مسئولانه قوانین حمایتی مانند قانون استفاده از حداکثر توان فنی مهندسی داخلی و مواردی از این دست، اموری هستند که می‌توانند روح تازه‌ای به پیکره بی‌رقم مجموعه فعالان بخش خصوصی در حوزه برق دمیده و تا حدودی از نگرانی‌های عمیق مدیران بنگاه‌ها و خیل عظیم شاغلان در آنها بکاهند.

عنایت دارید که در شرایط فعلی با ناچیز بودن بودجه عمرانی، ناتوانی بانک‌ها در اعطاء تسهیلات و کمک به تأمین نقدینگی و معطوف بودن توجه شرکت‌های سرمایه‌گذاری به فعالیت‌هایی که عمدتاً ماهیت سوداگرانه دارند، تنها نقطه امید پیمانکاران و تولیدکنندگان صنعت برق به بهره‌گیری و هدایت درست منابع ارزی رسوب کرده در کشور چین و احتمالاً روسیه در جهت اجرای پروژه‌های صنعت برق، با مشارکت مؤثر و حداکثری فعالان بخش خصوصی است. واقع امر اینست که بر حسب اطلاعات موجود و سایر شواهد و قرائن متقن، پروژه‌های زیادی توسط شرکت‌های چینی با پولی که متعلق به خود ماست فاینانس می‌شود و در تریبات و تمهیدات اتخاذ شده از سوی واحدهای تابعه وزارت نیرو و آنچه که محلی از اعراب ندارد استفاده از تولیدات و توان اجرایی و مهندسی داخلیست و بدون شک با چنین رویکردی نابودی توان داخلی که طی سال‌های متمادی ساخته شده و شکل گرفته حتمی خواهد بود.»

در بخش دیگری از این نامه همچنین آمده است: «متأسفانه عدم اطلاع رسانی شفاف و حرکت‌های به اصطلاح چراغ خاموش و به تبع آن انتشار شایعات مختلف موجبات سردرگمی و افزایش نگرانی‌ها را فراهم کرده و پاسخ‌گویی به حدود ۴۵۰ عضو برای

سندیکا

هیأت مدیره این سندیکا بسیار دشوار نموده است، علیهذا با عنایت به مراتب فوق و با توجه به حسن نظر آن مقام محترم به این سندیکا درخواست می شود امکانی را فراهم فرمایند تا هیأت مدیره سندیکا بتوانند دغدغه‌ها و مشکلات و پیشنهادات خود را طی ملاقات حضوری با حضرت تعالی مطرح نموده و متقابلاً از رویکردها و راهبردهای وزارت نیرو در شرایط کنونی مطلع شوند. پیشاپیش از عنایتی که نسبت به این درخواست میزبانی می فرمائید تشکر می نماید.»

لازم به ذکر است رونوشتی از این نامه به اعضای هیأت مدیره، رؤسای کمیته‌های تخصصی و عمومی و دبیر کمیته حمایت از ساخت داخل سندیکا نیز ارسال شده است.

روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران / برای چهارمین سال متوالی

سندیکای صنعت برق ایران تشکل نمونه صادراتی سال ۱۳۹۳ کشور شد

سندیکای صنعت برق ایران برای چهارمین سال متوالی تشکل نمونه صادراتی کشور شد. به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، وزارت صنعت، معدن و تجارت طی نامه‌ای به سندیکا آورده است: «انتخاب آن واحد تولیدی به عنوان تشکل صادراتی نمونه سال ۱۳۹۳ کشور در صنعت برق که مبین تلاش چشمگیر آن مجموعه به منظور حضور موفق در صحنه تجارت جهانی، توسعه صادرات غیر نفتی و معرفی بیش از پیش توانمندی‌های صنعتی کشورمان می باشد را به مدیریت و پرسنل آن مجموعه تبریک عرض نموده و زحمات مستمر شما را ارج می نهیم. امید است در سایه الطاف خداوند متعال با بهره‌گیری از ابزارهای نوین تولید، مدیریت و تجارت، بیش از پیش در عرصه صادرات کالا، خدمات و دانش فنی نقش آفرین و کوشا بوده و در ارتقا جایگاه جهانی کشورمان و شکوفایی ایران اسلامی توفیق روزافزون داشته باشید.

عباس هاشمی

مدیر کل صنایع فلزی، برق و الکترونیک»

در پی دیدار عضو هیأت مدیره سندیکای صنعت برق ایران با وزیر برق اقلیم کردستان عراق:

تاکید بر گسترش همکاری با شرکت‌های ایرانی فعال در اقلیم کردستان

در حاشیه نمایشگاه سلیمانیه عراق مهندس امیر نجفی، عضو هیأت مدیره سندیکای صنعت برق ایران با صلاح الدین ابابکر، وزیر برق اقلیم کردستان عراق و هیأت همراه ایشان و همچنین ابوبکر احمد، مدیر توزیع برق شهر سلیمانیه دیدار و گفت و گو کرد. به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، نمایشگاه سلیمانیه عراق با حضور شرکت‌های متعدد از کشورهای چین، اردن، عراق، ترکیه، هندوستان و برخی شرکت‌های اروپایی و آمریکایی و ایران از تاریخ چهاردهم تا هفدهم نوامبر ۲۰۱۴ در محل نمایشگاه‌های دائمی سلیمانیه برگزار شد.

مهندس امیر نجفی، عضو هیأت مدیره سندیکای صنعت برق ایران ضمن حضور در نمایشگاه، دیدارهایی با مقامات اقلیم کردستان عراق برگزار و طی این نشست‌ها به شرح توانمندی‌ها و پتانسیل‌های موجود در اعضای سندیکای صنعت برق ایران پرداخت و از سوی ایشان، علاقمندی این شرکت‌ها برای افزایش سهم حضور در بازار عراق و اقلیم کردستان به این مقامات ابراز شد.

از جمله مهمترین این دیدارها ملاقات با صلاح الدین ابابکر، وزیر برق اقلیم کردستان عراق و هیأت همراه ایشان و همچنین ابوبکر احمد، مدیر توزیع برق شهر سلیمانیه بود.

مهندس نجفی در این نشست‌ها از مقامات عراقی دعوت کرد برای آشنایی بیشتر با دستاوردهای اعضای سندیکای صنعت برق و سوابق فعالیت آنها در بازار عراق طی سفری به ایران از مجموعه‌های برگزیده شرکت‌های عضو سندیکا بازدید داشته باشند. مقامات عراقی از این دعوت استقبال کردند و آمادگی خود را برای گسترش همکاری‌ها با شرکت‌های ایرانی فعال در اقلیم کردستان اعلام کرد.

سفیر آفریقای جنوبی:

در زیر ساخت‌های صنعت برق کمبودهایی داریم

سفیر آفریقای جنوبی در نشست مشترک فعالان اقتصادی مشهد و نمایندگان شعبه خراسان سندیکای صنعت برق ایران که در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی مشهد برگزار شد، از کمبودهای موجود در زیرساخت‌های صنعت برق آن کشور خبر داد.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، وی ضمن اعلام این مطلب گفت: پروژه‌ها از طریق یک سازمان تحت عنوان سندیکا در آن کشور انجام می‌شود و ما می‌توانیم پل ارتباطی شما باشیم، به نحوی که شرکت‌ها با سندیکای برق آن کشور با ایران وارد مذاکره شوند و نیازسنجی‌های لازم انجام شود.

در این جلسه نایب رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی خراسان رضوی ضمن خیر مقدم به سفیر آفریقای جنوبی، هیات همراه و سایر حاضران در جلسه، گفت: آفریقای جنوبی دروازه‌ی قاره آفریقا است. امیدواریم حجم روابط بین ایران و به ویژه خراسان رضوی و آفریقا و تنوع کالاهای مبادله شده افزایش یابد.

وی به چند قرار داد سنگ آهن و معدنی بین آفریقا و خراسان رضوی اشاره کرد و یادآور شد: آفریقای جنوبی کشوری دارای معدن است و در جهان جایگاه خوبی دارد و می‌تواند در توسعه روابط اقتصادی تجاری و معدنی تاثیر گذار باشد.

وی مشکلات حمل و نقل و بانکی را از مهمترین موانع اصلی روابط اقتصادی بین دو کشور مطرح کرد. در ادامه سفیر آفریقای جنوبی ضمن اشاره به تغییرات در روادید کشور آفریقای جنوبی گفت: با توانمندسازی بخش خصوصی دو کشور می‌توان روابط اقتصادی را گسترش داد و ایران می‌تواند بسیاری از محصولات و کالاهای مورد نیاز خود را از آفریقای جنوبی تامین کند.

وی به ظرفیت بخش کشاورزی آفریقای جنوبی اشاره کرد و گفت: این بخش برای سرمایه‌گذاری ظرفیت خوبی دارد و همچنین آفریقای جنوبی در زمینه محصولات شیمیایی، ماهیگیری، محصولات غذایی، حوزه بانکی و سرمایه‌گذاری توانمندی‌های خوبی دارد.

در خاتمه برخی از فعالان اقتصادی نسبت به بیان مشکلات، وضعیت و موقعیت استان مطالبی را عنوان کردند. همچنین در رابطه با صنعت برق اشاره شد که در ایران توانمندی بسیار قابل توجهی در زمینه ساخت نیروگاه، خطوط انتقال نیرو و پست‌های انتقال و توزیع برق و تجهیزات مربوطه (مانند تابلوهای برق وجود دارد) که ضمن رعایت استانداردهای جهانی، از کیفیت بسیار بالایی برخوردار است.

در ادامه دو سؤال مطرح شد که در چه زمینه‌هایی امکان تامین کالا برای کشور آفریقای جنوبی وجود دارد و چگونه می‌شود از مناقصات و استعدادهای کشور آفریقای جنوبی در زمینه صنعت برق اطلاع پیدا کرد؟ همچنین بخش اقتصادی سفارتخانه چه کمکی می‌تواند برای توسعه همکاری‌ها کند؟

در پاسخ دو سؤال مطرح شده، سفیر گفت: در زیرساخت‌های کشور آفریقای جنوبی، در زمینه صنعت برق و لوازم الکتریسته کمبودهایی هست و پروژه‌ها از طریق یک سازمان تحت عنوان سندیکا در آن کشور انجام می‌شود و ما می‌توانیم پل ارتباطی شما باشیم، به نحوی که شرکت‌ها با سندیکای برق آن کشور با ایران وارد مذاکره شوند و نیازسنجی‌های لازم انجام شود.

وی به بحث استانداردها، کیفیت و قیمت کالاها و خدمات اشاره کرد و گفت: در این خصوص سازمان استاندارد ما، بررسی لازم را به عمل خواهد آورد اما در هر حال ما آمادگی لازم برای همکاری داریم و برای کسب اطلاعات بیشتر می‌توانید با بازار یاب سفارتخانه هماهنگی‌های لازم را به عمل آورید و مشاوره‌های مورد نیاز را دریافت کنید.



بازخوانی دغدغه‌های هیات مدیره سندیکا در متن رسانه‌ها

اعتماد/رییس هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران:

سندیکای برق، فدراسیون می‌شود

رییس جدید هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران از تغییر عنوان «سندیکای صنعت برق» به «فدراسیون صنعت برق ایران» خبر داد.

سندیکا

علیرضا کلاهی با اشاره به مزیت‌های این تغییر برای بسترسازی توسعه صنعت برق در کشور گفت: با این کار کمیته‌های زیرمجموعه این سندیکا هر کدام به یک انجمن مستقل تبدیل می‌شوند و آزادی عمل آنها برای اجرای طرح‌ها بیشتر خواهد شد. وی با بیان اینکه این کار با اقتباس از سایر نهادهای عمومی صنعتی در دیگر کشورهای جهان انجام خواهد شد، ادامه داد: با تشکیل فدراسیون صنعت برق ایران، ارتباط نظام مندی با اتاق ایران ایجاد می‌شود و با این کار خانواده برق ایران به شکل تشکلی تبدیل خواهد شد.

موج/ عضو هیأت مدیره سندیکای صنعت برق ایران:

لغو تحریم‌ها به نفع صنعت برق خواهد بود

عضو هیأت مدیره سندیکای صنعت برق ایران گفت: در سال‌های تحریم صنعت برق پیشرفت بسیار خوبی کرده است که در صورت لغو تحریم‌ها، این پیشرفت‌ها را به جهان عرضه خواهیم کرد.

مهندس محمد فارسی در گفت و گو با خبرنگار خبرگزاری موج ضمن اعلام این مطلب گفت: بورس انرژی به حمایت‌های منطقی دولت نیاز دارد و در این راه اولین اقدام باز شدن معاملات بورس برای سرمایه‌گذاران خارجی است. وی ادامه داد: با توجه به امکاناتی که داریم و سرمایه‌گذاری مناسب در زیرساخت‌ها، می‌توانیم بهتر از چیزی که هست از بورس انرژی استفاده کنیم.

بومی سازی ۹۰ درصد تجهیزات صنعت برق در کشور

عضو هیأت مدیره سندیکای برق ایران در مورد میزان بومی سازی ساخت تجهیزات صنعت برق در کشور گفت: به طور متوسط حدود ۹۰ درصد تجهیزات برق در کشور ساخته می‌شود که البته بنا به نوع وسیله و تجهیزات، رقم بومی سازی فرق می‌کند، اما به طور متوسط بین ۷۰ تا ۹۰ درصد بومی سازی در این صنعت رخ داده است.

۱۰۰۰ میلیارد طلب سندیکا از دولت است

فارسی با اشاره به انتخاب سندیکای برق برای چهارمین سال متوالی به عنوان صادرکننده برتر کشور، گفت: سندیکا فعالیت‌های خوبی در زمینه تولید و صادرات انجام داده است و اگر تحریم‌ها برداشته شود، بنده فکر می‌کنم مثل یک بمب اقتصادی برای صنعت برق بوده و کشورهای تشنه خدمات برای خرید از ایران، صف بکشند.

وی در مورد اثرات برداشته نشدن تحریم‌های فعلی و شکست مذاکرات گفت: اگر این اتفاق رخ دهد، بسیاری از شرکت‌هایی که در حال ورشکسته شدن هستند، بسته خواهند شد و صنعت برق به شدت آسیب خواهد دید.

ایسنا/ رئیس هیأت مدیره سندیکای صنعت برق

تامین نیاز از عربستان ارزان تر از تولیدکنندگان ایرانی است!

رئیس هیأت مدیره سندیکای صنعت برق با اشاره به نیاز صنعت برق به مواد پتروشیمی، اظهار کرد: خرید کردن صنایع پتروشیمی کاری اشتباه بود و در حالی رخ داد که ما نتوانستیم طعم کار کردن با یک هلدینگ قدرتمند پتروشیمی را بچشیم. علیرضا کلاهی در گفت و گو با خبرنگار خبرگزاری دانشجویان ایران (ایسنا) با اشاره به نیاز صنعت برق به مواد پتروشیمی، گفت: نیازهای صنایع ما در بخش برق عمدتاً PVC و پلی اتیلن است که بیشتر به عنوان عایق در تجهیزات برق استفاده می‌شود، بنابراین بخشی از صنعت برق وابسته به محصولات پتروشیمی است.

وی با تأکید بر اینکه در خصوصی سازی شرکت‌های پتروشیمی می‌شود که منطقی تر و فکر شده تر عمل کرد، تصریح کرد: هلدینگ‌های موجود از واحدهای خرید بهتر هستند، اما تاکنون توجه زیادی به صنایع پایین دستی از آنها ندیده ایم.

رئیس سندیکای صنعت برق با اشاره به اینکه خصوصی سازی انجام شده توان تصمیم‌گیری بلندمدت و استراتژیک را از شرکت‌ها گرفت، گفت: در خرید محصولات پتروشیمی با دو چالش قیمت و ثبات تامین روبرو هستیم.

کلاهی افزود: ما یک شرکت آمیزه سازی پلیمری در کنار شرکت کابل سازی داریم ولی مجبوریم کامپاندر و کوش پلی اتیلن را از خارج وارد کنیم.

وی با درخواست برای ارائه مواد پتروشیمی با تخفیف به صنایع براساس قانونی که حدود هفت سال پیش مصوب شده گفت:



بر اساس قانون در بخش قیمت گذاری، مواد پتروشیمی باید با تخفیف در اختیار صنایع داخلی قرار داده شوند. وی با اشاره به لزوم رقابت پذیر بودن بازار گفت: هنوز دیده می شود که می توانیم نیاز تولیدمان را از عربستان با نرخ پایین تر تهیه کنیم، بنابراین خواهان حمایت هلدینگ هستیم.

رییس سندیکای صنعت برق از طرف دیگر به بورس کالا اشاره کرد و گفت: برخی مصرف کنندگان می خواهند خرید انبوه از بورس داشته باشند در حالی که تهیه مواد مثلاً به میزان ۶۰ هزار تن در سال از بورس کار آسانی نیست.

کلاهی با درخواست کمک از شرکت ملی صنایع پتروشیمی، به عدم ثبات تامین نیز به عنوان دیگر مشکل صنایع پایین دستی اشاره کرد و گفت: ناگهان دیده می شود که به خاطر تعمیرات یا مشکلات دیگر یک گرید محصول کلیدی از برنامه تولید خارج می شود.

رییس سندیکای صنعت برق همچنین با اشاره به مشکلات شرکت های پتروشیمی که به طور خصوصی اداره می شوند، گفت: عادلانه نیست که شرکت ها مشکلات داخلی واحدها را به مصرف کننده منتقل کنند.

موج / نایب رئیس هیأت مدیره سندیکای صنعت برق ایران:

صنعت برق برای موفقیت در عرصه بین الملل به حمایت سیاسی دولت نیاز دارد

نایب رئیس هیأت مدیره سندیکای صنعت برق ایران گفت: بسیاری از مناقصات انجام گرفته در بازار بین المللی برق را ایرانی ها می برند، اما به دلایل سیاسی، این مناقصه به کشور دیگری داده می شود.

علی بخشی در گفت و گو با خبرنگار خبرگزاری موج ضمن بیان این مطلب گفت: در بین کشورهای منطقه تنها رقیب اصلی ما در صنعت برق، کشور ترکیه است و ما برای اینکه توان رقابت با این همسایه را داشته باشیم، به کمک دولت نیاز داریم.

وی ادامه داد: کاهش هزینه های تولید از جمله مواردی است که می تواند ما را در این رقابت سر بلند کند و برای رسیدن به این کاهش، پرداخت جایزه صادراتی می تواند مؤثر باشد.

نایب رئیس هیأت مدیره سندیکای برق ایران تصریح کرد: در شرایط فعلی و با توجه به تمام مشکلات، از رقابت با ترک ها عقب نیفتاده ایم و در برخی مواقع، مناقصات کشورهای دیگر را نیز ما برنده می شویم، اما این سهم بازار آن چیزی نیست که ما انتظار داریم و می توانیم انجام دهیم.

وی تأکید کرد: برخی از قوانین کشور ما جلوی رقابت ما با ترکیه را می گیرد این در حالی است که قوانین ترکیه دست تولید کننده و صادر کننده را برای رقابت باز گذاشته و به جای سنگ اندازی، کمک فراوانی به صادر کنندگان می کند.

بخشی با اشاره به وجود مشکلات فراوان بر سر راه صادرات کالا های ایرانی، گفت: نبود جوایز صادراتی، حذف مشوق های دولتی، فروش مواد اولیه مورد نیاز صنعت برق که ساخت داخل است با قیمتی بیشتر از نرخ فروش به خارجی ها از جمله اتفاقاتی است که در این سال ها گریبان صنعت برق را گرفته است.

این فعال حوزه برق افزود: ماکمک و یژه ای از دولت نمی خواهیم تنها از ایشان می خواهیم که مشکلاتی را که به راحتی می توان از سر راه صادرات برداشت، حذف کنند.

وی با اعلام این خبر که در ماه های گذشته ایرانی ها توانستند مناقصه فروش کابل برق به عراق را با ارزش ۵۰ میلیون دلار برنده شوند، گفت: ما توان برنده شدن بیشتر مناقصات را داریم، اما گاهی مشکلات داخلی و گاهی سنگ اندازی های خارجی باعث می شود مناقصه را به ما ندهند.

نایب رئیس هیأت مدیره سندیکای برق ایران، خطاب به بخش سیاسی دولت گفت: صادر کنندگان برای موفقیت در بازار های بین المللی به جز حمایت های مالی و مشوق ها، به حمایت سیاسی نیز نیاز دارند تا حقیقتان در جهان پایمال نگردد.

وی در مورد بورس انرژی و تأثیرات احتمالی آن بر بازار برق گفت: اگر صادرات و متولی گری این بخش را به خصوصی ها منتقل کنند، بورس انرژی می تواند تأثیر بسیاری در صنعت برق و اقتصاد کشور داشته باشد، اما با بورس دولتی، چیزی تغییر نمی کند.



صدای اقتصاد / عضو هیات مدیره سندیکای صنعت برق ایران:

بدهی ۱۲ هزار میلیارد تومانی دولت به صنعت برق

عضو هیات مدیره سندیکای صنعت برق کشور از تلاش این سندیکا برای در نظر گرفتن ردیف بودجه ای برای وصول مطالبات بخش خصوصی و پیمانکاران صنعت برق در قانون بودجه خبر داد.

محمد پارسا، حجم مطالبات بخش خصوصی، پیمانکاری و شبه خصوصی صنعت برق کشور از دولت را ۱۲ تا ۱۳ هزار میلیارد تومان اعلام کرد و گفت: این بدهی به شرکت های تولیدکننده برق، تجهیزات، پیمانکاران و توزیع کنندگان اختصاص دارد و خود نشان دهنده وضعیت امنیت سرمایه گذاری در صنعت برق کشور از سوی بخش خصوصی است.

او با اشاره به اینکه در چندسال گذشته بدهی های دولتی به بخش های مختلف صنعت برق هر ساله افزایش یافته است تا به این رقم رسیده، گفت: یکی از مشکلات ما این است که دولت بدهی های خود را پرداخت نمی کند ولی در عوض شرکت های فعال در حوزه برق مجبور هستند مطالبات دولتی مانند مالیات، بیمه و... را پرداخت کنند و اگر مبالغ در زمان مشخص شده پرداخت نشود باید جریمه دیرکرد بدهند.

به گزارش صدای اقتصاد، او با بیان اینکه سندیکای صنعت برق به دنبال راهکارهایی برای وصول مطالبات بخش خصوصی و پیمانکاران صنعت برق از دولت است، گفت: با توجه به فصل بودجه نویسی، سندیکا به دنبال آن است تا در قانون بودجه سال آینده موضوع پرداخت بدهی های دولت به بخش های مختلف صنعت برق پرداخت شود و این موضوع به عنوان ردیفی در بودجه در نظر گرفته شود.

محمد پارسا همچنین در بخش دیگری از صحبت خود به گرفتن خسارت از دولت برای دیرکرد پرداخت بدهی های بخش های مختلف صنعت برق کشور اشاره کرد و گفت: علاوه بر ردیف بودجه برای گرفتن بدهی ها اقدام مهمتری که در حال انجام است گرفتن خسارت از دولت برای دیرکرد پرداخت بدهی هاست، همچنان که اگر مالیات دیر به دولت پرداخت شود شرکت ها ۲،۵ درصد جریمه می شوند ما نیز به دنبال آن هستیم که با تصویب قانونی در مجلس خسارت فعالان صنعت برق را از دولت بگیریم، به همین منظور نیز جلساتی را با نمایندگان مجلس داشته ایم و در تلاش هستیم طرحی را به عنوان «حمایت از صنعت برق» به تصویب برسانیم. همچنین در لایحه خروج از رکود دولت نیز در تلاشیم این موضوع را وارد کنیم.

او در ادامه گفت: در صورت قانونی شدن گرفتن خسارت از دولت امنیت سرمایه گذاری در صنعت برق از این پس تامین می شود، تصورم بر این است که در یکی دو ماه آینده با توجه به مذاکراتی که با نمایندگان مجلس صورت گرفته این طرح به نتیجه برسد.

شانا/ رئیس هیات مدیره سندیکای برق ایران

حمایت نظام بانکی کشور از بخش خصوصی

رئیس هیات مدیره سندیکای برق ایران اظهار کرد: بدهی دولت در بخش برق بیش از ۲۰ هزار میلیارد تومان است که مشکلات فراوانی را برای بخش خصوصی ایجاد کرده است و امیدواریم وزارت نیرو بتواند امسال بیش از سال های پیش بدهی خود را پرداخت کند.

علیرضا کلاهی افزود: وزارت نیرو با همکاری نظام بانکی کشور می تواند مشکل مالی شرکت های عضو سندیکای برق را مرتفع کند و با پرداخت تعهدهای خود زمینه برای تسهیل در روند حضور شرکت های ایرانی در بازارهای بین المللی تسهیل کند. وی ادامه داد: دولت با همکاری بانک ها می تواند بخش بزرگی از مشکلات و چالش های بخش خصوصی را برطرف کند و در بودجه سال آینده امیدواریم به توسعه صنعت برق ایران که نقشی بزرگ در توسعه اقتصادی کشور دارد با نگاهی ملی توجه بیشتری شود.

کلاهی با بیان این که شرکت های عضو سندیکا با نصف ظرفیت کار می کنند، گفت: در صورت تسهیل در صادرات خدمات فنی و مهندسی با کمک وزارت نیرو و دیگر سازمانها می توانیم ظرفیت تولید را افزایش دهیم.

وی تصریح کرد: شرکت های پیمانکار و نیز سازندگان ایرانی اکنون با توجه به زیرساخت های موجود می توانند در مناقصه های بزرگ بین المللی حضوری فعالتر داشته باشند و تنها چالش آنها مشکلات مالی است که امیدواریم دولت و مجلس با هدف خروج



اخبار کمیته‌ها

از رکود غیر تورمی و نیز افزایش صادرات خدمات فنی و مهندسی جانی تازه به صنعت برق ایران به عنوان یک صنعت در حال رشد ببخشند.

خدمات فنی و مهندسی در حال حاضر مظلوم واقع شده است

دکتر امیری خامکانی، سخنگوی کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی در روز شانزدهم مهر ماه سال جاری مهمان کمیته توسعه صادرات سندیکای صنعت برق ایران بود.

در این جلسه مهندس باقری، رییس کمیته توسعه صادرات سندیکا ضمن خوش آمدگویی به میهمانان، اظهار کرد: برای رسیدن به اهداف صادرات تلاش بیشتری باید شود که به رقم ۲۰۰ میلیارد دلار در افق ۱۴۰۴ برسیم.

وی ضمن معرفی توانمندی‌های صنعت برق کشور به مشکلات موجود در بازار صنعت برق اشاره کرد و گفت: نرخ تسهیلات بالایی بانک توسعه صادرات، حذف جایزه صادراتی، افزایش سرمایه صندوق ضمانت صادرات، الزامی شدن بیمه صادرات، جلوگیری از خام فروشی، مشکلات بازار عراق مناقصات عراق (برنده شدن شرکت‌های ایرانی) از جمله مشکلات حال حاضر شرکت‌های ایرانی است.

وی افزود: صادرات باید به محور سیاست گذاری توسعه اقتصاد تبدیل شود.

مهندس باقری در خصوص معافیت مالیاتی اضافه کرد: فقط طرف قرارداد را از صادرات معاف می‌کنند برای همین پیشنهاد این است که کل چرخه صادراتی از مالیات معاف شوند.

مهندس زمانی فر، نایب رییس کمیته نیز با بیان اینکه توقع ما از مجلس، ریل گذاری صحیح است، خاطر نشان کرد: در کشور برای عبور از شرایط تورم و رکود باید تعریف واحدی وجود داشته باشد.

مهندس نجفی، عضو کمیته اعلام کرد: تغییر الگوی نگاه به صادرات باید اتفاق بیافتد و در این راه باید از چین و ترکیه الگو برداری کنیم. نظر من این است در مجلس، کمیته‌ای تشکیل شود و نگاه به صادرات تغییر یابد.

وی ادامه داد: در بسیاری موارد شرکت‌های ما توانمندتر از کشورهای رقیب هستند. بطور مثال صادرات ایران به ترکمنستان بسیار ناچیز است در حالیکه ترکیه با مسافت زیاد به ترکمنستان ترانس صادر می‌کند.

وی یک از مشکلات داخلی را کمبود نقدینگی عنوان کرد و افزود: از دیگر موضوعات مهم می‌توان به معافیت مالیاتی برای صادرکنندگان و وجود تعرفه گمرکی اشاره کرد. همچنین این مشکل وجود دارد که شرکت‌های درجه ۲ و ۳ چینی ترانس وارد می‌کنند و دولت تعرفه ترانس را پایین می‌آورد. ۹۰ درصد ترانس‌های چینی از همین طریق وارد شده است بنابراین تعیین تعرفه از مهمترین بحث‌ها است. در بحث گرفتن پول از عراق و تبدیل ارز حدود ۱۲ تا ۱۳ درصد ضرر می‌کنیم.

مهندس شرقی دیگر عضو کمیته اعلام کرد: باید از خام فروشی جلوگیری کرد چراکه این فرآیند باعث ایجاد اشتغال و ایجاد ارزش افزوده می‌شود. در حال حاضر نزدیک ۱۰ درصد در کشور بیکار داریم.

وی با بیان اینکه برای حل این مشکلات احتیاج داریم یکسری قوانین را تغییر دهیم و در این راه نیاز به حمایت دولتی و مالی داریم. گفت: در خصوص موضوع حمایت بانکی، با بانک ملی و تجارت جلسه داشتیم که متأسفانه بهره تسهیلات حدود ۲۹ درصد است که با این درصد حمایتی از تولید و صادرات نیست. بانک توسعه صادرات ۲۱ تا ۲۲ درصد با فرآیند طولانی تسهیلات در اختیار شرکت‌ها قرار می‌دهد.

وی افزود: مواد اولیه مورد نیاز در صنعت برق آهن، مس، آلومینیوم است که باید تمهیداتی اندیشیده شود که مواد خام ارزان در اختیار تولید قرار گیرد. هر تن آلومینیوم ۲۳۶۲ دلار است در صورتی که قیمت LME ۱۸۸۴ دلار است. بر این اساس قیمت ما ۴۷۸ دلار بیشتر از LME است. ما ۲۰۸ دلار آلومینیوم را گرانتر از ترکیه که رقیب است به دست می‌آوریم.

وی اضافه کرد: در خصوص جایزه صادراتی باید عنوان شود که ۳ درصد برای کالای تولیدی ۷ درصد برای خدمات بوده است. در صورتیکه رقبای ما ۱۲ الی ۲۰ درصد جایزه صادراتی می‌گیرند.

مهندس بخشی، عضو هیات ریسه کمیته توسعه صادرات و نایب رییس هیات مدیره سندیکا نیز اعلام کرد: درخواست این است که کارگروهی تعریف کنیم برای گسترش روابط و پیدا کردن راهکار که با تداوم این جلسات به نتیجه مثبت برسیم.

مهندس صفایی، عضو کمیته با بیان این مطلب که مفتول مس به ترکیه با قیمت پایین و ۲ ماهه بدون بهره تحویل می‌دهند، گفت: سفیران عملاً کار اقتصادی نمی‌کنند. پتروشیمی، PVC را با ۵ تا ۶ ماه تاخیر به کابل سازان تحویل می‌دهد.

وی ادامه داد: حضور در نمایشگاه یارانه نمایشگاهی تعلق نمی‌گیرد.



در ادامه جلسه، دکتر امیری خامکانی با بیان این مطلب که خوشحال هستیم که در خدمت شما هستیم، گفت: تلاش کردیم در فراکسیون توسعه صادرات غیر نفتی و فراکسیون نیرو، پل ارتباطی بین بخش خصوصی و دولتی باشیم و جلسات مشترکی را برگزار کنیم. طی هفته‌های قبل نیز نشست با مهندس جهانگیری، معاون اول ریاست جمهوری برگزار کردیم که در این جلسه تمام این مسایل مطرح شد. در این جلسه بحث نقدینگی، افزایش سرمایه صندوق ضمانت، جوایز صادراتی، راه اندازی شورای عالی صادرات، حضور در نمایشگاه‌ها و ورود به بازارهای هدف پیشنهاد شد.

وی ادامه داد: همچنین پیشنهاد شد واحدهای اقتصادی سفارت خانه‌ها به خصوص در بازارهای هدف فعال تر شوند. این موارد را به صورت مکتوب ارائه دهید و ما حتما پیگیری می‌کنیم.

وی خاطر نشان کرد: خدمات فنی و مهندسی در حال حاضر مظلوم واقع شده و باید سعی کنیم که صدور خدمات فنی و مهندسی جایگزین صادرات فرش و پسته شود.

دکتر امیری خامکانی اضافه کرد: دو لایحه در دستور مجلس است، یکی تنظیم بخشی از مقررات مالی دولت که احکام دائمی بودجه را دارد و عمدتاً رابطه دولت با شرکت ملی نفت است و دیگری لایحه خروج از رکود است.

وی اعلام کرد: در خصوص مناقصات عراق نیز حتماً موضوع را به صورت مکتوب به ما اعلام کنید تا در کمیسیون امنیت دوستی عراق مطرح کنیم.

وی خواستار شد: در خصوص لایحه خروج از رکود نیز پیشنهادات خود را ارائه دهید.

سختگیری کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی اعلام کرد: در خصوص مس اگر نیاز است با شرکت ملی مس جلسه خواهیم گذاشت.

وی در پایان گفت: آمادگی داریم که این ارتباط با کمیته توسعه صادرات سندیکا حفظ شود.



طی نامه سندیکا به قائم مقام وزیر نیرو اعلام شد:

در خواست مدیران بخش خصوصی برای رفع مشکلات صنعت برق کشور

به دنبال برگزاری موفق نشست حمایت از کسب و کار صنعت برق که در حاشیه نمایشگاه بین المللی صنعت برق که با حضور مهندس محمودی، قائم مقام وزیر نیرو برگزار شد، سندیکای صنعت برق ایران طی نامه ای به مهندس ستار محمودی درخواست مدیران بخش خصوصی حاضر در نشست را برای حل و پیگیری به ایشان ارسال کرد.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، این موارد که از سوی کمیته حقوقی و قراردادهای سندیکا تهیه و تنظیم شده به این شرح است:

- ۱- توجه به قوانین حمایتی مصوب و قابل اجرا در تدوین اسناد مناقصات (به توانمندی فعالان داخلی توجه جدی و ویژه شود)
- ۲- نگرانی برای اجرای پروژه‌های صنعت برق از طریق فاینانس بدون تاکید و توجه به توانمندی داخلی که به حذف فعالان این صنعت از عرصه فعالیت می‌انجامد.
- ۳- در قراردادها تیپ جدید منافع طرفین بصورت برد-برد تامین شود.
- ۴- الحاق و پیش بینی بندهار دشیپ در قراردادها که منافع طرفین در طول قرارداد را تضمین نماید.
- ۵- تبیین بند جبران خسارت دیرکرد و تعدیل واقعی به نحوی که حداقل قیمت تمام شده پیمانکار جبران شود.
- ۶- تبیین ضریب ترجیحی برای پیمانکاران داخلی برای جبران تفاوت هزینه‌های تولید داخل با رقبای خارجی.
- ۷- در تصمیماتی که بصورت تدوین بخشنامه یا قوانین دیده می‌شود روش جبران هزینه‌های آن برای واحدهای تولیدی پیش بینی شود و جبران هزینه‌ها به عهده واحدهای تولیدی انداخته نشود.
- ۸- ایجاد امتیاز برای واحدهایی که تایپ تست و استانداردهای معتبر دارند در ارزیابی برای تأیید محصول در شرکت توانیر و شرکت‌های تحت امر.
- ۹- توجه جدی به شرایط تحریم بطوریکه این ریسک و گذر از این بحران فقط به عهده فعالان اقتصادی نباشد.
- ۱۰- تصمیم گیران صنعت برق در سازمان برنامه و بودجه متخصصان عمران هستند و این رویکرد باید اصلاح و متخصصان صنایع دیگر در این سازمان پیش بینی گردند. چراکه نگاه به صنعت برق از زاویه عمران رویکرد اشتباهی است.
- ۱۱- اصلاح شاخص‌های غیر واقعی در شرایط عمومی پیمان.
- ۱۲- انجام تعهدات در قبال پرداخت مطالبات.

چگونه این انتظار می رود که تولید کننده به تولید خود ادامه دهد در حالیکه خریداران که عمدتاً شرکت های توزیع برق هستند، تعهدی در قبال پرداخت مطالبات به شرکت های تولید کننده ندارند و یا امکان آن را ندارند. تولیدی که عمده مواد اولیه بصورت نقد و حتی بصورت پیش پرداخت خریداری می شود، روز به روز از تولید کنندگان این صنعت کاسته می شود و مشابه اغلب تولید کنندگان صلاح در این می بینند که کارگاه را تعطیل نمایند و خود را بیش از این بدهکار بانک ها و دارایی و بیمه و سایر ارگان ها ننمایند.

شرکت تولیدی بجای وصول بموقع مطالبات خود از شرکت های توزیع به بانک ها آن هم با بهره های ۲۶ تا ۲۸ متوسل می شوند ۱۳- فقدان مجوز قانونی برای کارفرمایان دولتی جهت مذاکره با پیمانکاران و تولید کنندگان در شرایطی که به دلیل خارج از کنترل دوطرف قرارداد و به میزان خارج از عرف و امکان پیش بینی، تعادل عرفی قرارداد به هم خورده و امکان اجرای قرارداد از زوایای مختلف تنها با دشواری بسیار و غیر معمول فراهم باشد.

۱۴- کمبود شدید نقدینگی جهت خرید مواد اولیه و تجهیزات قراردادهای ساخت و پیمانکاری پس از جهش ناگهانی و چند برابر شدن نرخ ارز و وضع مقررات جدید در این رابطه، یادآوری می شود که پس از تحولات پولی سال های اخیر نسبت ۳۰-۷۰ کالا به دستمزد به ۱۰-۹۰ تغییر کرده، میزان پرداخت اولیه برای گشایش اعتبار اسنادی افزایش یافته، اکثر معاملات داخلی و خریدهای خارجی به صورت نقدی و یا با پیش پرداخت های بالای ۶۰٪ صورت می گیرد و ...

۱۵- در اکثریت قریب به اتفاق موارد صورت حسابها و صورت وضعیت های قرارداد ماهها پس از بهره برداری از کالا و خدمات پرداخت می گردد و این موضوع موجب استقراض با بهره های سنگین از بانک ها توسط پیمانکاران می گردد.

سندیکا طی نامه ای به مهندس شافعی خواستار شد:

درخواست بررسی عاجل اعمال پیشنهادات سندیکا در شرایط عمومی پیمان

سندیکای صنعت برق ایران طی نامه ای به مهندس شافعی، رییس اتاق بازرگانی، صنایع و معادن و کشاورزی ایران و دبیر شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی خواستار بررسی عاجل نسبت به اعمال پیشنهادات سندیکا در شرایط عمومی پیمان بر اساس ماده ۲۳ قانون بهبود مستمر محیط کسب و کار شد.

به گزارش روابط عمومی سندکای صنعت برق ایران، متن این نامه که از سوی کمیته حقوقی و قراردادهای سندیکا تنظیم شده به این شرح است: «سندیکای صنعت برق ایران طی نامه شماره ۴۴۶-۹۳ مورخ ۹۳/۴/۲۲ خواستار گنجاندن ماده ای تحت عنوان هاردشیپ یا شرایط غیر قابل پیش بینی در قراردادها و یا ترجیحاً شرایط عمومی پیمان گردید. متعاقب این درخواست مدیر محترم اجرایی شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی ضمن دعوت از این سندیکا جلساتی برای بحث و بررسی ابعاد مختلف این موضوع برگزار نمودند که طی آن نقطه نظرات و مستندات لازم به مشارالیه ارائه شد و نهایتاً با پیگیری هایی که بعمل آوردند موضوع در دستور کار شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی قرار گرفت. متأسفانه در جلسه ای که در این رابطه در تاریخ ۹۳/۷/۱۴ تشکیل شد بواسطه عدم رعایت زمانبندی، تمامی وقت جلسه مصروف سه بند اول دستور جلسه مربوطه گردید و علیرغم آنکه در دستور جلسه برای بند مورد نظر سندیکا (بند ۵) ۶۰ دقیقه وقت اختصاص یافته بود بدلیلی که فوقاً اشاره شد به جهت اتمام وقت مجال و فرصت لازم برای تبیین موضوع هاردشیپ از سوی نمایندگان سندیکا و سایر تشکلهای ذیربط باقی نماند.

با عنایت به مراتب فوق و با توجه به تکلیفی که اتاق محترم بازرگانی بر اساس ماده ۲۳ قانون بهبود مستمر کسب و کار در جهت استیفای حقوق تضییع شده فعالان عرصه عمران و سازندگی و تولید کشور دارد، انتظار داریم با مساعدتی که می فرمایید مجدداً بحث پذیرش شرایط اعسار (هاردشیپ) و ملحوظ داشتن آن در قراردادها و یا شرایط عمومی پیمان (که در شرف ابلاغ است) در دستور کار شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی قرار گیرد.»

معاون هماهنگی ستاد توسعه اقتصادی ایران، عراق و سوریه مهمان کمیته توسعه صادرات سندیکا

کمیته توسعه صادرات سندیکای صنعت برق ایران، اواخر آبان ماه سال جاری میزبان مهندس نیکزاد، معاون هماهنگی ستاد

دیکا

توسعه اقتصادی ایران، عراق و سوریه بود. به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در این جلسه مهندس باقری، رئیس کمیته توسعه صادرات سندیکا در خصوص ارتباطات و جلسات برگزار شده با این ستاد توضیحاتی را ارائه کرد. در این جلسه از اعلام آمادگی سایر تشکلهای برای راه اندازی بخش دپارتمان برق آنها توسط سندیکا خبر داده شد. در ادامه مباحثی نیز در خصوص افزایش سرمایه صندوق و بانک توسعه صادرات مطرح شد. مهندس نیکزاد در این جلسه با بیان اینکه هدف گذاری سندیکا، افزایش میزان صادرات برق به عراق است، گفت: این هدف مهمی است و باید برنامه ریزی های لازم برای آن صورت گیرد و در راستای اجرای آن گام نهاد. وی با اعلام اینکه باید مشخص شود که ستاد در چه بخشی می تواند کمک کند، افزود: ما این آمادگی را داریم که هر موضوعی در بحث صنعت برق را که سندیکا مسئولیت آن را برای پیگیری به ستاد واگذار کند، نهایی کنیم. وی پیشنهاد کرد: باید پلان این طرح با مشارکت تمام اعضا نوشته شود. ما هیچ مشکلی در اجرا نداریم چرا که می خواهیم با نظر و مشارکت سندیکا کار کنیم. وی مباحث بانکی را از مباحث اصلی صادرات اعلام کرد و گفت: جامع نگرایی کاملی برای شرایط عراق باید صورت گیرد و دولت نیز آن را به تصویب برساند. مهندس نیکزاد خواستار تدوین تمامی موارد و مشکلات مربوط عراق از سوی سندیکا شد و افزود: حضور در نمایشگاه های عراق یکی از اهداف مهم است. استان های دیالی و واسط به برق نیاز دارند. وی خاطر نشان کرد: هر مشکلی وجود داشته باشد ما برای حل آن اعلام آمادگی می کنیم. امیدواریم دولت خط اعتباری سوریه را به زودی مصوب کند اما متأسفانه در حال حاضر نظرها مساعد نیست. در پایان این جلسه مقرر شد، نظرات اعضا در خصوص پول ایران در عراق بابت فروش برق، نحوه استفاده از آن و ایجاد مکانیزمی برای اختصاص این پول برای حضور موفق شرکت های ایرانی در عراق به ستاد اعلام شود. همچنین مقرر شد جلساتی به عنوان تشکلهای صادرکننده خدمات مهندسی با ستاد برگزار شود. در این جلسه مصوب شد که موارد، مشکلات، گزارشات عراق، تفاهم نامه ها، سند مشکلات و راه کارهای بانکی، برای مهندس نیکزاد ارسال شود. برگزاری جلسه با این معاونت، یک ماه یک بار، از دیگر مصوبات این جلسه بود.

شفاف سازی فاینانس پروژه های صنعت برق در دستور کار کمیته حقوقی و قراردادها

جلسه روز شانزدهم آذر ماه سال جاری کمیته حقوقی و قراردادهای سندیکای صنعت برق ایران به بررسی مصوبه شورای عالی کار، بحث و بررسی ارتباط با کمیسیون انرژی مجلس و تحلیل جلسه نمایندگان کمیته حقوقی و قراردادهای با مدیر کل سازمان مالیات بر ارزش افزوده، اختصاص داشت. در این جلسه، بمنظور شفاف سازی موضوع فاینانس پروژه های صنعت برق مقرر شد، مکاتباتی با دفتر مهندس ستار محمودی، قائم مقام وزیر نیرو، مجلس، وزارتخانه های کار، صنعت، معدن و تجارت و اقتصاد و امور دارایی صورت گیرد. در ادامه جلسه کمیته حقوقی و قراردادهای سندیکا با مدیر کل سازمان مالیات بر ارزش افزوده نیز مورد بررسی قرار گرفت و مقرر شد که شرح کامل جلسه در اختیار اعضا قرار گیرد و در صورت وجود مشکلاتی در این حوزه، موارد برای بحث و بررسی بیشتر به کمیته ارسال شوند. در این جلسه همچنین مصوب شد تمامی بخشنامه های مربوطه از سازمان مذکور دریافت شود و در اختیار اعضا قرار گیرد.



کمیته حقوقی و قراردادها بازنگری ماده ۶۸ شرایط عمومی پیمان را خواستار شد

کمیته حقوقی قراردادهای سندیکای صنعت برق ایران، در جلسه چهاردهم دیماه خود خواستار بررسی و بازنگری مجدد موضوع



ماده ۶۸ شرایط عمومی پیمان شد.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در این جلسه با توجه به این که در کارگروه مشترک توانیر و سندیکا موضوع استفاده تولید کنندگان و پیمانکاران از موافقتنامه شرایط عمومی پیمان EPC مورخ ۱۴/۱۱/۸۰ شماره ۵۴۹۰ مورد بررسی قرار گرفته بود، پس از طرح این موضوع در کمیته حقوقی و قراردادها مقرر شد با توجه به اینکه ماده ۶۸ شرایط عمومی پیمان فوق باعث ایجاد مشکلات برای فعالین و پیمانکاران بخش خصوصی می شود این موضوع در هیات مدیره طرح و درخواست تأیید هیات مدیره به ابلاغ شرایط عمومی پیمان موصوف تأکید شود.

در این جلسه همچنین با توجه به مکاتبه سندیکا در خصوص بررسی استفاده از تسهیلات فاینانس به قائم مقام وزیر نیرو و ارجاع این نامه به معاون وزیر نیرو، پس از بحث و بررسی در این خصوص مقرر شد، ضمن ارتباط با جناب آقای مهندس دایمی معاون برنامه ریزی و امور اقتصادی وزارت نیرو برگزاری جلسه ای حضوری نیز از ایشان پیگیری شود.

مجمع عمومی و انتخابات هیات رئیسه کمیته تخصصی اتوماسیون و مخابرات سندیکا برگزار شد



مجمع عمومی و انتخابات هیات رئیسه کمیته تخصصی اتوماسیون و مخابرات سندیکای صنعت برق ایران بیست و پنجم آذر ماه با حضور ۲۰ نفر از نمایندگان شرکت های عضو کمیته در محل سندیکا برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در این جلسه، در ابتدا رئیس کمیته ضمن خیر مقدم به حاضران، گزارش عملکرد هیات رئیسه کمیته در ۲ سال گذشته را ارائه کرد و اعضای حاضر در جلسه نیز نظرات و پیشنهادات خود را برای قرار گرفتن در دستور کار کمیته ارائه کردند. سپس گزارش عملکرد کمیته به تصویب اعضا رسید.

در ادامه، مهندسین سروشیان از شرکت رای آوین فن، حیدریان از شرکت کرمان تابلو و نیکنامی از شرکت اتوماسیون ساختمان آترینا از بین نمایندگان حاضر در جلسه به عنوان هیات رئیسه مجمع انتخاب شدند. پس از انجام رای گیری مهندسین احمدیان از شرکت رانین فرایندگستر با ۲۰ رای، رجایی از شرکت تامین سیستم های کنترل مخابرات ایران (ICS) با ۱۶ رای، مدنی از شرکت پیمان خطوط شرق با ۱۵ رای، تاجدینی از شرکت ویستا جهان با ۱۴ رای و غفاری از شرکت اندیشه های فرانگر برسام با ۱۴ رای به عنوان اعضای اصلی هیات رئیسه کمیته انتخاب شدند.

همچنین مهندسین دانشور از شرکت لیان و یژن البرز با ۱۰ رای، میرشاهی از شرکت اهرام فن آوری قدرت با ۹ رای و شکری از شرکت اترک انرژی با ۹ رای به عنوان اعضای علی البدل انتخاب شدند.

رئیس و نواب رئیس کمیته کاهش تلفات انتخاب شدند



در اولین جلسه کمیته کاهش تلفات سندیکای صنعت برق ایران که در ششم دی ماه سال جاری برگزار شد، مهندس مهدی مسائلی، به عنوان رئیس کمیته و مهندس محمودیان، به عنوان نایب رئیس اول و مهندس عباس زاده، به عنوان نایب رئیس دوم انتخاب شدند.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در این جلسه به منظور مشارکت حداکثری اعضا و با توجه به گستردگی کار، کارگروه حقوقی-قراردادی به ریاست مهندس عباس زاده، کارگروه فنی به ریاست مهندس رفیعی و کارگروه سیاست گذاری و اقتصادی به ریاست مهندس رودبارکی نیز ذیل این کمیته تشکیل شدند.

همچنین مقرر شد تا جلسه بعد و از طریق فضای مجازی ماموریت، اهداف و برنامه های کمیته نهایی و پس از آن موجودیت کمیته و کارگروه های آن به اطلاع وزارت نیرو رسانده شود.

هدف و مأموریت های سه گانه کمیته کاهش تلفات به تصویب رسید

اعضای هیات رئیسه کمیته کاهش تلفات در دومین جلسه خود، "افزایش مشارکت اعضا در اجرایی نمودن پروژه های کاهش تلفات و افزایش بهره وری انرژی (برق) در سطح ملی و بین المللی" را به عنوان هدف اصلی این کمیته معرفی کردند.

سندیکا

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در این جلسه که سیزدهم دیماه سال جاری، با حضور حداکثر اعضای هیأت ریسه کمیته کاهش تلفات برگزار شد، همچنین مأموریت‌های سه‌گانه این کمیته به شرح ذیل اعلام شد:

۱- ایجاد زیرساخت‌های لازم (تشکیل کارگروه‌های تخصصی) برای مذاکره با سازمانها و نهادهای تأثیرگذار و ذی نفع بمنظور تصمیم‌سازی و ارائه راهکار جهت تسهیل در انجام سیاست‌های مصوب و مشارکت هر چه فعالتر اعضا بمنظور تحقق این طرح ملی در سطح کشور ۲- حضور در مجامع داخلی و بین‌المللی مرتبط ۳- همسویی با استانداردهای ملی و بین‌المللی

بر پایه این گزارش، وزارت نیرو، شرکت توانیر، محیط زیست و حوزه‌های مرتبط با نفت، گاز، پتروشیمی و صنایع فلزی به عنوان نهادها و سازمان‌های هدف در دستیابی به اهداف این مأموریت‌ها معرفی شدند.

در این خصوص همچنین تهیه نامه برای معرفی کمیته‌ها به سازمان‌های مصوب و عضوگیری کارگروه‌ها در دستور کار قرار گرفت.

لازم به ذکر است در این جلسه مهندس مسائلی، رییس کمیته کاهش تلفات با اشاره به مصاحبه مهندس حائری در این خصوص گفت: اگرچه مساله کاهش تلفات ارزشی کمی دارد اما نقدینگی قابل توجهی نیاز دارد و برخلاف تصور مسوولین امر، مبحث کاهش تلفات هزینه اولیه قابل توجهی نیاز دارد که البته خیلی کمتر از احداث نیروگاه‌های جدید خواهد بود.

مهندس عباس زاده نیز ضمن اشاره به فقر درک قانون در شرکت توانیر بر لزوم نظارت بر اجرای صحیح قانون تأکید کرد و افزود: بدلیل فشار جهادگونه مساله کاهش تلفات، مشاهده می‌شود برخی از شرکت‌های توزیع نسبت به تعریف پروژه‌های بی‌پشتوانه اقدام نموده‌اند و بدین ترتیب کاهش تلفات را فرصتی برای تهدید در آینده خواند.

در پایان مهندس صنیعی نیز از تجربه خود در سریلانکا سخن گفت و بر لزوم همسویی با استانداردهای جهانی در مبحث کاهش تلفات تأکید کرد.

هیأت ریسه کمیته سازندگان پست انتخاب شدند

به دنبال برگزاری مجمع کمیته سازندگان پست‌های فشار قوی سندیکای صنعت برق ایران در روز چهاردهم دی ماه سال جاری با حضور اکثریت اعضا، هیأت ریسه کمیته انتخاب شد.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در ابتدای جلسه مهندس حکیمی، رییس کمیته با مقایسه عملکرد دوره‌های سال‌های ۹۱ تا ۹۳ کمیته پست با دوران گذشته، نظم در برگزاری جلسات و تلاش‌های انجام شده راستود.

در ادامه دبیر کمیته به قرائت گزارش عملکرد کمیته پرداخت.

در ادامه ۱۰ نفر کاندیدای هیأت ریسه به معرفی خود پرداختند و اهداف و برنامه‌های خود را ارائه کردند.

در پایان رای‌گیری برای انتخاب اعضای هیأت ریسه کمیته پست با نظارت مهندس میرشکرایی دبیر و عضو هیأت مدیره سندیکا انجام شد و بر اساس آن مهندسین مسائلی از شرکت پردیسان فناوریان نیرو با ۲۳ رای، سلطانزاده از شرکت مینا نیرو با ۱۹ رای، طاهرزاده از شرکت فولمن با ۱۹ رای، هوشیار از شرکت ترانس پست پارس با ۱۸ رای، موجبی از شرکت فرانیرو با ۱۸ رای، میرزایی از شرکت مهام شرق با ۱۷ رای و تهرانی از شرکت انرژی سازان تکین با ۱۴ رای به عنوان اعضای اصلی انتخاب شدند.

همچنین مهندسین سقایی از شرکت توان گستر دقیق با ۱۳ رای و لطفعلیانی از شرکت نیروفراز جنوب شرق با ۱۳ رای به عنوان اعضای علی‌البدل انتخاب شدند.

رییس، نایب رییس و دبیر کمیته پست سازان معرفی شدند

هیأت ریسه جدید کمیته پست سازان طی جلسه‌ای که در تاریخ بیست و دوم دیماه سال جاری برگزار شد، رییس، نایب رییس و دبیر این کمیته را معرفی کردند.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در این جلسه مهندس بهروز سلطانزاده، نماینده شرکت مینا نیرو با ۴ رای، و مهندس امیر طاهرزاده نماینده شرکت فولمن نیز با ۴ رای به عنوان نایب رییس این کمیته معرفی شدند.

همچنین مهندس مهدی مسائلی نماینده شرکت پردیسان فناوریان نیرو به عنوان دبیر این کمیته انتخاب شد.

گفتنی است این نتایج، از مجموع آراء اعضای هیأت ریسه هفت نفره این کمیته و طی انتخاباتی مجزا اخذ شده است.



اخبار شرکت‌های عضو

یک ماه پیش بود که نیروگاه الحیدریه نجف با حضور وزاری نیروی ایران و برق عراق بهره برداری شد.

وی افزود: در تفاهم نامه ای که به امضای دو طرف رسید قرار بر این شده تا برای تکمیل این نیروگاه در فازهای بعدی و تبدیل آن به سیکل ترکیبی قراردادی به ارزش ۵۰۰ میلیون دلار با شرکت مینا به امضا برسد.

قائم مقام وزیر نیرو در امور بین الملل تصریح کرد: همچنین اخیراً در خصوص بازسازی شبکه های برق عراق، آموزش متخصصان صنعت برق عراق و بازسازی نیروگاه های فعلی کشور عراق مذاکرات خوبی صورت گرفته و قرار است در این زمینه ها بررسی های بیشتری از ظرفیت ها و نیازها انجام شود تا در مذاکرات بعدی تفاهم نامه هایی به امضا برسد.

محصولی در مورد نظر دولت عراق در خصوص توانمندی ایرانی ها برای توسعه صنعت برق عراق گفت: وزیر برق عراق در حدود دو ماه پیش در سفر به ایران از توانمندی های ایران بازدید کرده بود و معتقد است که توانمندی های ایران در صنعت برق در حد توانمندی کشورهای اروپایی است و در این مدت بسیار ابراز تمایل کرده تا روابط انرژی دو کشور به خصوص در بخش برق افزایش پیدا کند.



شرکت سنجش افزار آسیا شرکت برتر تولید کننده نرم افزار کشور شد

شرکت سنجش افزار آسیا به عنوان شرکت برتر تولید کننده نرم افزار کشور انتخاب شد. به گزارش روابط عمومی سنسندیکای صنعت برق ایران، مهندس آرش قیلاو، مدیرعامل و رئیس هیات مدیره شرکت سنجش افزار آسیا در مراسم «چهارمین جشنواره پژوهش و فناوری صنعت، معدن و تجارت» که با حضور وزیر صنعت، معدن و تجارت و رئیس کمیسیون صنایع و معادن مجلس و معاونان و مقامات عالی رتبه کشوری برگزار شد، لوح تقدیر و تندیس شرکت برتر تولید کننده نرم افزار کشور را به این شرکت سنسندیکای آسیا دریافت کرد.



سنسندیکای صنعت برق ایران این دستاورد بزرگ را تبریک گفته و موفقیت های روز افزون را برای این شرکت آرزو مند است.

روابط عمومی سنسندیکای صنعت برق ایران / کسب تاییدیه شرکت پیمان خطوط شرق از شرکت توانیر برای پایانه ساخت داخل PKS RTU 513



شرکت پیمان خطوط شرق موفق به دریافت تاییدیه شرکت توانیر برای

پایانه ساخت داخل PKS RTU

513 سازگار با ABB RTU 560

شد.

شرکت مهندسی برق و ارتباطات پیمان خطوط شرق

سنسندیکای صنعت برق ایران این دستاورد بزرگ را تبریک گفته و موفقیت های روز افزون را برای این شرکت آرزو مند است.

سنسندیکای صنعت برق شعبه خراسان نیز تبریک خود را به مدیرعامل این شرکت جناب آقای مهندس مدنی و همکارانشان اعلام کرد.

شرکت الکترونیک افزار آزما سود ناشی از فروش ساختمان سنسندیکارا به سنسندیکاکا اهدا کرد

شرکت الکترونیک افزار آزما تمامی سود ناشی از سرمایه گذاری انجام شده برای خرید محل قبلی سنسندیکارا به ارزش ۶۰۰ میلیون تومان، برای خرید زمین و یا ساختمان جدید به سنسندیکای صنعت برق اهدا کرد.



Electronic Afzar Azma
شرکت الکترونیک افزار آزما

به گزارش روابط عمومی سنسندیکای صنعت برق ایران، مهندس جمشید بردبار، مدیرعامل شرکت الکترونیک افزار آزما طی نامه ای به هیات مدیره سنسندیکای اعلام کرد:

«کلیه سود ناشی از سرمایه گذاری انجام شده جهت خرید محل قبلی سنسندیکارا جهت خرید زمین و یا ساختمان جدید به آن سنسندیکای محترم اهدا می نماید. لازم به ذکر است از سود متعلقه به این شرکت مبلغ ۵۰۰ میلیون ریال به پرسنل زحمت کش سنسندیکابه صلاح دید هیات مدیره تقسیم گردد و مابقی جهت خرید زمین و ساختمان استفاده گردد.

با تقدیم احترام - شرکت الکترونیک افزار آزما مدیرعامل - جمشید بردبار»
سنسندیکای صنعت برق ایران این اقدام شایسته را ارج می نهد و برای جناب آقای مهندس بردبار و شرکت تحت مدیریت ایشان آرزوی موفقیت روز افزون دارد.

روابط عمومی سنسندیکای صنعت برق ایران / مدیرعامل شرکت صانع شرق مشهد و عضو هیات مدیره شعبه خراسان سنسندیکاکار آفرین نمونه شد

در همایشی که به منظور روز ملی صادرات در تاریخ بیست و نهم آبان ماه سال جاری با حضور مسئولان کشوری و استانی و همچنین نمایندگان مشهد در مجلس شورای اسلامی در محل اتاق بازرگانی، صنایع و معادن و کشاورزی مشهد تشکیل شد، از مهندس شادمان، مدیرعامل شرکت صانع شرق مشهد و عضو هیات مدیره شعبه خراسان



SANE SHARGH COMPANY
Member of MOHAM SHARGH GROUP

سنسندیکابه عنوان کار آفرین برتر تقدیر و به ایشان کارت کار آفرینی اهدا شد. در این همایش ۲۳ صادرکننده و کار آفرین برتر ملی و استانی مورد تقدیر و از سوی استاندار خراسان رضوی به کار آفرینان برتر کارت کار آفرین برتر اهدا شد. سنسندیکای صنعت برق ایران این دستاورد بزرگ را به ایشان تبریک گفته و موفقیت های روز افزون را برای ایشان آرزو مند است.

تسنیم / قائم مقام وزیر نیرو در امور بین الملل در گفت و گو با تسنیم خبر داد مذاکره برای بازسازی شبکه برق عراق به دست مهندسان ایرانی

قائم مقام وزیر نیرو در امور بین الملل گفت: اخیراً در خصوص بازسازی شبکه های برق عراق، آموزش متخصصان و بازسازی نیروگاه های فعلی این کشور مذاکرات خوبی صورت گرفته و قرار است در این زمینه ها بررسی های بیشتری از ظرفیت ها و نیازها انجام شود.

اسماعیل محصولی در گفت و گو با خبرنگار اقتصادی خبرگزاری تسنیم اظهار کرد: حدود

خیر مقدم به اعضای جدید

به گزارش کمیته عضویت سندیکای صنعت برق ایران، در ماه گذشته ۱۴ شرکت جدید به عضویت این سندیکا پیوسته‌اند. بر پایه این گزارش، اعضای جدید به شرح زیر معرفی می‌شوند:

۱. شرکت حاصل اوج پردازش (حاپکو)

به مدیریت: جناب آقای رضا میرکمالی
زمینه فعالیت: خدمات مهندسی، بازرگانی، مخابرات، اتوماسیون، اسکادا، مراکز دیسپاچینگ و صنایع ریلی، انرژی‌های تجدیدپذیر، مهندسی مشاور
تلفن: ۰۵۱-۳۸۶۸۶۴۰۰ / شماره: ۰۵۱-۳۸۶۸۶۴۰۹

۲. شرکت الکترو پدیده آلفا

به مدیریت: جناب آقای ابوالفضل قنبری
زمینه فعالیت: مهندسی، بازرگانی و فروش
تلفن: ۴۴۹۶۰۳۷۹ و ۴۴۹۶۰۳۸۰ / شماره: ۴۴۹۶۰۳۷۹ و ۴۴۹۶۰۳۸۰

۳. شرکت آریا قدرت کویر

به مدیریت: جناب آقای حمید حکیمیان
زمینه فعالیت: طراحی، تأمین تجهیزات، نصب، اجرا، راه‌اندازی و بهره‌برداری شبکه‌های انتقال نیرو
تلفن: ۰۳۵-۳۵۲۶۸۹۳۰ / شماره: ۰۳۵-۳۵۲۶۸۹۴۰

۴. شرکت سیم لاک

به مدیریت: جناب آقای سعید مهدی زاد طالعی
زمینه فعالیت: تولید سیم لاک
تلفن: ۲۲۰۱۹۹۲۰ / شماره: ۲۲۰۲۲۰۶۶

۵. شرکت گیل راد شمال

به مدیریت: جناب آقای احمد عروجی
زمینه فعالیت: ساخت انواع مفتول‌های مسی و آلومینیومی با آلیاژهای متفاوت و انواع هادی‌های الکتریکی مس و آلومینیوم
تلفن: ۲۲۰۳۷۵۸۹ / شماره: ۲۲۰۳۹۰۷۸-۹

۶. شرکت راد الکتریک بین الملل

به مدیریت: جناب آقای شهیار ریحانیان
زمینه فعالیت: واردکننده و عرضه‌کننده محصولات الکترونیک صنعتی
تلفن: ۶۶۷۶۱۰۱۵ / شماره: ۶۶۷۵۹۵۷۵

۷. شرکت بازرسی فنی و کنترل خوردگی تکین کو

به مدیریت: جناب آقای ابراهیم ضیائی
زمینه فعالیت: بازرسی فنی و کنترل خوردگی
تلفن: ۸۸۷۴۱۰۴۰ / شماره: ۸۸۵۲۹۷۲۸-۳۶

۸. شرکت تأمین اندیشان انرژی پاک

به مدیریت: جناب آقای
زمینه فعالیت: عبدالرضا طهماسبی
تلفن: ۸۹۷۷۱۱۸۴ / شماره: ۸۸۵۸۱۹۵۳

۹. شرکت فراز پنداران آریا موج (فرپام)

به مدیریت: جناب آقای مهدی ناظمیان
زمینه فعالیت: تولید باتری سلید اسید، تجهیزات پاور
تلفن: ۲۴۸۳۲۰۰۰ / شماره: ۲۴۸۳۲۰۰۱

۱۰. شرکت فنی مهندسی شب کهربا

به مدیریت: جناب آقای علیرضا هاشمی
زمینه فعالیت: برق و الکترونیک
تلفن: ۰۲۵-۳۳۳۴۰۱۸۴ / شماره: ۰۲۵-۳۳۳۴۰۱۸۴

۱۱. شرکت نوژن مینا

به مدیریت: جناب آقای محمود دهقان
زمینه فعالیت: ساخت قطعات فلزی انتقال برق
تلفن: ۸۸۲۸۷۰۴۷ / شماره: ۸۸۲۸۷۰۴۸ و ۸۸۲۶۰۴۲۷

۱۲. شرکت مهندسی و ساخت ژنراتور مینا (پارس)

به مدیریت: جناب آقای حمید مهدی
زمینه فعالیت: تولیدی-طراحی و ساخت ماشین‌های الکتریکی دوار و توربین بادی
تلفن: ۰۲۶-۳۶۶۰۸۶۰۶ / شماره: ۰۲۶-۳۶۶۰۸۶۰۶

۱۳. شرکت توسعه نیرو

به مدیریت: جناب آقای سعید سراجی
زمینه فعالیت: پیمانکار پست و پروژه‌های برق
تلفن: ۴۴۲۵۷۶۰۸ / شماره: ۴۴۲۵۷۶۰۷

۱۴. شرکت بهین گستر تجهیز

به مدیریت: جناب آقای علی مدنی
زمینه فعالیت: تولید هادی‌های آلومینیومی و فروش سیم‌های هادی
تلفن: ۴۴۴۹۴۵۷۳ / شماره: ۴۴۶۰۱۲۳۸

سندیکای صنعت برق ایران، مقدم‌اعضای جدید را گرامی می‌دارد.

اخبار صنعت برق

طرح حمایت از صنعت برق کشور از نگاه مرکز پژوهش‌ها

مرکز پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی «طرح حمایت از صنعت برق کشور» را مورد اظهار نظر کارشناسی قرار داد.

به گزارش گروه دریافت خبر خبرگزاری دانشجویان ایران (ایسنا)، در این گزارش آمده است:

شکی نیست که صنعت برق یکی از صنایع زیربنایی کشور به شمار می‌رود و به دلیل نقشی که برق در زندگی روزمره و اقتصاد ملی دارد لازم است توجه ویژه‌ای به نحوه توسعه آن معمول گردد. در سالیان اخیر این صنعت به دلیل اجرای نامناسب قانون هدفمند کردن یارانه‌ها و اجرا نشدن قانون اصلاح ماده (۳) قانون برنامه چهارم توسعه از سال ۱۳۸۴ لغایت ۱۳۸۹ توسط دولت‌های نهم و دهم، دچار ضعف شدید در بخش تأمین منابع مالی مورد نیاز شد. در واقع مشکلاتی که امروز صنعت برق با آن مواجه است در دو موضوع زیر ریشه دارد:

۱- اجرا نشدن قانون اصلاح ماده (۳) قانون برنامه چهارم برای ۶ سال.

۲- اجرای نامناسب قانون هدفمند کردن یارانه‌ها.

این طرح برای کار آکردن این صنعت مباحثی را در قالب مواد تهیه شده پیشنهاد داده است که به عنوان نقاط قوت طرح محسوب می‌شود.

این موارد عبارتند از:

۱- تبدیل واحدهای گازی نیروگاه‌ها به سیکل ترکیبی،
۲- پیگیری موضوعات مربوط به قیمت تمام شده در صنعت برق کشور،

۳- در نظر گرفتن معیارهای منطقه ای برای هزینه برقراری انشعاب،

۴- توسعه استفاده از برق تجدیدپذیر در شبکه برق کشور.

با توجه به نقاط قوتی که در این طرح وجود دارد و عنوانی که برای طرح مذکور انتخاب شده است، لازم است این نکته مدنظر قرار گیرد که حمایت از یک صنعت باید در قالب برنامه و استراتژی که برای آن صنعت تنظیم و تدوین می‌شود، پیگیری گردد.

متأسفانه به علت فقدان راهبرد مشخص و نحوه برداشتن گام‌های لازم برای نیل به اهداف در بخش‌های تولید، انتقال و توزیع، طرح مذکور مبهم می‌باشد.

نظر کارشناسی

با لحاظ ویژگی‌های ملحوظ در شیوه قانون نویسی در

طرح حمایت از صنعت برق و نقاط قوتی که در آن وجود دارد، اشکالاتی نیز در آن مشاهده می‌شود که به شرح ذیل به استحضار می‌رسد.

ماده ۱

در قسمتی از این ماده اشاره به تحویل معادل ارزش سوخت مایع نفت خام به سرمایه گذار شد. این در حالی است که مطابق روابط مالی که در قالب قانون اصلاح قانون نفت تدوین گردید: اینگونه روابط در بودجه‌های سالیانه تعیین تکلیف می‌گردد. با توجه به اینکه در ذیل این ماده آمده است، در صورتی که بخش خصوصی تمایل به سرمایه گذاری در تبدیل برج تر به خشک داشته باشد منابع مورد نظر از محل صرفه جویی حاصل شده از تفاوت قیمت نفت گاز و نفت کوره به صورت نفت گاز و یا معادل ارزش آن نفت خام در سقف حداکثر سه سال به سرمایه گذار تحویل می‌گردد، به دلیل اینکه «از محل صرفه جویی» تأمین کننده بار مالی این حکم نمی‌باشد مغایر اصل هفتاد و پنجم قانون اساسی است.

ماده ۲

تصویب پروژه‌ها در صندوق توسعه ملی و تعیین اولویت آن به عهده هیئت امناء، هیئت عامل و بانک‌های عامل است که لزوم تغییر یا اصلاح اساسنامه صندوق را طلب می‌کند.

ماده ۳

مصرف و جوه حاصل از واگذاری‌ها در ماده (۲۹) قانون اجرای سیاست‌های کلی اصل چهارم مشخص شده است و تصویب این حکم نیاز به اصلاح این ماده از قانون مذکور را دارد. همچنین با توجه به اینکه منابع حاصل از واگذاری‌های مرتبط با صنعت برق در قانون بودجه سالیانه تعیین تکلیف و محل مصرف آن مشخص شده است، این ماده دارای بار مالی بوده و طریقه پیش بینی شده در آن، تأمین کننده بار مالی مذکور محسوب نمی‌شود.

ماده ۴

به نظر می‌آید در محاسبه قیمت تمام شده نباید تمام هزینه‌ها را به مصرف کننده تحمیل کرد، بلکه باید موضوع مربوط به هزینه‌های سوءمدیریت و ناکارایی‌های آن به ویژه تلفات شبکه‌های انتقال و توزیع و پایین بودن بهره‌وری نیروگاه‌ها و طولانی شدن اجرای طرح‌ها و هزینه‌های بی‌مورد سربار مورد توجه قرار گیرد.

ماده ۶

این ماده در بند «ز» تبصره «۲» قانون بودجه سال ۱۳۹۳ وجود دارد.

ماده ۷

اخذ عوارض برای هدف مورد نظر در این ماده در قالب بند «ز» تبصره «۹» قانون بودجه سال ۱۳۹۳ مورد توجه قرار گرفته است.

مواد ۸ و ۱۰

الزام دولت به پیش بینی محلی در بودجه سنواتی مغایر اصل پنجاه و دوم قانون اساسی است.

ماده ۹

در خصوص هدف مربوط به این ماده در قانون اجرای سیاست‌های کلی اصل چهارم و چهارم قانون اساسی ساز و کارهای لازم برای پرداخت مطالبات در نظر گرفته شده است. به نظر می‌آید که موارد مربوط به مصرف و جوه حاصل از واگذاری‌ها مطابق با مفاد ماده (۲۹) قانون اجرای سیاست‌های کلی اصل چهارم و چهارم قانون اساسی باید اقدام کرد.

ماده ۱۱

این ماده دارای بار مالی بوده و به دلیل عدم پیش بینی محل تأمین آن مغایر اصل هفتاد و پنجم قانون اساسی است.

جمع بندی

با توجه به اینکه مواد فوق الذکر بعضاً دارای بار مالی است و یا اصلاح برخی قوانین را به دنبال خواهد داشت، برای تأمین منابع مورد نیاز لازم است مواد حذف یا به منظور بررسی و اصلاح به کمیسیون مربوط مرجع گردد.

روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران / نعمت زاده در دیدار با معاون نخست وزیر ویتنام:

ایران در زمینه تولیدات صنعت برق خودکفاست

در دیدار مهندس نعمت زاده، وزیر صنعت، معدن و تجارت و نگوین خوان فوک، معاون نخست وزیر ویتنام که در تاریخ بیست و دوم مهر ماه سال جاری پیرامون توسعه مبادلات کالایی و ارایه تسهیلات به سرمایه گذاران ایرانی و... برگزار شده بود، مهندس نعمت زاده از خودکفایی ایران در زمینه تولیدات صنعت برق خبر داد.

به گزارش روابط عمومی سندیکای صنعت برق ایران، در این دیدار نعمت زاده با اشاره به روابط دیرینه این دو کشور گفت: اگر چه زمینه‌های زیادی برای همکاری‌های اقتصادی، تجاری، فرهنگی و صنعتی وجود دارد، ولی

اخبار صنعت برق

خواهان انجام پروژه با بخش خصوصی هستند اما وزارت نیرو می خواهد خودش این کار را انجام دهد و مانعی برای این کار شده است.

به گزارش خبرنگار ایسنا، علی شمس اردکانی، عضو هیات مدیره منطقه آزاد قشم در مراسم امضای تفاهنامه سرمایه گذاری نیروگاه سیکل ترکیبی و واحد آب شیرین کن در قشم که توسط منطقه آزاد قشم و شرکت مینا قرار است انجام شود، با بیان اینکه باید این وفاق را با همسایگان خود توسعه دهیم، گفت: مناطق آزاد باید سرپل صادرات و ارتباطات اقتصادی باشند که البته برای ایجاد صادرات باید تقاضای موثر وجود داشته باشد و در این زمینه با دو کشور همسایه می توانیم با کابل زیر دریایی ارتباطاتی برقرار کنیم.

وی خطاب به دبیر شورای عالی مناطق آزاد و ویژه اقتصادی گفت: از شما تقاضا داریم مدیریت و رهبری لازم را در این زمینه داشته باشید تا بتوانیم هاب انرژی منطقه در این حوزه باشیم.

درخواست از ترکان برای رفع ابهام در قیمت گذاری سوخت

همچنین علی آبادی - مدیر عامل شرکت مینا - در این مراسم قیمت گذاری سوخت به منظور تولید برق را یکی از مشکلات موجود در کشور دانست و تاکید کرد: نمی توانیم قیمت ثابتی در این زمینه بگذاریم. چون دنیا در حال تغییرات غیر قابل پیش بینی است؛ به عنوان مثال قیمت سوخت در عسلویه با تیریز یکی نیست و هر روز نیز قیمت هافرق می کند.

وی با اشاره به اهداف اقتصاد مقاومتی گفت: کشورمان متعهد به سیاست های اقتصاد مقاومتی است و امروز نیز زیرساخت صنعتی و سوخت لازم برای تولید برق در کشور را داریم؛ بنابراین باید به بحث صادرات برق نیز توجه شود و این در حالی است که سیاست دقیق و شفافیتی در این زمینه وجود ندارد که ضرورت دارد برای حل مشکلات و صادرات برق از هم اکنون وارد شد.

علی آبادی با تاکید بر این که باید هر چه زودتر منابع را به ثروت تبدیل کنیم، خطاب به ترکان گفت: شما به خاطر نقشی که در دولت داشته و مطلع ترین فرد در حوزه نفت و گاز هستید بهتر است هر چه زودتر بتوانید ابهام قیمت سوخت را حل کنید تا با استفاده از ظرفیت های فعلی و تولید همزمان آب و برق بتوانیم پیشرفت های لازم را در این بخش ها به دست آوریم.

وی همچنین با بیان اینکه نیروگاه سیکل ترکیبی ۵۰۰ مگاواتی و تولید آب شیرین با سرمایه گذاری ۴۰۰

توسعه روابط انجام نداده ایم. طی مدت اقامت خود در ایران ملاقات های خوبی با معاون اول رییس جمهور و وزیرای ایرانی داشتم و خوشحال هستم که بگویم اقدامات خوبی در راستای تحرک بخشی به روابط اتخاذ شده است. وزرای ما باید اقدامات لازم را در بخش کشاورزی و صنعت به عمل آورند.

وی اضافه کرد: طرفین باید توافقات به عمل آمده در اجلاس کمیسیون مشترک را مرور کنند و سپس دور بعدی اجلاس را در تهران برگزار کنیم. اقداماتی را باید برای رسیدن به ۵۰۰ میلیون دلار تجارت بین خود به عمل آوریم. ایران باید واردات خود را از ویتنام را افزایش دهد. دو طرف باید زمینه را برای کار شرکت ها تسهیل کنند. ما باید کشور خود را مدرن کنیم و از این رو به محصولات شما نیاز داریم.

وی اعلام کرد: طرفین باید تجار و شرکت های خود را برای همکاری با یکدیگر تشویق کنند. باید ضمن سرمایه گذاری محصولات خود را نیز مبادله کنیم. محصولات ما از طریق کشورهای ثالث به ایران صادر می شود باید دلال و چرایی این موضوع را پیدا کنیم. مایل هستیم در مورد حمل و نقل، زیرساخت ها و طرح های سرمایه گذاری کنیم. کشورهایی همچون ژاپن، کره و تایوان سرمایه گذاری خوبی در ویتنام انجام داده اند.

نخست وزیر ویتنام در پایان گفت: در مورد نفت نیز ما مایل به همکاری در پروژه هایی در استان ایلام هستیم. پتانسیل نفت و گاز بین دو کشور قابل توجه است. باید در اجلاس کمیسیون مشترک بیشتر کار کنیم و همتایان ایرانی و ویتنامی ما هم در تماس بوده و کارها را به جلو ببرند.

ایسنا/ شمس اردکانی اذکار کرد

وزارت نیرو مانع اجرای پروژه های مشترک با عمان و امارات

رییس کمیسیون انرژی اتاق بازرگانی ایران گفت: عمان برای حداقل تولید هزار مگاوات برق آماده همکاری است و امارات نیز تقاضای تولید ۲۰۰ مگاوات را دارد اما در این مسیر فقط یک مانع وجود دارد و آن هم وزارت نیروست؛ چراکه این کشورها

از همه ظرفیت ها استفاده نشده است. همانطور که دکتر جهانگیری، معاون اول رییس جمهوری اعلام کردند آمادگی کامل داریم در تمامی زمینه ها روابط را با کشور شما توسعه دهیم.

وی افزود: متأسفانه به دلیل تحریم های ظالمانه و قطع روابط بانکی بین دو کشور نتوانستیم حجم مبادلات را افزایش دهیم. ما در سال های گذشته در بخش صنعت و تجهیزات صنعتی پیشرفت های خوبی داشته ایم و می خواهیم این پیشرفت ها را با کشور شما به اشتراک بگذاریم تا شما نیز از آنها استفاده کنید.

وی ضمن ابزار خوشنودی از موفقیت های ویتنام در جذب سرمایه گذاری خارجی، اضافه کرد: سرمایه گذاری های خارجی سبب رونق صنعتی شما شده است. بنابراین زمینه های خوبی در دو طرف در بخش های صنعتی، کشاورزی و خدمات فنی و مهندسی وجود آمده است که از طریق آن می توانیم پروژه های مشترک را انجام دهیم.

نعمت زاده اعلام کرد: امیدوارم کمتر از ۶ ماه دیگر اجلاس بعدی کمیسیون مشترک دو کشور را در تهران و با حضور وزیر کشاورزی و ویتنام برگزار کنیم و کارها را جلو برده و برنامه های خوبی را برای یکسال آینده تنظیم کنیم.

وی خاطر نشان کرد: علاوه بر کشاورزی، صنایع الکترونیک و لوازم خانگی نیز از زمینه های دیگر برای همکاری است. باید به اطلاع شما برسانم که ایران در زمینه تولیدات صنعت برق خود کفا است. لذا می توانیم در ساخت پروژه های تولید برق آبی و گازی در ویتنام فعالیت کنیم. در زمینه صنعت نفت، گاز و پتروشیمی هم توانمندی های خوبی در دو طرف وجود دارد.

در ادامه نگوین خوان فوک، معاون نخست وزیر ویتنام ضمن اعلام موافقت با پیشنهاد های مطرح شده، گفت: زمینه های زیادی برای همکاری وجود دارد. می دانیم که روابط سیاسی دو کشور عالی است ولی با این حال روابط اقتصادی و سرمایه گذاری آنچنان زیاد نیست. دلایل فراوانی برای این موضوع وجود دارد که یکی از این دلایل شرایط خاص بین المللی است. دلیل دیگر، آن است که اجلاس کمیسیون مشترک دو کشور کاملاً فعال نبوده است.

وی با بیان این مطلب که کشور های زیادی در ویتنام سرمایه گذاری می کنند که ایران در انتهای لیست آنها قرار دارد، افزود: حجم تجارت ما ۲۰۰ میلیون دلار است که رقم پایینی است. ما اقدامات جدی را برای

اخبار صنعت برق

میلیون یورو قرار است ظرف سه سال و در سه فاز به بهره برداری برسد، بیان کرد: در مرحله اول ظرف ۲۴ ماه واحد گازی نیروگاه به بهره برداری خواهد رسید و شش ماه پس از آن بخش بخار نیروگاه و در نهایت قسمت آب شیرین کن که آب جزیره قشم را تأمین خواهد کرد به بهره برداری خواهد رسید.

علی آبادی با بیان اینکه بر اینکه نباید منتظر باشیم تا کشورهای دیگر وارد سرمایه گذاری به کشورهای منطقه شوند، افزود: امروز در پاکستان ۱۴ هزار مگاوات برق در خدمت جمعیت ۲۰۰ میلیون نفری است. در حالی که می تواند فرصت خوبی برای ما از لحاظ حضور سیاسی و اقتصادی باشد یا از طرفی در افغانستان از دیزل برای تولید برق استفاده می کنند و در عراق کمتر از ۷۰۰۰ مگاوات نیروگاه فعال دارند در حالی که در کشور ما اکنون ۳۲ هزار مگاوات مصرف می کنیم غافل از اینکه می شود ۵۰ هزار واحد تولید کنیم.

وی تصریح کرد: کشور باید از ابهام قیمت سوخت در راستای تولید برق خارج شود و با همین امکاناتی که در اختیار داریم تا ۸۵ درصد ظرفیت برق تولید کنیم که علاوه بر اشتغالزایی امکان صادرات برق را هم فراهم می کند.

وزارت نیرو / مدیرعامل شرکت توانیر تشریح کرد:

جزئیات هوشمندسازی شبکه برق ایران

مدیرعامل شرکت مادر تخصصی مدیریت تولید، انتقال و توزیع نیروی برق ایران (توانیر) جزئیات هوشمندسازی شبکه برق کشور را تشریح کرد.

به گزارش پایگاه اطلاع رسانی وزارت نیرو (پاون)، مهندس «همایون حائری» در پنجمین کنفرانس شبکه های هوشمند، گفت: گسترش روزافزون شبکه قدرت، مصرف، تولید، توسعه شبکه قدرت و افزایش اهمیت آن، وابستگی شدید زندگی به برق را نشان می دهد.

وی افزود: موضوع های زیست محیطی نیز از اولویتهای مهمی است که بر پیچیدگی های شبکه برق افزوده است و برای کنترل آن، نیازمند هوشمندسازی شبکه برق هستیم. وی اظهار کرد: هدف از هوشمندسازی، کاهش پیچیدگی های شبکه برق و ساده سازی آن است و اگر

هوشمندسازی بدون نیاز و ضرورت صورت گیرد، به طور قطع پیچیدگی های شبکه را افزایش می دهد.

مدیرعامل شرکت توانیر با بیان اینکه هوشمندسازی شامل بخش های توزیع و شبکه قدرت می شود، گفت: ما در صنعت برق کشور شاخص های هوشمندسازی در جهان را بررسی کردیم و گام هایی در جهت هوشمندسازی شبکه برق برداشته ایم.

وی تصریح کرد: هم اکنون ۵۰ درصد رله های حفاظتی شبکه قدرت، دیجیتال و میکروپروسسوری است و تمام رله های دیجیتالی جریانی و ولتاژی تا سطح ۶۳ کیلوولت در داخل ساخته شده است و ما در این زمینه به ۱۰۰ درصد خودکفایی رسیده ایم. وی یادآور شد: کار بومی سازی رله های دیجیتالی جریانی و ولتاژی از پنج سال پیش با همکاری دانشگاه ها آغاز شد که خوشبختانه به نتیجه رسید.

وی افزود: همچنین در راستای هوشمندسازی شبکه برق RTU و نرم افزارهای مورد استفاده در پست بومی سازی شده اند.

وی با اشاره به اجرای طرح فهام که توسط سازمان بهره وری انرژی ایران (سبا) در حال انجام است، گفت: ۱۹ هزار کیلومتر شبکه فیبر نوری در کشور داریم که این موضوع هوشمندسازی شبکه برق را تسهیل می کند.

حائری از به کارگیری (PMU phasor measurement unit) در شبکه قدرت ایران خبر داد و گفت: ما تنها کشوری در منطقه هستیم که از این فناوری استفاده می کنیم و در جهان ۱۱ کشور از آن در شبکه برق خود استفاده می کنند که شبکه را به صورت آنلاین رصد می کند. وی اظهار داشت: هم اکنون ۲۷ PMU در سطح شبکه استفاده می شود که به زودی تعداد آنها به ۱۰۰ عدد می رسد.

وی ادامه داد: تبادل دوسویه توان و اطلاعات از دیگر ویژگی های شبکه هوشمند است.

مدیرعامل شرکت توانیر با بیان اینکه هم اکنون با تمام کشورهای دارای رمز خاکی با جمهوری اسلامی ایران، انرژی الکتریکی تبادل می کنیم، گفت: به زودی نیز ارتباط الکتریکی ما با کشورهای حاشیه خلیج فارس از طریق کابل دریایی میسر می شود.

وی از برنامه ریزی برای افزایش سالانه دوبرابری ظرفیت انرژی های تجدیدپذیر خبر داد و گفت: تا پایان امسال نیز ظرفیت انرژی های تجدیدپذیر به دوبرابر ظرفیت این انرژی ها در مقایسه با سال گذشته می رسد.

وی یادآور شد: میزان ظرفیت انرژی باد در سال گذشته ۱۸۰ مگاوات بوده که این رقم در پایان امسال به حدود ۴۰۰ مگاوات می رسد.

حائری اجرای طرح کاهش تلفات صنعت برق را طرحی علمی و جهادی توصیف کرد و گفت: براساس میثاق نامه ای که با صنعت برق بسته شده است، ظرف یک سال تلفات برق از ۱۶ درصد به زیر ۱۰ درصد کاهش می یابد که کار بسیار مشکل و سنگینی است.

وی افزود: جزیره هرمز به عنوان اجرای پایلوت هوشمندسازی شبکه برق در نظر گرفته شده است که در زمان نه چندان دور قابلیت یک شبکه برق کاملا هوشمند را خواهد داشت.

وی لازمه هوشمندسازی شبکه برق کشور را حمایت مشترکان و مصرف کنندگان دانست و گفت: اگر مشترکان همکاری لازم با ما را نداشته باشند، چرخ هوشمندسازی شبکه برق کند می چرخد.

وی ترکیب سامانه های SCADA و PMU ها را از برنامه های آینده صنعت برق برای ایجاد هم افزایی بیشتر در جهت هوشمندسازی شبکه برق عنوان کرد و گفت: سامانه SCADA از مدل شبکه برای تخمین اطلاعات استفاده می کند اما PMU ها نیز از خود شبکه به صورت real time اطلاعات را به ما می دهند.

وی خاطر نشان کرد: استفاده از دانشگاه ها در صنعت برق یکی از برنامه های ماست و آمادگی داریم با فراهم کردن بستری لازم، اجرای برخی طرح های پژوهشی و هوشمندسازی شبکه در نقاط مختلف را به صورت کلید در دست به دانشگاه ها و مراکز تحقیقاتی واگذار کنیم.

شانا /

بخش خصوصی صنعت برق را دریابد

صنعت برق ایران با هدف افزایش ظرفیت تولید، برنامه های گسترده ای را برای احداث نیروگاه های جدید هدف گذاری کرده است.

قائم مقام وزیر نیرو در گفت و گو با شانا اظهار کرد: همزمان با احداث ظرفیت های جدید نیروگاهی در کشور تبدیل ۱۶ هزار مگاوات نیروگاه گازی به سیکل ترکیبی نیز در دستور کار قرار گرفته است. ستار محمودی افزود:

اخبار صنعت برق

ایجاد ۱۰۰۰ مگاوات ظرفیت نیروگاهی از انرژی‌های تجدیدپذیر و کاهش تلفات و مدیریت مصرف، بازار گسترده‌ی را برای صنعت برق کشور و به طور مشخص شرکت‌های بخش خصوصی فراهم کرده است. وی با بیان اینکه صنعت برق جزو پایه‌های اصلی پیشرفت و توسعه یافتگی کشور است، گفت: توسعه صنعت برق ایران می‌تواند در خروج از شرایط رکود نقش آفرین بوده و تاثیرگذار باشد.

محمودی با اشاره به توانمندی‌های ایجاد شده در صنعت برق کشور گفت: در حوزه توزیع نیرو به خودکفایی کامل رسیده ایم و در حوزه‌های تولید و انتقال نیز به ترتیب به ۸۰ و ۹۰ درصد خودکفایی رسیده ایم که اینها حاصل تلاش و سرمایه‌گذاری جانی و مادی است. وی با بیان اینکه سنگ بنای اقتصاد مقاومتی، صنعت برق است، تصریح کرد: این صنعت، عرصه کسب و کار، اشتغال، امنیت و حیات است. محمودی با اشاره به محدودیت منابع مالی برای اجرای طرح‌های نیروگاهی گفت: به دلیل کمبود منابع مالی روند احداث نیروگاه‌های جدید مطلوب نیست و باید با تامین منابع مالی جدید به ویژه در بودجه سال آینده روند ساخت و تکمیل نیروگاه‌ها را شتاب داد تا بتوانیم به هدف‌های پیش بینی شده در صنعت برق دست یابیم. قائم مقام وزیر نیرو و ادامه داد: توسعه صنعت برق کشور نیازمند تلاش بیشتر بخش خصوصی است و در این مسیر دولت نیز از بخش خصوصی توانمند کشور حمایت می‌کند. وی افزود: صنعت برق و صنایع پشتیبان آن جزو صنایع پیشرو هستند و راه‌های رسیدن به هر پیشرفتی، چالش‌های خاص خود را دارد اما می‌توان با همکاری و تعامل چالش‌های موجود را برطرف کرد.

دنیای اقتصاد / بر اساس لایحه بودجه بررسی شد

تکالیف «نیرو» در اقتصاد ۹۴

افزایش حدود ۴۰ درصدی اعتبار وزارت نیرو در لایحه پیشنهادی بودجه سال ۹۴ سبب شد که متولیان حوزه آب و برق برنامه‌ها و طرح‌های گسترده‌ای را در دستور کار قرار دهند.

گفته می‌شود بودجه بیش از ۷۱ هزار میلیارد ریالی پیش بینی شده برای این وزارتخانه به منظور اجرایی

کردن سه موضوع مد نظر قرار گرفته است.

افزایش راندمان، بهره‌وری و کاهش اتلاف انرژی به ویژه در سطح شبکه تولید، انتقال و توزیع برق کشور؛ نگاه ویژه به مدیریت آب‌های زیرزمینی؛ همچنین احیای اقتصاد صنایع آب و برق کشور از جمله مواردی است که در لایحه بودجه به آن توجه شده است. افزایش بودجه وزارت نیرو در لایحه بودجه سال آینده در حالی است که پیش از این مسوولان این وزارتخانه نسبت به نامتوازن بودن منابع و هزینه‌های این وزارتخانه هشدار داده بودند و بر مشکلات اقتصاد آب و برق به عنوان یکی از چالش‌های اصلی این وزارتخانه تاکید داشتند. حال بررسی لایحه بودجه سال ۹۴ نشان از تکالیف و مجوزهای متعددی به منظور تکمیل طرح‌های نیمه تمام برای وزارت نیرو دارد. وجود ۱۰۹ سد در حال ساخت، میزان قابل توجهی طرح‌های شبکه آبیاری و زهکشی، همچنین شبکه‌های متعدد آبرسانی در حال ساخت در نقاط مختلف کشور از جمله طرح‌های وزارت نیرو در بخش آب است که به گفته حمید چیت‌چیان، وزیر نیرو افزایش ۴۰ درصد بودجه این وزارتخانه در تکمیل این طرح‌ها می‌تواند موثر باشد. کاهش اتلاف برق و انرژی از ۱۵ درصد فعلی به ۱۰ درصد مهم‌ترین پروژه در بخش برق برای سال آینده است. در این میان، بر اساس لایحه بودجه سال ۹۴ وزارت نیرو مجاز است تا بخشی از منابع مالی مورد نیاز برای اجرای طرح‌های در دست اجرا را از محل انتشار اوراق مشارکت تامین کند؛ به طوری که بر اساس بند الف تبصره ۶ به شرکت‌های وابسته و تابعه وزارت نیرو اجازه داده شده با رعایت قانون نحوه انتشار اوراق مشارکت مصوب ۳۰ شهریور ۱۳۷۶ برای اجرای طرح‌های انتفاعی دارای توجیه فنی، اقتصادی و مالی خود با اولویت طرح‌های آبرسانی و تامین آب، احداث و تکمیل طرح‌های آب شیرین کن، تصفیه خانه‌های آب و فاضلاب، نیروگاه‌های برق، اوراق مشارکت ریالی یا صکوک اسلامی و با رعایت ماده ۸۸ قانون تنظیم بخشی از مقررات مالی دولت مصوب ۲۷ بهمن ۱۳۸۰ و برای طرح‌هایی که به تصویب شورای اقتصاد می‌رسد، با تضمین خود در خصوص اصل و سود، منتشر کند. بر اساس بند ج تبصره ۸، تعرفه خدمات آب و فاضلاب بر اساس قیمت تمام شده و با لحاظ کردن هزینه‌های بهره‌برداری و استهلاک، به پیشنهاد شرکت آب و فاضلاب شهری از سوی شورای اسلامی هر شهر، در چارچوب دستورالعملی که

به پیشنهاد وزارت نیرو و به تصویب شورای اقتصاد می‌رسد، تعیین می‌شود.

بر اساس این گزارش، در مورد تکمیل آبرسانی شرب روستایی و توسعه نگهداری شبکه‌های برق روستایی، در لایحه بودجه سال ۹۴ اختیارات زیر را به وزارت نیرو داده است: بر اساس بند تبصره ۹، وزارت نیرو از طریق شرکت‌های آبفای شهری سراسر کشور مکلف است علاوه بر دریافت نرخ آب بهای شهری، به ازای هر مترمکعب فروش آب شرب مبلغ یکصد ریال از مشترکان آب دریافت و به خزانه داری کل کشور واریز کند. ۱۰۰ درصد وجه دریافتی تا سقف ۳۹۰ میلیارد ریال از محل حساب مذکور صرفا جهت آبرسانی شرب روستایی اختصاص می‌یابد. اعتبار مذکور بر اساس شاخص کمبود آب شرب سالم بین استان‌های کشور در مقاطع سه ماهه از طریق شرکت مهندسی آب و فاضلاب کشور توزیع می‌شود تا پس از مبادله موافقت نامه بین سازمان مدیریت و برنامه ریزی استان‌ها و شرکت‌های آب و فاضلاب روستایی استان‌ها هزینه شود. وجوه فوق به عنوان درآمد شرکت ذیربط محسوب نمی‌شود و مشمول مالیات نیز نمی‌شود.

از سوی دیگر، بر اساس بند تبصره ۹ همچنین وزارت نیرو موظف شده علاوه بر دریافت بهای برق به ازای هر کیلووات ساعت برق فروخته شده، مبلغ ۳۰ ریال به عنوان عوارض برق در قبوض مربوطه درج و از مشترکان برق به استثنای مشترکان خانگی روستایی و چاه‌های کشاورزی دریافت کند.

وجوه حاصله به حساب خاصی نزد خزانه داری کل کشور واریز و حداکثر تا سقف ۴ هزار میلیارد ریال صرفا بابت حمایت از توسعه و نگهداری شبکه‌های برق روستایی و تولید برق تجدیدپذیر و پاک، از سوی شرکت توانیر هزینه می‌شود.

بر اساس بند ج تبصره ۱۱ نیز به وزارت نیرو اجازه داده شده به منظور اجرای طرح‌های افزایش بازدهی نیروگاه‌ها با اولویت نصب بخش بخار در نیروگاه‌های چرخه (سیکل) ترکیبی، توسعه استفاده از انرژی‌های تجدیدپذیر و نو، کاهش تلفات، بهینه‌سازی و صرفه جویی در مصرف سوخت مایع، جایگزینی مصرف برق به جای گاز یا فرآورده‌های نفتی در مناطقی که توجیه اقتصادی (با تصویب شورای اقتصاد) دارد و افزایش سهم صادرات برق تا سقف ۱۲۰ هزار میلیارد ریال به روش بیع متقابل، با سرمایه‌گذاران بخش‌های خصوصی

اخبار صنعت برق

و عمومی با اولویت استفاده از تجهیزات ساخت داخل قرارداد منعقد کند. دولت مکلف است در قبال این تعهد، سوخت صرفه جویی شده یا معادل آن نفت خام را با محاسبه میزان صرفه جویی حاصله به سرمایه گذاران تحویل دهد. بر اساس این بند، وزارت نیرو مجاز است در تبدیل نیروگاه‌های گازی موجود به سیکل ترکیبی که در لیست واگذاری قرار دارند ولی تا ابتدای سال ۹۴ واگذار نشده‌اند، بر اساس این بند اقدام و پس از بهره برداری نسبت به واگذاری اقدام کند. توجیه فنی، اقتصادی، زیست محیطی و زمان بندی بازپرداخت به تصویب شورای اقتصاد می‌رسد. بند تبصره ۱۱ به وزارت نیرو اجازه داده برای اجرای طرح‌های آب و فاضلاب، بهینه سازی و صرفه جویی مصرف آب، مهار و بهره برداری از آبهای مشترک و مرزی، اجرای طرح‌های جمع آوری و دفع بهداشتی فاضلاب و طرح‌هایی که به مدیریت تقاضای آب می‌انجامد و زهکشی اراضی کشاورزی، تا سقف ۲ میلیارد دلار یا معادل ریالی آن به روش بیع متقابل یا ساخت و بهره برداری و تحویل (BOT) و سایر روش‌های مشابه موضوع بند ماده ۲۱۴ قانون برنامه پنجساله پنجم توسعه ایران و تضمین خرید آب با سرمایه گذار خصوصی یا تعاونی قرارداد منعقد یا مجوز صادر کند.

بر اساس بندک تبصره ۱۱ به وزارت نیرو اجازه داده شده کل هزینه‌های مربوط به تهیه و نصب کنتور چاه‌های کشاورزی را از محل اعتبارات ردیف‌های طرح «تبادل بخشی، تغذیه مصنوعی و کنترل سیل» پرداخت و به صورت اقساطی با روشی که وزارت نیرو تعیین می‌کند از صاحبان چاه‌ها دریافت و به حساب خزانه واریز کند. ۱۰۰ درصد وجوه واریزی صرفاً برای اجرای طرح‌های تعادل بخشی منابع آب زیرزمینی در اختیار وزارت نیرو قرار می‌گیرد.

تسنیم / رئیس اتاق بازرگانی ایران:

وزارت نیرو از فرصت صادرات انرژی به کشورهای همسایه استفاده کند

رئیس اتاق بازرگانی ایران از برگزاری کمیته مشترک در اتاق بازرگانی با حضور وزیر نیرو خبر داد و گفت: در بخش صادرات انرژی به کشورهای همسایه می‌توان بهره

مناسب را برد.

به گزارش خبرنگار اقتصادی خبرگزاری تسنیم، غلامحسین شافعی در جمع خبرنگاران در حاشیه جلسه صبحانه کاری با وزیر نیرو اظهار کرد: یکی از موضوعات مطرح شده در این جلسه موضوع مشارکت بخش خصوصی در برنامه‌های پیش روی وزارت نیرو بود که مطرح شد.

وی ادامه داد: در این جلسه مقرر شد کمیته‌ای متشکل از تشکلهای بخش خصوصی در صنعت آب و برق تشکیل شود و هر سه ماه یکبار جلسه‌ای برگزار شود تا از ظرفیت‌های بخش خصوصی در برنامه‌های توسعه‌ای بیشتر استفاده شود.

عضو هیئت نمایندگان اتاق ایران بیان کرد: در بخش صادرات به خصوص صادرات انرژی با توجه به موقعیت همسایگان می‌توانیم از این فرصت بهره مناسب ببریم در کنار آن بخش خصوصی برای استفاده از انرژی‌های تجدید پذیر دارای ایده است که امید است با هماهنگی‌های لازم توفیق بیشتری در زمینه صادرات فراهم شود.

شافعی یادآور شد: در این جلسه در رابطه با آب و بهینه مصرف کردن آن گفت و گو شد و به طور کلی در این جلسه فعالان بخش خصوصی خواستار آن بودند تا در یک پیوند مشترک به سمت اهداف و خواسته‌های یکسان حرکت شود.

ایسنا/ وزیر نیرو خبر داد

ورود بخش خصوصی به عرصه صادرات برق

وزیر نیرو با اعلام خبر امکان ورود بخش خصوصی به عرصه صادرات برق گفت: صادرات باید به گونه‌ای باشد که منجر به رقابت مغرب در بازارهای هدف نشود.

به گزارش خبرنگار خبرگزاری دانشجویان ایران (ایسنا)، حمید چیت‌چیان در پاسخ به پرسش ایسنا مبنی بر ارائه مجوز دولت به بخش خصوصی برای ورود به عرصه صادرات برق در حاشیه نشست خود در اتاق بازرگانی ایران گفت: مقرر است کارگروه ویژه‌ای برای بررسی ابعاد ورود بخش خصوصی به بازار صادرات برق تشکیل شود. صادرات توسط بخش خصوصی نباید منجر به

رقابت مغرب در بازارهای رقابت شود.

وی تصریح کرد: برای تولید برق از سرمایه‌های طبیعی نفت و گاز استفاده می‌شود لذا ارزش این سرمایه باید حفظ شود و به گونه‌ای نباشد که سوخت یارانه‌ای به شرکت‌ها داده شود و از این طریق آنها بتوانند قیمت‌های همدیگر را در بازار صادراتی بشکنند.

وزیر نیرو با اشاره به اینکه ارائه سوخت یارانه‌ای به بخش صادرات برق منجر به از بین رفتن سرمایه ملی و مفت در اختیار دادن آن به دیگران می‌شود، اظهار کرد: با این شرایط مکانیزمی لازم تعریف شود که بر مبنای آن مشخص باشد بخش خصوصی چگونه می‌تواند در صادرات برق بدون رقابت مغرب مشارکت کند.

قیمت آب و برق بالاترین مانده

چیت‌چیان در مورد تصمیم دولت برای تعدیل نرخ آب و برق گفت: هنوز هیچ تصمیمی در این زمینه در دولت گرفته نشده است.

تشکیل پارلمان بخش خصوصی در بخش آب و برق وی با اشاره به تصمیم گیری برای تشکیل پارلمان بخش خصوصی در صنعت آب و برق اظهار کرد: این پارلمان هر سه ماه یکبار با مدیران وزارت نیرو و جلسه خواهد داشت و زمینه‌های مختلف توسعه صنعت را بررسی می‌کند.

وزیر نیرو با اشاره به اینکه در حال حاضر ۶۰ درصد از برق کشور در نیروگاه‌های حرارتی توسط بخش خصوصی تولید می‌شود، گفت: وزارت نیرو صد در صد آمادگی دارد تا بسترهای لازم را برای سرمایه گذاری بخش خصوصی فراهم کند. بخش خصوصی می‌تواند به طور مستقیم برای فروش برق با خریدار معامله کند.

ارائه صکوک به جای ایجاد بدهی

وزیر نیرو از ارائه اوراق صکوک به جای پرداخت بدهی خبر داد و گفت: این امکان وجود دارد که به پیمانکاران اوراق صکوک بدهیم که سالانه نسبت به تورم تعدیل پیدا می‌کند و هر زمان که امکان پرداخت بدهی وجود داشت می‌توانیم با اوراق جایگزین کنیم.

ایسنا/

آماده سازی برای به کارگیری سلول‌های خورشیدی

معاون وزیر نیرو در امور برق و انرژی با تاکید بر اینکه

اخبار صنعت برق

توانسته مهندسين مشاور و پيمانكاران بزرگي را تربيت كند تصريح كرد: در حال حاضر در ايران شركت‌هاي متعددي در حوزه آب و برق فعاليت دارند كه خدمات فني و مهندسي در حوزه آب و برق را به كشورهاي ديگر صادر مي‌كنند و در منطقه خاورميانه، آفريقا، آسيای جنوبي و آسيای ميانه بازارهاي خوبي دارد.

وي ادامه داد: در حال حاضر توانمندی شركت‌هاي ايراني به گونه‌اي است كه مي‌توانند حجم صادرات را از اين كه هست افزايش دهند.

چيت چيان در پاسخ به اين سؤال كه گفته مي‌شود ايران مي‌تواند حجم صادرات برق و خدمات فني مهندسي در حوزه آب و برق را حتي به ۱۵ ميليارد دلار هم برساند گفت: در حال حاضر برآورد دقيقی از ميزان صادرات برق و خدمات فني و مهندسي نداريم اما قطعاً ايران توانايی اين را دارد كه حجم صادرات خود را به بالای ۱۰ ميليارد دلار هم برساند.

وزير نيرو و با تاكيد بر اينكه ظرفيت بالاي وزارت نيرو براي اجراء اقتصاد غير نفتي نشان از قدرت ايران در صنعت آب و برق در منطقه است گفت: صدور برق و خدمات فني مهندسي مي‌تواند جايگزين خوبي براي صادرات نفت باشد.

حميد چيت چيان در گفت و گو با خبرنگار اقتصادي خبرگزاری فارس در پاسخ به اين سؤال كه آيا وزارت نيرو برنامه‌اي براي اقتصاد غير نفتي و جايگزين كردن صادرات برخي محصولات به جای نفت دارد و چه ظرفيتی در اين خصوص دارد، گفت: كاملاً اين موضوع امكانپذير است كه بتوانيم ساير محصولات را جايگزين صادرات نفت كنيم، بنا بر اين وزارت نيرو از چندین مؤلفه مختلف مي‌تواند براي توسعه خدمات و صادرات استفاده كند كه يكي از اين مؤلفه‌ها صادرات برق است. وي ادامه داد: ايران در حال حاضر با كشورهاي همجوار مبادله انرژي الكتريكي دارد و بر اساس سياست‌هايي كه مورد تأييد اقتصاد مقاومتی هم هست ما مي‌توانيم به عنوان قطب انرژي در منطقه مأموريت‌هايي را در اين خصوص دنبال كنيم.

صادرات برق از اين كه هست مي‌تواند بيشتر شود وي با اشاره به اينكه ايران با داشتن سوخت‌هاي فسيلي و قرار گرفتن در وضعيت‌هاي متفاوت آب و هوايي داراي مزيت‌هاي بسياري است، افزود: وزارت نيرو در حال حاضر بيش از ۱۲ ميليارد كيلووات ساعت برق به كشورهاي همسايه صادر مي‌كند و زمينه‌هايي وجود دارد كه اين صادرات از اين هم كه هست افزايش بيشتري پيدا كند.

بازار برق برای ایران بالا است اما میزان تولید محدود است

چيت چيان تاكيد كرد: در حال حاضر ظرفيت بازار برق براي ايران بالا است، اما ميزان توليد محدود است لذا اگر مردم كمك كنند و مصرف برق را کاهش دهند ما اين امكان را خواهيم داشت كه علاوه بر اينكه برق بيشترى را به كشورهاي همسايه صادر مي‌كنيم مي‌توانيم ارز آوري خوبي براي كشور و جايگزين كردن اين حامل انرژي به جای محصول نفت داشته باشيم.

وزير نيرو و با تاكيد بر اينكه ايران در حال حاضر مي‌تواند تأسيسات آبي، سدها، نيروگاه‌هاي بزرگ و تصفيه خانه‌هاي آب و فاضلاب احداث كند و در اين موارد

براي استفاده از سيستم‌هاي فتوولتائيك بايد فرهنگ سازي بيشتر در جامعه صورت گيرد، در مورد استقبال مردم از طرح ثبت نام براي داشتن نيروگاه خورشيدی شخصي گفت: برق در ايران فوق العاده ارزان است و طبيعي است كه شروع چنين فعاليتی زمان بر مي‌شود. هوشنگ فلاحتيان در مورد نتيجه طرح توانير براي دعوت از مردم در راستای ثبت نام براي داشتن نيروگاه خورشيدی شخصي با استفاده از تسهيلات دولتي گفت: اين موضوع يك طرح جديد است و بايد فرهنگسازي بيشترى در جامعه براي آن صورت گيرد. وي افزود: اميدواريم به تدريج و سال به سال تعداد متقاضيان نصب سلول‌هاي فتوولتائيك روي بام منازل بيشتر شود. براي ايجاد اين فرهنگ نيز كوشش‌هايي در حال انجام است. معاون وزير نيرو در امور برق و انرژي اظهار كرد: ابتدا در صددیم سلول‌هاي فتوولتائيك در دواير دولتي، مساجد، مدارس و معابر نصب شوند و در آينده بتوانيم بخشي از انرژي برق را از طريق انرژي خورشيد با فرهنگسازي تأمين كنيم. فلاحتيان در مورد ميزان استقبال مردم با تاكيد بر زمان بر بودن اجراء اين پروژه اظهار كرد: قيمت برق در ايران نسبت به ديگر اقلام مورد نياز خانواده‌ها فوق العاده ارزان است و بايد به تدريج زمينه به كارگيري سلول‌هاي خورشيدی فراهم شود. وي در پايان تاكيد كرد: انتظار داريم ظرف ماه‌ها و سال‌هاي آينده به تدريج استفاده از سلول‌هاي خورشيدی افزايش پيدا كند. توانير دعوت از مشتركان را براي ثبت نام در طرح نصب نيروگاه خورشيدی از سال گذشته آغاز كرد و در ابتدا از صنايع بزرگ براي اين كار دعوت شد. در فاز دوم از دسته ديگر مشتركان براي ثبت نام دعوت كرد و اين در حالي است كه توانير ۵۰ درصد هزينه نصب پنل‌هاي فتوولتائيك به ازاي هر كيلووات تا سقف ۴/۵ ميليون تومان پرداخت مي‌كند، اما ظاهراً استقبال از اين طرح آنچنان كه بايد نبوده و هنوز نياز به ايجاد انگيزه براي پرداخت هزينه در زمينه نصب نيروگاه‌هاي شخصي وجود دارد.

فارس / وزير نيرو و گفت و گو با فارس مطرح كرد

صادرات برق و خدمات فني مهندسي جايگزين خوب در آمد نفت

راه‌اندازی نیروگاه‌های مقیاس کوچک برق خورشیدی در روستاها

يك مقام مسئول در وزارت نيرو از آغاز نصب و راه‌اندازی نيروگاه‌هاي مقیاس كوچك برق خورشيدی در روستاها خبر داد و گفت: اين برق پاك انرژي انواع لوازم خانگی و روشنايي خانوارها را به طور رايگان تأمين مي‌كند.

به گزارش خبرگزاری مهر، ولي الدين مصلحتی شرياني در تشریح برنامه‌هاي در دست اجراء به منظور توسعه شبكه برق خورشيدی در سطح روستاهاي كشور، گفت: بر اساس تصميمات جديد در وزارت نيرو مسئوليت برق رسانی به روستاها كاملاً به دفتر برق روستايی منتقل شد و در فراخوانی، بخش خصوصي را براي فعاليت در اين عرصه تشويق كرديم و با حمايت‌هايي كه از اين صنعت به عمل آمد، نزديك به ۶۰ شركت پيمانكار و مشاور شكل گرفت.

مجري طرح برق روستايی كشور در وزارت نيرو با اعلام اينكه هم‌اكنون اقداماتي براي افزايش سطح كمی و كيفی خدمات فنی و مهندسي پيمانكاران و

اخبار صنعت برق



تومان بدهی قبلی وزارت نیرو شدیم، گفت: هم اکنون بدهی وزارت نیرو ۲۲ تا ۲۳ هزار میلیارد تومان است. ستار محمودی در گفت و گو با خبرنگار اقتصادی خبرگزاری تسنیم اظهار داشت: صنایع بزرگی مثل آب و برق از مجموعه صناعی هستند که علاوه بر خدماتی بودن، اقتصادی نیز هستند.

وی افزود: صنعت آب و صنعت برق ناچار به حرکت مستمر هستند و نمی توانند در صورت بروز مشکلات اقتصادی متوقف شوند بلکه اگر پول نقد نباشد باید اعتباری فعالیت کنند.

قائم مقام وزیر نیرو با اشاره به حجم گسترده زیرساخت های فعلی و در حال ساخت آب و برق ایران گفت: وقتی که به تأثیر از شرایط کلی اقتصاد، منابع مالی در صنایع آب و برق محدود می شود، باید با قبول تعهد و بدهی هایی از سازندگان، پیمانکاران، بانک ها و بخش های دیگر کار را جلو ببریم و این خود شهادت و جرأتی است که هم وزارت نیرو در انجام کار انجام داده و هم کسانی که به وزارت نیرو اعتماد کرده اند و در این بخش فعالیت می کنند از خود نشان داده اند.

محمودی تصریح کرد: اگر موانع توسعه صنعت آب و صنعت برق کشور برداشته شود، این صنایع می توانند از نظر اقتصادی خودشان را اداره کنند و بار اقتصادی خودشان را از دوش دولت بردارند، اما با توجه به تنگناهایی که اقتصادهای بزرگ با آن مواجه اند و به سرعت قابل تغییر هم نیستند، وزارت نیرو برنامه هایی را برای جذب سرمایه از طریق بودجه عمومی، تسهیلات ارزی و ریالی، فاینانس، فروش اوراق مشارکت، جذب سرمایه بخش خصوصی و... انجام می دهد تا از بدهی انباشته دولت در دو صنعت آب و برق به طور مستمر بکاهد چرا که با توجه به نیاز به زیرساخت سازی مداوم در این دو صنعت، تعهدات جدید و بدهی های جدید ایجاد می شود.

وی ادامه داد: زمانی که وزارت نیرو در دولت جدید آغاز به کار کرد، بدهی وزارت نیرو به پیمانکاران، تولیدکنندگان، بانک ها و... در مجموع ۲۵ هزار میلیارد تومان بود، در یکسال و اندی فعالیت دولت یازدهم موفق شدیم ۱۱ هزار میلیارد تومان از این بدهی را تسویه کنیم اما در این مدت با توجه به فعال بودن پروژه های دو صنعت آب و برق، تعهدات جدید و بدهی های جدید ایجاد شد و اکنون بدهی وزارت نیرو ۲۲ تا ۲۳ هزار میلیارد تومان است.

تولید تجهیزات برق رسانی به روستاها انجام گرفته است، تصریح کرد: از این رو تا پایان سال جاری برق رسانی به بیش از ۸۰ روستای جدید با استفاده از انرژی های نو در دستور کار قرار گرفته است.

این مقام مسئول با اشاره به آغاز احداث و راه اندازی نیروگاه های مقیاس کوچک برق بادی و خورشیدی در برخی از روستاهای شمال غرب کشور، بیان کرد: در حال حاضر ۳ شرکت داخلی برای مونتاژ صفحه های خورشیدی فعال هستند و ساخت تجهیزات جانبی همچون اینورتر به طور کامل در کشور بومی سازی شده است.

مصلحتی با اشاره به رشد بالای مونتاژ سیستم های ذخیره ساز و باتری در کشور، مونتاژ پنل های خورشیدی را گامی به سمت بومی سازی این نوع تجهیزات عنوان کرد و افزود: در شرایط فعلی با حمایت از سازندگان ایرانی ساخت کامل تجهیزات صفحه های خورشیدی در داخل کشور آغاز شده است.

مجری طرح برق روستایی کشور، میزان توان در نظر گرفته شده برای هر خانوار روستایی از طریق انرژی تجدیدپذیر را حدود ۴۰۰ وات عنوان کرد و یادآور شد: این میزان را برای تامین انرژی انواع لوازم برقی همچون یخچال، تلویزیون، رادیو، پنکه، روشنایی کافی خواهد بود.

به گفته این مقام مسئول، هم اکنون به ازای هر خانوار روستایی یک کیلووات توان اختصاص می یابد و تا حدود ۷۰ ساعت نیز امکان ذخیره سازی انرژی برق برای این خانوارها وجود دارد.

مصلحتی با بیان اینکه پیش بینی می شود حدود ۶۰۰ روستا با توسعه جمعیتی از کد روستایی برخوردار شوند و کار برق رسانی به این روستاها در سال های آینده در برنامه قرار دارد، اظهار کرد: روستائیان از سیستم های برق تجدیدپذیر رضایت دارند و از نصب این تجهیزات برای تامین برق استقبال می کنند.

تسنیم / قائم مقام وزیر نیرو در گفت و گو با تسنیم:

بدهی وزارت نیرو به ۳۲ هزار میلیارد تومان رسید

قائم مقام وزیر نیرو با بیان اینکه در یک سال و اندی فعالیت دولت یازدهم موفق به تسویه ۱۱ هزار میلیارد

اخبار اقتصادی

دنیای اقتصاد / پس از گذشت ۱۷ سال از ابلاغ قانون منتشر شد

اولین فهرست کالاهای ساخت داخل

فعالان صنعتی معتقدند حال و روز تولید درگیر مسائل و مشکلات فراوانی است که از کمبود نقدینگی برای نوسازی تجهیزات، دست انداز بانک‌ها در گشایش «ال.سی» و پرداخت تسهیلات تا تامین ارز برای واردات مواد اولیه و ماشین آلات را در بر می‌گیرد.

از سوی دیگر، عدم اجرای کامل قوانین مصوب به منظور حمایت از تولید، از دیگر انتقادهایی است که این روزها از سوی صنعتگران مطرح می‌شود. مجلس شورای اسلامی در سال‌های گذشته قوانین متعددی را در رابطه با حل مشکلات تولید تصویب کرده است که بسیاری از این قوانین اجرا نشده و در صورتی که این قوانین به صورت کامل اجرا شود، بخش زیادی از مشکلات تولید برطرف خواهد شد. قانون حداکثر استفاده از توان فنی و مهندسی تولیدی و صنعتی و اجرایی کشور در اجرای پروژه‌ها و ایجاد تسهیلات به منظور صدور خدمات، مصوب اسفند ماه ۱۳۷۵ است که در تاریخ فروردین ماه ۱۳۷۶ ابلاغ شد.

حال با گذشت نزدیک به دو دهه از ابلاغ این قانون وزارت صنعت، معدن و تجارت از اعلام و انتشار اولین فهرست کالاهای، تجهیزات، لوازم و فرآورده‌های ساخت واحدهای تولیدی در ارتباط با پروژه‌های صنعتی و معدنی کشور خیر داده است.

این فهرست مشتمل بر دو بخش شامل «ماشین آلات و تجهیزات صنعتی ثابت و دوار»، «همچنین «تجهیزات و لوازم برقی، فلزری و الکترونیک» است. بخش ماشین آلات و تجهیزات صنعتی ثابت و دوار به ۲۷ گروه کالاهایی تقسیم می‌شود که امکان ساخت آن در داخل کشور مطابق با نوع سفارش و طراحی وجود دارد. این گروه‌های کالایی شامل «مخازن» (مخازن ذخیره، تجهیزات جانبی و...)، «سازه فلزی و سوله» (انواع سیلوها، سوله، سازه‌های دریایی، دکل‌های انتقال نیرو و...)، «ایرکولر، ایر هیتر و مبدل حرارتی» (مبدل حرارتی لوله و پوسته، مبدل حرارتی صفحه ای، ایرکولر، پره‌های دوار و صفحه ای و...)، «دیگ

و مولد بخار» (مولد بخار تحت فشار، دیگ بخار و...)، «راکتور»، «تجهیزات انتقال مواد» (جرثقیل دکلدار، بالابرها، انواع آسانسور و...)، «تجهیزات سردسازی» (برج خنک کننده، کندانسور و...)، «انواع کوره»، «تجهیزات نیروگاه، گازی، سیکل ترکیبی، برق آبی و توربین بادی»، «توربو کمپرسورهای صنعتی»، «تجهیزات تصفیه آب و فاضلاب»، «تجهیزات پکیج آتش نشانی»، «اتصالات و لوله»، «پمپ»، «شیر آلات فولادی»، «برج‌های فرآیندی»، «تجهیزات حفاری» (دکل حفاری، ماشین آلات حفاری، تجهیزات بازیافت، سکویهای نفتی)، «بازیافت» (تجهیزات بازیافت، زباله سوز و تجهیزات امحای زباله‌ها)، «پوشش‌های صنعتی»، «تجهیزات جداسازی»، «لانچر و ریسور»، «ماشین آلات و ادوات کشاورزی»، «ماشین آلات صنایع غذایی»، «ماشین آلات صنایع دارویی»، «ماشین ابزار و قالب‌های صنعتی»، «ماشین آلات خطوط تولید» و «ابزار آلات دستی» است.

بخش دوم فهرست منتشر شده از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت نیز به ۵ گروه تقسیم بندی شده که شامل گروه‌های کالایی در «صنایع پزشکی»، «الکترونیک»، «برق»، «لوازم خانگی»، «فلزی» است.

انتشار اولین فهرست کالاهای ساخت داخل در حالی است که کیورث فروتنی، مدیرکل دفتر صنایع ماشین سازی و تجهیزات وزارت صنعت، معدن و تجارت در رابطه با انتشار این فهرست، می‌گوید: این اقدام در راستای تکلیف ماده «۳» قانون حداکثر استفاده از توان تولیدی و خدماتی در تامین نیازهای کشور برای استفاده عموم مردم به ویژه مخاطبان ماده ۲ آن قانون جهت به کارگیری امکانات ساخت داخل برای خرید تجهیزات خارجی جهت رونق تولید و پرهیز از استفاده انواع مشابه خارجی صورت گرفته است.

طبق «ماده ۳» این قانون، از تاریخ تصویب آن ارجاع کارهای خدمات مهندسی مشاور و پیمانکاری ساختمانی، تاسیساتی، تجهیزاتی و خدماتی صرفاً به موسسات و شرکت‌های داخلی مجاز است و در صورت عدم امکان با پیشنهاد دستگاه اجرایی و تصویب شورای اقتصاد از طریق مشارکت از شرکت‌های ایرانی - خارجی مجاز خواهد بود. مطابق تبصره «یک» ماده «۳»، طرف قرارداد موظف است تمام لوازم، تجهیزات و خدماتی را که در داخل کشور تولید و ارائه می‌شود یا

قابلیت تولید و ارائه دارد، مورد استفاده قرار دهد. در هر حال حداقل ۵۱ درصد از ارزش کار باید در داخل انجام پذیرد و کارفرما مکلف است بر این امر نظارت کند. موارد استثنای نیز باید به تصویب شورای اقتصاد برسد.

مدیرکل دفتر صنایع ماشین‌سازی و تجهیزات وزارت صنعت، معدن و تجارت با بیان اینکه این فهرست با همکاری انجمن‌های تولیدی مربوط تنظیم شده، تاکید کرد: این فهرست با توجه به اطلاعات موجود تنظیم شده است و بدیهی است با ارائه اطلاعات جدید از سوی انجمن‌های مربوط و واحدهای تولیدی ذیربط، اطلاعات سایر کالاها و تجهیزات ساخت داخل می‌تواند به این فهرست اضافه شود.

طبق مواد قانون حداکثر استفاده از توان تولیدی و خدماتی، سازمان‌های دولتی و عمومی غیردولتی و نیز واحدهای خصوصی که از امکانات دولتی برای اجرای پروژه‌های خود استفاده می‌کنند، موظف هستند فعالیت‌های پروژه خود را به شرکت‌های ایرانی ارجاع دهند و حداقل ۵۱ درصد هزینه پروژه آنها به صورت کار در داخل کشور (طبق تعریف مندرج در قانون) باشد.

مهر / شافعی عنوان کرد:

توافق دولت و بخش خصوصی برای دریافت مالیات از پیمانکاران

رئیس اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران با اشاره به توافق دولت و بخش خصوصی برای تغییر در چگونگی دریافت مالیات از پیمانکاران، گفت: مقرر شد بنای اخذ مالیات بر اساس دریافت لیست از پیمانکاران باشد.

به گزارش خبرنگار مهر، غلامحسین شافعی در حاشیه نشست شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی در جمع خبرنگاران گفت: در جلسه شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی، مقرر شد که در قانون بهبود مستمر فضای کسب و کار کلمه کشاورزی که بعداً به مجموعه اتاق افزوده شده، لحاظ شده و نتیجه این تصمیم ایجاد سهمی برای نمایندگان بخش کشاورزی با توجه به انتخابات پیش روی در اتاق‌های کشور، است و این برای ما واقعه مبارکی به شمار می‌رود.

اخبار اقتصادی

رئیس اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران افزود: موضوع دیگر که در جلسه مطرح شد، دریافت مالیات از پیمانکاران است که در گذشته مبنای این دریافت بر اساس اعمال یک ضریب بود که بر اساس ماده ۱۴ قانون جدید که مصوب شده، مقرر شد بنای اخذ مالیات بر اساس دریافت لیست از پیمانکاران باشد.

وی تصریح کرد: موضوع دیگر استفاده از فرصت‌های پیش رو در فعالیت‌های برون مرزی کشور و بهره‌گرفتن از آن با هماهنگی بخش خصوصی و دولتی بود.

شافعی در ادامه افزود: یکی دیگر از موضوعات مطرح شده، حضور شورای گفتگوی اصفهان در این جلسه بود که استاندار اصفهان عملکرد سازنده آن شورا را ارایه کرد و با این گزارش به خوبی نشان دادند که می‌توان در همه استان‌های کشور با همکاری بخش خصوصی، تعاونی و همراهی نمایندگان سه قوه، بسیاری از تصمیمات را در داخل استان‌ها اتخاذ و مشکلات را با ارایه راهکارهای محلی برطرف کرد.

دبیر شورای گفتگو در این زمینه توضیح داد شورای اصفهان از زمان تاسیس تاکنون ۲۸۶ مصوبه داشته که برای ۱۷۴ مورد آن در استان اتخاذ تصمیم شده و باقی مانده نیز در سطح ملی پیگیری می‌شود، بدینوسیله بخش مهمی از مشکلات فعالان استان حل شده است.

شافعی همچنین در برابر پرسش یکی از خبرنگاران که چرا شورای گفتگو مدت زمانی است که تشکیل نشده و آیا این به دلیل عدم همراهی بخش دولتی بوده است؟ گفت: ما تنها یک جلسه را به دلیل حد نصاب نرسیدن اعضا که تداخلی در برنامه‌های خود داشتند، برگزار نکردیم و هیچ مشکلی در این زمینه وجود ندارد.

شاتا/ پیگیری‌های وزارت صنعت، معدن و تجارت نتیجه داد:

بخشنامه جدید بانک مرکزی جهت تسهیل قوانین و مقررات بانکی برای حمایت از بنگاه‌های تولیدی

پیرو جلسات وزارت صنعت، معدن و تجارت با بانک مرکزی، صندوق توسعه ملی و مدیران عامل بانک‌ها، بانک مرکزی طی بخشنامه‌ای تسهیل قوانین و مقررات مالی و اعتباری جهت حمایت از بنگاه‌های تولیدی را ابلاغ کرد.

به گزارش شاتا؛ بر اساس این ابلاغیه، عدم الزام متقاضیان دریافت تسهیلات به سپرده‌گذاری و یا حبس درصدی

از تسهیلات دریافتی تحت هر عنوان، مورد تأکید قرار گرفته است.

در این ابلاغیه همچنین آمده است: با توجه به قانون عملیات بانکی بدون ربا و ضوابط عقود اسلامی، اگر سود مورد انتظار تسهیلات در همان ابتدای اعطای تسهیلات از مبلغ اعتبار کسر شود علاوه بر تحمیل شبهه ربوی، سیاست‌های اعتباری اعلام شده را نیز مخدوش می‌کند از این رو عدم کسر سود تسهیلات از مبلغ تسهیلات اعطایی به مشتریان در هنگام اعطای تسهیلات مورد تأکید قرار گیرد.

لزوم در دسترس قرار گرفتن اطلاعاتی که برای مشتریان و متقاضیان دریافت تسهیلات شفافیت ایجاد می‌کند، به نحو مقتضی و با رعایت قوانین و مقررات مربوط به افشاء و دسترسی به اطلاعات، به منظور پایبندی به انضباط مالی به عنوان دیگر مفاد این ابلاغیه آورده شده است. همچنین فراهم کردن امکان اعطای تسهیلات سرمایه در گردش به واحدهایی که با دریافت سرمایه در گردش، خط تولید آنها فعال می‌شود؛ در چارچوب ضوابط و به نحوی که بر اساس پیش‌بینی‌های مربوط، اصل منابع تأمین شده برای این تسهیلات و همچنین سود مورد انتظار، در مدت معین قابل برگشت بوده و زمینه تعیین تکلیف مطالبات غیر جاری را در مراحل بعدی فراهم سازد نیز از موارد مطرح شده دیگر در این ابلاغیه است. گفتنی است: در شهریور ماه سال جاری جلسات وزارت صنعت، معدن و تجارت با بانک مرکزی، صندوق توسعه ملی و مدیران عامل بانک‌ها به منظور تسهیل قوانین و مقررات مالی و اعتباری برای بنگاه‌های تولیدی برگزار شد و پس از آن مهندس نعمت زاده طی نامه‌ای به رییس کل بانک مرکزی درخواست‌های صنعتگران و تولیدکنندگان را به وی اعلام کرد. بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران نیز در تاریخ ۲۱/۸/۹۳ طی بخشنامه‌ای آن را به مدیران عامل بانک‌های دولتی، غیر دولتی، شرکت‌های دولتی، پست بانک و موسسات اعتباری توسعه، عسگریه و کوثر ابلاغ کرد.

پایگاه اطلاع‌رسانی ریاست جمهوری /

سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور رسماً تأسیس شد

طرح تشکیل سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور از طریق ادغام دو معاونت «برنامه ریزی و نظارت راهبردی

رئیس جمهور» و «توسعه مدیریت و سرمایه انسانی رئیس جمهور» به تصویب رسید.

به گزارش پایگاه اطلاع‌رسانی ریاست جمهوری، جلسه شورای عالی اداری به ریاست معاون اول رئیس جمهور برگزار شد و طرح تشکیل سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور از طریق ادغام دو معاونت «برنامه ریزی و نظارت راهبردی رئیس جمهور» و «توسعه مدیریت و سرمایه انسانی رئیس جمهور» به تصویب رسید. اسحاق جهانگیری در این جلسه از تحول نظام اداری کشور به عنوان یکی از اصلی‌ترین برنامه‌های دولت نام برد و بر لزوم اهتمام ویژه سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور برای تحقق این امر تأکید کرد. معاون اول رئیس جمهور افزود: حجم انبوه کارکنان دولت و افزایش تعداد پرسنل در سال‌های اخیر باعث افت بازدهی دولت شده و لازم است در این خصوص نیز برنامه ریزی و تصمیم‌گیری سازنده‌ای انجام شود. در این جلسه معاون برنامه ریزی و نظارت راهبردی رئیس جمهور گزارشی از بررسی‌ها و اقدامات حقوقی انجام شده و جلسه این معاونت با وزیر کشور و توافق در خصوص نحوه احیای سازمان مدیریت و برنامه ریزی استانی ارایه کرد. نوبخت همچنین به بیان جزئیات توافقات صورت گرفته میان این معاونت و وزارت کشور پرداخت و بندهای توافق شده در خصوص نحوه تشکیل واحدهای استانی سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور را تشریح کرد. وظایف و اختیارات سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور در سطح ملی و استانی، تعیین تکلیف موسسات تابعه و وابسته، مسئولیت اداره سازمان و چگونگی واگذاری برخی وظایف اجرایی آن، از جمله موضوعاتی است که در طرح تشکیل سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور به آن پرداخته شده است.

مهر /

موافقت مجلس با کلیات لایحه رفع موانع تولید و خروج از رکود

نمایندگان مجلس شورای اسلامی کلیات لایحه رفع موانع تولید و خروج از رکود را تصویب کردند. در جلسه علنی مجلس شورای اسلامی، نمایندگان با کلیات لایحه رفع موانع تولید و خروج از رکود موافقت کردند.

بر این اساس، نادر قاضی پور نماینده مردم ارومیه،

اخبار اقتصادی

۱۳۹۳/۹/۲۶ شورای عالی اداری، با توجه به تعهد، شایستگی و سوابق مفید و ارزنده جناب عالی به موجب این حکم به عنوان «معاون رییس جمهور و رییس سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور» منصوب می شوید.

با عنایت به جایگاه رفیع و نقش ممتاز سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور در ایجاد تحول بنیادین در راهبری توسعه کشور، طراحی زیر ساخت‌ها و رصد توسعه پایدار و متوازن در کشور، انتظار می رود جناب عالی با بهره گیری از صاحب نظران و کارشناسان برجسته و پایه ریزی ساختاری مناسب و چابک برای آن سازمان، نسبت به تحقق اهداف و وظایف محوله تلاش وافر به کار بندید.

امید است با اتکال به خداوند متعال و همکاری اعضای محترم دولت در خدمت به ملت شریف ایران و نظام جمهوری اسلامی با رعایت اصول قانون مداری، اعتدال گرایی و منشور اخلاقی دولت تدبیر و امید موفق باشید. حسن روحانی

ایسنا/ معاون صندوق ضمانت صادرات عنوان کرد

انواع ضمانت‌های صادراتی برای مقابله با ریسک‌های صادرکنندگان

معاون صندوق ضمانت صادرات ایران گفت: حمایت و پشتیبانی از صادرات غیر نفتی از جمله ماموریت‌های این صندوق است و علاوه بر پوشش ریسک‌های سیاسی و تجاری صادرات، با صدور انواع ضمانتنامه اعتباری به تامین منابع مالی مورد نیاز صادرکنندگان نیز کمک می شود.

حسین طالب لودر در جمع فعالان اقتصادی و صادرکنندگان استان اظهار کرد: از جمله حمایت‌های این صندوق از صادرات غیر نفتی، صدور بیمه نامه سرمایه گذاری جهت پوشش ریسک‌های سیاسی که سرمایه گذاری صادرکنندگان ایرانی در سایر کشورها را به مخاطره می افکند و تسهیل تامین منابع مالی مورد نیاز صادرکنندگان است.

وی به تسهیل منابع مالی مورد نیاز صادرکنندگان اشاره کرد و گفت: تسهیل تامین منابع مالی مورد نیاز صادرکنندگان از طریق صدور انواع ضمانت نامه‌های اعتباری و بانکی به نحوی که میزان اعتبار صادرکنندگان پس از اعتبار سنجی دقیق، نزد بانک‌های

همچنین به گفته موافقان، از آنجا که بهترین راه مقابله با تحریم، حمایت از تولید است، این لایحه می تواند گره تولید را باز کند؛ امروز نگاه دولت و همه جامعه به دست مجلس است تا با تصویب کلیات آن در بررسی جزئیات نواقص موجود برطرف شود.

نماینده دولت نیز در دفاع از این لایحه گفت: فروش اموال اضافی بانک‌ها و صرف آن در تولید و ایجاد ظرفیت‌های جدید، انعطاف پذیری در فروش اوراق مشارکت، سرمایه گذاری خارجی و سرمایه گذاری‌های غیربانکی، استفاده از سرمایه بخش خصوصی برای سرمایه گذاری در تولید، کاهش وابستگی به نفت و نیز مطالبات بخش خصوصی و تقویت نظام تامین مالی درآمدها و کارایی که منابع محلی دارند، از جمله مواردی است که در این لایحه مورد توجه قرار گرفته است.

همچنین رئیس کمیسیون حمایت از تولید و نظارت بر اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی در دفاع از این لایحه عنوان کرد: اگر این طرح قانون شود، نقش مهمی در چرخه تولید دارد.

وی افزود: بودجه دولت محدود است، اما در این لایحه اجازه دادیم که منابع جدید، جذب شود.

همچنین در این لایحه در خصوص بدهی‌های دولت، قیمت ارز و اینکه بانک‌ها نباید بنگاه داری کنند و نیز در نظر گرفتن خط اعتباری برای تولیدکنندگان در نظر گرفته شده است. کلیات این لایحه با ۱۵۶ رأی موافق، ۱۵ رأی مخالف و ۳ رأی ممتنع از ۱۹۶ نماینده حاضر در صحن علنی مجلس به تصویب رسید.

پایگاه اطلاع رسانی دولت/ با حکم رییس جمهور:

محمدباقر نوبخت رییس سازمان مدیریت و برنامه ریزی شد

رییس جمهوری در حکمی، دکتر محمدباقر نوبخت را به عنوان معاون رییس جمهور و رییس سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور منصوب کرد.

متن حکم حجت الاسلام و المسلمین دکتر حسن روحانی به این شرح است:

بسم الله الرحمن الرحيم

جناب آقای دکتر محمدباقر نوبخت

بر اساس اصل یکصد بیست و ششم قانون اساسی و در اجرای مصوبه شماره ۱۲۹۹۱/۹۳/۲۰۶ مورخ

علیرضا خسروی نماینده مردم سمنان و جبار کوچکی نژاد نماینده مردم رشت در مخالفت و نیز علیرضا سلیمی نماینده مردم محلات و دلجان، سیدمحمدحسین میرمحمدی نماینده مردم گلپایگان و موسی غضنفرآبادی نماینده مردم بم در موافقت با این طرح صحبت کردند.

مخالفان در اظهارات خود عنوان کردند که به حراج گذاشتن منابع حاصل از صندوق ذخیره ارزی راه خروج از رکود نیست، رکود بر کلان اقتصاد و عمده فعالیت موجود در کشور سایه افکنده است، در حالی که در این لایحه نگاه سطحی به مساله رکود شده است، اما برای خروج از رکود، باید دست خارج را از اقتصاد کشور کوتاه کنیم.

همچنین به اعتقاد آنها، در بندهای این لایحه شهرداری‌ها مجبور به رباخواری شده و موظف شدند که در صورت تقسیم مطالبات خود از مردم، می توانند مبالغی را به عنوان مازاد دریافت کنند؛ در این لایحه عاید سرمایه، حذف شده و مساله حذف دلان در کشاورزی نیز امر تعیین زمان برای ورود و خروج کالا در گمرکات کمرنگ دیده شده و برای آن تدبیر نشده است.

بر این اساس، همچنین مخالفان معتقدند که با این لایحه بجای اینکه موانع قانونی از مسیر تولید برداشته شود، قانون بر روی قانون نوشته شده؛ استقلال بانک مرکزی موانع تولید را برمی دارد، اما در این لایحه اشاره ای به آن نشده است. همچنین در این لایحه عنوان شده که دولت می تواند در وزارت اقتصاد تشکیلات جدیدی ایجاد کند که این امر با کوچک شدن دولت مخالف است و به طور کلی مواردی که در این لایحه قید شده نمی تواند رفع کننده موانع تولید باشد.

همچنین موافقان این لایحه عنوان کردند که امسال ۴۰۰ هزار شغل ایجاد شد، اما از سوی دیگر ۶۰۰ هزار نفر بیکار شدند؛ در شرایطی که با رکود اقتصادی مواجه هستیم، از سوی دیگر رشد اقتصادی ناپایدار و تحریم‌های دشمنان بر ملت تحمیل می شود باید تدبیری کرده و دست مذاکره کنندگان را باز بگذاریم تا پای میز مذاکرات قدرت چانه زنی داشته باشند.

به گفته آنها، این لایحه به مساله وصول مطالبات بانکی، قانون بورس، معاملات اوراق بهادار و اسناد خزانه اسلامی پرداخته است.

به گفته موافقان، این لایحه می تواند از مهمترین اقدامات مجلس و دولت در ارتباط با حمایت از تولید و ارتقاء نظام مالی کشور باشد.

اخبار اقتصادی

تأمین کننده مالی تولید کنندگان از طریق این ضمانت نامه تضمین می شود.

طالب لو افزود: یکی از عواملی که همواره موجب نگرانی صادرکنندگان می شود وجود ریسک های سیاسی و تجاری در روند صادرات است. چرا که تحقق هر یک از این ریسک ها موجب عدم وصول وجه کالا و خدمات صادره از سوی آنها می شود که این امر باعث ناتوانی صادرکنندگان و ورشکستگی آنها می گردد.

معاون بازاریابی صندوق ضمانت صادرات ایران در ادامه گفت: به منظور تشویق صادرکنندگان به توسعه فعالیت های صادراتی خود و کاهش نگرانی آنها در این زمینه و ارائه پوشش های لازم به آنها در مقابل انواع ریسک ها دولت اقدام به ایجاد شرکت های بیمه اعتبار صادراتی کرده اند که عمدتاً وابسته به دولت و حمایت های مالی آنها است. وی تصریح کرد: صندوق ضمانت صادرات ایران نیز در راستای حمایت از صادرکنندگان در مقابل این ریسک ها و به منظور تأمین امنیت مالی و توسعه موثر صادرات غیر نفتی کشور به عنوان یکی از زیر مجموعه های وزارت صنعت، معدن و تجارت در حال انجام وظیفه است.

فارس / مرکز پژوهش های مجلس بررسی کرد

جزئیات لایحه رفع موانع تولید رقابت پذیر و ارتقای نظام مالی کشور

مرکز پژوهش های مجلس در گزارشی به جزئیات لایحه رفع موانع تولید رقابت پذیر و ارتقای نظام مالی کشور پرداخته و پیشنهادهای را مطرح کرده است.

به گزارش خبرنگار اقتصادی خبرگزاری فارس به نقل از مرکز پژوهش های مجلس، گزارشی لایحه رفع موانع تولید رقابت پذیر و ارتقای نظام مالی کشور ارائه کرده است.

در این گزارش آمده است: در خصوص اواخر مرداد ماه سال جاری لایحه ۳۰ ماده ای «رفع موانع تولید رقابت پذیر و ارتقای نظام مالی کشور» توسط دولت به مجلس ارائه گردید. پیرو ارائه لایحه مذکور، جلسات فشرده و متعددی در راستای بررسی مواد این لایحه در مرکز پژوهش های مجلس توأم با جلسات کمیسیون مشترک بررسی لایحه برگزار گردید. در نهایت گزارش نهایی

کمیسیون درباره لایحه مذکور در قالب ۶۰ ماده (شامل ۳۰ ماده الحاقی) تهیه و برای طرح در صحن علنی ارائه گردید.

علیرغم اشکالاتی که در لایحه اصلی به خصوص از نظر چاره جویی برای کاهش انحراف منابع بانکی و افزایش استقلال و توان نظارت عملی بانک مرکزی داشت، به صورت کلی از یک چارچوب تحلیلی منسجم برخوردار بود و عمده تمرکز آن بر بهبود رابطه مالی دولت با بخش غیردولتی، افزایش توان تأمین مالی بنگاه ها توسط سیستم بانکی، رفع برخی موانع کسب و کار و برخی مشوق های مالیاتی و غیره برای تولید و نوآوری بود. در هنگام بررسی لایحه ارائه شده توسط دولت در مجلس، کمیسیون بررسی کننده لایحه، با طرحها و لوایح مرتبطی (با عناوین زیر) مواجه بود که برخی از آنها از ابتدا با هدف حمایت از تولید ارائه شده بودند:

۱- طرح حمایت از تولید ملی در شرایط ویژه اقتصادی کشور و زمینه سازی توسعه اقتصادی و نیل به اقتصاد

مقاومتی

۲- طرح اصلاح برخی قوانین در راستای حمایت از

تولید ملی

۳- طرح الحاق ۷ بند ماده (۳۴) قانون پولی و بانکی

کشور

۴- طرح الحاق برخی مواد به قانون تنظیم بخشی از

مقررات مالی دولت و اصلاحات و الحاقات بعدی آن

۵- لایحه الحاق موادی به قانون تنظیم بخشی از مقررات

مالی دولت

۶- قانون رفع برخی از موانع تولید و سرمایه گذاری

صنعتی

در ارتباط با لایحه پیشنهادی دولت و گزارش کمیسیون

بایستی اشاره کرد که مواد (۱۶)، (۲۵) و (۳۰) لایحه

دولت که به ترتیب مربوط به رفع موانع تولید، حمایت از

تولید (تأمین مالی فعالیت های اقتصادی) و بهبود فضای

کسب و کار، تسویه بدهی های دولت و صندوق توسعه

ملی است در گزارش کمیسیون حذف شده اند، اما این

مواد در گزارش کمیسیون در قالب سایر مواد آورده شده

اند به طوری که ماده (۱۶) لایحه پیشنهادی دولت در

گزارش کمیسیون در قالب ماده (۱۵) آورده شده است.

ماده (۲۵) لایحه پیشنهادی دولت در گزارش کمیسیون

در قالب مواد (۱) و (۲) آورده شده و در نهایت ماده

(۳۰) لایحه پیشنهادی دولت نیز در گزارش کمیسیون

در قالب ماده الحاقی (۴) آورده شده است.

بررسی مواد گزارش کمیسیون نشان می دهد که از بین

این مواد، مواد (۱) و (۲) مربوط به تسویه بدهی های دولت: مواد (۴)، (۵) و (۶) مربوط به واگذاری اموال و دارایی های مازاد بانک ها و افزایش سرمایه بانک ها: مواد (۸)، (۱۱)، (۱۲)، (۱۳)، (۱۴)، (۱۵)، (۱۷)، (۲۲)، (۲۳)، (۲۴)، (۲۷) و (۲۹) که حدود ۲۰ درصد مواد گزارش کمیسیون را تشکیل می دهد مربوط به رفع موانع تولید، حمایت از تولید (تأمین مالی فعالیت های اقتصادی) و بهبود فضای کسب و کار و در نهایت مواد (۳)، (۷)، (۹)، (۱۰)، (۱۸)، (۱۹)، (۲۰)، (۲۱)، (۲۶)، (۲۸)، (۳۰) نیز که حدود ۱۸ درصد مواد گزارش کمیسیون را تشکیل می دهند مواد متفرقه هستند.

از بین مواد الحاقی گزارش کمیسیون نیز در حدود ۴۴ درصد مواد مربوط به رفع موانع تولید، حمایت از تولید (تأمین مالی فعالیت های اقتصادی) و بهبود فضای کسب و کار بوده، ماده (۴) مربوط به صندوق ملی و در نهایت مواد (۱۱)، (۱۷) و (۲۵) نیز مربوط به مواد متفرقه است.

در کل، بررسی مواد پیشنهادی لایحه (رفع موانع تولید رقابت پذیر و ارتقای نظام مالی کشور) با مواد گزارش

نهایی کمیسیون نشان می دهد که:

اولاً محتوا و کلیات مواد لایحه پیشنهادی دولت در

گزارش نهایی کمیسیون نیز (البته با اندک تغییرات)

موجود است به طوری که مواد (۱)، (۲) و (۲۵) و

همچنین مواد (۱۵) و (۱۶) لایحه دولت با هم ترکیب

شده و به ترتیب در قالب مواد (۱) و (۲) و ماده (۱۵) در

گزارش کمیسیون آورده شده است.

ثانیاً بحث صندوق توسعه ملی که از اهمیت خاصی

برخوردار است (و در ماده (۳۰) لایحه پیشنهادی

دولت اشاره شده بود که از ابتدای سال ۱۳۹۳ به مدت

پنج سال سهم سالیانه صندوق توسعه ملی از درآمد

حاصل از صادرات نفت خام و میعانات گازی بیست

درصد تعیین میگردد) در گزارش نهایی کمیسیون حذف

شده اما در ماده (۴) الحاقی گزارش کمیسیون، به بحث

صندوق توسعه ملی پرداخته شده و تحت شرایط مشخص

شدهای صندوق توسعه ملی را برای پرداخت تسهیلات

به بخش های غیردولتی، شرکت های خصوصی و تعاونی

و ... مجاز کرده است.

در یک ارزیابی کلی باید اشاره کرد که محتوای تمامی

مواد لایحه پیشنهادی دولت در گزارش کمیسیون نیز در

قالب مواد مختلف متبلور شده علاوه بر این، مواد متعدد

دیگری نیز (عمدتاً در قالب مواد الحاقی) اضافه شده

است.

اخبار اقتصادی

اتاق ایران /

اتاق ایران به دنبال ارتقای جایگاه تشکلهای

در نشست شورای مشورتی تشکلهای اتاق ایران که با حضور رئیس و اعضای آن برگزار شد، نقش کلیدی تشکلهای در توسعه اقتصادی کشور به عنوان توان و بنیه تخصصی اتاق ایران بررسی شد. به گزارش روابط عمومی اتاق ایران، براساس اظهارات مطرح شده در این نشست، تشکلهای جایگاه ویژه ای در توسعه اقتصادی کشور به عنوان پیشرانان اقتصاد به خود اختصاص داده اند و اتاق نیز به عنوان نهادی که به توسعه تشکلهای توجه جدی دارد، توانسته است به عنوان مشاور سه قوه، نقش خود را در سازماندهی تشکلهای جهت پیگیری مطالبات و دغدغههای ملی ایفا کند.

موضوع بعدی مورد توجه در این نشست، ضرورت حضور تشکلهای در کنار دولت در نظام نظارتی است. گرچه دولت به طور معمول نقش حاکمیتی و نظارتی را بر عهده دارد اما تشکلهای باید علاوه بر امور تصدی گری آمادگی لازم برای پرداختن به امور نظارتی را نیز کسب کنند و در حوزه اخلاق کسب و کار نیز نقش قابل ملاحظه ای را بر عهده بگیرند و در واقع این انتظار وجود دارد که تشکلهای پرچم فضیلت اخلاقی در کشور را به اهتزاز در آورند.

از سوی دیگر، در حالی که موضوع مبارزه با فساد اداری به یکی از اهداف کلان کشور تبدیل شده است، انتظار می رود تشکلهای به عنوان ظرفیت های اجتماعی قابل توجه در جریان سازی اجتماعی، فعال شده و در کمپین مبارزه با فساد اقتصادی نقش محوری خود را بازی کنند.

محسن جلال پور، نایب رئیس اتاق ایران و رئیس شورای مشورتی تشکلهای اتاق ایران در این نشست به موضوع همراهی اعضای تشکلهای در هیات های دیپلماسی کشور و در سفرهای بین المللی دولت اشاره کرد و بر نقش تشکلهای در کنار دولت در سفرهای خارجی تاکید کرد و گفت: در اتاق آمادگی داریم تا هرگونه مساعدت و حمایت لازم از این امر را به عمل آوریم.

وی همچنین موضوع تخصیص منابع لازم جهت توسعه و توانمندسازی تشکلهای را مورد تاکید قرار داد. جلال پور حضور پررنگ تشکلهای در جلسات هیات

نمایندگان اتاق و همچنین جلسات صبحانه کاری با وزرا و مسوولان کشور را یکی از افتخارات اتاق ایران در این دوره ارزیابی کرد.

براساس اظهارات نایب رئیس اتاق ایران، تثبیت کرسی تشکلهای در هیات نمایندگان و تقویت آنها در دوره آتی از اولویتهای کاری اتاق ایران به شمار می آید.

رئیس شورای مشورتی تشکلهای اتاق ایران میزان رشد تشکلهای در دوره هفتم اتاق، به لحاظ تاسیس و نیز الحاق تشکلهای با موضوعات کلیدی در اقتصاد کشور را بالغ بر ۷۰ درصد اعلام کرد و افزود: پیام این نرخ رشد حاکی از تاثیر بر ضرورت افزایش تعداد کرسی های تشکلهای در دوره آتی هیات نمایندگان اتاق ایران است. جلال پور ارتقای سطح کیفی تشکلهای را کارآمد و تاثیرگذار ارزیابی کرد و یادآور شد: ارتقای جایگاه تشکلهای موجب تقویت اتاق ایران می شود و به این ترتیب تشکلهای باید برای کسب کرسی در هیات نمایندگان مورد ارزیابی قرار گیرند و چنانچه تشکلی نتوانسته باشد انتظارات و معیارهای اصلی اعضای خود و اتاق را برآورده کند از گرده خارج شده و تشکلهای دیگر جایگزین آن می شود. این فعال اقتصادی همچنین از تدوین آیین نامه مربوط به چگونگی حضور نمایندگان تشکلهای فراگیر در هیات نمایندگان اتاق ایران خبر داد.

ایسنا/

مجوز مجلس به دولت برای کمک به واحدهای تولیدی

مجلس شورای اسلامی به دولت اجازه داد از محل اعتبارات بودجه های سنواتی برای هزینه های تحقیقاتی یا ارتقاء و وضعیت محیط زیستی به واحدهای تولیدی دارای مجوز کمک کند.

به گزارش خبرنگار پارلمانی خبرگزاری دانشجویان ایران (ایسنا)، مجلس شورای اسلامی در ادامه رسیدگی به لایحه یک فوریتی رفع موانع تولید رقابت پذیر و ارتقاء نظام مالی کشور به دولت اجازه داد از محل اعتبارات بودجه های سنواتی تا ۵۰ درصد آن بخش از هزینه های تحقیقاتی یا ارتقاء و وضعیت محیط زیستی به واحدهای تولیدی دارای مجوز یا پروانه بهره برداری را که منجر به کسب حق امتیاز تولید کالا یا خدمات یا ثبت اختراع از مراجع ذیصلاح داخلی یا

بین المللی شده است کمک کند.

همچنین آیین نامه اجرایی این ماده ظرف سه ماه از تاریخ ابلاغ این قانون به پیشنهاد وزارتخانه های امور اقتصادی و دارایی، صنعت و معدن و تجارت و جهاد کشاورزی به تصویب هیات وزیران می رسد.

این مصوبه مجلس با ۱۴۴ رای موافق، یک رای مخالف و ۶ رای ممتنع از مجموع ۲۲۸ نماینده حاضر به تصویب رسید.

به گزارش ایسنا، همچنین نمایندگان مجلس در ماده دیگری مصوب کردند که در مواد ۳ و ۹ قانون حمایت از شرکتها و موسسات دانش بنیان و تجاری سازی نوآوری ها و اختراعات مصوب ۱۳۸۹/۸/۵، عبارت « و شهرک های فناوری » به ترتیب به انتهای بند ج و بعد از عبارت « پارک های علم و فناوری » اضافه شود.

ایسنا/

۴ دستور بانک مرکزی برای پرداخت تسهیلات

در پی تخلفات بانکها در اعطای تسهیلات، بانک مرکزی در دستورالعملی آنها را ملزم به پایبندی به قوانین کرد و در اعم موارد نسبت به بلوکه کردن بخشی از تسهیلات دریافتی و دریافت سود در ابتدای پرداخت تذکر داد.

به گزارش خبرنگار ایسنا، در حالی که همواره نحوه پرداخت تسهیلات از بانکها و تخطی آنها در اجرای قوانین مورد انتقاد متقاضیان چه فعالان اقتصادی و یا عموم مردم بوده است که این بار بانک مرکزی در بخشنامه ای به مدیران عامل بانکها ضمن تذکر نسبت به این موضوع از آنها خواست به منظور اطمینان از عدم تکرار مغایرت های قانونی در این زمینه و همچنین حمایت از بنگاه های اقتصادی در شرایط فعلی اقتصاد کشور به قوانین پایبند بمانند. بنابراین گزارش، در این دستورالعمل تاکید شده که بانکها پرداخت تسهیلات را مشروط به سپرده گذاری کرده و یا بخشی از تسهیلات پرداختی را نزد خود حبس کنند.

اما در حالی که در برخی از بانکها شامل خصوصی و دولتی مرسوم شده که سود تسهیلات دریافتی را در ابتدای پرداخت از گیرنده آن دریافت می کنند بانک مرکزی این مورد را نیز مغایر ضوابط بانکداری بدون ربا دانسته و نسبت به رعایت آن تاکید کرده است.

اخبار اقتصادی

همچنین ارائه اطلاعات شفاف و الویت تامین سرمایه در گردش از دیگر موارد مورد توجه بانک مرکزی بوده است.

بخشنامه ابلاغی بانک مرکزی به مدیران عامل بانکها متن بخشنامه ابلاغی مدیر کل نظارت بر بانکها و موسسات اعتباری بانک مرکزی به مدیران عامل بانکها در آبان ماه سال جاری به شرح زیر است.

احتراما به استحضار می رساند بنابر اطلاعات و گزارشات واصله برخی شعب و واحدهای بانکها و موسسات اعتباری غیر بانکی، در خصوص مشتریان و متقاضیان دریافت تسهیلات اقداماتی مغایر با قوانین و مقررات مربوط را اتخاذ می کنند. لذا خواهشمند است به منظور اطمینان از عدم تکرار این گونه اقدامات و همچنین حمایت از بنگاههای اقتصادی در شرایط فعلی اقتصاد کشور، دستور فرمایند مراتب ذیل در اسرع وقت به کلیه شعب و واحدهای آن بانک ابلاغ و بر حسن اجرای آنها نظارت شود:

۱- عدم الزام متقاضیان دریافت تسهیلات به سپرده گذاری و یا حبس درصدی از تسهیلات دریافتی تحت هر عنوان همان گونه که در بخش نامه های متعدد این بانک از جمله بخش نامه های شماره ۱۴۵۵۸۸ در تاریخ ۱۱ آبان ۱۳۸۹ شماره ۳۳۶۶۸ در تاریخ ۱۳ اردیبهشت ۱۳۹۱ و شماره ۶۲۶۶۸ در تاریخ دهم خرداد ۱۳۹۱ نیز مورد تاکید قرار گرفته است.

۲- متأسفانه در موارد نادری برخی از شعب بدون توجه به مفاهیم قانون عملیات بانکی بدون ربا و ضوابط عقود اسلامی، سود مورد انتظار تسهیلات را در همان ابتدای اعطای تسهیلات از منبع اعتبار کسر می کنند که با این امر علاوه بر تحمیل شبهه ربوی بر موضوع تسهیلات سیاست های اعتباری اعلام شده را نیز مخدوش می کنند از این رو عدم کسر سود تسهیلات از مبلغ تسهیلات اعطایی به مشتریان در هنگام اعطای تسهیلات مورد تاکید قرار گیرد.

۳- لزوم در دسترس قرار گرفتن اطلاعاتی که برای مشتریان و متقاضیان دریافت تسهیلات شفافیت ایجاد می کند به نحو مقتضی و با رعایت قوانین و مقررات مربوط به افشا و دسترسی به اطلاعات به منظور پایبندی به انضباط مالی.

۴- فراهم نمودن امکان اعطای تسهیلات سرمایه در گردش به واحدهایی که با دریافت سرمایه در گردش خط تولید آنها فعال می شود در چارچوب ضوابط و به نحوی که بر اساس پیش بینیهای مربوط اصل منابع تامین شده

برای این تسهیلات و همچنین سود مورد انتظار در مدت معین قابل برگشت بوده و زمینه تعیین تکلیف مطالبات غیر جاری را در مراحل بعدی فراهم سازد.

خانه ملت / پیرموذن جزئیات نشست مشترک شب گذشته دولت و مجلس را تشریح کرد:

تاکید بر واگذاری امور اقتصادی به بخش خصوصی و کاهش تصدیگری

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس با یادآوری نشست مشترک مجلس و دولت در خصوص مسایل کلان اقتصادی کشور گفت: در این نشست بر کاهش تصدیگری دولت، عدم افزایش هزینه های جاری و ارائه راهکارهای کاهش هزینه ها و نهایتاً استمرار رابطه صمیمی مجلس و دولت برای ارتقاء مدیریت کشور و مباحث سیاسی اقتصادی تاکید شد.

کمال الدین پیرموذن در گفت و گو با خبرنگار اقتصادی خبرگزاری خانه ملت در تشریح جزئیات نشست مشترک معاون اول رییس جمهور با گروهی از نمایندگان مجلس همچون نواب رئیس مجلس، روسای کمیسیون های اقتصادی مجلس و تیم اقتصادی دولت در خصوص مسائل اقتصادی کشور که به میزبانی دولت برگزار شد، گفت: در این جلسه موارد مربوط به لایحه بودجه سال ۹۴ و مباحث کلان اقتصادی ملی مورد بررسی و تبادل نظر قرار گرفت.

نماینده مردم اردبیل، نیر، نمیر و سرعین در مجلس شورای اسلامی افزود: در این نشست تیم اقتصادی دولت و نمایندگان مجلس مواردی نظیر کاهش قیمت نفت که در تراز پرداخت های دولت تأثیر دارد بحث و تبادل نظر و بر تمرکز بر صادرات غیر نفتی تاکید کردند چراکه کشور با نفت ۸ دلاری هم اداره شده است و در این خصوص نگرانی وجود ندارد.

ضرورت کنترل واردات و اقتصاد پنهان

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس با اشاره به ضرورت کنترل واردات و اقتصاد پنهان، تصریح کرد: به طور غیر رسمی و قاچاق به ارزش ۱۷ میلیارد دلار واردات و ۱۸ میلیارد دلار صادرات در کشور صورت می گیرد که باید با نظارت های لازم در این رابطه کنترل کند.

پیرموذن ادامه داد: از موارد دیگری که در نشست مشترک دولت و مجلس بر آن تاکید شد این است که حاکمیت به واگذاری کارهای اقتصادی دولتی به بخش خصوصی و کاهش تصدیگری خرید کالا و خدمات ارزان از هر کسی که در قالب بخش خصوصی یا هر صنفی پرداخته و از انحصار و اقتصاد دولتی پرهیز داشته باشد.

وی گفت: بر این اساس دولت باید به دنبال مسئولیت حاکمیتی اش باشد و با اخذ مالیات مابقی کارها را مدیریت و موارد سرمایه گذاری هایی که در سطح کشور است را به بخش خصوصی واگذار کند.

۱۸۰ هزار میلیارد تومان بودجه سال ۹۳

این نماینده مردم در مجلس نهم با بیان اینکه در این جلسه همچنین در خصوص انتشار اوراق مشارکت در زمینه های مناسب و جذب سرمایه های داخلی و خارجی از سوی دولت تاکید شد، افزود: کشور ما از حیث اطلاعات در آمدی اقتصادی آحاد ملت مشکل دارد و باید برای حل این مسئله اقدامات لازم صورت گیرد.

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس با یادآوری اینکه رقم نهایی هم در بودجه سال جاری ۱۸۰ هزار میلیارد تومان خواهد بود، افزود: علی رغم توجه ویژه به پروژه های عمرانی آخر سال با مکانیزم تخصیص این حوزه اداره خواهد شد.

این نماینده مردم در مجلس نهم با تاکید بر بها دادن بیش از پیش به توریسم خارجی، ادامه داد: هر چقدر درآمد ماکم باشد بودجه انقباضی شده و با مکانیزم تخصیص مدیریت خواهد شد.

وی گفت: توجه به بودجه مصون از نفت و کنترل نقدینگی و افزایش سرمایه در گردش واحدهای صنعتی نیز از سوی دولت و مجلس مورد بحث و تبادل نظر قرار گرفت و بر بها دادن به سهم صنعت تاکید شد.

پیرموذن افزود: با توجه به اینکه در حال حاضر ۷۲ هزار پروژه صنعتی نیمه تمام داریم قرار شد کارگروهی مشترک برنامه های اصلاحی در خصوص پارانه ها و حذف سوبسیسید متمکنین و صرفه جویی تشکیل شود که از طرف دولت نوبخت، ربیعی و طیب نیا برای حضور در این کارگروه معرفی شدند.

وی با بیان اینکه چاره سازی سهام عدالت نیز مورد بحث قرار گرفت، ادامه داد: سهام عدالت امروز به جد بنگاه های اقتصادی بزرگ ما را زمین گیر کرده است و باید هر چه سریعتر برای حل این مسئله تدبیر و چاره ای مشخص صورت گیرد.

اخبار اقتصادی

دو قوا و همکاری در تصویب قوانین بودجه ای و اقتصادی همچون بودجه سالانه قانون تنظیم بخشی از مقررات مالیاتی دولت، رفع موانع تولید و خروج از رکود نیز در این نشست مورد تصویب و تبادل نظر قرار گرفت.

مجلس و نهایتاً استمرار رابطه صمیمی مجلس و دولت و زبان واحد مجلس و دولت در ارتقاء مدیریت کشور و مباحث سیاسی اقتصادی با تشکیل جلسات مستمر تاکید شد. عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس گفت: نزدیکی

ارتقاء مدیریت کشور با استمرار رابطه دولت و مجلس این نماینده مردم در مجلس نهم ادامه داد: در این نشست بر عدم افزایش هزینه‌های جاری و متعاقباً ارائه راهکارهای کاهش هزینه جاری از طریق دولت و

تسلیت

جناب آقای مهندس قربانی

مدیر پروژه محترم شرکت مهندسی تجهیزات برقی (متبا)

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحوم، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

سرکار خانم فراهانی

مسئول محترم روابط عمومی و بازرگانی شرکت قشم ولتاژ

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به سرکار عالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحوم، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

جناب آقای مهندس قیاسی

مدیر عامل محترم شرکت آران انرژی

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحوم، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

جناب آقای مهندس احمدی

ریاست محترم هیأت مدیره انجمن صنفی شرکت های پیمانکار تأسیسات و تجهیزات

صنعتی ایران

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحوم، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

جناب آقای مهندس بارزی

مدیر عامل محترم شرکت قشم ولتاژ

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحوم، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

جناب آقای مهندس دمشقی

مدیر عامل محترم شرکت کابل صائب

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحومه، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

جناب آقایان مهندس عقدائی

دبیر محترم انجمن صنفی کارفرمایی شرکت های توزیع

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحومه، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

جناب آقای مهندس امین

مدیر فروش محترم شرکت پارس شار بارز

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحوم، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

جناب آقای مهندس شاندریز

مدیر عامل محترم شرکت مهام شرق

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحوم، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.

جناب آقای مهندس اصغریان

مدیر عامل محترم شرکت ایران سببوک

با کمال تأسف و تأثر، مصیبت وارده را به جنابعالی و خانواده محترم تسلیت عرض نموده و از درگاه ایزد منان برای آن مرحومه، علو درجات و برای بازماندگان صبر و شکیبایی آرزو مندیم.



اطلاعیه ثبت نام داوطلبان کاندیداتوری درانتخابات اتاق بازرگانی ایران

هجدهم اسفندماه سال جاری انتخابات اتاق‌های بازرگانی سراسر کشور برگزار و پس از آن انتخابات هیات رئیسه اتاق‌های بازرگانی در شهرستان‌ها برگزار می‌شود تا بعد از مشخص شدن این اعضا و نمایندگان اتاق‌های شهرستان‌ها در هیات نمایندگان اتاق بازرگانی ایران، هیات رئیسه و رئیس جدید اتاق بازرگانی ایران انتخاب شود. باتوجه به اهمیت این انتخابات، آخرین اطلاعات مورد نیاز برای حضور و مشارکت در انتخابات اتاق بازرگانی ایران جهت اطلاع علاقمندان به شرح زیر است.

در اجرای تبصره ۲ ماده ۱۵ و مواد ۱۲ و ۱۳ قانون اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران، انتخابات هشتمین دوره هیئت‌های نمایندگان اتاق‌های بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی سراسر کشور از ساعت ۸ الی ۱۸ روز دوشنبه ۱۸ اسفند ۱۳۹۳ در محل اتاق‌ها برگزار خواهد شد. بدین وسیله از اعضای محترم اتاق‌های سراسر کشور اعم از اشخاص حقیقی و حقوقی که دارای شرایط ذیل بوده و داوطلب عضویت در هیئت نمایندگان اتاق‌های بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی می‌باشند درخواست می‌گردد از ساعت ۸:۳۰ روز شنبه ۱۳۹۳/۱۱/۰۴ تا ساعت ۱۶:۳۰ روز شنبه ۱۳۹۳/۱۱/۱۱ جهت دریافت و تکمیل فرم داوطلبی با در دست داشتن **اصل و تصویر کارت عضویت معتبر اتاق و ۲ قطعه عکس ۴*۳** در تهران به محل اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی تهران، واقع در خیابان خالد اسلامبولی (وزرا)، روبروی خیابان ۲۱، شماره ۸۲ و در شهرستان‌ها به دبیرخانه هیئت اجرایی انتخابات مستقر در اتاق محل مراجعه فرمایند.

فرم ثبت نام باید بوسیله شخص داوطلب عضویت در هیئت نمایندگان در محل دبیرخانه تکمیل و به همراه مدارک به دبیرخانه مربوطه تسلیم و رسید دریافت گردد.

اشخاص حقوقی دارنده کارت عضویت اتاق می‌توانند با تصویب هیئت مدیره خود، به جای فردی که کارت به نام او صادر شده است رئیس هیئت مدیره را بعنوان داوطلب عضویت در هیئت نمایندگان اتاق مربوطه معرفی نمایند.

شرایط رأی دهندگان:

ارائه کارت عضویت معتبر برای اشخاص حقیقی و حقوقی که حداقل یکسال از تاریخ صدور آن گذشته باشد.

شرایط داوطلبان عضویت در هیئت نمایندگان:

الف- تابعیت ایرانی و اعتقاد به نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران

ب- داشتن کارت عضویت معتبر اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی و حداقل سه سال سابقه مستمر و یا غیر مستمر در اتاقها (تا تاریخ روز پایان ثبت نام در انتخابات)

ج- عدم سابقه ورشکستگی به تقصیر و تقلب

د- عدم محکومیت به مجازاتی که موجب محرومیت از حقوق اجتماعی شود.

ه- تصویر روزنامه رسمی آخرین تغییرات اعضاء هیئت مدیره برای اشخاص حقوقی

و- اصل صورتجلسه اعضای هیئت مدیره دایر بر معرفی رئیس هیئت مدیره (چنانچه به جای مدیرعامل، رئیس هیئت مدیره داوطلب عضویت در هیئت نمایندگان باشد).

برای کسب اطلاعات بیشتر به دبیرخانه "انجمن نظارت" در تهران و یا به دبیرخانه "هیئت اجرایی" در

شهرستان مراجعه فرمایند.